



karinal@ingal-leds.com

## Ingal



*Dos años con presencia de marca, pero seis en el desarrollo de tecnología LED hablan de la experiencia de la empresa en materia de iluminación. El segmento de la seguridad se está convirtiendo en consumidor de estas soluciones, que ofrecen eficiencia y eficacia a la hora de llevar a cabo un proyecto.*

**E**specialistas en la materia, Ingal importa desde Estados Unidos LEDs de última generación que suman a sus desarrollos para producir en el mercado local soluciones en iluminación aptas para todo tipo de aplicaciones. En el segmento específico de seguridad, ofrecen productos que complementan soluciones de CCTV y, según los requerimientos puntuales del cliente, desarrollan una solución a medida.

Para tener una idea más concreta de lo que significa la iluminación por LED, sus posibilidades y aplicaciones, hablamos con Karina Lemma, Gerente Comercial de la empresa.

### - ¿Cuánto hace que trabajan en el mercado?

- Desde hace seis años desarrollamos soluciones de iluminación con tecnología LED, aunque hace sólo dos años establecimos a Ingal como marca, en una fecha coincidente con la que comenzamos a trabajar con el LED CREE, marca estadounidense líder en el mundo en el desarrollo de esta tecnología. Como actualmente no hay posibilidad de fabricarlo en el país, ya que no existe la tecnología adecuada para ello, buscamos una empresa líder, que pudiera proveernos de la mejor materia prima para incluir en nuestros desarrollos y soluciones.

### - ¿Cuáles son las principales ventajas de la iluminación por LED?

- Más allá de su bajo consumo y vida útil, hay detalles importantes para la industria de la seguridad, como por ejemplo la posibilidad de conservar la luminosidad y proyectarla. Esto significa que se puede iluminar en profundidad, algo que con lámparas convencionales no puede lograrse. Para lograrlo, el LED parte de un plano para iluminar y se incorporan lentes que cierran y concentran la iluminación y la proyectan. A distancia no hay una tecnología de iluminación que pueda compararse con las posibilidades que ofrece un led, que gracias a su profundidad de visión de campo, logra que con poco con-

sumo se puedan llegar a iluminar grandes distancias.

### - ¿Qué tipo de industria está incorporando estas soluciones?

- La tecnología LED es la solución de iluminación que se está incorporando a todo tipo de uso, más allá de la seguridad. Esta tecnología ya está empezando a reemplazar a las lámparas convencionales con la particularidad que permite evaluar punto por punto la necesidad de iluminación, que es por otro lado nuestro mayor trabajo. Todo lo que es iluminación hoy se puede resolver con LED, ya que sus potencias y eficiencia permiten que hoy cualquier lámpara convencional o bajo consumo pueda ser reemplazada.

*“La iluminación por LEDs no solo implica mayor eficiencia y reducción en los costos de consumo y mantenimiento, sino que también contribuye de manera eficaz en el cuidado del medio ambiente, por lo cual se transforma en una inversión genuina desde todo punto de vista”*

### - ¿Cómo se explica esa eficiencia?

- Una lámpara dicroica de LED, por ejemplo, nominalmente acusa 3 watts pero no todas iluminan de igual manera. La diferencia la marca la eficiencia, o sea la cantidad de lúmenes generados por watt consumido. Una lámpara de leds de 3 watts puede generar 40 o 50 lúmenes por watt, mientras que otras, también de 3 watts, pueden generar arriba de 100 lúmenes por watt. CREE es referente mundial en eficiencia con leds de hasta 160 lúmenes por watt.

### - ¿Qué rol considera que tiene la empresa en la educación del usuario en este tipo de tecnología?

- Nuestro trabajo hoy consiste en educar e informar al cliente; mostrarle que hay una tecnología que puede resolver sus necesidades de iluminación. Después, les demostramos en campo cómo se aplica, cuáles son sus costos y cuáles sus beneficios. Hoy, afortunadamente, la consulta es cada vez mayor y eso nos permite ir dónde está el cliente, mostrarle lo que se le ofrece e informarle acerca de sus ventajas. El cliente tiene que ver la aplicación en funcionamiento para tener una idea acabada de la solución que puede obtener con esta tecnología.

### - ¿Cómo capacitan al cliente en el uso de esta tecnología?

- Nuestra presencia en las exposiciones, además de ganar clientes, es para explicarles a quienes asisten qué es lo que hacemos, de qué manera lo podemos ayudar en su proyecto, contarles como el LED puede ser una solución para su empresa. Por otra parte, lo que hacemos también es trabajar con nuestros distribuidores: los ayudamos a que organicen su zona y hagan una pequeña presentación para sus posibles clientes, donde vamos nosotros con las distintas soluciones que ofrecemos, para mostrarlas, que las vean funcionando y puedan sacarse todas sus dudas acerca de las posibilidades de esta tecnología.

### - ¿Cuáles son las expectativas como empresa?

- La idea es fortalecernos como empresa, que los distintos segmentos de la industria sepan que pueden plantearnos su requerimiento y que podemos en conjunto desarrollar una solución a medida. Lo más importante es afianzarnos, demostrar que esta tecnología puede ser aplicada con éxito a través de un desarrollo nacional. El LED abrió un panorama de soluciones innovadoras, sobre todo en el ámbito de seguridad donde la iluminación, hasta hoy, era una asignatura pendiente ■