

Alianza entre Selnet y Hikvision

2017 llegó con una nueva representación para el distribuidor

Hikvision, uno de los referentes mundiales en productos y soluciones de video vigilancia, firmó contrato de representación con el mayorista Selnet S.A., apostando fuerte a seguir creciendo en la región. En esta nota, representantes de las firmas explican los alcances de esta alianza.

Desde sus inicios Selnet tiene un lugar preponderante en el sector de la seguridad electrónica, convirtiéndose en uno de los referentes en el rubro y con sólidas representaciones a largo plazo. Son treinta años de know-how de mercado, marcas, tecnologías y, fundamentalmente, de conocimiento sobre las necesidades de los clientes. Es por ello que el stock permanente, el precio diferencial, el profesionalismo del trabajo diario, el compromiso con los clientes, la capacitación y el soporte permanente son pilares dentro de la compañía.

"Realmente nos enorgullece que Hikvision haya depositado en nuestra empresa la confianza como distribuidores oficiales para todo el territorio argentino y nuestro compromiso es trabajar a la par del fabricante para lograr los objetivos de la marca", comentó Roberto Álvarez, CEO de Selnet S.A.

Para ser un referente mundial se necesita trabajar fuerte y conocer los detalles de cada región. Hikvision sabe el valor de la presencia local y por eso cuenta en Argentina con un completo equipo, que incluye personal técnico y personal capacitado en roles de preventas, de entrenamiento al canal y de desarrollo de negocios, con la finalidad de ofrecer un soporte total al mercado y, en especial, al cliente integrador. La apuesta ha sido por un equipo mixto, con algunos profesionales de origen chino y más de la mitad argentinos, aunando lo mejor de dos mundos: gran disciplina de trabajo y entendimiento de la tecnología propia, junto con un profundo conocimiento de las necesidades locales.

Como distribuidor oficial de Hikvision, Selnet cuenta con profesionales técnicos especializados, entrenados y certificados en todo el portfolio de productos de



la marca, para que los distribuidores, integradores e instaladores reciban un adecuado asesoramiento.

PARTNER LOCAL

Uno de los lemas de Hikvision es ser "Tu Partner local, líder en innovación global". Y para lograrlo cuenta con dos programas de alianzas, DPP (Dealer Partner Program) y VASP (Value Added

Solution Partner). "Estas alianzas para sub-distribuidores o para integradores les acerca a los clientes numerosos beneficios. Como revendedor o integrador, a través de Selnet podrá formar parte de estos programas, permitiéndole potenciar al máximo su negocio y con el respaldo directo de la marca", explica Cristian Iammarrone, Gerente de productos del distribuidor.

Hikvision es una empresa de alta tecnología, innovación, sofisticación y óptima relación de precio-beneficio de sus productos que no requiere de mayor presentación, ya que muchos rankings lo muestran como líder indiscutido.

Es una empresa joven, establecida en el 2001, con actualmente 18.000 empleados de los cuales más de 8.000 son ingenieros que trabajan en investigación y desarrollo.

Acerca de la filosofía del fabricante, Carla Montes, Jefa de Marketing para el Cono Sur, explicó que “en Hikvision creemos fuertemente en la capacidad creativa del ser humano. Algo nos mueve a innovar y encontrar nuevas formas de superar retos, ser mejores y crear. Contamos con un gran equipo de I+D, los mejores cerebros involucrados en crear productos que satisfagan los retos que afrontan los distintos mercados verticales de mercado, de la mejor manera posible”.

LOGROS HIKVISION

Recientemente, resaltando la posición de la compañía como el principal proveedor mundial de productos y soluciones de videovigilancia innovadoras, Hikvision alcanzó la posición número 1 en el ranking general, ubicándose en la parte superior de la clasificación en la revista *A&S Security 50*, luego del segundo lugar obtenido en 2015 y un tercer puesto en 2014. El ranking de los fabricantes se evalúa según ingresos, ventas de productos, ganancias brutas y margen de beneficio. Los participantes dentro de *A&S Security 50* incluyen desde fabricantes exclusivos a proveedores de soluciones integrales y da a conocer a la industria de la seguridad cuál es la empresa más exitosa del mercado.

Otro logro reciente de Hikvision fue obtener el primer puesto en la categoría “Clasificación de escenas en el desafío



de reconocimiento visual de gran escala” de *ImageNet 2016*. Este último logro ilustra cómo el desarrollo tecnológico fuerte y sostenible de Hikvision está proporcionando una plataforma sólida para el éxito de la compañía.

Los especialistas de Forbes, una de las revistas de economía y negocios más importantes del mundo, destacaron a Hikvision por su alta inversión en Investigación y Desarrollo y por su crecimiento en los últimos cinco años: el 8% de los ingresos anuales de la compañía son reinvertidos en I+D.

Hikvision es, asimismo, la única empresa de la industria de la seguridad electrónica en ingresar al ranking Forbes de las 100 compañías más innovadoras del mundo en 2016. Ocupando la posición 91, la multinacional que provee soluciones de alta tecnología para el mercado de la seguridad, quedó por delante de otras reconocidas multinacionales.

SOLUCIONES EN SELNET

En la actualidad, Selnet ya cuenta con amplio stock local de las distintas soluciones Hikvision, entre ellas las líneas Turbo TVI 3.0, cámaras IP, NVR, cámaras térmicas, switches, soluciones móviles

y productos especiales para distintos mercados verticales.

Durante el año, el distribuidor notificará al canal sobre los eventos y capacitaciones que organice la marca, para poder acompañar y apoyar a sus clientes en la formación que necesiten.

Selnet sabe cuidar a sus clientes y entiende que en un mercado sumamente competitivo hay que brindar un servicio diferencial. Para ello, al igual que con todas sus representaciones, brinda la garantía de todos los productos con centro de reparación propio, asiste a los clientes con vendedores capacitados y staff técnico de pre y posventa, y mantiene actualizado al canal permanentemente con acciones de marketing durante todo el año con actividades como roadshows, workshops y capacitaciones online. ■



SELNET S.A.

- +54 11 4943 9600
- info@selnet-sa.com.ar
- www.selnet-sa.com.ar
- /selnetseguridad
- @SELNETSA
- /SELNET



RUBROS

- Cámaras de seguridad.
- Conectividad y redes.
- Control de acceso y asistencia.
- Detección de incendios.
- Detección de intrusión.
- Seguridad perimetral.
- Almacenamiento de datos.

