

Lo mejor de nosotros para tus proyectos

Segurcenter, seguridad y comunicaciones

Con la misión de asesorar y proveer productos para las instalaciones de sistemas electrónicos de seguridad, Segurcenter es una empresa joven, integrada por profesionales de amplia trayectoria en la industria. Hablamos con Ariel Berardo, Presidente de la compañía.

Con sede en Villa Devoto, "Seguridad y Comunicaciones S.A. es una joven empresa creada con el objetivo de brindar al integrador una nueva alternativa en productos y servicios de seguridad electrónica. Para esto combinamos la mejor ubicación, atención técnica especializada y toda la gama de productos que el integrador necesita", explica Ariel Berardo, Presidente de Segurcenter, acerca de los orígenes de la empresa, una nueva opción para integradores e instaladores de sistemas de seguridad que buscan un proveedor que les ofrezca una solución integral, apoyada en productos de calidad y servicio de atención pre y posventa de excelencia.

"En Segurcenter contamos con una amplia gama de productos para el hogar y el comercio, así como también el más completo porfolio de soluciones para gobierno y empresas", amplía el directivo.

- ¿En qué rubros de la seguridad electrónica se enfocan?

- Contamos con productos para cubrir prácticamente todos los rubros de la seguridad electrónica, pero básicamente disponemos de cámaras, cables, UPS, software analítico, cámaras térmicas, soluciones móviles, fibra óptica, racks, alarmas, etc. En definitiva, todo lo que un integrador o instalador necesita para llevar a cabo su proyecto o solución de seguridad.

- ¿Se dedican solo a la importación de productos?

- La importación es una de las alternativas que tiene la empresa de



SEGURCENTER
SEGURIDAD Y COMUNICACIONES

TE ASESORAMOS
PARA QUE LLEVES EL PRODUCTO IDEAL
PARA CADA PROYECTO
SE PARTE DE NUESTRO EQUIPO

SOMOS DISTRIBUIDORES

alhua TECHNOLOGY **UBIQUITI** NETWORKS **lonso** ALARMAS Y VIDEO

ZKTeco **GLC** **EATON** Powering Business Worldwide

WD Western Digital **CYGNUS** electronics

www.segurcenter.com.ar

obtener los productos que comercializa. Esto nos permite acceder a la última tecnología disponible en el mundo de manera directa e inmediata, aunque también contamos con alianzas de distribución con los principales fabricantes de Argentina, con los cuales trabajamos para

lograr acompañar a los integradores en forma técnica y financiera, según cada proyecto lo requiera.

- ¿Cuáles son los principales segmentos de mercado en los que se enfocan?

- Nuestro principal segmento de

mercado son los integradores de proyectos. Muchos de ellos no cuentan con gran estructura en sus empresas y Securcenter es un lugar pensado para que puedan encontrar todo el equipamiento al mejor precio y con una atención rápida y personalizada.

- Cuando el integrador llega a la sede de Villa Devoto, ¿con qué infraestructura se encuentra?

- Nuestras instalaciones, incluyendo el showroom y las salas de reunión, están diseñadas para ser utilizadas por nuestros clientes como si fuese su empresa: es un amplio local, con buen espacio de atención y en una zona privilegiada de la Capital Federal, de rápido acceso por su cercanía con la Avenida General Paz y sin problemas para estacionar. No nos consideramos un distribuidor que solo entrega mercaderías: también acompañamos a nuestros clientes con capacitación constante de nuestros productos y servicios, lo cual es un valor agregado importante.

- ¿Cuáles son sus canales de ventas?

- El principal canal de venta es nuestro propio local, ya que invitamos constantemente a que nos visiten y conozcan nuestro showroom, salas de reunión y la atención de nuestros vendedores. Pero también contamos con una web para ventas de productos a canal minorista, ventas telefónicas y, próximamente, estaremos presentando una aplicación para telefonía móvil, a la que podrán acceder nuestros clientes registrados.

- ¿Cómo ofrecen capacitación a sus clientes?

- Fue para nosotros, al momento de pensar y diseñar la sede la empresa, una condición excluyente contar con un lugar en el que podamos capacitar cómodamente a nuestros clientes. Es así que, en el tercer piso, acondicionamos un lugar donde las capacitaciones son dictadas por los fabricantes de productos o sus representantes nacionales. Para este año tenemos programadas más de 20 capacitaciones y estamos trabajando para sumar certificaciones de algunos productos especiales.

- ¿Cuáles son los proyectos para este año?

- Este año estaremos enfocados en la consolidación de Securcenter, basados en la diversidad de productos,



Ariel Berardo



precios accesibles y, principalmente, un servicio ágil y profesional. La apertura de dos nuevas sucursales, una en Santa Fe y otra en Córdoba, está también entre nuestros proyectos para este año.

- ¿Tienen pensado sumar nuevas representaciones?

- Sí, forma parte de nuestro crecimiento como empresa y está en consonancia con nuestra filosofía, que es ofrecer la mayor variedad de soluciones al integrador. Este año estaremos viajando a Israel y a China, donde firmaremos convenios para la representación de nuevas marcas y productos, lo cual vamos a concretar durante el primer semestre de este año.

- ¿Qué posibilidades de crecimiento ofrece el mercado?

- En Securcenter vemos que el mercado argentino está en una etapa de incorporación y renovación de tecnología orientada a la seguridad, por lo que las posibilidades de crecimiento son muy buenas. Entendemos, también, que el éxito de este crecimiento solo se dará si logramos un buen equilibrio entre variedad de productos, asesoramiento técnico y

precios, haciendo que el integrador encuentre una solución a todas sus necesidades en un solo lugar. Los distribuidores debemos estar preparados para acompañar este crecimiento de demanda en todo el país.

- Como empresa, ¿cuál es su perspectiva de crecimiento?

- Creemos que será un año magnífico de crecimiento para nuestra industria en general. En ese contexto, Securcenter no es la excepción. Tenemos en marcha una buena cantidad de proyectos, acompañando a nuestros integradores, y confiamos que en el transcurso del año este nivel de crecimiento se mantendrá constante. ■



SEGURIDAD Y COMUNICACIONES S.A

+54 11 4504-7024 (rotativo)
4505-0796
4503-7308
4501-6963

www.segurcenter.com.ar

/Securcenter

@SecurcenterOk