

.mercados verticales

Sistema de CCTV en entidades financieras



.tecnología

La apertura de las soluciones de seguridad por IP



.perfil de empresa

Fundación, presente y proyectos de Big Dipper Technology



.perfil profesional

Formación y trayectoria de Eduardo Casarino



Negocios de Seguridad[®]

Número 65
Nov/Dic '11

www.rnds.com.ar

Revista líder sobre Empresas, Productos y Servicios de Seguridad

.empresas

- .ALSE, David Dangelis
- .Bykom, Diego Cacciolato
- .Meditecna, Martín Cuello
- .Nagro, Vicente Casares

.perfil corporativo

- .Grupo Optex

.instituciones

- .ASIS International
Examen de Competencias, media beca para aquellos que aprueben el examen incluido en esta edición.
- .CASEL, 10º Aniversario
- .CEMARA, Monitoreo comunal
- .CESEC, Aniversario y crecimiento

.Preguntas frecuentes

- .¿Cómo se calcula el ancho de banda? Por Germán Cortés
- .¿Versión Access o SQL Server/Oracle? Por David Walfisch

.mercados verticales

- .¿Cuál es la mejor tecnología para vigilar comercios?
Por Juan Pablo Tavil

.data técnica

- .Monitoreo telefónico e IP, Capítulo 7: El monitoreo

.instalando

- .Control de Acceso para una o dos puertas, AC215 de Rosslare

.opinión

- .Como lograr eficacia en la protección contra intrusos, por Ing. Basilio A. Holowczak

.marketing

- .Ventas y negocios en tiempo de vacaciones, por Lic. A. Berard

VIVOTEK

FE8171V

Ojo de Pez
La Cámara de Red de Domo Fija
3.1 Megapixel
Visión 360°

SELNET 

www.selnet-sa.com.ar | info@selnet-sa.com.ar

Distribuidor Oficial y Centro de Reparaciones de Vivotek en Argentina

SAMSUNG

Soluciones profesionales en video IP

DIALER
SEGURIDAD ELECTRONICA
www.dialer.com.ar

Visite nuestro catálogo online de productos y accesorios de video digital Samsung IP



Dinion HD IP 1080p Día/Noche

- Óptimo funcionamiento con baja iluminación
- Excelente reproducción del color
- Ideal para escenas con grandes amontonamientos de personas y colorimetría

Bosch Sistemas de Seguridad incorpora a su portafolio más equipos de alta definición y presenta la cámara Dinion HD IP 1080p Día/Noche. Esta cámara de uso profesional consigue el mejor rendimiento al combinar una resolución full HD y una reproducción del color de excelente resultado en condiciones de baja iluminación.

La cámara Dinion HD IP 1080p Día/Noche permite una visualización de altísima calidad en escenas colmadas de público y con gran número de diferentes tonalidades. Desde el principio, todo el conjunto, desde las lentes hasta el procesamiento de las imágenes, garantiza un resultado nítido en toda la escena. Con esto se consigue una capacidad de identificación confiable de rostros, objetos y detalles alfanuméricos, sin importar el tamaño de área. Los operadores pueden ampliar con el zoom cualquier lugar de la escena para examinar detalles específicos sin perder claridad y posibilidades de interpretación.

Detectar automáticamente situaciones de alarma resulta sencillo y confiable. El software integrado IVA de Bosch optimizado para HD (Análisis Inteligente de Vídeo) aler-



ta ante cualquier evento de alarma preprogramado en la pantalla, de modo que los operadores pueden detectar cualquier actividad sospechosa, concentrándose sólo en aquellas situaciones críticas que así lo requieran. Asimismo, el sistema IVA captura en su totalidad los detalles de una escena para su almacenamiento y posterior revisión con Bosch Forensic Search (Búsqueda Científica de Bosch).

Con un diseño moderno y profesional, la cámara Dinion HD IP 1080p Día / Noche

opera sin problemas en un amplio rango de temperatura, pudiendo funcionar en ambientes de extremo frío o calor. Resulta muy fácil de instalar y configurar: apenas la cámara se pone en marcha, ya dispone de una interfaz de control muy sencilla. El foco mecánico facilita las imágenes más nítidas desde el principio. Con PoE no se necesitan fuentes de alimentación adicionales, con lo que la cámara resulta muy eficiente para el medioambiente ya que consume solamente 3.5 W.



Aplicaciones

- Centros urbanos
- Aeropuertos
- Estadios
- Bancos
- Centros financieros
- Casinos

Procesamiento Inteligente de Señales

- Tecnología que permite la detección temprana de incendios
- Utilización de ajustes preprogramados, brindando mayor precisión y reduciendo el número de falsas alarmas
- Mayor nivel de protección y fiabilidad en todos los entornos y aplicaciones

Como regla general, debemos tener en cuenta que para disminuir el número de falsas alarmas y detectar tempranamente un incendio, el detector utilizado debe poseer una mayor cantidad de sensores. Estos son los criterios en la que se basa la tecnología multisensor ISP empleada en la Serie 420. La tecnología ISP (Procesamiento Inteligente de Señales) permite pre-procesar de modo continuo todas las señales de los sensores a través de un sistema electrónico específico de evaluación interna, analizadas y enlazadas unas con otras a través de un microprocesador incorporado.

Análisis más precisos

Las señales de los sensores se procesan mediante un potente algoritmo desarrollado con datos de pruebas de incendios y pruebas con valores de perturbación conocidos. El propio algoritmo se basa

en reglas creadas a partir de la experiencia adquirida con 5.000 patrones de incendio. Las alarmas sólo se activan automáticamente si la combinación de las señales de los sensores coincide con el patrón específico de un incendio real.

Mayor reducción de alarmas falsas

Los parámetros específicos, con independencia de los patrones de incendio, aumentan la precisión del detector. Existen ajustes preprogramados para, por ejemplo, uso en entornos con mucho polvo o en los que hay fumadores. Estos parámetros mejoran la eficacia del detector para distinguir los incendios de otras perturbaciones en una mayor variedad de condiciones de funcionamiento.

Además, los parámetros del algoritmo multisensor se adaptan a diferentes tipos de aplicaciones, para mejorar aún más la



detección inmediata de incendios y la inmunidad contra falsas alarmas. Asimismo, se mejora la protección frente a la influencia de otros componentes del entorno como, por ejemplo, el polvo, la humedad y la variación de la temperatura. De esta forma, se garantiza la mejor diferenciación entre incendios reales y falsas alarmas de todo el sector.

Tecnología de Doble Rayo

Los detectores equipados con la tecnología de Doble Rayo son tan precisos que pueden detectar minúsculas partículas de humo, de forma que se reduce el número de falsas alarmas

1. LED azul
2. LED infrarrojo
3. Luz dispersa
4. Fotodiodo



Finalizó el exitoso Tour 2011

La compañía recorrió el país y visitó Uruguay, pasando por Rosario, Córdoba, Mendoza, Neuquén y Montevideo.

Bosch Security Systems finalizó el exitoso Bosch Tour 2011 con una intensa jornada en Montevideo, Uruguay. El recorrido abarcó 5 ciudades distintas y contó con la presencia de Gobiernos provinciales, más de 200 empresas interesadas e instituciones de seguridad pública y privada, ofreciendo la oportunidad de conocer portfolio de productos Bosch y las principales soluciones de integración de productos aplicadas a casos reales.

"Sin dudas fue una experiencia única que nos permitió conocer de cerca las necesidades de los clientes finales" comentó Alberto Matenet, Gerente de la División Sistemas de Seguridad de Robert Bosch Argentina.

Por su parte, Diego Madeo, Gerente de Marketing y Comunicación, afirmó: "Este tipo de acciones nos ayudan a generar vínculos aún más estrechos, no sólo con nuestros clientes -los integradores- sino también con el usuario final".

"En 2012, esperamos volver a repetir esta experiencia en diversas provincias de Argentina y Uruguay, con más contenidos y, seguramente, con nuevas propuestas innovadoras para continuar creciendo" agregó Madeo.

Además, el Bosch Tour 2011 contó con un acompañante que aportó entretenimiento y magia durante las charlas. Así, los integradores certificados de Bosch que respaldaron de modo continuo el Tour, pudieron compartir con sus clientes una experiencia única y divertida.

Bosch Sistemas de Seguridad ofrece un amplio portafolio de soluciones integrales que incluye video vigilancia, circuitos cerrados de televisión, cámaras de seguridad, sistemas de audio y comunicación profesionales, entre otros, integrando tecnologías innovadoras que mejoran la vida de las personas.

El Tour 2011

Iniciado en Rosario, Argentina, el viernes 20 de mayo, el Bosch Tour 2011 consistió en una serie de encuentros en los que los profesionales de la compañía presentaron casos sobre soluciones de seguridad electrónica, audio y comunicación profesional aplicadas en diferentes industrias. Asimismo, se presentaron las tecnologías más innovadoras de su portfolio, junto con todas las tendencias en materia de seguridad para este año.



Visión precisa de alta definición

Capture imágenes en forma detallada con la cámara Dinion 1080p HD de Bosch



Observe hasta los más mínimos detalles con la cámara Dinion 1080p HP de Bosch. Cuando se monitorean escenarios coloridos y con gran cantidad de actividad en escena, es necesario poder contar con la mejor tecnología para poder observar todos los detalles. La cámara Dinion 1080p HD Día / Noche IP ofrece una visión precisa, inclusive en escenas con grandes contrastes y baja iluminación. Ideales para centros urbanos, aeropuertos, estadios, bancos, centros financieros y casinos, entre otros. Para saber más sobre las Soluciones HD de Bosch, incluyendo cámaras móviles y fijas, plataformas de software y grabación, ingrese a www.boschsecurity.com



BOSCH

Innovación para tu vida

SOLUCIONES

Nuevo DVR Bancario

Grabación de 20 Cámaras
cumplimentando Normativas
BCRA con 2 años de Garantía

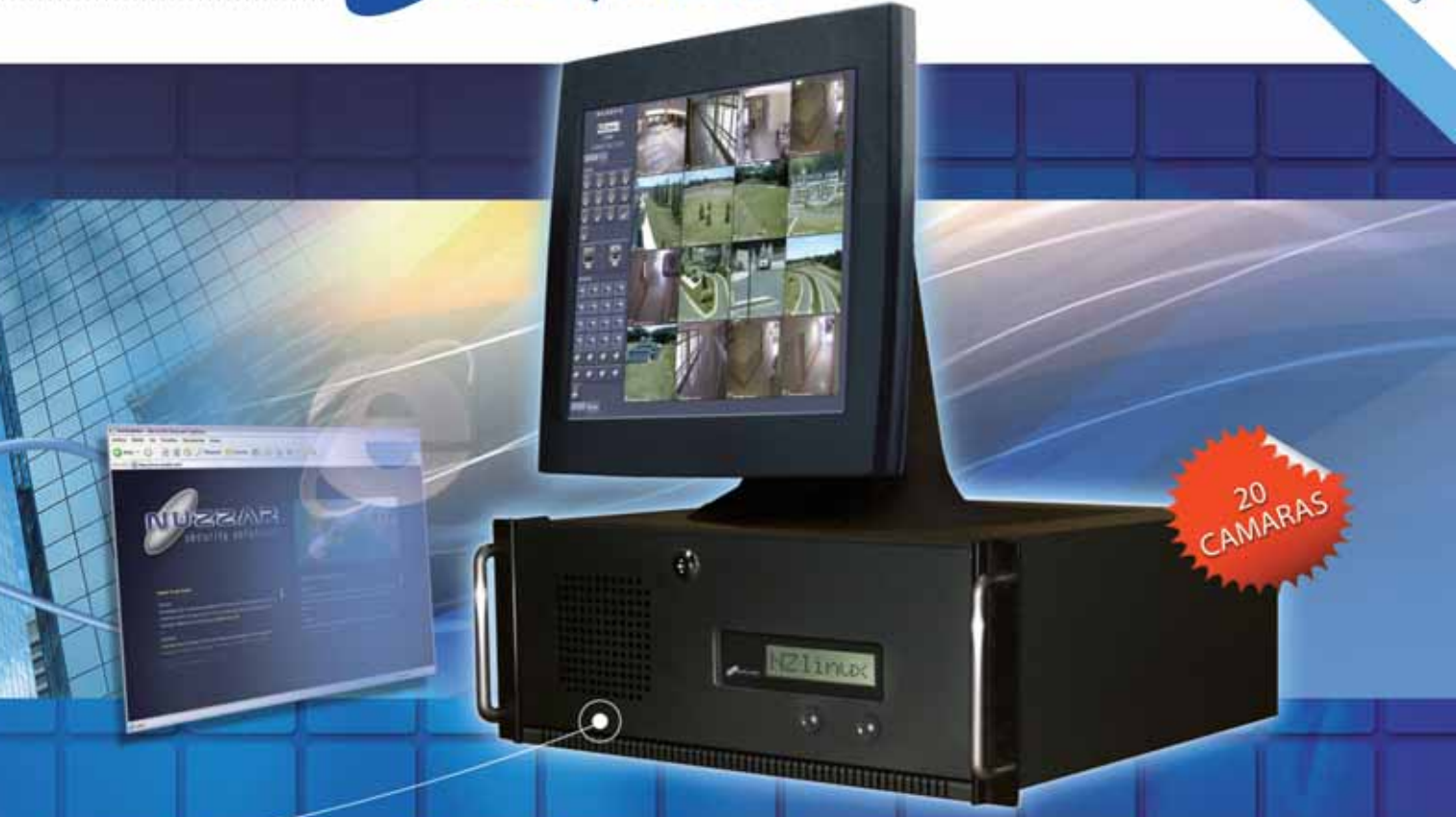
CARACTERISTICAS NZlinux RT

- Monitoreo de hasta 20 cámaras analógicas y/o IP en un mismo sistema
- 25 Cuadros en 4 CIF en todas las cámaras (PAL) hasta 20 canales de audio
- 5 tamaños de grabación y visualización configurables por cámara Máx. 4CIF (704 x 576 pix.)
- Compresión H264
- Sitio Web 2.0 con todas las opciones disponibles (visualización y configuración remota)
- Completa Consola de Monitoreo para múltiples DVR con vistas, e-maps, multiplataforma
- Poderoso Motor de búsqueda de video almacenado
- Búsqueda inteligente de video
- Configuración avanzada y Log de auditoria de usuarios
- Watch Dog electrónico
- TCP-IP Configuración de máximo de ancho de banda utilizable
- Gabinete reforzado, protegido por llave, con LCD de estado y alertas.
- Dos años de garantía

2 AÑOS
GARANTÍA

NZ LINUX
series





Nuevo **DVR NZLinuxRT** especialmente desarrollado para Entidades Bancarias y Financieras, con modelos de 8, 16 y 20 cámaras y de 2 a 12 terabytes, para acompañar el crecimiento y adecuación de nuestros clientes, cumpliendo con las normativas A3390, A5120 y A5136.



tecnología en seguridad
la evolución natural



tecnología en seguridad s.r.l.

Bulnes 439 - C1176ABG

Capital Federal - Argentina

Tel/Fax: (00 54) 11 5238-5553 / 54 / 58 / 59

info@tecnologiaenseguridad.com

www.tecnologiaenseguridad.com



DVR PARA BANCOS Y ENTIDADES FINANCIERAS

N2 LINUX series

Servidor de CCTV Inteligente Integrado en Redes

- Plataforma Linux
- Cumple Normas A3390, A5120 y A5136 BCRA
- Modelos de 8, 16 y 20 cámaras
- 25 cuadros en 4 cif en todas las cámaras (PAL)
- Un canal de audio por cámara
- Acceso web full 100%
- Consola de monitoreo multiequipo
- Almacenamiento 2 terabytes (ampliable a 12 terabytes)
- Busqueda inteligente de video
- Compresion H264



PRODUCTO ARGENTINO

2 AÑOS
GARANTÍA
INTERNET

20
CAMARAS



- Sistemas de monitoreo y grabación digital de video (CCTV).
- Alarmas: sonoras, disuasivas, vía mail , por SMS.
- Control de acceso, con identificación y clasificación de permisos.
- Detección de incendios.
- Cercos perimetrales electrónicos.
- Sistemas de control de rondas y protocolos de vigilancia física.
- Consultoría en seguridad y proyectos a medida.



tecnología en seguridad
la evolución natural

DVR PARA COUNTRIES Y BARRIOS CERRADOS

N2 LINUX series

Servidor de CCTV Inteligente Integrado en Redes

PRODUCTO ARGENTINO

- Plataforma Linux
- 25 cuadros en 4 cif en todas las cámaras (PAL)
- Un canal de audio por cámara
- Enlace con sistemas de control de acceso
- Consola de monitoreo multiequipo
- Almacenamiento 2 terabytes (ampliable a 12 terabytes)
- Equipos Híbridos (cámaras analógicas / IP)

2 AÑOS
GARANTÍA
EXTENDIDA



tecnología en seguridad
la evolución natural

tecnología en seguridad s.r.l.

Bulnes 439 - C1176ABG

Capital Federal - Argentina

Tel/Fax: (00 54) 11 5238-5553 / 54 / 58 / 59

info@tecnologiaenseguridad.com

www.tecnologiaenseguridad.com

el futuro está de nuestro lado

CCTV

DVR



SK 2000 S / S3

Soporta de 1 a 16 Canales de video por placa
100 Cuadros por segundo por placa
1 Canal de Audio por PC
Expandible hasta 16 canales 200 CPS
Soporta y controla Damos (PTZ RS485)
Soporta PSTN, ISDN, ADSL, LAN
y conexiones Internet
Resolución 768*576 (PAL) y 640*480 (NTSC)
SOLO SK 2000 S3:
Placa 8 canales de video 200 CPS (Tiempo Real)
Expandible a 16 Canales 400 CPS



SK 2000 FB

Soporta de 1 a 4 Canales de video por placa
50 Cuadros por segundo por placa
Expandible hasta 16 canales 200 CPS
Soporta y controla Damos (PTZ RS485)
Soporta PSTN, ISDN, ADSL, LAN
y conexiones Internet
Resolución 320X240 / 352X288 / 640X480

SK 2000 F

Soporta de 1 a 4 Canales de video por placa
25 Cuadros por segundo por placa
1 Canal de audio por PC
Expandible hasta 16 canales 100 CPS
Soporta y controla Damos (PTZ RS485)
Soporta PSTN, ISDN, ADSL, LAN
y conexiones Internet
Resolución 768*576 (PAL) y 640*480 (NTSC)



CAMARAS



TXN-C218

Cámara estanco Exterior
Función Night vision automática
24 iluminadores infrarrojos
CCD Color 1/3 / 420 TVL
0.1 Lux (0 lux con leds) / 12 VCC



TXN-G131

Cámara domo Interior
Captor digital Día/Noche
CCD Color 1/3
420 TVL / 01. Lux / 12 VCC
Soporte para techo o pared



NUEVA LINEA DE CAMARAS Y DOMOS



TXN-G151

Cámara Pinhole interior
Lente 1mm de diámetro
CCD Color 1/4
420 TVL / 0.4 Lux / 12 VCC



NUEVA LINEA DE DVR STAND ALONE

CAMARAS INALAMBRICAS



JK 808

Cámara CMOS Color - B/N
Resolución 350 TVL
Iluminación Mínima 1 lux
Iluminación Infrarroja Hasta 5 mts (Solo B/N)



WF 007 SK / WF 1500 SK

Transmisor / Receptor de 150 y 1500 mW
Color / B/N - NTSC / PAL
Max. 200 mts (WF 007 SK)
Max. 1000 mts (WF 1500 SK)

CAMARAS PROFESIONALES



TXN-926

Transmisor / Receptor
de 150 y 1500 mW
Color / B/N - NTSC / PAL
Max. 200 mts (WF 007 SK)
Max. 1000 mts (WF 1500 SK)



TXN-P926

Conexión autotiris DC/Video
Lentes intercambiables CS
BLC y AutoShutter seleccionables
CCD Color 1/4
420 TVL / 0.1 Lux / 12 VCC

Sistemas de Seguridad



OCTOPUS

Central 8 zonas micropr. / Automatización
Llamador telefónico / Zonas Inalámbricas



PALATINO

Central 2 zonas microprocesada
Activac. Parcial / Memoria Disp.



FALLEBA

Central microprocesada de 4 zonas
Activac. Parcial o Total / Aviso de
Activac.-Desactivac. sonora progr.
2 zonas temporizadas programables.



MEDIATO

Comunicador Digital para
Monitoreo CID / UP&DOWNLOAD /
Para cualquier Central

Sonorización



DETECTORES INFRARROJOS

Cableados e inalámbricos
Doble Tecnología



BARRERAS INFRARROJAS

Doble haz / Exterior
25 - 50 - 75 - 100 - 150 mts.



RX 2

Receptor Autocódigo Microproc.
2 Canales / Salida Relay



RX 4

Receptor Autocódigo Microproc.
4 Canales / Salida Relay



TX 4

Transmisor 4 canales Microproc.
Código programable
desde las teclas



COLUMNAS INFRARROJAS

Múltiples haces / Exterior
Columnas de 4, 8 y 12 haces
en 20 y 60 mtrs.

Telefonía



BK 6

Respaldo Celular



VM + 820

Central Telefónica opta
para pequeñas empresas



VM + 206 AA

Central Telefónica
de uso domiciliario



gfm

www.gfm.com.ar

San Buenaventura 101 (B1833AQC)

Turdera - Buenos Aires - Argentina

011. 4298. 4076 / 011. 4298. 7653

dLux®

TECHNOLOGY BY **HIKVISION**



LANZAMIENTO EXCLUSIVO!

Nueva Línea de DVRs dLux con tecnología HIKVISION

Fabricadas exclusivamente basados en las necesidades de nuestros clientes

Grabadora Digital de 4 Canales
Compresión H.264
1 entrada y salida de audio Bidireccional
2 salidas de video, BNC y VGA
Resolución 1024x768
Grabación 4CIF | CIF | QCIF
4CIF a 12 cuadros por segundo
Almacenamiento 1 HDD SATA hasta 2TB
2 Puertos USB 2.0

dLux **DS-7204HVI-ST-SN**



GUIA DE PROGRAMACION
en ESPAÑOL de las DVR
HIKVISION y dLux serie 7200-ST

Grabadora Digital de 8 Canales
Compresión H.264
1 entrada y salida de audio Bidireccional
2 salidas de video, BNC y VGA
Resolución 1024x768
Grabación 4CIF | CIF | QCIF
4CIF a 8 cuadros por segundo
Almacenamiento 1 HDD SATA hasta 2TB
2 Puertos USB 2.0
Frente con botones

dLux **DS-7208HVI-ST-SE**



IVMS-4000 | IVMS-4500
Compatible con Softwares
para visualización remota
desde pc, notebook o
dispositivos móviles

Grabadora Digital de 16 Canales
Compresión H.264
1 entrada y salida de audio Bidireccional
2 salidas de video, BNC y VGA
Resolución 1024x768
Grabación 4CIF | CIF | QCIF
4CIF a 6 cuadros por segundo
Almacenamiento 2 HDD SATA
de hasta 2TB cada uno
2 Puertos USB 2.0
Frente con botones avanzados

dLux **DS-7216HVI-ST-SE**



Más información
en www.fiesa.com.ar

NUEVO FIRMWARE! Nuevas funciones de Monitoreo de hardware a través de SNMP y Opción de grabación redundante

¿Porqué dLux con tecnología HIKVISION?

Atendiendo a sus necesidades, es que les trajimos esta nueva línea de Grabadoras Digitales dLux fabricadas completamente con tecnología HIKVISION.

Si desea todos los beneficios, tecnología y confianza que acostumbra en las DVRs HIKVISION pero no necesita

en su aplicación las entradas de alarma, el Spot o la interface R232, no dude en implementar la nueva línea SE de dLux.

Con la garantía y el respaldo de HIKVISION



GARANTIA
HIKVISION



Av. de los incas 4154 | C.A.B.A. | TeleFax. 11 4551.5100 | repcion@fiesa.com.ar

Visítanos en WWW.FIESA.COM.AR



HIKVISION

LINEA PROFESIONAL

DVR

GRABADORAS DIGITALES



HDMI Full HD 1080p
DS-7300 HVI-ST
DS-7300 HFI-XX



HDMI Full HD 1080p
Serie DS-9000 HFI-XX



HDMI Full HD 1080p
Serie DS-9100 HFI-XX
Serie DS-9100 HDI-XX

NVR

VIDEO GRABADORAS DE RED



DS-7604NI-S



Serie DS-9500 NI-S



HDMI Full HD 1080p
Serie DS-9600 NI-S



DS-2CD883-E

Cámara Color IP Escaneo Progresivo
Sensor 1/2.5" CMOS 5 MEGAPIXEL 2560x1920
Sensibilidad 0,5 Lux | Día/Noche por IR
Tarjeta SD/SDHC | Dual Stream
Detección de Movimiento | Antiflicker | e-PTZ
Audio | Alarma
POE - Alimentación por cable UTP



DS-2CD8153-E

Cámara IP 2 MEGAPIXEL
Sensor 1/3" M12 | H.264
Resolución 1600x1200 | 12,5 fps HD720
Sensibilidad 0,1 Lux | Lente de 4mm
ePTZ | Micrófono y Parlante incorporados
POE - Alimentación por cable UTP



GARANTIA

HIKVISION
MASTER DISTRIBUTOR



STOCK PERMANENTE

> Amplio stock de toda la línea de productos



LABORATORIO ESPECIALIZADO

> Laboratorio con línea directa al fabricante



SERVICIO POST-VENTA

> Departamento técnico especializado a su disposición



PRECIOS COMPETITIVOS

> Mantenemos siempre los mejores precios del mercado

"...FIESA pone a su disposición la línea de productos HIKVISION Profesional, que cumplen con los más exigentes estándares de calidad aptos para uso bancario, Monitoreo Urbano, Ciudad Segura y Proyectos AFIP..."





INTRUSION | CCTV | MONITOREO | INCENDIO

nuestro capital más grande... la confianza!

Súmese ahora a la gran familia de FIESA. En nuestro sitio web podrá encontrar un formulario para inscribirse y empezar a disfrutar de todas las ventajas de ser cliente nuestro.



STOCK PERMANENTE

> Amplio stock de toda la línea de productos



PRECIOS COMPETITIVOS

> Mantenemos siempre los mejores precios del mercado



TRATO HONESTO

> Somos transparentes en todas nuestras ventas



SERVICIO POST-VENTA

> Departamento técnico especializado a su disposición



ASESORAMIENTO POR PROFESIONALES

> Fiesa capacita técnicamente a todo su Staff para que puedan asesorarlo en cada compra



LABORATORIO ESPECIALIZADO

> Laboratorio con línea directa al fabricante



CERTIFICADOS APROBADOS

> Para aquellos productos que lo requieran contamos con Certificaciones y Homologaciones



GARANTIA EXTENDIDA

> Los productos HIKVISION y PARADOX tienen garantía de 2 años



CURSOS Y CAPACITACIONES

> Programa de Cursos Gratuitos para nuestros Clientes

PARADOX

HIKVISION

UTC Fire & Security
A United Technologies Company
EDWARDS

cofem®

Twida

MCDI
Security products

KP

Av. de los incas 4154 | C.A.B.A. | TeleFax. 11 4551.5100 | repcion@fiesa.com.ar

Visítenos en WWW.FIESA.COM.AR





Y

DSC

PRESENTAN

ROAD SHOW CORDOBA!!!

Presentación NUEVA línea 2011 inalámbrica de Largo Alcance

Paneles, teclados y módulos

- * HIBRIDOS PC585 - PC1832 - PC1864
- * Autocontenidos 9045
- * BI-DIRECCIONAL ALEXOR



Sensores y accesorios

- * Inalámbricos
- * Direccionables
- * REPETIDOR INALÁMBRICO WS4920.



Comunicaciones

- * Transmisores GSM/ GPRS / ETHERNET
- * Sur-Gard



Organiza:



Con la presencia de:
Eduardo Steves - DSC - Tyco Security Products
Diego Serra - DSC - Tyco Security Products
Road Show - Cordoba

Día: Miércoles 23 de Noviembre de 13:00 a 20:00hrs
Lugar: SHERATON CORDOBA HOTEL - Duarte Quirós 1300 - Córdoba

CUPOS LIMITADOS - Inscripción por e-mail: info@dmasrl.com.ar

Viamonte 1226 (S2000ETZ) Rosario - Argentina - Tel: (54-341) 4860800 - email: info@dmasrl.com.ar - www.dmasrl.com.ar

DSC



GS3055-IG/IGW

GPRS Comunicador Universal de Alarma Celular

- *Compatible con la mayoría de los paneles de control que usan formato Contact ID para comunicarse.
- *Comunicador de alarma primario o de respaldo
- *Utiliza el canal de datos GPRS para comunicaciones de alta velocidad, confiables y de bajo costo con los receptores Sur-Gard System I, System II, y System III
- *Reporte de todos los eventos
- *4 entradas programables incorporadas
- *4 salidas programables (colector abierto)
- *La función de discador SMS permite enviar 13 mensajes de texto predefinidos ante eventos de alarma
- *Hasta 8 números telefónicos programables para discador SMS
- *Hasta 95 números telefónicos para controlar las salidas programables
- *Programación remota de mensajes SMS
- *4 LEDs de estado para indicación de intensidad de señal y operación
- *Bibanda:
 - GS3055-IG (850 MHz/1900 Mhz)
 - GS3055-IGW (900 MHz/1800 Mhz)
- *Kit de extensión de antena disponible:
ANT-15, ANT-25, ANT-50



TL265GS



GS2060



GS2065



TL150/TL250/TL300



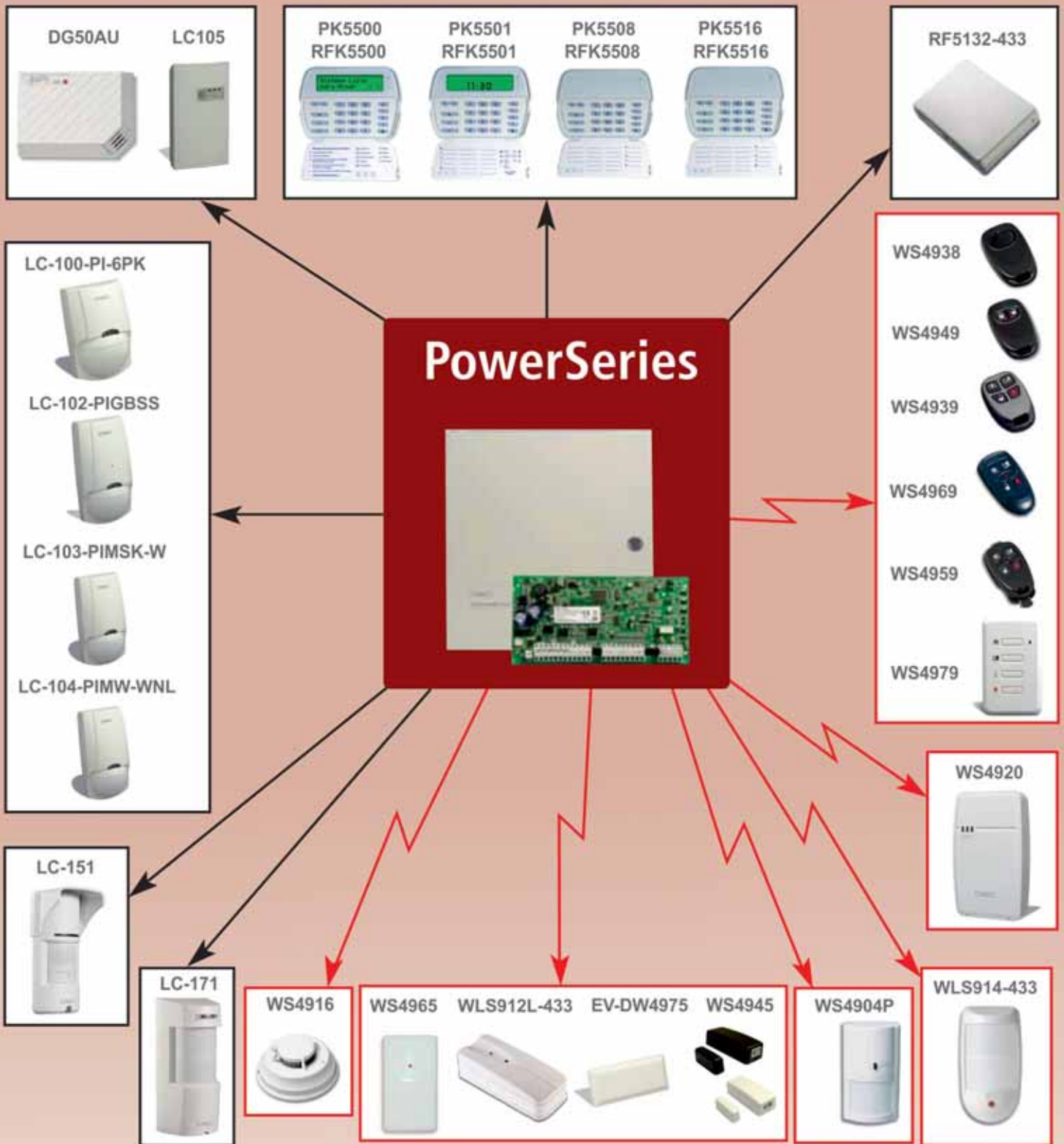
SG-SYSTEM III



SG-SYSTEM I



DSC POWERSERIES CONTROL PANELS



Calidad en detección de incendio



FS250

Central inteligente de incendio de 1 lazo tipo A, o 2 lazos tipo B. Cuenta con capacidad para 252 dispositivos. Manejo de extinción a través de módulos supervisados. Cuenta con la posibilidad de incorporar comunicador digital para comunicación con estaciones de monitoreo (en contact ID). Posee display de 80 caracteres y memoria de los últimos 2000 eventos. Hasta 6 amps para salidas de sirena.



HFPO11

DETECTOR DE HUMO INTELIGENTE

- Capacidad de medición de sensibilidad remota.
- Detectores de autocomprobación completan diagnósticos cada 4 segundos.
- Cámara limpiable.
- Diseño de bajo perfil.
- Soporta compensación ambiental automática por software.

DETECTOR TERMICO INTELIGENTE

- Diseño basado en microprocesador.
 - Regimen de aumento de temperatura y temperatura fija.
 - detector de alta velocidad y tolerante a fallas.
 - Estado del detector indicado mediante LED multicolor.
- Se monta dentro del gabinete FS-250, directamente sobre la placa madre. toda la programación se hace como parte

HFPT11



HFP11



DETECTOR DE HUMO FOTOELECTRICO

- Tecnología FirePrint™ para distinguir entre fenómenos engañosos y un incendio verdadero.
- Fácilmente programable para coincidir con perfiles de riesgos específicos, desde el panel de control.
- Informe de pre-alarma basado en el perfil de incendios seleccionados.
- los detectores realizan diagnósticos completos de autocomprobación cada 4 segundos.
- Cámara de campo limpiable.
- Operación a dos hilos.

Sirenas y sirenas con estrobo

- Ofrece 4 valores de candela de estroboscopio seleccionable -15/75, 30/75, 75 o 110.
- El estroboscopio sólo opera en modo sincrónico o no sincrónico.
- Sirena de tono estable o temporal (92 dB a 10 pies - típico) con corriente de sirena de 18 mA.

MTHMCA



HMS-S/O

Avisador Manual doble acción.



Transmisor digital para comunicación de alarma.

- Cuatro cuentas de monitoreo distintas disponibles.
- Dos líneas telefónicas disponibles.
- Informa en 8 formatos de comunicación convencionales.
- Dispone de prueba automática cada 24 hs.

FS-DACT



AEROSOL TESTER DE HUMO



Comunicadores de máxima seguridad

TL-150



Comunicador via TCP/IP solo domiciliario, compatible con la linea PowerSeries.



TL-300

Comunicador via TCP/IP, compatible con cualquier panel que comunique via Contact- ID con DMTF.



TL-250

Comunicador via TCP/IP, compatible con los paneles PC1832, PC1864 Y MAXSYS, permite hacer up-download por internet.

Modulo de comunicacion doble via IP (primario/secundario) compatible por PC- Link con PC1832/PC1864, permite up/ download via IP.

TL-265GS

Modulo de comunicacion doble via IP/GPRS (primario/secundario/ terciario) compatible por PC- Link con Sistema inalambrico Alexor, permite up/ download via IP y GPRS.



TL-260



TL-260GS

Modulo de comunicacion doble via IP/GPRS (primario/secundario/ terciario) compatible por PC- Link con PC1832/PC1864, permite up/ download via IP y GPRS.

DSC y SURGARD le ofrecen una línea de comunicadores pensada en aumentar dos puntos claves en una estacion de monitoreo: los medios de comunicacion redundante y un aumento en la velocidad de transmición de eventos.



GS 206S

modulo de comunicación GPRS (primario/ secundario) compatible por PC- Link con sistema inalambrico doble via Alexor.

GS 305S

.Buck up Celular, por GSM y GPRS, GS-305S-GI, 850 - 1900 MHZ.



**Nuevo servicio!
Entrega puerta a puerta
Zona Rosario y Gran Rosario.**

Para mayor informacion comunicarse con Emiliano Franco
Emiliano.franco@tellexpress.com.ar



.sumario #65



24

.nota de tapa

Alianza estratégica con Vivotek

Selnet



28

.actualidad

28. Selnet

Roadshows por el país

Security One

Nuevo canal de comunicación

Fergus

Nuevas instalaciones

SoftGuard

Presente en Ferias internacionales

32. Samsung

Novedades para el mercado latinoamericano

Scati Labs

Designación para América Latina

36. CADIEEL

despide a su Presidente



40

.empresas

40. ALSE

entrevista a David Dangelis, Gerente General

44. Bykom

entrevista a Diego Cacciolato, Gerente Comercial



48. Meditecna

entrevista a Martín Cuello, Ejecutivo para la línea Flir



56. Nagroz

entrevista a Vicente Casares, Socio



60

.perfil de empresas

Big Dipper Technology

Fundación, presente y proyección



72

.perfil de profesional

Eduardo Casarino

Una vida dedicada al audio y el video



80

.perfil corporativo

Optex

Tres décadas de compromiso con la seguridad



84

.tecnología

Estándar Onvif
La apertura de las soluciones de seguridad por IP
Por Oliver Vellacott, Director General de IndigoVision



96

.mercados verticales

CCTV en entidades financieras

¿Su sistema es realmente eficiente?



104

.mercados verticales

CCTV en centros comerciales

¿Cuál es la mejor tecnología para vigilar comercios?



108

.preguntas frecuentes

108. ¿Cómo se calcula el ancho de banda?
Por Germán Cortés
116. ¿Versión Access o SQL Server/Oracle?
Por David Walfisch



124

.opinión

Cómo lograr eficacia en la protección contra intrusos

Por Ing. Basilio Holowczak



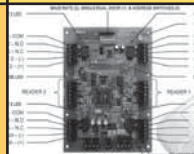
136

.data técnica

Monitoreo telefónico e IP

Capítulo VII: El monitoreo

Por Alejandro Solé
Dist. Tellexpress S.A



144

.instalando

Panel AC-215 de Rosslare

Controlador de Acceso para una o dos puertas



160

.productos

Receptora Remota de Línea IP de Netio SRL

API Serie 3000 de Intelektron



164

.servicios

Reparaciones garantizadas,

Protexa



168

.instituciones

Certificación PSP de Asis International

Examen de competencias
Por José María Piscione,
Chairman 2011
Capítulo ASIS 215 de Argentina



180

.boletines

180. CEMARA
184. CASEL
188. CECEC
192. CAESBA



196

.marketing

Ventas y negocios en tiempo de vacaciones

Por Augusto Berard





Proteja el hogar.

Life Safety Detector Trio de DSC

Los detectores inalámbricos DSC de calidad profesional son esenciales componentes de cualquier sistema de seguridad para el hogar. Ya sea por humo, monóxido de carbono o detección de agua, asegura al dueño de casa la protección y la tranquilidad necesaria.

Confiables, Detectores Inalámbricos de Calidad Profesional de los Expertos en la Industria.



DSC

Una compañía de Tyco Internacional

Para mayor información sobre estos o cualquier otro producto DSC, por favor contacte a su Representante de Ventas local de DSC o visítenos en www.dsc.com

© 2011 Tyco International Ltd. y sus respectivas compañías. Todos los derechos reservados.

Soluciones Integrales de Video



/ DVR / NVR / CAMARAS IP/ DVR MOVIL
/ CENTRAL DE MONITOREO / POS/ATM
/ ANALISIS DE MONITOREO / VIDEO SERVER
/ CONTROL DE ACCESO



Nueva Cámara Ojo de Pescado.

- › 1.3M CMOS Barrido progresivo.
- › Proveer vista panorámica de 360 y 180 grados.
- › Microfono y parlante incorporados.

› GV-FE110 / GV-FE111 es una cámara hemisférica que permite a monitorear todos los ángulos de un lugar por una sola cámara. La imagen hemisférica distorsionada de la cámara puede deshacerse y convertirse en una plana imagen convencional.

DVR-GV COMPACT DVR V2

- › 4 canales de audio y video.
- › MPEG-4 compresión.
- › 704 x 480 (NTSC) / 704 x 576 (PAL).
- › Movimiento de detección.
- › GPS tracking.
- › Anti-Vibración.
- › Control remoto.



GVF-BX 320

- › 3 Megapixel CMOS Barrido progresivo.
- › DC 12V/ PoE.
- › Función Día y Noche.
- › Detección de movimiento
- › 3GPP/ISMA

GVF-BX 120

- › 1.3 Megapixel CMOS Barrido progresivo
- › Hasta 30 ips en 1280 x 1024
- › DC 12V/ PoE
- › Función Día y Noche
- › Detección de movimiento

GVF-BX 220

- › 2 Megapixel CMOS Barrido progresivo
- › DC 12V/ PoE
- › Función Día y Noche
- › Hasta 30 ips en 1920 x 1080
- › Detección de movimiento

SCB-2000P



- › Cámara color día/noche.
- › 600 TV líneas.
- › Detección de movimiento.
- › Imagen Digital Estabilizadora.
- › Control coaxial.

SCO-2080P



- › Cámara color día/noche.
- › Lente vari-focal 2.8 a 10mm.
- › 3.6 X.
- › 600 TV líneas.
- › Detección de movimiento.

SCC-3430H DOMO



- › 43X Zoom Optico.
- › 600 TV líneas.
- › Scaneo Progresivo.
- › WDR.
- › Soporte de control coaxial.
- › Video analítico inteligente.
- › Min. Iluminación de 0.7 Lux.

SCC-1000 TECLADO



- › LCD Display.
- › Sistema superior de compactibilidad.
- › 3D JoyStick Control.

SRD 1670 DVR



- › 16 canales.
- › Video (H.264) / Audio (ADPCM).
- › 480 (NTSC) / 400 (PAL).
- › VGA/HDMI.
- › Control coaxial.



Selnet



Selnet fue designada por Vivotek como Primer Centro de Reparación Oficial de sus productos, condición que la ubica en una posición de privilegio para ofrecer a sus clientes un servicio y asesoramiento de excelencia en los productos de la marca.

Alianza estratégica con Vivotek

Desde su aparición en el mercado, en 2008, Selnet se ocupó de mantener las representaciones de marcas nacionales e internacionales que desde siempre fueron distintivas de Draft, y con el proyecto de ampliar sus líneas de productos, sumaron nuevas representaciones, como la línea de video IP de Vivotek y el fabricante, recientemente designó al mayorista como el Primer Centro Oficial de Reparación.

Desde su nombramiento, en el año 2006, como único distribuidor oficial y desarrollador exclusivo de la marca Vivotek, Selnet continúa generando valor agregado y posicionándose como líder en el mercado de cámaras IP.

La empresa, asimismo, informa al mercado que posee el primer centro de reparación oficial Vivotek, y ofrece a sus clientes servicio técnico y asesoramiento técnico de pre-venta, para lo cual cuenta con personal especializado, que colabora con sus canales de distribución en el diseño de sus proyectos. Asimismo, a través de su departamento de ingeniería y centro de reparación de post-venta, ofrece una rápida y eficiente solución para sus canales.

Selnet y sus 25 años de experiencia en el mercado ofrecen a sus clientes atención personalizada, calidad y stock permanente, financiación, capacitaciones continuas.

La compañía se encuentra enfocada íntegramente en la Seguridad Electrónica, pero el mercado y las necesidades de sus clientes lo llevaron a incorporar nuevos productos, adosándolos a sus portafolios y pudiendo ofrecer soluciones integrales a las necesidades actuales. Hoy, Selnet es uno de los principales proveedores de seguridad electrónica e importador directo de

primera línea.

"Nuestra visión en el mercado fue cambiando. Salimos a buscar marcas para desarrollar y ser un referente para nuestros negocios como clientes finales proporcionándoles la confianza, calidad y responsabilidad que ellos se merecen. Encontramos a Vivotek, marca de la cual incorporamos toda su línea de productos hasta transformarla, en la actualidad, en un referente en el mercado de las cámaras IP", aseguran desde la empresa.

Principales marcas

Con una estructura interna y procesos administrativos mejorados, Selnet mantiene las representaciones de marcas nacionales e internacionales como Samsung, línea de CCTV; Vivotek, empresa líder en la fabricación de cámaras IP; Nuuo, software para grabación de cámaras IP; Pelco, línea profesional de CCTV, Computar, lentes para CCTV; Secom, grabadoras digitales; Hsintek, línea de cámaras y monitores bajo marca Ranger; Id Teck, sistemas de control de acceso; Bentel Security para sus líneas de Incendio e Intrusión; System Sensor, línea de periféricos para incendio; Aliara, cables microfónicos; Senao, enlaces inalámbricos y Planet, línea de Networking.

Soporte técnico

En el área de posventa, Selnet cuenta con un staff de ingenieros y técnicos al servicio de sus clientes, con una vasta experiencia en las distintas líneas de productos: intrusión, incendio, control de accesos, video, sistemas IP y conectividad. También ofrece un programa de entrenamientos, a través del cual el cliente puede capacitarse en función de sus necesidades y les brinda todo el soporte ne-



cesario para la configuración de equipos.

Una característica diferencial de la empresa es ofrecer un exclusivo servicio de puesta en marcha "in situ" de los sistemas, lo cual les permite contar con personal en la obra.

Atención al cliente

El cambio y ampliación de instalaciones significó para Selnet un salto de calidad en la atención a sus clientes, ya que pueden ofrecer una mejor atención, mayores comodidades y mejores tiempos de entrega de productos. Para ello, cuenta con un departamento de marketing que se encarga de informar a los clientes acerca de las distintas promociones y productos recientemente incorporados a los ya tradicionales. A través de ese departamento se evalúa también a cada cliente para poder ayudarlo a generar demanda con distintas acciones puntuales.

"Nuestro objetivo es ser un referente como proveedores e ingeniería de seguridad electrónica y ver a nuestros clientes como nuestros socios de negocios, proporcionándoles la confianza, calidad y responsabilidad que ellos merecen", explicó Adrián Iervasi, Gerente Comercial de Selnet.





FULL HD

Todo en
Mejores **Detalles** y amplia
cobertura



Cámara de Red/Full HD 3MP



SNB-7000 SNV-7080 SND-7080 SND-7080F

Codificador
de 4 canales
(Soporta Full HD)



SPE-400

Monitor LCD
de 22" Full HD



SMT-2231

CMS



NET-i viewer

Software NVR



NET-i ware

NVR Embebido (Grabación Full HD/3MP)


SRN-470D (4CH)



SRN-6450/3250 (64CH/32CH) SRN-1670D (16CH)

samsung-security.com
sales.latin@samsung.com

SAMSUNG



Yo tengo visión de futuro
codifico porque me encanta
diseño para **resolver**
problemas reales

Yo soy una visión dinámica

Teresa S
Ingeniera Principal
Soluciones de Video

Yo vivo en las trincheras. Mi trabajo es comprender los retos de seguridad de un cliente y diseñar una solución intuitiva que responda a esas necesidades. Ése es mi reto, y ésta es mi promesa. Ayudar a los clientes a avanzar y a lograr que sus sistemas funcionen mejor, más rápido y más eficazmente. Ése es el poder de American Dynamics. Eso es **visión dinámica**.



American Dynamics
Una compañía de Tyco International

visión dinámica, entregada

www.americandynamics.net

SONY
make.believe



CÁMARAS DE SEGURIDAD HD SONY

CON ILUMINADORES INFRARROJOS Y TECNOLOGÍA VIEW-DR

SERIE IR



- ▶ Excelente calidad de imagen Full HD, soporta H.264 a 30 CPS
- ▶ Iluminadores IR Incorporados, auto-adaptables a la distancia del objetivo enfocado
- ▶ Captura claramente objetos en la oscuridad hasta 15 metros de distancia
- ▶ Únicas con capacidad de análisis inteligente de las imágenes dentro de la cámara

IPELA™

Para más información visitanos en
www.sonypro-latin.com

NUESTRAS SOLUCIONES DE VIDEO SEGURIDAD YA ESTÁN DISPONIBLES A TRAVÉS DE NUESTROS INTEGRADORES Y DISTRIBUIDORES:



Selnet



Roadshows por el país

La ciudad de La Plata, Provincia de Buenos Aires, y Entre Ríos, fueron algunas de las sedes del roadshow de Selnet, a través del cual lleva a distintos puntos del país las novedades de sus representadas Vivotek, Geovision, Samsung, Bentel, System Sensor y Risco.

En la Plata, con la presencia de Diego Petrelli, Responsable Técnico, y Luis Alberti, Ejecutivo de Cuentas de la empresa, se brindaron charlas técnico-comerciales sobre los productos y marcas de cada una de las compañías que integran el portfolio Selnet, mientras que en Entre Ríos, el evento estuvo a cargo de Facundo Cardoso, PM de CCTV, Ing. Diego Pitrello, Gte.Técnico, Adrián Iervasi, Gte. Comercial y Luis Dana ejecutivo de ventas.

Vivotek presentó, la nueva línea Supreme, integrada por cámaras Mega-Pixel y la nueva cámara Ojo de Pescado. De Geovision se presentaron las soluciones híbridas para mezclar cámaras analógicas con cámaras IP, DVRs móviles y un



sistema de posicionamiento.

Samsung, por su parte, presentó toda la línea 2011 de las nuevas cámaras de 600TVL, Domos y DVRs, además de la línea IPOLIS (cámaras IP).

Se mostraron, asimismo, las líneas de incendio Bentel, con paneles analógicos J520 de dos lazos y convencionales J400 de 2 a 8 zonas, expansibles a 24 y, por último, estuvo System Sensor con sus periféricos para incendio, barrera de humo BEAM1224, detectores ECO, sirenas y pulsadores, entre otros.

Fergus Security



Nuevas instalaciones

Desde el lunes 27 de octubre, Fergus Security atiende a sus clientes en sus nuevas instalaciones, ubicadas en Herrera 395, Ciudad de Buenos Aires. "Cambiamos nuestro lugar físico, pero no nuestra cultura de trabajo: seguiremos ofreciendo la mejor calidad al mejor precio, asesoramiento real y personalizado y soporte técnico permanente",



comunican desde la empresa acerca de los servicios que ofrecen a sus clientes.

Datos de contacto: Tel.: (54 11) 4021-9980 (líneas rotativas)
www.fergussecurity.com.ar

Security One



Nuevos canales de comunicación

La empresa Security One informa a clientes y público en general que ya está habilitado un nuevo canal de comunicación por medio de Twitter, a través del cual se podrán mantener informados al instante acerca de promociones, fechas de capacitaciones, arribo de mercadería, stock, y de-



más novedades referidas a la actualidad de la marca.

Twitter: @hikvisionarg

Facebook: <http://facebook.com/hikvision>

SoftGuard Technologies

Presente en Colombia, Panamá y Venezuela

Durante el segundo semestre de este año, la empresa SoftGuard participó en los eventos de seguridad electrónica más importantes del sector, incluyendo las exposiciones *E+S Fair Security de Medellín*, Colombia, llevada a cabo del 6 al 9 de septiembre; el *Primer Congreso y Exposición de Seguridad de Panamá*, que se realizó desde el 27 al 29 septiembre, y en el *SegurShow de Caracas*, Venezuela, del 4 al 6 de octubre.

Asimismo, durante las tres exposiciones, se realizaron seminarios de presentación de SoftGuard y su nueva propuesta para "El monitoreo 2.0 – Monitoreo de alarmas de los próximos 20 años", resultando colmadas de asistentes las capacidades de las salas de conferencia.

Entre las temáticas tratadas por la compañía se destacaron Integración de múltiples y nuevas tecnologías en una única plataforma de centralización de monitoreo: Monitoreo IP y GPRS sin receptores, celulares 3G y 4G; monitoreo de vehículos, personas y mascotas GPS; Video alarma, Video verificación y Video analítico con reconocimiento facial y envío de notificaciones SMS bidireccional.

Todas las conferencias realizadas por la compañía se llevaron a sala llena, por lo que la empresa reitera su agradecimiento a



todos los asistentes, clientes y amigos, que visitaron su stand y asistieron a las charlas.

SoftGuard, comprometido con la permanente actualización de sus productos, seguirá por el camino hasta hoy recorrido, brindando capacitación, apoyo y asesoramiento a todos sus socios de negocios.



Fergus Security

LA ELECCIÓN PROFESIONAL

No atendemos al público,
LO ATENDEMOS A USTED.
calidad, solidez y precios que suenan bien

Cámaras digitales | Cámaras IP



DVR Stand-Alone

H.264



1STOP

Para su mejor atención, nos mudamos
a nuestras nuevas instalaciones.

Desde el 27 de Octubre, Ud. seguirá teniendo:

- La mejor calidad al mejor precio.
- Asesoramiento real y personalizado.
- Soporte técnico permanente.

(+5411) 4021-9980 (y líneas rot.)

www.fergussecurity.com.ar



Usted ya nos conoce, cambiamos el lugar...
no cambiamos nuestra cultura.



CCTV



**DISTRIBUCIÓN MAYORISTA
IMPORTADORES**



REPRESENTANTE Y
DISTRIBUIDOR EXCLUSIVO

1STOP

Rainbow® EVETAR®



Herrera 395 (C1295ABE)
Cap. Fed. Ciudad de Buenos Aires, Argentina.
info@fergussecurity.com.ar www.fergussecurity.com.ar

(54-11)
4021-9980

Integre todos sus productos comprando en un solo lugar,
ahorrando tiempo y dinero



- Amplio stock disponible
- La mayor variedad y el mejor precio
- Asesoramiento técnico profesional
- Garantía y laboratorio de reparaciones
- Envíos express a todo el país
- Estacionamiento sin cargo para clientes

Av. Triunvirato 3815

ARCONTROL

SISTEMAS DE SEGURIDAD

*Desde 1993 Brindamos el mejor servicio y la mejor atención
a el instalador, el integrador y a las estaciones de monitoreo*

www.arcontrol.com.ar

Equipamiento para: Sistemas contra Intrusión, CCTV, Control de Accesos, Sistemas contra incendio, Accesorios y mucho más.

AVerMedia **ENFORCER** **Geolision** **TECHOALARMA** **SOYAL** **ACROW** **CONTROLVISION** **HALTel**

LG **Intelligentgas** **OPTEX** **VIDEOMAN** **TOPICA** **R&KONET** **AVIATEL** **ADEMCO** **ALEPH**

DSC **ALONSO** **NIJON SECURITY** **Code Encryptor** **SYSTEM SENSOR** **Altel** **BENTEL SECURITY** **NOTIFIER** **DP-20** **QUASAR**

Av. de los Incas 4376 (C1427DNV) Ciudad Autónoma de Buenos Aires
e.mail: ventas@arcontrol.com.ar

Fax: (011) 4523-2471

(011) 4523-8451



ANKO[®]
Professional DVR Manufacturer

Anko-Tech Co., Ltd., con sede en Shenzhen, China, es una empresa de alta tecnología especializada en la fabricación y venta de productos DVR con sucursales en Taiwán y Hong-Kong y una moderna planta de SMT en China continental.

En los últimos años, la empresa desarrolló con éxito productos como tarjetas de captura de video, grabadora de video digital incorporado y decodificador. Cuenta con amplia experiencia en el desarrollo de hardware y con un sistema de garantía de calidad a gran escala.

Todos los productos tienen certificación ISO9001 e ISO2000, por lo que la compañía puede garantizar su calidad y satisfacer la demanda de mayor rendimiento a precios competitivos.

Asimismo, se mantienen vínculos de cooperación tecnológica con empresas de fabricación profesional de productos DVR de Corea, Taiwán y Canadá.

Anko-Tech, sinónimo de competitividad y vanguardia tecnológica, se transformará en su socio corporativo para ayudarlo a consolidar el éxito de su empresa.



www.dvr-store.com.ar

Nuevo: 011.4632.5625
011.15.5577.CCTV (2288)
info@dvr-store.com.ar
ventas@dvr-store.com.ar

Samsung Techwin

Nuevos productos para la región



Samsung Techwin presenta al mercado cámaras fijas resistentes al vandalismo. Los modelos SCV-2081 y SCV-3081 son aptos para ser instalados en áreas internas y externas como oficinas, estacionamientos y hospitales. Vienen provistas de protección exterior de aluminio.

Samsung Techwin, proveedor mundial de productos de seguridad electrónica y vigilancia que combinan un desempeño superior y valor, presenta en América Latina las cámaras SCV-2081 y SCV-3081, dos domos fijos resistentes al vandalismo con lentes varifocales, IP66 y que pueden ser alimentadas con 12VDC o 24VAC y ser controladas remotamente a través de cable coaxial utilizando protocolo compatible con coaxitron.

SCV-2081: Equipada con el chipset W-V DSP de alto desempeño, ofrece resolución horizontal de 600 líneas que brinda

una calidad de imagen excepcional. Con un nivel de captura de video con poca luz de 0.15 lux, exhibe imágenes sin ruido en las situaciones de mayor oscuridad. En cuanto a la carcasa de aluminio reforzada, proporciona una durabilidad sin precedentes. La cámara cuenta con recursos para su fácil uso, inclusive OSD en varios idiomas.

SCV-3081: Equipada con el chipset SV-V DSP, es una cámara domo extremadamente durable y resistente al vandalismo que proporciona imágenes nítidas con resolución de 600 líneas y captura de imá-



genes bajo poca luz de 0,3 lux. Adicionalmente, cuenta con recursos como compatibilidad con control coaxial integrado, scan progresivo y analíticos de video.

Scati Labs

Mayor soporte técnico en Latinoamérica



Scati, compañía líder en el desarrollo, fabricación y comercialización de sistemas de video vigilancia ha incluido entre sus principales objetivos estrechar la relación con sus clientes de Mesoamérica, Región Andina y Cono Sur. Por ello, la empresa ha diseñado un plan de capacitaciones, servicios de soporte y consultoría tecnológica para fortalecer las relaciones con sus clientes.

Además de ampliar el horario del departamento de soporte técnico en fábrica, la empresa ha enviado al Ingeniero Chesus M. Gay Grao para que, de forma perma-

nente y local, atienda las consultas y demandas de los clientes de la compañía española. Chesus, Licenciado en Ingeniería de Equipos Electrónicos, se ha desarrollado profesionalmente en la propia empresa hasta convertirse en el Gerente de Soporte Técnico en Latinoamérica.

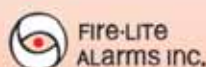
"Dada la expansión de Scati por América Latina, es importante disponer de un buen servicio de soporte técnico, resolviendo dudas y posibles problemas que puedan plantearse en el menor tiempo posible", explicó Chesus M. Gay, recientemente nombrado Gerente en nuestra región.



SISTEMAS DE PROTECCIÓN CONTRA INCENDIO

TECNI TOTAL S.A.

- Ingeniería, Proyectos y Obras
- Sistemas de Detección y Alarmas
- Sistemas Automáticos de Extinción
- FM-200, CO2, INERGEN, FE-227
- Salas de Bombeos, Sprinklers Red de Hidrantes
- Servicio Técnico



Cecilia Grierson 1833 (B1708AUI) Morón - Pcia. de Buenos Aires - República Argentina
Tel./Fax: (5411) 4697-7900 / tecnitotal@ciudad.com.ar / www.tecnitotal.com.ar



KCM-5211

H.264 4-Megapixel IP D/N

PoE Box Camera

18x Zoom

Características

1/3.2" BSI Progressive Scan CMOS

Función Día/Noche por filtro IR mecánico

Iluminación mínima 0.05 lux / F1.6

Built-in f4.7-84.6 mm / F1.6 Megapixel DC iris zoom lens

Compresión seleccionable H.264, MPEG-4 SP, MJPEG con Streaming dual

Configuración de hasta 4 zonas privadas en canales independientes

Audio de dos vías

Salidas y entradas digitales

Videodetección por movimiento

PoE Class 3 / DC 12V



GNR-2000 Desktop Standalone NVR

Administra hasta 16 cámaras IP o video encoders.

Soporta formatos H.264/MPEG-4/MJPEG
hasta 4 megapíxeles de resolución.

Control de domo PTZ, posiciones programales,
tours y mouse PTZ.

4 canales de reproducción sincronizados.

Búsqueda por fecha o eventos.

Audio de dos vías.

Número de usuarios ilimitados
a través de visualización
remota via web.

Diseño compacto.



www.dvr-store.com.ar

Nuevo: 011.4632.5625
011.15.5577.CCTV (2288)
info@dvr-store.com.ar
ventas@dvr-store.com.ar

DVR STORE

Amplia variedad de productos y asesoramiento personalizado



www.dvr-store.com.ar

No sólo ofrecemos productos,
brindamos soluciones adecuadas
a cada tipo de cliente

cámaras IP
accesorios
DVRs
placas
cámaras



HT HYUNDAI TELECOM

TOPICA

DYNACOLOR
always watching

OPTICAL

Nuevo: 011.4632.5625
011.15.5577.CCTV (2288)

info@dvr-store.com.ar
ventas@dvr-store.com.ar

CADIEEL despide a su presidente

Una gran pérdida para la industria nacional

El 19 de octubre falleció Ramiro Prodan, Presidente de CADIEEL. Elegido por sus características personales y su actividad empresarial, su propio testimonio se convierte en una sentida manera de homenajear su memoria. Fue un incansable defensor de la industria nacional y de quienes apostaban al desarrollo de la industria en el país.

A los 77 años falleció el presidente de CADIEEL, Ramiro Prodan, un ejemplo de trabajo, visión, tenacidad y talento que marcó como pocos el rumbo de la industria electro-electrónica argentina.

Nacido en 1933 en una zona rural que por entonces era Italia y hoy pertenece a Croacia, emigró de pequeño junto a su familia a la Argentina en busca de un futuro que se dedicó a construir desde sus 12 años cuando comenzó a trabajar en una empresa metalúrgica.

En los '50 decidió comenzar a fabricar transformadores y elevadores de tensión en un pequeño departamento, para luego montar su primera fábrica de elevadores para lavarropas y heladeras, y estabilizadores de tensión para televisiones que comenzaban a poblar los hogares. Los vaivenes de la economía muchas veces estuvieron a punto de acabar con su sueño,

pero una y otra vez se levantó para empezar de nuevo.

En 1998, fundó la empresa ELT Argentina, dedicada a la fabricación de balastos.

Prodan fue un trabajador de la unidad en la acción en el campo empresario argentino. Fiel a ese precepto, y junto a un grupo de empresarios, lideró la fusión de cámaras que concluyó en la creación de CADIEEL, la entidad que presidió desde 2004.

Acérrimo defensor de la industria nacional, su empresa obtuvo en 1960 la primera certificación de calidad para un producto eléctrico por parte de IRAM, y, posteriormente, implementó en su empresa sistemas de producción que la pondrían a la vanguardia tecnológica.

Durante su gestión al frente de la entidad, se pasó de una oficina prestada a una sede propia de 600 metros cuadrados, se



quintuplicó la masa social, se apostó a la profesionalización del trabajo gremial empresario, se internacionalizó la muestra sectorial BIEL Light+Building para lograr que sea la mejor de América Latina y, fundamentalmente, se posicionó a CADIEEL como un referente económico, político y social.

¿Fabrica o importa placas para alarmas?

Tenemos el gabinete plástico ideal
DSC - ROKONET - CADDX
o su propia marca



Disponibles toda la gama de gabinetes para su desarrollo



Mejor diseño, menor precio. Entregas mensuales desde 200 unidades. Precios imbatibles por cantidad.

PROTEXA
GROUP

(011) 4633-3538 / ID: 469*1305
www.protexa.com.ar



AverDigi IWH3216 Touch II

AVerMedia®

Solución Híbrida para Videovigilancia

Características

- Compresión H.264
- Sistema operativo Windows
- Hasta 16 canales para cámaras IP y/o analógicas
- Optimización de imágenes por escena estática o dinámica
- Soporta resolución de hasta 5 megapixel en todos los canales
- Funciones de monitoreo/grabación de imágenes remotas
- Conexión remota del System Controller Pro al CMS vía USB

IWH3216 Touch II es un DVR embebido híbrido con compresión H.264 que incorpora la última tecnología en procesadores. Integración con dispositivos POS. 4 discos HDD removibles. Ideal para aplicaciones multisitio.

System Controller Pro

- AVer System Controller Pro es compatible con las serie de DVR/NVR de AVer y CM3000/CM3000 Gold.
- Control de cámaras PTZ por RS-482 o directamente desde el DVR.
- Conexión a través de puertos USB.
- Funciones avanzadas combinadas con una operatoria sencilla.
- Configuración de hasta 32 pantallas



www.dvr-store.com.ar

Nuevo: 011.4632.5625
011.15.5577.CCTV (2288)
info@dvr-store.com.ar
ventas@dvr-store.com.ar



AUTOMATIZACION
PARA PORTONES
LEVADIZOS

MITO

DOMO

AUTOMATIZACION PARA
PORTONES BATIENTES
CON FINAL DE CARRERA

alse

lo último en auto

colombia 370, villa martelli, buenos aires, argentina.
ventas@alseargentina.com.ar



AUTOMATIZACION
PARA PORTONES
CORREDIZOS
400 KG.



**COMPACT
NEW**

AUTOMATIZACION
PARA PORTONES
CORREDIZOS
600 KG.

Automatización de portones

tel. 54 011 4761.4222 | 0810 555 ALSE (2573)
www.alseargentina.com.ar

Ing. David A. Dangelis Mbs, CPP, Gerente



dangelis@alseargentina.com.ar

ALSE Latina



Con más de una década de presencia en el mercado, la empresa es hoy un referente de calidad y durabilidad en automatismos de puertas y portones. Para conocer un poco más sobre sus orígenes, filosofía y proyectos, habla uno de sus directivos, David Dangelis.

Once años atrás se fundaba ALSE, con el objetivo de proveer sistemas de automatización de portones de alta calidad. Para ello realizamos convenios de representación con empresas italianas que producían sistemas premium, insertándonos en el mercado, incipiente en ese entonces, como una empresa proveedora de soluciones de excelencia.

Con el paso del tiempo, el consumo de este tipo de productos aumentó notoriamente, debido tanto a sus precios cada vez más accesibles como al aumento de la inseguridad, que aconseja, por ejemplo, no bajarse del automóvil para acceder a los garajes de las viviendas, ocasionando que en ALSE importáramos cada vez mayores volúmenes de equipos para satisfacer la demanda.

Desarrollo propio

Dos años atrás, decidimos dar un gran salto cualitativo pasando de ser un mero importador a proveer productos propios que tuvieran en su diseño y construcción un resumen de la experiencia adquirida, más la pauta que marcaría nuestra ventaja competitiva sustentable: un porcentaje de fallas mucho menor que el estándar mundial.

El primer paso para lograrlo fue desarrollar toda nuestra electrónica de control, con una interfase humana simple y siempre igual, de manera que el segmento de nuestros clientes menos entendidos en

programación no tuvieran dificultades en el aprendizaje, llegando con la última serie a los sistemas autoprogramables.

Para los controles remotos, elegimos transmitir 24 bits de información vía radio, un fuerte preámbulo, postámbulo y un CRC que le confieren una seguridad similar al de las tarjetas de proximidad, y los encapsulamos en nuevos gabinetes de 4 botones, con cuidados detalles dimensionales que, por ejemplo, dificultan su accionamiento accidental y los hacen impermeables.

Respecto de la mecánica, el primer paso fue el lanzamiento de la unidad que en poco tiempo se convertiría en el estándar de facto: el automatismo para portones Corredizos COMPACT 600, que mostró por primera vez al mercado un sistema con una tasa de fallas tan ínfima que la hace prácticamente inmensurable.

Este año mejoramos lo excelente y lanzamos el Compact NEW, que es el heredero del anterior, usando nuevos aceros aleados, coronas de bronce con almas de acero para evitar el alabeado, lubricantes sintéticos con bases de siliconas y una estética única, características que luego es aplicaríamos a toda la línea de productos.

Novedades

En septiembre develamos toda la nueva línea, después de 3000 aperturas y cierres de prueba en cada modelo -como acos-

tumbramos hacer-, presentamos nuestro levadizo de torsión MITO, el Batiente ALSE con finales de carrera a bordo y el nuevo corredizo de 400 Kilos, el TITTO, digno hijo del New Compact, todos ellos fabricados con aleaciones de cromo y vanadio en sus engranajes de perfiles no lineales, rulemanes blindados y lubricantes sintéticos de altísima tensión superficial y de viscosidad de variable inversa, que impiden que éstos se centrifuguen al girar, asegurando una larga vida al motor, especialmente durante épocas de temperaturas extremas.

Estos mismos conceptos de ingeniería y control de calidad fueron las principales causas de nuestra calidad, tomando a ésta como la capacidad de hacer las cosas siempre de la misma forma: bien. Esta característica le permitió a ALSE Latina tomar la preeminencia de los mercados de motores tubulares, automatismos de portones, grandes persianas metálicas y, más recientemente, el de puertas de seguridad.

La humanización de nuestra ingeniería de excelencia, la cordialidad de nuestros comerciales, nuestra diligente logística, la necesaria humildad de saber escuchar las críticas, a no culpar a los terceros por las fallas que se pudieran producir, sino a investigar permanentemente, interpretando la demanda del mercado, y seguramente algo de ayuda divina, nos permitió crecer. ■

Negocios de Seguridad

Sumate a la comunidad virtual más importante dedicada a los Sistemas de Seguridad

Unete ahora entrando en www.rnds.com.ar haciendo click en la solapa .foro

Powered by Google



Trimove Vigía

El nuevo vehículo para Vigilancia



Vehículo 100% eléctrico, ecológico, libre de emisiones contaminantes, su exclusiva tecnología PWT brinda más de 100km de autonomía, bajo consumo y no requiere gastos de mantenimiento.

Características generales

- Más de 100km de autonomía.
- Bajo costo operativo.
- No requiere mantenimiento.
- Posee marcha atrás.
- Amortiguación delantera.
- Velocidad limitable (12/68km/h).
- Fácil de conducir.
- Gira sobre su propio eje.
- Industria Argentina.
- Soporte técnico local, brindado por su fabricante.

Ideal para vigilancia en centros comerciales, playas de estacionamiento, countries, clubes de deportes, establecimientos industriales, terminales de transporte, predios cerrados de empresas privadas y de organismos de gobierno.

Asesoramiento profesional

Más de 15 años en la industria

Importadores directos



SOPORTE TÉCNICO

Asesoramiento: Los que formamos ARGSeguridad somos ingenieros con más de 10 años de experiencia en el gremio de la seguridad electrónica, técnicos y personal altamente capacitado en cada una de sus funciones.



VENTAS ONLINE

24 Hs. / 365 días al año: Realizá tus pedidos, con o sin tarjeta de crédito. Administrá tus compras mediante un ágil formulario de compras online.



STOCK PERMANENTE

Nuestro stock propio, facilita sus oportunidades de negocio.

NIXZEN



Simplex



orena



LOCSTAR



ZUDEN



ARG SEGURIDAD

DISTRIBUIDOR MAYORISTA DE EQUIPAMIENTO DE SEGURIDAD ELECTRÓNICA

IQinVision



DYNACOLOR
always watching 

CEM SRL



Línea completa de Productos CEM

Centrales de alarma monitoreable
Comunicadores GSM/SMS
Comunicadores Telefónicos
Sensores Infrarrojos
(interior / exterior /
antimascotas, etc.)

www.ARGseguridad.com

Importamos y distribuimos productos probados y adaptados para ofrecer a nuestros clientes la mejor opción en seguridad a precios altamente competitivos. Todos los productos de nuestra cartera se encuentran en nuestro stock, disponemos de un Showroom con los principales productos en funcionamiento y taller de reparaciones y ensamble.



Av. Rivadavia 8617 - C.A.B.A.
(011) 4674-6666
ventas@ARGseguridad.com
www.ARGseguridad.com

Horario de atención:
Lunes a Viernes de 9:00hs a 18:00hs.
y Sábados de 9:00hs a 12:30hs.



CCTV - GRABACIÓN DIGITAL



VIDEO IP



ALARMAS DE INTRUSIÓN



INCENDIO



ACCESOS



CERRADURAS PARA HOTELES



Entrevista a Diego Cacciolato



dcacciolato@bykom.com.ar

Bykom S.A.



El Gerente Comercial de la empresa expuso el plan estratégico y los principales proyectos que tienen a mediano y largo plazo, desde consolidarse en todo Latinoamérica hasta un nuevo software WEB que permite a los clientes automonitorearse y hacer gestión de vehículos y flotas.

Diego Cacciolato, Gerente Comercial de Bykom S.A. nos invitó a recorrer las oficinas donde funciona la desarrolladora de software y nos contó un poco cómo nació y hacia dónde se dirige la empresa.

Lo interesante de esta compañía, más allá de ser líder en el mercado, es su interés constante en el clima de trabajo: prioriza los recursos humanos y las relaciones entre compañeros y clientes. Esto se ve reflejado en la estructura misma de sus oficinas, donde se percibe la buena relación y se escucha a los técnicos el trato amigable y desestructurado que sostienen con los clientes.

Al respecto, Cacciolato explicó que no es solo una forma de trabajo, "sino una manera de entender los valores de la organización. Cada vez que ingresa alguien a nuestra compañía, reflejamos el vínculo que tenemos con los clientes y entre los mismos compañeros de BYKOM, lo cual demuestra no solo lo que fuimos y hasta donde llegamos, sino que seguimos manteniendo los pilares de trabajo con los que se gestó nuestra empresa".

En diálogo con nuestro medio, Cacciolato hizo un racconto de la historia de Bykom: "Fundamos nuestra compañía en 2001, en medio de una crisis institucional en Argentina. Pero a lo largo de toda esa etapa de inseguridad, nos enfocamos en analizar la necesidad de un mercado muy concreto como el de monitoreo, el cual requería soluciones especializadas para gestionar de forma adecuada, eficaz y global sus negocios".

A partir de esa necesidad, los IT de la empresa realizaron una exhaustiva investigación en el área de seguridad, analizando software, tecnologías y herramientas de base de datos existentes en el mercado, lo cual integrado al trabajo de investigación y desarrollo realizado por el área comercial, dieron como resultado el nacimiento de Bykom.

"Desde entonces, agrega el Gerente Comercial, nuestra empresa está transitando un camino de crecimiento sostenido, construido a partir de un conjunto de pilares que caracterizan su gestión. Estos son estar

en permanente contacto con los clientes para conocer sus necesidades y evolucionar la solución; mantener una política de reinversión constante de utilidades en investigación y desarrollo; desarrollar un modelo de comercialización eficiente para la región y el compromiso con una gestión socialmente responsable".

La compañía tiene tres servicios destacados: primero, el desarrollo y mejoras constantes del software. "Nuestro departamento de desarrollo está a la vanguardia de las nuevas tecnologías como así también sobre los mismos requerimientos de los clientes, tanto en materia de alarmas fijas como vehiculares", explica Cacciolato.

"Bykom es el único software del mercado concebido sobre un eje de integración real para toda la empresa, en un único entorno funcional: desde que el comercial cotiza hasta llegar al proceso de carga de datos y monitoreo propiamente dicho"

En segundo lugar, un área de capacitación. Al respecto, dice: "Todos nuestros sistemas se entregan con la capacitación inicial, ya sea en nuestras oficinas o bien en el lugar donde se operará el mismo. Y tercero está la mesa de soporte técnico y ayuda para consultas, diseñada para responder todas las necesidades del cliente en forma personalizada. Bykom S.A. posee la estructura, experiencia y know-how para brindar un servicio 24 horas los 365 días del año. También garantizamos por escrito la calidad de este servicio".

Nuevos proyectos

Bykom es el único software del mercado que está concebido sobre un eje de inte-

gración real para toda la empresa, en un único entorno funcional. Desde que el comercial cotiza, pasando por el área administrativa y la jefatura técnica hasta llegar al proceso de carga de datos y monitoreo propiamente dicho, Bykom brinda a sus clientes un nivel de sistematización y automatización suficiente para organizar todas las áreas involucradas.

Asimismo, desde su entorno, el usuario realiza monitoreo domiciliario de alarmas, verificación de alarmas por videos/fotogramas, seguimiento/rastreo/logística y monitoreo de vehículos y flotas.

"Honestamente, creemos que no hay otro software de similares características en el mercado, no solo por prestaciones y funcionalidades, sino también por los servicios que ofrece a sus clientes, como actualización e innovación. Nuestros IT's investigan a diario los avances en materia de tecnología aplicada a la seguridad electrónica y consecuentemente actualizar el sistema a las mismas. Estas actualizaciones son brindadas a los clientes como un servicio más. También destacamos la capacidad de desarrollo y testeado. Estructuralmente, estamos preparados para testear en productivo (y no solo en banco de pruebas) nuestros desarrollos, sometiendo los mismos a más de 10.000 eventos/día".

Mirar hacia el futuro

Cacciolato asegura que en estos momentos existen más de 10 proyectos propios y otros tantos de terceros en paralelo. También se está trabajando en el desarrollo de un software que revolucionará el mercado, que se dará a conocer en el corto plazo. La empresa cuenta con más de 600 implementaciones entre Argentina, Chile, Uruguay, Paraguay, Ecuador, Perú, Bolivia, Colombia, Venezuela, México, Costa Rica y Guatemala.

"Estamos llevando a cabo un ambicioso plan de expansión con presentaciones en las principales ferias de seguridad de Latinoamérica y alianzas estratégicas con los mejores fabricantes de hardware y asociaciones/cámaras del sector", concluyó Diego Cacciolato. ■



Software para centros operativos

Respaldo asegurado

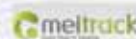
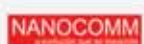
Innovación permanente

Excelencia en Servicio post venta

Servicio y soporte técnico las 24 hs los 365 días del año

Cientos de sistemas funcionando en el país y Latinoamérica

PARTNERS



Una solución completa de gestión y desarrollo para su negocio de monitoreo

Av. Colón 3073 7° - Mar del Plata - 7600 - Tel. (54 223) 495-8700

www.bykom.com.ar - info@bykom.com.ar



IMPORTADOR Y DISTRIBUIDOR DE SEGURIDAD ELECTRÓNICA



Micro Fast SRL comienza su actividad profesional en 1991 importando computación y electrónica. Desde 2004 lidera el mercado de Seguridad Electrónica en Argentina. A fines de 2009 abre su oficina en China y obtiene la distribución de Sino-vision Technology and Development en toda Latinoamérica para toda su línea de cámaras y DVR Standalone YADIRA.

Asimismo inicia relaciones comerciales con la emergente Anviz Biometric distribuyendo gran parte de su línea de controles de acceso y los combina con el poderío de cerraduras electromagnéticas de la línea Inglesa ELEM, entre otras marcas de renombre internacional.

→ CÁMARAS
PLACAS DVR
FUENTES

→ ACCESORIOS
ANTENAS RF
CABLE

→ CERRADURAS
CONTROLES DE ACCESO
DVR STANDALONE



Los productos de seguridad electrónica que Ud. elige y los que no sabía que existían puede verlos en nuestro Showroom y en nuestro catálogo online: www.microfast.com.ar
Brindamos **soporte post-venta y capacitación.**

**ATENCIÓN EXCLUSIVA
AL GREMIO**



Av. Raúl Scalabrini Ortiz 564 - C1414DNS - Buenos Aires, Argentina
Teléfono: (5411) 4857-2190 (líneas rotativas) Skype: microfastsr1

Entrevista a Martín Cuello



martinc@meditecna.com.ar

Meditecna

Con quince años de trayectoria y reconocida en el mercado específico de soluciones para la industria, Meditecna incorpora para el segmento de la seguridad las cámaras térmicas Flir. Repasamos en esta nota los orígenes de la empresa y su actualidad, con un panorama de lo que significa la tecnología termográfica.

Meditecna, desde sus inicios, se destacó como una empresa joven con la premisa de brindar a sus clientes el mejor servicio de asesoramiento y post-venta. Lograr este objetivo supone mucho más que una actividad tendiente a la venta: implica atender las necesidades específicas y muchas veces no convencionales que plantea el mercado. Después de 15 años de trabajo creciente e ininterrumpido, Meditecna puede ofrecer hoy asesoramiento y respaldo individualizado a cada uno de sus clientes, a los que garantiza la excelencia de sus productos y servicios.

Meditecna cuenta con unidades de negocios bien diferenciadas: Industrial, Oil&Gas, Sensores, Servicios e Inspección&Medición. Precisamente, en esta última, una de las marcas representadas es Flir, especialista y líder mundial en el desarrollo de cámaras termográficas.

Esta última unidad está dedicada exclusivamente a la medición e inspección para mantenimiento preventivo y predictivo, abarcando un amplio abanico de aplicaciones, comercializando cámaras de última generación, de diseños compactos, livianos y de alta resolución", cuenta Martín Cuello, ejecutivo de Meditecna encargado precisamente del desarrollo de la línea de cámaras portables de Flir en nuestro país.

Integra también esta unidad de negocios la firma Extech, compañía de Flir, dedicada a la fabricación de instrumentos para medición en la industria eléctrica, entre otras, que cuenta con una amplia gama de multímetros, piezas amperométricas, termo anemómetros, pirómetros, tacómetros y una extensa línea de productos en catorce categorías distintas.

Martín Cuello, quien se ocupa específicamente de la división de cámaras termográficas, explicó que en estos últimos años, la inspección infrarroja ha crecido en su aplicación, desde el uso militar, industrial y hasta médico, convirtiéndose así a esta tecnología en la de mayor crecimiento y performance". Con él hablamos precisamente de lo que implica trabajar con tecnología de última generación, aún

casi desconocida para el usuario final, de sus ventajas y virtudes.

- ¿Cómo iniciaron su relación con Flir?

- Inicialmente, importamos cámaras termográficas para la industria, cámaras que ya tenían muchos años de aplicación en el sector militar. Después de poco tiempo de trabajar con ellos y buscando nuevos representantes en nuestro mercado, Flir nos ofreció la línea de cámaras térmicas portables para el ámbito de la seguridad. Debemos destacar que como empresa no estamos enfocados en el mercado domiciliario, sino que nos especializamos en el mercado industrial y, trabajando en conjunto con los otros dos distribuidores de la marca, colaboramos en proyectos para fuerzas de seguridad, gobierno y grandes emprendimiento inmobiliarios como countries. Flir, como empresa, trabaja en áreas bien diferenciadas y eso hace que cada uno de sus representantes, entre los que nos incluimos, se enfoquen en un sector específico del mercado. En nuestro caso, en el de las cámaras térmicas portátiles.

"Hay situaciones que pueden resolverse con cámaras convencionales, pero en condiciones de cero iluminación y a distancias considerables, solo pueden ser resueltas por imágenes térmicas. Las cámaras termográficas ayudan en este proceso"

- ¿Cuál es la principal consulta por parte del mercado de la seguridad?

- Hay una realidad: en el mercado de la seguridad el cliente pide "ver", lo cual es fundamental para su trabajo. En un country,

por ejemplo, pueden tener alarmas de perímetros o domiciliarias pero también necesitan ver que está pasando ante un evento, qué o quién detonó esa alarma, a qué distancia está, si está oculto, si está huyendo, etc. Hay situaciones que pueden resolverse con cámaras convencionales, pero en condiciones de cero iluminación y a distancias considerables, solo pueden ser resueltas por cámaras térmicas. Las cámaras térmicas ayudan en este proceso, ya que no requieren ningún tipo de ayuda externa como iluminadores. En el mercado hay visores nocturnos que son aceleradores de partículas, pero que requieren de la ayuda de alguna luz residual, sea de la luna, las estrellas o algún foco que esté a la distancia. Las cámaras termográficas, en cambio, no necesitan nada: pueden distinguir una persona con la misma claridad como si fuera de día. Esta aplicación en 1960 ya se usaba en ámbitos militares, desarrollada por pedido específico del Gobierno de los Estados Unidos que, celoso de esta tecnología, pasó mucho tiempo hasta que llegara al ámbito civil.

- ¿Existe alguna limitación en el uso de estas cámaras?

- Lo único que puede limitar la visión de estas cámaras es la distancia, aunque hoy existen modelos capaces de ver a kilómetros con un lente teleobjetivo. Estableciendo una comparación, el ojo humano ve en un espectro 0,4 y 0,7 micrones, o sea, los siete colores, mientras que una cámara térmica ve entre 7 y 14 micrones, lo cual posibilita que pueda captar la energía emitida por los cuerpos. Entonces, lo que nosotros vemos también lo pueden ver las cámaras, sumando la posibilidad de ver de noche. Por eso, su única limitación es la distancia.

- ¿Existe hoy mercado para la tecnología termográfica?

- La necesidad del mercado existe, tanto en el uso civil como el uso gubernamental. En Estados Unidos y algunos países de Europa, la tecnología térmica es de

Continúa en página 52



Cámaras Infrarrojas de Seguridad para Visión Nocturna

Portátiles y para Transporte



Visión común

Visión FLIR



Vea absolutamente todo



Oficinas comerciales: Terrero 2074 (C1416ECH) Capital Federal Tel/Fax: (5411) 4585-5800
E-mail: flir_extech@meditecna.com.ar Web: www.meditecna.com.ar



W3-D4108CW

H.264 / in 4/8 / mic 4/8 / 704x576 (PAL) / CIF 352x288 / FPS: 100/200 / BNC/VGA / RS485 / SATA / 3G



W3-D4216CW

H.264 / in 16 / mic 16 / 704x576 (PAL) / CIF 352x288 / FPS: 400 / BNC/VGA / RS485 / 2 SATA / 3G



W3-D6408CWM

H.264 / in 8 / mic 8 / 704x576 (PAL) / CIF 352x288 / FPS: 200 / BNC/VGA / RS485 / SATA / 3G



W3-KD4304CW-30S

H.264 / in 4 / mic 4/8 / 704x576 (PAL) / (CIF) 352x288 / FPS: 100 / BNC/VGA / RS485 / SATA / 3G / Wireless digital Camera / 1/3" SONY color CCD, 3.6mm fixed lens



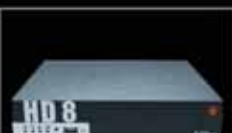
W3-D6408CWM

H.264 / in 4 / mic 1 / 704x576 (PAL) / CIF 352x288 / FPS: 100 / BNC/VGA/SPOT / RS485 / SATA / 3G / CMS



IVIEW XD-4X

H.264 / in 4 / mic 1 / 704x576 (PAL) / (D1) 720x480 / FPS:100 / BNC/VGA/SPOT / RS485 / SATA / 3G / CMS



IVIEW HD-8

H.264 / in 8 / mic 1 / 704x576 (PAL) / (HD1) 720x240 / FPS:100 / BNC/VGA/SPOT / RS485 / SATA / 3G / CMS



W3-CW312HT

Sensor: 1/4" Sharp
Resolución: 420 TVL
IR: 15mts
Lente: 6mm



TI-008

Sensor: 1/4" Sharp / 1/3" Sony
Resolución: 420 TVL
IR: 20mts
Lente: 3.6mm



W3-CW303ST

Sensor: 1/3" Sony
Resolución: 420 TVL
IR: 20mts
Lente: 8mm



W3-CW314SH

Sensor: 1/3" Sony
Resolución: 480 TVL
IR: 30mts
Lente: 6mm



W3-CW305SH

Sensor: 1/3" Sony
Resolución: 480 TVL
Iluminación Mínima: 0.02 Lux
Lente: Varifocal 4 - 9mm



TI-006S

Sensor: 1/3" Sony
Resolución: 420 TVL
IR: 30mts
Lente: 6mm
Almacenamiento: SD STORAGE



W3-CW317ST

Sensor: 1/3" Sony
Resolución: 420 TVL
IR: 30mts
Lente: 3.6mm



W3-CW343HQ

Sensor: 1/3" Sony
Resolución: 520 TVL
IR: 50mts
Lente: Varifocal 9-22mm



W3-CW314SH

Sensor: 1/3" Sony
Resolución: 420 TVL
IR: 60
Lente: 8mm



TI-006B / TI-006BA

Sensor: 1/3" Sharp / 1/4" Sharp
Resolución: 420 TVL
IR: 80mts
Lente: Varifocal 4-9mm (Con control remoto)



TI-003B

Sensor: 1/3" Sony
Resolución: 480 TVL
IR: 100mts
Lente: 25mm



TB-017

Sensor: 1/3" CCD Sony
Resolución: 420 TVL
Iluminación Mínima: 0.3 Lux
Montaje de lente: C/C/S



TB-001

Sensor: 1/3" CCD Sony
Resolución: 420 TVL
Iluminación Mínima: 0.3 Lux
Montaje de lente: C/C/S

Lo esperamos en nuestro Showroom

En el cual podrá acceder a las mas variada cantidad de productos y un amplio panel de pruebas, para que vea la diferencia entre cada uno, atendido por personal dedicado exclusivamente a entregarle la mejor atención.



IMPORTADOR DIRECTO

DE ORIENTE Y ESTADOS UNIDOS, VENTA UNICAMENTE AL GREMIO Y DISTRIBUIDORES - STOCK PERMANENTE



Representantes en Argentina de

iVIEW Security & Information Technology



W3-CB310HQ
Sensor: 1/3 CCD Sony
Resolución: 520 TVL
Iluminación Mínima: 0.1 Lux
Montaje de lente: C/CS



W3-CB305ST
Sensor: 1/3 CCD Sony
Resolución: 420 TVL
Iluminación Mínima: 0.1 Lux
Montaje de lente: C/CS
Audio: SI



TD-001 / TD-001A
Sensor: 1/3 CCD Sony
1/4 CCD Sharp
Resolución: 420 TVL
Iluminación Mínima: 0.3 Lux
Lente: 3.6mm



W3-CD304SH
Sensor: 1/3 CCD Sony
Resolución: 480TVL
Iluminación Mínima: 0.3 Lux
Montaje de lente: C/CS



TD-015
Sensor: 1/4 CCD Sharp
Resolución: 420TVL
IR: 15mts
Lente: 3.6mm



TD-012A / TD-012*1
Sensor: 1/3 CCD Sony
1/4 CCD Sharp
Resolución: 420 TVL
IR: 30mts / Lente: 3.6mm
Color: Blanco/Negro (opcional)



W3-CD323ST
Sensor: 1/3 CCD Sony
Resolución: 420 TVL
IR: 15mts
Lente: 3.6mm



TD-012B
Sensor: 1/4 CCD Sharp
Resolución: 420 TVL
IR: 30mts
Lente: 3.6mm
Material: Metal



W3-CV302ST
Sensor: 1/3 CCD Sony
Resolución: 420 TVL
Iluminación Mínima: 0.3 Lux
Lente: Varifocal 3.5-8mm
Material: Metal



TDQ-001
Sensor: 1/4 CCD Sharp
Resolución: 420 TVL
IR: 25mts
Lente: 3.6mm



W3-SD3900
SD3910 / SD3920
Sensor: 1/4 CCD Sony
Resolución: 480 TVL
Zoom: 27X
Protocolo: PelcoP, PelcoD



TC-003 / TC-004
Sensor: 1/4 CCD Sharp
Resolución: 420 TVL
Iluminación Mínima: 0.3 Lux
Lente: 3.6mm



SSV-0358GNB
Tipo: Manual Zoom Autoiris
Tamaño de Formato: 1/3
Montaje: CS
Apertura: 1.4
SSV-0358GNB: 3.5 - 8mm
SSV0616GNB: 6 - 16mm
SSV0636GNB: 6 - 36mm



SSV0616
Tipo: Manual Zoom Manual Iris
Tamaño de formato: 1/3
Montaje: CS
Apertura: 1.4
SSV0616: 6 - 16mm
SSV06036: 6 - 36mm



SSE02520NI
Tipo: Iris Fijo
Tamaño de formato: 1/3
Montaje: CS
Apertura: 2.0
SSE02520NI: 2.8mm
SSE0420NI: 4mm
SSE0620NI: 6mm
SSE0820NI: 8mm
SSE1220NI: 12mm
SSE1620NI: 16mm



SSE0284
Tipo: Iris Manual
Formato: 1/3
Montaje: CS
Apertura: 2.0
SSE0284: 2.8mm
SSE0412: 4mm
SSE0612: 6mm
SSE0812: 8mm
SSE1212: 12mm
SSE1616: 16mm



W3-CD331ST
Sensor: 1/3 CCD Sony
Resolución: 420 TVL
IR: 20mts
Lente: Varifocal 3.6mm



W3-CV304ST
Sensor: 1/3 CCD Sony
Resolución: 420 TVL
IR: 20mts
Lente: Varifocal 3.5-8mm
Material: Metal



W3-CV304ST
Sensor: 1/3 CCD Sony
Resolución: 420 TVL
IR: 20mts
Lente: Varifocal 3.5-8mm
Material: Metal



W3-CD331ST
Sensor: 1/3 CCD Sony
Resolución: 420 TVL
IR: 20mts
Lente: Varifocal 3.6mm



J.R. Velazco 405, CABA

Buenos Aires, Argentina.

Código Postal: C1414AQL

Teléfono / Fax: (+54 11) 4857-3130 / 9613

info@digiset.com.ar | Nextel: 695*2867

Skype: digiset.srl | MSN: info@digiset.com.ar

ESTACIONAMIENTO exclusivo para clientes

Una hora sin cargo. No olvide sellar su ticket.

www.digiset.com.ar

uso cotidiano. De hecho, por ejemplo, una cámara de Flir está siendo utilizada en autos de alta gama, en los que se instala en el frente del paragolpes. Esta cámara permite ver hasta 7 veces más en la noche. Hoy, en nuestro país, se están utilizando en algunos transportes, tanto de carga como de pasajeros, para poder prevenir accidentes. No estamos tan lejos de llegar al consumidor final y, de hecho, hemos instalado estas cámaras más en usuarios finales que a grandes empresas. Pero como toda nueva tecnología, necesita ser conocida por el usuario.

- ¿Cómo se logra extender el mercado?

- En principio, habría que educar al mercado en cuanto a la forma de trabajo de la cámara. Nos hemos encontrado en muchos casos de gente que cree que de una cámara con leds se obtienen imágenes infrarrojas cuando esto no es así. Lo que debe conocer el usuario es que esas cámaras emiten una luz que luego amplifican para poder captar las imágenes. En una cámara térmica, en cambio, la imagen que se obtiene es a través de la irradiación de energía de un cuerpo, gracias a su capacidad de ver en ese espectro de 7 a 14 micrones sin necesidad de luz adicional. Este es el punto fundamental sobre el cual hay que trabajar.

- ¿Qué capacitación le brinda la empresa al usuario?

- Lo que hacemos, en general, es visitar al cliente, al que le damos un curso de capacitación explicándole las ventajas de este tipo de cámaras. En general, la capacitación la dividimos en dos etapas: una técnica y una práctica. Durante la técnica, le enseñamos qué es lo que puede ver con una cámara térmica y cómo interpretar sus imágenes, mientras que la segunda es directamente el uso de la cámara en campo. En general, la primera se hace en nuestras oficinas y para la segunda vamos al lugar donde estamos ofreciendo el producto y hacemos distintos simulacros para entrenar a la persona en el uso de la cámara. La capacitación también incluye el uso del software, que permite modificar parámetros del equipo y tratar las imágenes. Como se puede hacer online, también es una herramienta para el soporte técnico. Este soft ya viene provisto con la cámara.

- ¿Qué características tienen este tipo de cámaras?

- Físicamente, las portables son cámaras IP67, contra golpes y agua. Están pensadas para poder soportar un trato intenso. Hay que tener en cuenta que suelen llevarla los guardias, bajo todo

tipo de condición climática y en todo tipo de terrenos. La idea de la cámara portable es que el guardia pueda, a través de la tecnología, hacer el seguimiento de un determinado objetivo. En cuanto a las de uso gubernamental, son las que se aplican, por ejemplo, en helicópteros o aviones, que también tienen sus condiciones especiales. Las cámaras portátiles lo que hacen es grabar toda la información para luego ser descargada, a través de una PC, para su posterior visualización o archivo. Es una herramienta de prevención para el guardia, con la cual pueda acceder a sitios y condiciones en las que cualquier otra cámara no podría. Las cámaras también tienen una salida de video, en caso de que quiera amplificar la señal para ser vista en un monitor. Tanto las cámaras fijas como las portables son de similar tecnología y el uso de ambas es complementario, por eso es que trabajamos mucho con quien distribuye esa cámara en el país. Muchas veces, para proteger ciertos perímetros, por ejemplo, se necesitan ambos tipos de cámaras: las fijas para controlar el perímetro y la portable para seguir al objetivo cuando salió de la vista de las fijas.

“Lo que debe conocer el usuario es que una cámara con iluminadores emiten una luz que luego amplifican para poder captar las imágenes. En una cámara termográfica, en cambio, la imagen que se obtiene es a través de la irradiación de energía de un cuerpo”

- ¿Cómo se tratan las imágenes?

- Son cámaras que tienen las mismas funciones que una cámara digital convencional: sus imágenes se pueden transmitir por IP, grabar, sacar fotos, etc. El formato de imagen es similar, no difiere en nada de lo que es una cámara convencional de seguridad. La diferencia radical está en lo que cada cámara ve. No es función de una cámara termográfica, por ejemplo, identificar una patente o un rostro. Estas cámaras sirven para detectar de manera temprana un vehículo o una persona, su ubicación, si está en movimiento o no, su posición y desplazamiento, etc. Sus imágenes son utilizadas para el seguimiento, no la identificación.

- ¿Hay evolución para este tipo de tecnologías?

- Sin dudas hay evolución posible. De hecho, hay cámaras que pueden ver hasta decenas de kilómetros. Hay tecnología que no está en uso para el ámbito civil que sí ya está siendo utilizada por fuerzas de seguridad. Por ejemplo, una cámara de Flir en un helicóptero pudo captar, a una altura de 100 metros, a una persona que escapaba durante un allanamiento policial. Además, Flir ofrece la posibilidad al cliente de un desarrollo a medida, lo cual sin dudas significa rediseñar lo existente para adaptarlo a esa necesidad específica.

- ¿Hay nuevos productos en desarrollo?

- Siempre se están desarrollando nuevos productos y siempre hay tecnología que no conocemos. Debemos destacar el celo con el que se maneja la distribución de este tipo de productos. Al ser desarrollados para el ámbito militar, cuando se quiere adquirir una cámara, Flir debe informar al Departamento de Estado de Estados Unidos, el cual a través de una división especial, analiza para qué va a ser utilizada, quién es el cliente, y dónde será aplicada. Una vez reunidos esos datos, se autoriza o no el uso de las cámaras. Éstas son licenciadas, por lo que nosotros, como empresa, debemos dar toda esa información a Flir para que ellos tramiten el permiso correspondiente.

- ¿Esto no supone una traba para su masificación?

- Al contrario, para nosotros es una ventaja y una tranquilidad. Trabajar de esa manera implica saber fehacientemente quién la compra y para qué la va a usar. Hay una serie de destinos que están directamente prohibidos, como Medio Oriente y en industrias como la química o bioquímica y la nuclear. Si bien hay muchas empresas que lo compran, también hay ciertos sectores de la industria que están impedidos de utilizar este tipo de tecnologías.

- ¿Qué crecimiento prevén para los próximos años?

- Creemos que va a ser lento pero sostenido. Hace falta mucho trabajo, dar a conocer la tecnología y sus aplicaciones. Todo esto lleva un tiempo, la marca es conocida, está posicionada en el mundo y es nuestra meta lograr que eso suceda en el país. Flir, a través de sus tres distribuidores en Argentina, tiene trazados objetivos a largo plazo, entendiendo que antes de cumplirlo, debemos difundir esta tecnología trabajando en conjunto, cada distribuidor en su segmento específico del mercado. ■



El líder mundial en proyección
de imagen térmica

Cámaras Térmicas de Seguridad



En la oscuridad...

convertir la noche en día
*“esto es lo que verá con la nueva
línea de cámaras térmicas de FLIR”*

simicro s.a.

Representante exclusivo para la República Argentina.

Ingrese a <http://www.flir.com/cvs/americas/es/security/>
y podrá visualizar demos de la línea térmica y toda la información!!!



Av. Corrientes 4969 # (C1414AJC) Bs. As., Argentina
telefax: (54-11) 4857-0861 (líneas rotativas)
e-mail: ventas@simicro.com # www.simicro.com

Tecnología 1.3 Megapixel - H.264

Cámara IP



GV - BX110D

- 1.3 Megapixel escaneo progresivo CMOS.
- Doble códec de video H.264, MJPEG y MPEG4.
- Hasta 15 cuadros por segundo en resolución de megapíxeles (1280 x 1024).
- Micrófono incorporado.
- Entrada para tarjeta de memoria Micro SD.
- 2 vías de comunicación de audio.
- Entrada y salida de alarma.
- Salida de video analógico.
- Alarma de antimanipulación activa.
- Grabación por detección de movimientos.
- Máscara de privacidad.
- Filtro de direcciones IP. • 3gpp/ISMA.
- PoE (Power over Ethernet).
- 12 VDC • Función Día / Noche.
- Focalización fija o varifocal, lente de megapíxel.

Mini Domo Color IP



GV - MFD110

- 1.3 megapíxeles escaneo progresivo CMOS.
- Servidor web incorporado para monitorear a través del navegador IE.
- Doble códec de video H.264 MJPEG y MPEG4.
- Hasta 15 cuadros por segundo en resolución de megapíxeles (1280 x 1024).
- Micrófono integrado.
- Alarma antimanipulación.
- Grabación por detección de movimientos.
- Máscara de privacidad.
- Filtro de dirección IP.
- 3GPP/ISMA.
- Sólo PoE (Power over Ethernet).
- Megapíxel y lente infrarrojo integrado.

Alarma por sabotaje

Ocultamiento



Distorsión de imagen



Cambio de escena



La calidad es casi tan increíble como su precio!!



LG
Life's Good

Soluciones IP

Cámara IP LSW2010F



Cámara profesional con transmisión **TCP IP** • Compresión **H264** y **MPEG Dual Codec** • **570 TVL** • **CCD 1/3 Super Had** • **25 cxs D1** • **Audio Doble Vía**
Funciones **HSLBC, ATW, SENS UP** y **BLC** • **Entrada y salida de alarma POE** • **12 VDC**

Video Server H.264 LVS201



VIDEO SERVER. 1 CANAL DE VIDEO. H264. MPEG 4. Dual Codec. Una entrada y una salida de video analógico. 12 VDC y POE. Rs485 para manejo de domos

Mini Domo LDW2010F

(Disponible Color /
Blanco o Negro)



MINI DOMO PROFESIONAL CON TRANSMISIÓN TCP-IP
Lente 3,7 mm Compresión H264 y MPEG. Dual Codec. 540 TVL. CCD 1/3 Super Had, 25 cxs D1. Audio Doble Vía. Funciones HSLBC, ATW, SENS Up y BLC. Entrada y salida de alarma POE, 12 VDC



Av. Corrientes 4969 (CI414AJC) Bs. As., Argentina
telefax: (54-11) 4857-0861 (líneas rotativas)
e-mail: ventas@simicro.com • www.simicro.com

Entrevista a al Ing. Vicente Casares



ventas@nagroz.com.ar

Nagroz S.R.L.



Iniciada en 1976 como proveedora e instaladora de alambrados para el sector agropecuario, a principios de los '80 un viaje del Ing. Vicente Casares, Socio de Nagroz S.R.L., a Nueva Zelanda cambiaría el concepto de la empresa. Con él hablamos acerca de los mitos y utilidades del alambrado eléctrico.

“ En 1983 viajé a Nueva Zelanda y a Sudáfrica a buscar un producto totalmente diferente a lo utilizado hasta el momento en el país, que era un sistema de monitoreo para alambrados aplicado a la seguridad. Me pareció un producto realmente interesante; trajimos el diseño y lo desarrollamos en el país, que no estaba todavía preparado para este tipo de implementaciones”, cuenta el ingeniero Vicente Casares acerca del ingreso de Nagroz en el rubro de la seguridad. La empresa mantuvo el desarrollo a la espera de mejores tiempos, algo que sucedió en 2005.

- ¿Qué fue lo que pasó para reactivar ese desarrollo?

- En 2005 una empresa del polo petrolero de Comodoro Rivadavia necesitaba seguridad utilizando un alambrado y para presentar el proyecto hicimos un upgrade de todo lo que habíamos traído de Sudáfrica. Puede decirse que ese fue oficialmente nuestro debut como empresa en el rubro de seguridad y desde entonces nos concentramos en desarrollos de protección perimetral para grandes emprendimientos, como industrias, countries, antenas de telecomunicaciones, etc.

- ¿Por qué eligieron ese tipo de mercado para crecer como empresa?

- Creemos que el mercado domiciliario requiere de otro tipo de estructuras, de otro tipo de atención, con una estructura mucho más localizada. Nuestra empresa no trabaja con distribuidores, fundamentalmente por una cuestión de responsabilidad. Debemos tener en cuenta que trabajamos con equipos eléctricos, que requieren del cumplimiento de normas tanto en su desarrollo como en su instalación. Entonces, llevando adelante todo el trabajo, podemos garantizar que todos los requisitos serán cumplidos y no debemos preocuparnos porque el equipo haya sido instalado por inexpertos o violando la normativa vigente.

- ¿Sigue habiendo resistencia al uso del cerco eléctrico?

- Generalmente, en los lugares de pro-

piedad común, como un country, es donde inicialmente tenemos más resistencia. Cuando hacemos una presentación sobre nuestros productos, la primera pregunta que surge es si el sistema “mata”, lo cual es una pregunta un tanto absurda. Un cerco eléctrico no mata, ni siquiera lastima. En el campo, este tipo de sistema se utiliza como herramienta desde 1930 y nunca produjo una muerte en instalaciones correctamente hechas, bajo ninguna circunstancia.

“Un cerco eléctrico no mata, ni siquiera lastima. En el campo este tipo de sistema se utiliza como herramienta desde 1930 y nunca produjo una muerte en instalaciones correctamente hechas, bajo ninguna circunstancia”

- ¿Qué compatibilidad se logra con otros sistemas de seguridad?

- El cerco eléctrico, de por sí, puede construirse e instalarse de manera zonificada. La información se recopila y se envía a una sola central de varias maneras. Una de las formas es por radio; la segunda es por telefonía celular, o sea que cada unidad de control recibe la señal, la convierte en un SMS y la envía a la central mientras que la última es por un cable de comunicación, donde la información recorre las distintas unidades de control, encripta un mensaje que envía a la central. Allí se descrypta y transforma en un mensaje comprensible. A partir de ahí, lo que puede hacer con esas señales es infinito, ya que pueden ser procesadas, por ejemplo, como una zona más de un panel de alarmas. Lo que tiene de interesante el sistema de cerco eléctrico es que de todos los sistemas de protección perimetral exterior aptos para intemperie, es el de menor tasa de falsas alarmas.

- En estos últimos años, ¿cuál fue el crecimiento de estos sistemas?

- No creo que sigamos la misma curva de crecimiento que el resto de los sistemas de seguridad. El cerco eléctrico es todavía un elemento que necesita vencer ciertas resistencias, sobre todo en lugares de propiedad colectiva. Suele pasar que muchos piden algún tipo de protección de este tipo pero luego la decisión se va a enfriando y recién ante un evento, o la reiteración de los mismos, pueden decidirse por la colocación de un alambrado perimetral. Hay que entender que el alambre sirve aunque lo vulneren, ya que al vulnerarlo seguramente se detectó la alarma, con lo cual siempre está la oportunidad de atrapar al el intruso.

- ¿Cuáles considera que son las claves para ser competitivos en el mercado?

- Realmente es algo que me pregunto todas las mañanas... Creo que hay algunos factores claves. Estamos hablando de sistemas para grandes emprendimientos por lo cual la referencia de clientes satisfechos es fundamental, ya que un trabajo mal hecho es perder futuros clientes. Hacer obras en tiempo y forma, cumpliendo con lo pactado y con un funcionamiento acorde a sus propósitos también es un factor de éxito. Otra manera, finalmente, es no quedarse atrás con la tecnología, si bien estos equipos no son de alta complejidad, aunque sí de un tipo de electrónica que entienden muy pocos.

- ¿Qué proyectos tienen como empresa?

- Estamos pensando, además, en generar una unidad de negocios pensada en el mercado domiciliario. Pero esa unidad va a ser con un determinado número de instaladores, divididos en zonas, a los cuales podemos capacitar. También tenemos en desarrollo dos productos que se complementan con el cerco perimetral, que tienen que ver con el censado de la información de lo que sucede en el cerco. Son productos que, en principio, debemos evaluar qué recepción tendrán en el mercado antes de presentarlos formalmente. ■

SEPP SISTEMA ENERGIZADO DE PROTECCION PERIMETRAL

CERTIFICADOS DE CUMPLIMIENTO DE TODAS LAS NORMAS VIGENTES

SEGURIDAD PERIMETRAL EFECTIVA

NO GENERA FALSAS ALARMAS

LA MEJOR ECUACIÓN COSTO BENEFICIO



Grat: 15-6152-4055

CERTIFICADO DE SEGURIDAD

- La República Argentina suscribe a las Normas de Seguridad de la Unión Europea (IEC 60335-2-76 e IEC 60335-1 según certificados N° S-0228-001-1/2/3/4/7/8), las cuales admiten el uso de estos equipos para fines de seguridad patrimonial.
- La fabricación de los sistemas SEPP como todos los productos Mandinga cumple con todas las Normas de seguridad eléctrica vigentes en la Argentina. Certificación IRAM S-0228-001-1/2/3/4/5/6/7/8.

Fabricamos e Instalamos en todo el país



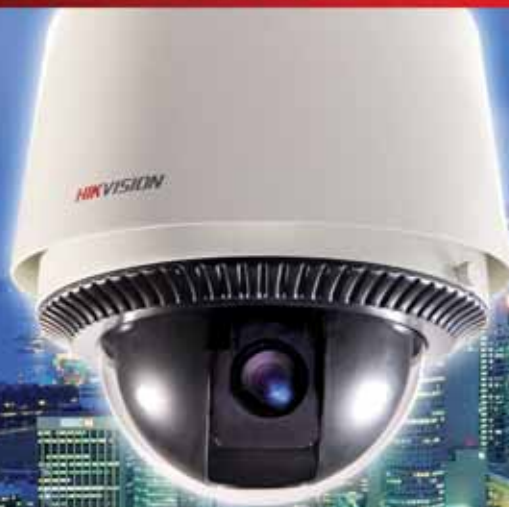
Dr. Domingo Cabred 4701
(C1437HWI) Ciudad de Buenos Aires
5411 4912-1807 / 1897 / 1676 / 1733
ventas@nagro.com.ar • www.nagro.com.ar

HIKVISION

MASTER PREMIER DISTRIBUTOR



Seguridad Urbana



DOMO IP HIGH DEFINITION
DS-2DF1-672



DOMO CON ILUMINACIÓN INFRARROJA
0 Lux, 80 mts DS-2AF1-714/5/8

Cámara Domo IP 1.3 MEGAPIXELES

Códec de video H.264 • CCD de barrido progresivo Sony de 1/3" • Soporte de resolución a 1280x720 para previsualización y reproducción • Iris/enfoque automático y rotación continua en 360° • Soporte de conmutación automática de color a B/N • Precisión predeterminada hasta de $\pm 0,1\%$, velocidad preseleccionada de 75°/seg. en paneo y 50°/seg. en inclinación.

DVR para Móviles

Video y Localización en Tiempo Real por 3G

- Instalación en cualquier unidad móvil

- Transmisión por: GPRS - 3G - WIFI

- Visualización de recorridos en Google Map



Google

H.264 DSP Compresión por Hardware • Modulo GPS Incorporado • Información de GPS y Velocidad embebida en video e Integración con Google Maps • Trackeo de Rutas sobre planos de Google Maps • Tecnología Antivibración Patentada • 3G, CDMA, WCDMA, EVDO, TD-SCDMA, Wireless • Software de Centro de Monitoreo • Software de Servidor de Streaming para tecnología 3G • Audio y Video en Tiempo Real • Comunicación Bidireccional sobre IP • Entradas y Salidas de Alarmas • Alarmas por Exceso de Velocidad



OLIMPIADAS 2008, BEIJING.



TRAVELELEVACION MAGNETICA SHANGHAI.

2 años
Garantía
Oficial

Norma Comunicado "A" 5136

Seguridad Bancaria

DVR

CÁMARAS
ANÁLOGAS



Serie 8100HFI-S
TODOS LOS CANALES EN
4 CIF Y TIEMPO REAL



Serie 9100HDI-S
TODOS LOS CANALES EN
4 CIF



Serie 9100HFI-S
TODOS LOS CANALES EN
4 CIF Y TIEMPO REAL

NVR

CÁMARAS
IP



Serie 7600NI-S
TODOS LOS CANALES EN
4 CIF Y 720P EN TIEMPO REAL



Serie 9500NI-S
TODOS LOS CANALES EN
4 CIF Y 720P EN TIEMPO REAL



Serie 9600NI-S
TODOS LOS CANALES EN
4 CIF Y 720P EN TIEMPO REAL



HYBRID

CÁMARAS
ANÁLOGAS E IP



Serie 7600HI-S
TODOS LOS CANALES EN
4 CIF Y 720P EN TIEMPO REAL



Serie 9000HFI-S
TODOS LOS CANALES EN
4 CIF Y 720P EN TIEMPO REAL



Serie 9000HFI-SH
TODOS LOS CANALES EN
4 CIF Y 720P EN TIEMPO REAL



HDMI

HDMI

CÁMARAS

CÁMARAS
ANÁLOGAS E IP

PSIA
ONVIF



CÁMARAS ANÁLOGAS

DS-2CC192P DS-2CC572P-M
DS-2CC194P DS-2CC572P-IMB ANTIV.
DS-2CC178P DS-2CC577P-A WDR
DS-2CC176P DS-2CC575P-A ICR



DOMOS ANÁLOGOS/IP

ANÁLOGOS
DS-2AF1-516
DS-2AF1-518
IP
DS-2DF1-518
DS-2DF1-572 1.3 MP



CÁMARAS IP

DS-2CD892PF-E DS-2CD7133-E
DS-2CD833-E / W DS-2CD7153-E
DS-2CD863PF-E 1.3 MP DS-2CD8133-E
DS-2CD853F-E 2.0 MP DS-2CD8153-E
DS-2CD854F-E 3.0 MP
DS-2CD883F-E 5.0 MP

“ Contamos con el equipo de Asesoramiento y Soporte Técnico más Experimentado de SudAmérica, con más de 8 años de experiencia junto a HIKVISION. No dude en asesorarse con nosotros, casos de éxito en los bancos más prestigiosos de Argentina. ”

- Disponibilidad de Stock Inmediata!
- Importaciones bajo Posiciones Arancelarias indicadas por DGA/AFIP
- Certificados de Seguridad Eléctrica disponibles y vigentes.

© UL CE FC RoHS ISO9001:2000 ISO14001

HIKVISION HOUSE LATINOAMERICA

by Security One

“Nuevo Centro de Soporte y Capacitación”

Security One

HIKVISION PREMIER DISTRIBUTOR

Nueva Dirección:
Calle Cespedes 3881 C.A.B.A
C1427EAG - Argentina

Visitenos en
WWW.SECURITYONE.COM.AR
WWW.HIKVISION.COM

Teléfono
(54-11) 4555-1594
Teléfono / Fax
(54-11) 4555-6528

Email
info@securityone.com.ar



Fundación, presente y proyección

Big Dipper Technology

Un hobby que pronto se transformó en empresa. Así podría describirse el origen de Big Dipper, que, a través de su representante Dahua, está cada vez más presente en el mercado de la seguridad. Repasamos la historia de la empresa, hablamos de su presente y ofrecemos, en la palabra de su fundador, lo que vendrá para la compañía.



Directivos
Gabriel Pennelle, fundador junto a
Gastón Lavallén, Gerente Comercial

Big Dipper Technology se convirtió en pocos años en una empresa referente del mercado cuando se habla de grabación y tratamiento de imágenes aplicadas a la seguridad. Hoy, en constante crecimiento, es distribuidor exclusivo de la marca Dahua y de manera permanente suma productos y servicios para sus clientes.

La historia formal cuenta que la empresa fue fundada en el año 2000 por un grupo de ingenieros en electrónica, informática y especialistas en óptica con la misión de recorrer y evaluar las tecnologías desarrolladas por numerosas fábricas en el mundo, para acercar a sus clientes los mejores productos disponibles en el mercado mundial en materia de seguridad electrónica.

Además de productos Dahua, su principal socio de negocios, Big Dipper comercializa productos de China, Japón, Corea, Taiwán, Estados Unidos y Alemania, junto con sistemas de desarrollo propio.

“Nuestra labor como empresa es evaluar tecnología, funcionalidad, durabilidad, relación costo/beneficio y calidad de cada uno de los productos que presentamos al mercado. Para ello contamos con un laboratorio propio de electrónica, óptica y redes, el cual también nos permite proveer soporte técnico post-venta”, cuenta el Ingeniero Gabriel Pennella, fundador de la empresa.

“Una vez superada nuestra evaluación y testeado, ponemos esos productos a disposición del mercado, por lo que nuestros clientes se aseguran siempre de tener la mejor tecnología, más confiable y por el mejor precio”, concluye.

La gran variedad de servicios de Big Dipper lo colocan en una posición inmejorable para brindar soluciones a todo tipo de requerimientos. “Cualquiera sea la necesidad o aplicación, entre ellos un hogar, comercio, industria, countries, zonas rurales, casinos, municipios, vehículos, etc., tenemos el dispositivo de seguridad que nuestro cliente necesita. Y en muchas ocasiones, desarrollamos una solución a medida si es que los estándares que co-

Continúa en página 64

Timeline

2000

Big Dipper se inicia como una empresa de servicios relacionados con la seguridad electrónica.

2005

Muda sus instalaciones a Morón, donde permaneció 5 años dedicada a los sistemas de seguridad e iluminación profesional.

2008

Toma la representación de **Dahua**, presentada oficialmente un año más tarde.

2009

Se presenta por primera vez en una expo de seguridad, ya con Dahua instalada como marca en el mercado. Los DVR *Cygnus* y *Polaris* son las insignias de la empresa.

GRABACIÓN DIGITAL DE IMAGEN



- Línea Completa: DVR - NVR - SVR - HD/SDI
- Más de 30 Modelos en Stock Permanente
- 3 Años de Garantía y Soporte Técnico Especializado
- Equipos Homologados en la Argentina
- Software y Firmware Flexibles



Programa especial para DISTRIBUIDORES y MAYORISTAS

DAHUA Technology Argentina

Http://www.dahua.com.ar
Email: info@dahua.com.ar
MSN: ventas@bigdipper.com.ar
Te: (+5411) 4481-9475 / 4977-6217

Administración central:
Del Mate Amargo 1176
Parque Leloir - Ituzaingo
(B1715CXJ) Buenos Aires





Dahua Technology

Dahua Technology Co. LTD es un fabricante profesional en el rubro de seguridad y video vigilancia.

Durante los últimos 16 años de desarrollo, Dahua Technology se ha especializado en la investigación y diseño de equipamientos de vigilancia de la más alta tecnología.

Tanto el hardware como el software son diseñados en forma modular, con flexibilidad para diferentes configuraciones, múltiples escalas de aplicación y futuras expansiones.

Dahua tomó la delantera en lanzar al mercado un grabador digital de cámaras de 8 entradas en tiempo real en 2002 y luego en 2003- un modelo de 16 entradas en tiempo real.

Actualmente, Dahua está liderando la tendencia en desarrollo de grabadores digitales de video y se está convirtiendo en la marca número 1 en China.

En 2006 el lanzamiento del teclado IP, los domos de alta velocidad, placas decodificadoras y servidores IP representan la estructura completa de seguridad y videovigilancia de Dahua.

En 2007 y 2008 todos los DVR se cambian para incorporar Discos SATA. Los domos y cámaras IP son presentados al mercado.

En la actualidad Dahua es fabricante líder en seguridad y videovigilancia con considerable tecnología y escala. Nuestros productos han aprobado las certificaciones de calidad ISO9001 y muchas otras internacionales como UL, CE, FCC.

Gracias al alto desempeño de nuestros productos, son vendidos en toda Europa, América y Japón como también en Taiwan y son ampliamente utilizados en diversos campos de aplicación como bancos, seguridad pública, usinas de energía, edificios inteligentes y transporte.

Investigación y Desarrollo

Un robusto departamento de investigación y desarrollo es esencial para poder innovar y acercarse a la excelencia. Dahua posee más de 800 ingenieros y cada año invierte más del 10% de sus ingresos en esa área.

Dahua asegura la innovación e implementación de tecnologías en aplicaciones estructuradas embebidas, aritméticas de codificación/decodificación de audio/video y desarrollo de protocolos de red.

Todo esto le asegura el liderazgo en esta industria y garantiza el desempeño excelente de sus productos.

Estrategia de mercado

Orientado al requerimiento de mercado y manteniendo una cooperación «ganador-ganador» como objetivo, Dahua está dedicada continuamente a buscar expansión de mercado y promoción, desarrollando clientes internacionales para aumentar el crédito y la reputación de la marca.

Compartiendo los mejores productos, servicio e intereses Dahua y sus clientes crecerán y serán más fuertes juntos.

Servicio

Un perfecto sistema de servicio es la garantía para satisfacer la demanda de sus clientes.

Dahua ha establecido una red de servicio post venta sobre todo el país. Personal altamente calificado provee el mejor y más rápido servicio a sus clientes.

Además, Dahua ha estado conduciendo la capacitación para los ingenieros de servicio pos venta a través de seminarios realizados en el país de sus distribuidores internacionales. La casa matriz, además, provee la capacitación de servicio pos venta a los clientes de todo el mundo.

Dahua ofrece servicio con características específicas y provee soluciones profesionales de sistemas de seguridad y video vigilancia para cumplir con todas las necesidades de sus clientes.

Nuestra Misión

Liderar la industria, servir al país.



Dahua Technology Co., Ltd.

1187 Bin'an Rd., Binjiang, Huangzhou, Zhejiang 310053, China Tel:(86-571)8768 8883, 2893 9666 Fax:(86-571)8768 8815
E-mail:overseas@dahuatech.com Website:www.dahuasecurity.com

What's New? Just Dual-core!



Dahua now launched a full range of 960H & full-D1 DVR adopted a powerful dual-core CPU and new code chip. It presents the powerful preview, recording, playback and network performance.



DVR0404/0804/1604HF-S-E

4/8/16CH 960H 2U DVR

- > 4/8/16ch video & audio
- > H.264 & Dual-stream encoding
- > Full channel 960H(960x576/960x480) realtime recording
- > HDMI,VGA & BNC output up to 1080P
- > 8 SATA, 1 eSATA, 2 USB



DVR0404/0804/1604HF-S

4/8/16CH Full-D1 2U DVR

- > 4/8/16ch video & audio
- > H.264 & Dual-stream encoding
- > Full channel D1 realtime recording
- > HDMI,VGA & BNC output up to 1080P
- > 8 SATA, 1 eSATA, 2 USB



DVR0404/0804/1604HF-L

4/8/16CH Full-D1 1.5U DVR

- > 4/8/16ch video & 4ch audio
- > H.264 & Dual-stream encoding
- > Full channel D1 realtime recording
- > HDMI,VGA & BNC output up to 1080P
- > 4 SATA, 1 eSATA, 2 USB



DVR0404/0804/1604HF-A

4/8/16CH Full-D1 1U DVR

- > 4/8/16ch video & 4/8/4ch audio
- > H.264 & Dual-stream encoding
- > Full channel D1 realtime recording
- > HDMI,VGA & BNC output up to 1080P
- > 2 SATA, 2 USB

www.dahuatech.com



Distribution Partner: **Big Dipper Technology**

Contact person: Ing. Gabriel R. Pennella, Del Mate Amargo 1176, Ituzaingo, CP : 1710, Buenos Aires, Argentina, Tel: (5411) 4481-9475

Website: www.bigdipper.com.ar Email: info@bigdipper.com.ar MSN: ventas@bigdipper.com.ar

Fundación, presente y proyección



Ventas

La atención personalizada es una de las características de la empresa.



Área técnica

Allí se reparan, montan y testean cada uno de los equipos que se distribuyen.

mercializamos no alcanzaran para satisfacer esa necesidad", explica Pennella.

Una casa a medida

En sus primeras épocas, Big Dipper comenzó con una pequeña porción de un galpón, propiedad de su padre, donde comenzaron a desarrollar las primeras soluciones y armarse de su primer stock de productos. Allí, en ese pequeño rincón, el hobby inicial comenzó a tener visos más profesionales, las inquietudes de los integrantes de la empresa y sus clientes por lograr mayores y mejores soluciones comenzó a crecer, al igual que la empresa. "Desde ese inicio pasaron cinco años hasta que nos mudamos a lo que podría decirse fue nuestra primera sede formal, ubicada en Morón. Estando allí y como el crecimiento fue permanente, comenzamos a pensar en una sede propia"; cuenta el Ing. Gabriel Pennella acerca de la evolución de la empresa.

Así fue que en 2010 inauguraron su actual edificio, que fue construido desde cero y a medida de las necesidades de la empresa. Aún hoy, sus instalaciones están siendo ampliadas para poder dar respuesta a la constante evolución de la empresa.

"La idea de venir a esta zona e invertir en algo propio, diseñándolo a medida, fue un gran acierto. Estamos en una zona de rápido acceso, no lejos de la Capital y con buena salida a Provincia, lo cual nos da un panorama bastante interesante a la hora de expandir nuestro negocio", explica el fundador de Big Dipper.

El actual edificio, cuyo showroom fue recientemente inaugurado, cuenta con todas las comodidades que el cliente necesita: una amplia recepción y un sector de atención al cliente y ventas con la privacidad necesaria como para llevar adelante una operación, todo en un edificio de una planta de moderno diseño y construcción.

Pasada la primera sección y traspasando un patio interno, se llega a las secciones puramente técnicas, donde se lleva adelante

Continúa en página 68

Staff

Director General

Ing. Gabriel Penella

Gerente Comercial

Gastón Lavallén

Departamento comercial

Ignacio Iglesias

Leo Lipshitz

Pablo Laveglia

Rodrigo Domínguez

Comercio exterior

Pablo Bisio

Administración

y ventas

Luján Piñeyro

Cuentas corrientes

Nadia Langlais

Área técnica

Reparaciones

Analía Carbio

Jorge Fanello

Montaje

Ezequiel Del Castillo

Mariano Gigena

Depósito

Santiago Arredillo

Expedición

Mariano González



Despacho

Anexo al depósito se encuentra la sección de despacho de pedidos.



Timeline

2009

Este año comienza a trasladar sus instalaciones al predio donde actualmente se encuentra la sede de la compañía, de 800 metros cuadrados.

2010

Se inaugura una porción del nuevo edificio corporativo, que incluye la recepción y las oficinas de ventas. En la feria de seguridad de ese año presen-

tan al mercado una solución autónoma completa para la grabación de imágenes.

2011

Se inaugura el showroom y un nuevo depósito. Presenta la tecnología HD-SDI, la más reciente novedad del mercado en cuando a visualización de imágenes.

HD-SDI DVR

100% High Definition



DVR 404HD-S

4Ch HD-SDI 1080p 2U DVR



- 4Ch HD-SDI Video y Audio
- Codificación H.264 Dual Stream
- Grabación en tiempo real 1080p (1920x1080) todos los canales
- Salida HDMI, VGA y BNC
- 8 Puertos SATA, 1 eSATA, 3 USB

Big Dipper Technology LTD Argentina

Representante exclusivo de Dahua Technology

Http://www.bigdipper.com.ar
Email: info@bigdipper.com.ar
MSN: ventas@bigdipper.com.ar
Te: (+5411) 4481-9475 / 4977-6217

Administración central:
Del Mate Amargo 1176
Parque Leloir - Ituzaingó
(B1715CXJ) Buenos Aires

Videovigilancia en FULL HD



CMS Software para
MAC - WIN - LINUX



SD-6680-HD
PTZ 3D 18x Zoom
1.3 Mpx



SD-6980-HD
PTZ 3D 18x Zoom
1.3Mpx 100mts IR



SIRIUS BLACK NVR
16/24/32Ch FULL HD



DVR HIBRIDO
NVR



Big Dipper
Technology



Sensor de Imagen de CCD

Incorpora un sensor CCD de 1/3" de escaneo progresivo Sony.
Más contraste y definición.



DSP

Procesador digital de imagen DaVinci de Texas Instruments
Codificación y compresión por hardware de alto rendimiento



HD en Tiempo Real

Soporta codificación en HD 720 (1280 x 720) @25FPS.
Codificación en 1.3Megapixels (1280 x 960) @12FPS.



SD Slot

Ranura para memoria estándar SD de hasta 64Gb
Para almacenar en forma local fotos o video.



Puertos E/S

Bornera con entradas y salidas de alarma
Entrada y salida de audio.



Compatible

NVR StandAlone o CMS para Win - Mac - Linux.
Celulares BlackBerry - Android - Symbian OS - iPhone - iPad.

Big Dipper Technology LTD Argentina

Representante exclusivo de Dahua Technology

Http://www.bigdipper.com.ar
Email: info@bigdipper.com.ar
MSN: ventas@bigdipper.com.ar
Te: (+5411) 4481-9475 / 4977-6217

Administración central:
Del Mate Amargo 1176
Parque Leloir - Ituzaingo
(B1715CXJ) Buenos Aires

dahua
TECHNOLOGY

La nueva generación de grabadores digitales de CCTV
La mejor solución de bajo costo



Visualización en
1280 x 1024



CYGNUS DVR Lite

AVR 400 / 800 / 1600

4 / 8 / 16 Entradas - 100 / 200 / 400 FPS



H.264 - Dual Stream

Algoritmo de codificación por hardware H.264 de alto rendimiento. Digitalización en tiempo real (400FPS @CIF).



10 Bit ADC - Dual Stream

Permite un rango dinámico 4 veces mayor que los sistemas de 8 bits. Resulta en mayor calidad de imagen y menor saturación / pixelado.



Modo Día / Noche

Ajustes independientes de contraste, brillo y color por banda horaria. Compensa la respuesta de las cámaras en el día y la noche.



Playback

Reproducción de grabaciones en simultáneo de todas las cámaras. Facilita la búsqueda y seguimiento de un evento grabado.



3G

Remototeo por celular basado en Symbian OS (Nokia), Windows Mobile, Blackberry, Android, iPhone, iPad.



Muti - OS

Incluye software de administración central para Windows, Linux y Mac. Remototeable desde Iexplorer, Mozilla Firefox y Google Chrome.



Compatible

Big Dipper Technology LTD Argentina

Http://www.bigdipper.com.ar
Email: info@bigdipper.com.ar
MSN: ventas@bigdipper.com.ar
Te: (+5411) 4481-9475 / 4977-6217

Administración central:
Del Mate Amargo 1176
Parque Leloir - Ituzaingó
(B1715CXJ) Buenos Aires

Big Dipper
Technology

Fundación, presente y proyección



Depósito

Recién inaugurado, allí se almacena la mercadería, clasificada por tipo, y se prepara para el despacho.

el ensamblado de los equipos, su posterior testeo y embalaje para despacho. Finalmente, culminando el recorrido, se encuentra el sector de depósito y despacho, donde toda la mercadería está perfectamente clasificada, a fin de poder responder de manera inmediata ante el pedido de un cliente.

“La idea de hacer un edificio desde cero fue la de lograr una sede que se adecue a las necesidades de la empresa y no al revés, aunque ahora, con el uso, nos damos cuenta que con la empresa en constante crecimiento ese orden inicial es casi una utopía, ya que a cada momento debemos hacer readecuaciones para poder acomodarnos. De todas maneras, seguimos creyendo que es la mejor alternativa: ser dueño de tu propio lugar hace que puedas adaptarlo a las necesidades del momento”.

Tecnología

Como empresa desarrolladora de tecnología y soluciones resueltas a través de ellas, la evolución en productos es constante. “El primer producto de Dahua con el que comenzamos a trabajar fue el DVR Cygnus, grabadora que se mantiene inalterable en sus características desde entonces pero que fue pasando por reconversiones y nuevas versiones para sumar prestaciones. Ese producto, un poco la insignia de nuestra empresa, nos abrió las puertas del mercado que luego comenzó a conocer más de la marca y a interesarse por lo que podíamos ofrecerles”, explica Pennella.

“Hoy estamos presentando toda una nueva gama de productos con tecnología HD-SDI, verdadera resolución de alta definición. Un producto de este tipo, por ejemplo, permite trabajar en estándar HD (esto es, 1920 x 1080 píxeles en tiempo real) y

gracias al SDI, no existe retardo alguno de la imagen captada por la cámara hacia la visualización en el DVR, cosa que si sucede con las cámaras IP”, explica Gabriel Pennella.

“Por otro lado, estamos lanzando una nueva línea de DVRs con doble procesador, que permite la visualización de mayor número de cámaras en pantalla, con una mayor calidad de imagen”, detalla el fundador de la compañía acerca de las novedades de este año.

“Con un DVR estándar, por ejemplo, muchos detalles de una imagen, visualizada en un pantalla dividida en 16, pueden llegar a perderse mientras que con esta nueva tecnología aún en una porción mínima de esa pantalla puede verse con perfecta nitidez, sin pixelado, todo el detalle de lo captado por la cámara”, concluye el directivo de Big Dipper.

Más allá del servicio que brindan a través de sus productos, en la empresa están pensando de forma permanente en sus clientes y en cómo sumarles beneficios. “Además de la atención de siempre, estamos abriendo un Programa especial para distribuidores y mayoristas -dice el Ing. Penella-, a través del cual beneficiaremos a quienes quieran distribuir Dahua como si trataran directamente con la fábrica, ya que nosotros representamos y garantizamos los productos de la marca en Argentina, con todo el apoyo de la casa matriz. Esto significará una apertura al mercado, con la posibilidad de ingresar en nuevos nichos de negocios, gracias a la asociación con quienes deseen suscribirse a este programa”, finaliza.

Ubicación

Big Dipper Technology está ubicada en Del Mate Amargo 1176, Parque Leloir, Itunzaingó, en una zona de fácil acceso a través de vías rápidas como el Acceso Oeste.



Cómo llegar

- **En auto:** por Acceso Oeste hasta la Bajada de Barcala (segunda luego del Shopping Plaza Oeste). Seguir por colector 7 cuadras hasta la Parrilla “Entre Amigos”. Ahí doblar a la derecha (la empresa está al lado de ese local).

+ Datos

Teléfono: (54 11) 4481-9475 / 4977-6217
Mail: info@bigdipper.com.ar
Web: www.bigdipper.com.ar



Productos

Otra vista del nuevo depósito, que a poco de inaugurado ya tiene su capacidad prácticamente colmada.

Líneas de Productos

Cámaras CCD
Antivandálicos
PTZ
Líneas IP
Lentes
DVR/NVR
Housings
Fuentes
Accesorios
Repuestos

La nueva generación de grabadores digitales de CCTV

Más Tecnología y Mejor Imagen



1920 x 1080
Visualización en Full HD
con Anti-Alias



CYGNUS DVR Pro

DVR410 / DVR810 / DVR1610

Full D1 - 2 SATA - 1 eSATA - HDMI - VGA - SPOT



400 FPS

Soporta hasta 400 FPS en resolución D1 (704 x 576).



10 Bit ADC - H.264

Permite un rango dinámico 4 veces mayor que los sistemas de 8 bits
Resulta en mayor calidad de imagen y menor saturación / pixelado



Triple salida de monitor

Salida VGA y VC con permiso de visualización según usuario.
Salida Spot configurable independiente, con vistas múltiples.



Búsqueda Inteligente

Detecta movimiento en las grabaciones.
Ahorra tiempo en la búsqueda de eventos.



3G

Remoteco por celular basado en Symbian OS (Nokia), Windows Mobile, Blackberry, iPhone, Android, Tablet PC, iPad, ViewPad.



Muti - OS

Incluye software de administración central para Windows, Mac y LINUX.
Remoteco desde Iexplorer, Mozilla Firefox y Google Chrome.



Big Dipper Technology LTD Argentina

Powered By



Http://www.bigdipper.com.ar
Email: info@bigdipper.com.ar
MSN: ventas@bigdipper.com.ar
Te: (011) 4481 9475 / 4977-6217

Administración central:
Del Mate Amargo 1176
Parque Leloir - Ituzaingó
(B1715CXJ) Buenos Aires

Jornadas intensivas de idóneos en CCTV

Dirigido a comerciales y técnicos en general. Nuevas tendencias del mercado. Comparación de tecnologías. Prestaciones de cada producto y su utilización más adecuada y eficiente. Sistemas de cableado. Herramientas de proyecto. Diagnóstico y solución de fallas.

Módulo 1: Nivelación de conocimientos - Actualización tecnológica – Sistemas de cableado

Cámaras Box vs. Cámaras IR - aplicaciones
WDR vs. Autoiris vs. Shutter electrónico
IR Led vs. Array Led vs. Laser IR
Cámaras domo con PTZ - aplicación
Alimentación centralizada y distribuida
Cableado de la alimentación, sección de cable y longitud
Transmisión de video analógico, coaxil, UTP y fibra óptica
Transmisión de datos, longitud, conexión, fin de línea

Comparativa 700 TVL, formato D1 H.264 y cámaras IP 2.0 Mpixel
Evaluación entre DVR basada en PC y Stand Alone DVR
CMS – software Cliente y matriz TV - video analítico
Integración de cámaras IP – sistemas híbridos – licenciamiento
Análisis de ancho de banda requerido acorde resolución y CPS
Redes IP – colisiones de red – convergencia a un switch Gigabit
Transmisión de video IP por UTP, fibra óptica y wireless AP
Alimentación en IP, distribuida y POE centralizada

Módulo 2: Conceptos de Networking - Configuración de equipos y redes

Redes LAN / WAN - Estructuras y topologías comunes
Programación de DVR y routers
Visualización remota mediante PDA y celulares
Compatibilidad de tecnologías actuales y futuras
Configuración de enlaces inalámbricos (Base station y AP)

CCTV en entornos corporativos - Almacenamiento externo
Seguridad urbana – esquemas de cableado / transmisión / instalación
Aplicaciones bancarias - compatibilidad con resolución BCRA
AFIP exportadores - requisitos especiales
Grabadoras móviles de uso portátil y vehicular

Módulo 3: Detección de fallas en cableado - Mejores prácticas para una transmisión confiable

Reconocimiento del tipo de falla según se manifiesta
Determinación del problema, análisis de posibilidades
Potencial de tierra desbalanceado

Interferencias – inducción de ruido
Atenuación – caída de tensión
Resolución y mayores costos – uso de protecciones

Módulo 4: Proyecto GENCO - Cotización y licitaciones - Idoneidad en la instalación

Se proyectan tres obras, un depósito industrial, una planta de oficinas y una vivienda residencial. Partiendo de los requisitos de seguridad establecidos por el cliente, cada participante hará su proyecto de equipamiento y cableado, con su correspondiente propuesta y valorización. Al finalizar, se discuten las propuestas de cada participante de manera grupal.

Módulo 5: Consultas grupales y Examen de certificación

Las jornadas consisten de cinco módulos, repartidos en tres días completos consecutivos. Actividad no arancelada para nuestros clientes. Consultar condiciones de pre-acreditación para la reserva de vacantes. Aprobando el examen de certificación, accederá a diferentes beneficios comerciales.

Fechas: 1, 2 y 3 de Diciembre de 9:30 a 17:00
8, 9 y 10 de Diciembre de 9:30 a 17:00
15, 16 y 17 de Diciembre de 9:30 a 17:00

+ SHOWROOM + STOCK + ATENCION PERSONALIZADA + LABORATORIO + PRODUCTOS = LA MEJOR OPCION EN CCTV



PROVEEDOR LIDER EN CCTV

FOTO REAL DE NUESTRA PLANTA



Capital Federal y Gran Buenos Aires
ventas@electrosistemas.com.ar
(011) 4713.8899 / 4713.5550

Zona Cuyo, Córdoba y Litoral
ventas.cba@electrosistemas.com.ar
(0351) 425.1867 / 15.594.8788

Cámara PTZ con infrarrojo LASER de 200mts.



Antiexplosivo

A prueba de balas



Cámara térmica

APTO USO MILITAR



JM-612-IR:

Resolución 550 TVL
Lente zoom de 36x
Infrarrojo LASER de 200 mts.
Anti Explosivo (Exd II CT6)
Anti Corrosión (Stainless Steel)
Resistente al agua (IP66 y NEMA 4X)
Cámara térmica de 640x480
A prueba de disparos (.45 ACP)

Cámaras con IR



CP-7320S / 6330S / 6320S:
Resolución 480 TVL - 4 a 9mm
Iluminador infrarrojo 50 a 80 mts.

Domos fijos antivandálicos



JB-8320S / 8350S:
Resolución 480 TVL - IR 15 mts.
Lente varifocal de 4 a 9 mm

Equipamiento Full D1 para Seguridad Bancaria



cumple Resolución del BCRA A-5136, Res. AFIP COMEX y complementarias

SK-5216AV:
16 canales de video - 400 cps - software CMS integrador de 64 canales
Visualiza, graba y transmite por red en resolución D1 a 25 cps por canal



CP-9601V:
Cámara CCD 1/3" Super HAD
650 TVL color y 700 TVL B/N
WDR (Wide Dynamic Range)
Compensación de contraluz ideal para enfoque de frentes vidriados



DG-4208HF / DG-4216HF:
8 y 16 canales de video
200 y 400 cps - software CMS
Visualiza, graba y transmite por red en resolución D1 a 25 cps por canal

Cámaras BOX



CP-9320S / SX / H:
Resolución 420 / 480 TVL
Día / Noche - 12VDC o 24VAC

Cámaras WDR



CP-9520S / 9601V:
Resolución 600 TVL - HLC/WDR
OSD - Reducción de ruido 3D

Enlaces de audio y video



TC-700H / 5000H:
Enlace 1.2GHz de 30 y 300mts.
Opcional antena tipo yagui 12dBi

Balunes UTP múltiples



UTP-80X-P:
Transceptor pasivo de 300mts.
Conexión con bornera o pigtail

Lentes fijas y varifocales AI



CP-xx16F: 2.8, 4, 6, 8, 12, 16mm
CP-3580AV: AI de 3.5 a 8mm
CP-2812AV: AI de 2.8 a 12mm
CP-0550AV: AI de 5 a 50mm

Placas DVR serie NV



DS-4100HC / HF:
8 y 16 canales de video + audio
CIF / 4CIF / D1 - 25 cps - H.264

Domos de alta velocidad



JK-5907 / JK-2100:
Resolución 600 TVL - zoom 370x
Velocidad de paneo 300°/seg.

Domo de baja velocidad



PT-209:
Resolución 480 TVL - zoom 3x
Opcional kit de control remoto

Teclados de control PTZ



JK-2002 / JK-2005:
Conexión via RS-485
Opción de integración a PC-DVR

DVR's serie VTK



SK-8800-HS:
4, 8, 16 y 32 canales de video
H.264 - Salida AV / VGA - LAN

+ EXPEDICION + INNOVACION + PRECIOS COMPETITIVOS + INMEJORABLE UBICACION = LA SERIEDAD DE SIEMPRE



ELECTRO SISTEMAS

Electrosistemas de Seguridad SRL
Laprida 4034 - Villa Lynch - Buenos Aires
www.electrosistemas.com.ar



ATENCION EXCLUSIVA AL GREMIO

Una vida dedicada al audio y el video



Eduardo Casarino

Repasamos la trayectoria profesional del Ing. Casarino y encontramos en ella hitos, no solo de su historia, sino también de la historia reciente de nuestro país: los cambios en la industria a través de los sucesivos gobiernos, la subsistencia tras la crisis de 2001, la reconversión y el futuro de la industria electrónica de nuestro país.

“ Aunque me recibí de ingeniero algo tarde, haciendo la carrera de manera discontinua, estudié toda mi vida. No hay manera de permanecer actualizado si no se estudia permanentemente y no hay forma de conocer algo en profundidad si no se está preparado para ello. Por eso me preparé para lo que siempre me gustó, que fue el audio y la televisión. Lógicamente que en todos estos años tuve que estudiar cosas que poco tenían que ver con mi pasión, pero eran accesorias a ella y oportunamente las olvidé, en el buen sentido de la palabra”, comienza la charla el **Ingeniero Eduardo Casarino** acerca del perfeccionamiento seguido a lo largo de los años.

Ese perfeccionamiento comenzó desde muy joven, gracias a una familia abocada a la industria electrónica. “Fui sonidista mientras estaba estudiando en el secundario, haciendo sonido en fiestas, lo cual me permitía ganar algunos pesos”, recuerda sobre sus primeros contactos con el audio.

Poco tiempo después, comencé a diseñar sistemas un poco más complejos. Soy fabricante desde los 12, ya que mi familia estaba abocada a la electrónica: en la fábrica de mis tíos se hacían las matrices de Leea, de gabinetes, bocinas y parlantes”.

Cambio brusco

El primer gran sacudón en su vida profesional llegó en 1976. “Estaba trabajando entonces contratado por una empresa privada en una instalación de audio y microfónica en el Congreso de la Nación. Estaba trabajando en el proyecto y poco tiempo después llegaron los militares y nos sacaron de manera brusca. Sin embargo, al poco tiempo nuestra situación se aclaró y pude cumplir con el contrato”.

Estados Unidos fue su parada a fines de 1976 y 1977, país al que llegó pues parte de su familia ya vivía allí. “En Estados Unidos estuve trabajando y estudiando casi dos años. Tanto es así que en el '78, de vuelta en el país, hice la mayor experiencia de mi vida profesional, montando todo el sistema de televisión para el mundial, gracias a mi profesor, el Ing. Gervasi. Aprendí muchísimo ahí, donde no solo había que instalar las cámaras en los estadios, sino también armar toda la transmisión y la puesta para el público en el Luna Park, Cine Gran Rex, Cine Ocean y algunos otros cines, como así también en ATC, pues no había transmisión de TV en color para los hogares. Nos pasamos el mes de mayo y junio trabajando casi sin dormir”, recuerda.

Continúa en página 76

Trayectoria

1976

Lleva adelante un proyecto de audio profesional y microfónica para el Congreso de la Nación.

1978

Trabaja en la implementación de la Televisión para el Mundial de Fútbol y la renovación tecnológica de ATC.

1981/82

Se recibe de Ingeniero Electrónico. Trabaja como contratado por la empresa Philips.

1996

Se incorpora a Servicios Electrónicos Integrados.



3S

Network Surveillance Expert

VISIONxIP

www.visionxip.com

Distribuidor Exclusivo



Vigilancia

Video Server

NVR

HDTV

H.264

DVR

D1

Cámaras IP

System

Soluciones

VMS

Mobile AP.

CMS

3VMS

ONVIF

Servicio

3rd Party

Soporte Técnico

Garantía

Calidad



64ch en 1 Monitor / 128ch en 4 Monitores

Visión de alarma • Reproductor Versátil
Visor Relay de VMS • GUI Interface
Aplicación eMap

Teléfono: +5411 3221-0309

Fax: +5411 3221-2100 (#0309)

Mail: info@visionxip.com

www.visionxip.com



IMPORTADORES Y DISTRIBUIDORES DE CCTV PRECIOS EXCLUSIVOS PARA GREMIO

- » **La confianza de Proveedores y Clientes avalan nuestra trayectoria y filosofía de trabajo.**
- » **Reciba atención personalizada y disfrute de nuestro asesoramiento técnico permanente.**
- » **Nuestras Unidades de Negocios permiten brindar una solución integral en Seguridad Electrónica.**
- » **Programa de beneficios exclusivos para Clientes Gremio.**



DVRS
Stand Alone



Cámaras
Domo PTZ



Placas
Capturadoras



Visite nuestro sitio web para gremio
www.m3k.com.ar

Cámaras
Waterproof



Cámaras
Domo





Visite el Show-Room de nuestra Oficina central ubicado en Av. Callao 295, piso 2.



m3k
ARGENTINA

**Más de 8 años brindando el mejor servicio
y los precios más competitivos**



**Cámaras Box
Profesionales**



**Cámaras
Ocultas**



**Monitores
para Vigilancia**



**Control de Acceso
Biometría**



**Lentes
Profesionales**



**Aceptamos Tarjetas
de CREDITO y DEBITO
en 3 y 6 pagos**



**Av. Callao 295, piso 2 (C1022AAC)
Buenos Aires, Argentina
Tel: (5411) 4373-7400 (líneas rotativas)
www.m3kargentina.com.ar • info@m3kargentina.com.ar**

**Realizamos envíos
a todo el País**



Una vida dedicada al audio y el video

"Me recibí de ingeniero electrónico entre los años 1981 y 82 – dice nuestro protagonista- y tras recibirme empecé a trabajar en la Compañía Philips, donde entré contratado primero y en 1981 ya estaba en trabajando en proyectos importantes para la marca. En aquel momento se fabricaba todo en el país, aunque muchos componentes eran importados. En Philips fui Jefe de Producto en la división Profesional de TV y Audio, hasta 1995 cuando, a tono con lo que venía sucediendo con muchas

empresas en ese entonces, me propusieron la privatización. O sea, me ofrecieron un contrato internacional", recuerda sobre la época que precedió a su incorporación a la empresa a la cual hoy pertenece.

"Sistemas Electrónicos Integrados ya estaba funcionando desde 1987 e ingresé a la empresa en 1996, con la representación de Philips, que me entregó su stock y el compromiso de seguir desarrollando sus productos.

"Es tiempo de pensar qué tipo de industria de la electrónica queremos. Por suerte, esa discusión ya se está dando en foros y cámaras y es muy auspiciosa."

Por suerte, gracias a ese respaldo pudimos hacer crecer la empresa en épocas que comenzaban a ser complicadas para la industria en general", explica acerca de su incorporación a SEI.

La crisis

A partir del año 1999, la fabricación comenzó a hacerse difícil, aunque pudimos mantener la de los accesorios para CCTV y equipos de audio, todo diseñado por nosotros y con matrices originales. Gracias a eso, la empresa subsistió, pero, como le sucedió a muchos en esos años, se descapitalizó. Pudimos mantener la estructura gracias a la visión de los directivos de SEI que en el '99 anticiparon la situación y pudimos reconvertir la empresa sin achicarnos. Lo que hicimos fue darle a todo el personal las herramientas técnicas y elementos para trabajar y los contratamos. La gente renunció, se los indemnizó y siguieron trabajando para nosotros", explica Casarino acerca de la estrategia que evitó la quiebra de la compañía.

"Gracias a que, como otros, pudimos subsistir en ese momento en el que cerraron más de mil compañías, algunos dirigentes de empresas de seguridad electrónica, entre los que se encontraba el fundador de esta empresa, Herminio Milovjch, el presidente de Getterson David Chaio, el presidente de Logotec, Ing. Greenberg, y otros empresarios emprendedores, motivaron la creación de CASEL. Eran dirigentes pioneros en su momento y que tuvieron la visión y el empuje necesario entonces para comenzar a forjar una industria de la seguridad".

Subsistir en años de Patacones y Lecops, estando acostumbrados a importar grandes volúmenes en dólares fue, sin dudas, uno de los motivos que provocaron la descapitalización de las empresas. Y quienes se recuperaron cuando el dólar se multiplicó por cuatro no fueron precisamente los importadores, sino aquellas empresas que trabajaron con la industria nacional, fabricando, apostando al futuro.

"Hoy, con un dólar a 4,27 pesos, nadie se escandaliza pero, en ese entonces, después de los años de la convertibilidad, fue un golpe duro. Las empresas que hoy son líderes forjaron su futuro gracias a la fabricación, más allá de sus características actuales

como compañías mixtas. También, otro sector pudo subsistir: el que nucleaba a aquellas empresas que se dedicaron a la reparación de equipos", explica.

El conocimiento es la diferencia que existe entre seguir progresando o quedarse en el camino. La prueba está en el gran número de empresas nacidas en ese entonces y que hoy son referentes. "Eran y son empresas dirigidas por gente que en algunos casos no habían llegado a un estudio universitario, pero tuvieron la claridad y visión de futuro como para entender hacia dónde apuntaba la industria y prepararse para el futuro".

El futuro

"La incertidumbre hoy son las LNA, o cómo sustituir los productos importados que no se fabrican ni se pueden fabricar en el país", dice Casarino.

La industria electrónica como tal, actualmente no está contemplada en el país, entendiéndose como industria aquella actividad que genera puestos de trabajo genuino y recursos para el estado.

"No es lo mismo ensamblar que fabricar y teniendo una visión realista de la actualidad, hay que ponerse a pensar qué se puede hacer de acá al futuro. Hoy pueden armarse equipos en el país, pero el corazón de esos equipos es la electrónica, que va a seguir siendo importada, porque el costo de fabricación en el país es imposible y la tecnología para hacerlo es poco menos que inaccesible. Es necesario que el país promueva la industria electrónica para que esos desarrollos puedan ser totalmente propios, otorgando créditos a la industria para poder progresar, sustituyendo así a las importaciones", asegura nuestro protagonista. "El ejemplo es Corea" –dice-, país cuyo gobierno apuntaló a la incipiente industria electrónica local, mantuvo importantes alicientes económicos y hoy, a más de 20 años de aquella medida, son líderes en esa rama, a pesar de la grave quiebra del 1997.

Pensar hoy en la industria electrónica desde el punto de vista de la ingeniería es pensar en una industria que satisfaga las necesidades del consumo argentino. "Hay dos tipos de industria electrónica – explica Casarino-: la no física (software) y la física (hardware). La del software crece y se desarrolla de manera exponencial ya que no requiere de insumos, mientras que la del hardware necesita de una gran inversión: primero para satisfacer la demanda actual y, en proyección, para proporcionar al mercado productos acordes a sus necesidades. Esa discusión, la de la idoneidad de la industria, se está dando, por suerte, en todas las cámaras y foros, para proponer alternativas que sirvan para el crecimiento genuino. Ese es el próximo paso", concluye.

Proyectos

"Todavía sigo pensando en nuevos proyectos y desarrollos, ya que hay técnicas muy novedosas para fabricar productos. Por suerte, entre todos los que integramos la empresa nos complementamos y pensamos juntos en esos nuevos desafíos. Vemos lo que hace falta en el mercado, lo que hoy no existe porque no puede importarse y buscamos la manera de lograrlo. Siempre hay ganas de hacer cosas nuevas", dice ■





Siera
Panther

Lanzamiento felino
para Latinoamérica!



Siera presenta su nueva línea Panther para vigilancia y monitoreo remoto. Equipos DVR y Cámaras, especialmente diseñados para cumplir con las exigencias actuales de seguridad en Bancos, Oficinas, Aeropuertos, Comercios, Industrias y otras instalaciones, para aplicaciones individuales, redes LAN o a través de Internet.

www.sieraelectronics.com

Distribuidor
Autorizado:



Wenceslao Tejerina 2293, X5002BHM, Alto Alberdi, Córdoba, Argentina.
Tel (0351) 489-3748 - 489-0430 / ventas@alarmasdelcentro.com

FOGIM

M3K Argentina es el nuevo Agente General de FOGIM para toda América Latina



FOGIM Enterprise Corporation es la Empresa Líder en la producción de soportes, brazos y montajes de LCD y Monitores.

Como Agentes Generales de la marca FOGIM nos reafirmamos en ofrecer la mejor Calidad de productos y precios competitivos a nuestros clientes Gremio.

Para distribuir los productos oficiales de FOGIM contactarse al correo info@fogim.com.ar o bien comunicarse el teléfono (5411) 4373-7400.





MICROCOM

ARGENTINA S.A.

MAYORISTA EN CONECTIVIDAD Y SEGURIDAD



SUPREME

A NEW DEFINITION OF HD



Sd 8362E

- 2 Megapixel
- 60 FPS
- Movimientos en 360°
- 20x de zoom Optico
- Poe Plus
- Filtro Infrarrojo incorporado



Fe 8171v

- Lente 1.27mm, visión panorámica
- Filtro Infrarrojo incorporado
- Anti Vandálica
- Soporta PoE
- Triple compresión H.264, Mpeg-4 y Mjpeg



2 mp

Ip 8162p

- Hasta 30 Fps a 1080p
- Lente Vari-focal 3.1 – 8mm y P-iris.
- Filtro Infrarrojo incorporado,
- Soporta PoE
- Triple compresión H.264, Mpeg-4 y Mjpeg



1.3 mp

Ip 8151p

- Hasta 30 Fps a HD
- Lente Vari-focal 3.1 – 8mm y P-iris.
- Filtro Infrarrojo incorporado,
- Soporta PoE
- Triple compresión H.264, Mpeg-4 y Mjpeg

SOMOS CENTRO OFICIAL DE REPARACION EN EL CONO SUR

web

www.microcom.com.ar



facebook.com/microcomarg



twitter.com/microcomarg

ROSARIO - Ricchieri 65 bis
Telfax: (0341) 437-5777

BUENOS AIRES - California 2082 - Oficina: D219
Tel: (011) 6091-8585 / (011) 6091-8586

OPTEX

 **Fundada en 1979,**
la compañía se
expandió por todo el mundo ofreciendo productos
de calidad y un gran compromiso con el cuidado
del medio ambiente. Con más de mil empleados,
Optex desarrolla día a día nuevas tecnologías,
capaces de resolver la cambiante problemática
de la seguridad.



El Grupo Optex tiene por objetivo contribuir a la sociedad mediante la creación de un seguro y confortable ambiente de vida. Por eso es que Optex existe: para ser un fabricante que ofrece soluciones al usuario. Para lograrlo, atienden las distintas necesidades y dificultades a las que enfrentan las empresas y personas, tanto en la industria de la seguridad como en la vida cotidiana, y propone alternativas para resolver estos problemas a través de enfoques originales y de probada capacidad tecnológica.

Fundamentos

La necesidad de dispositivos de prevención de la delincuencia, así como la incidencia de los niveles delictivos en la vida cotidiana, aumentó en los últimos años, al igual que los tipos de delitos se diversificaron. Por eso Optex se concentra en ofrecer soluciones adecuadas a estos problemas, proponiendo soluciones que van más allá de la mera oferta de dispositivos y equipos. En lugar de ello, ofrecen sistemas que garantizan la prevención de la delincuencia de manera eficaz, combinando tecnologías y productos desarrollados específicamente. Esto incluye la detección de intrusos y un sistema de información centralizado, dispositivos de alarma que protegen a los ocupantes de una residencia de intrusos y dispositivos de imágenes de video, que registran lo sucedido.

Con 32 años de experiencia en el mercado, la compañía pretende dar un salto de calidad, apelando a la experiencia acumulada en la resolución de problemas y conocimientos técnicos, y comenzó a asumir diversos retos en cada una de las empresas que conforman la compañía.

A medida que la tecnología avanza, el rango sobre el cual los detectores y dispositivos periféricos pueden contribuir a la creación de un ambiente seguro y cómodo para la sociedad, Optex

se expandió más allá de la esfera de prevención del delito, llevando a cabo una activa estrategia de crecimiento que prevé el fortalecimiento de la tecnología, la expansión de sus canales de ventas y el desarrollo de nuevos negocios, persiguiendo el objetivo de dar una respuesta flexible a los cambios y a los nuevos modelos, sociales y comerciales.

Responsabilidad social

Uno de las cuestiones más importantes para el actual gerenciamiento de Optex, es llevar a adelante sus responsabilidades sociales y entre estas responsabilidades se encuentra la respuesta a los problemas del medio ambiente. Por ese motivo, Optex seguirá colaborando con las escuelas y las comunidades donde se encuentra presente con el fin de promover las actividades de educación ambiental y hacer pública la información sobre la gestión ambiental que lleva adelante el grupo Optex. Entre ellas, concentrarse en el desarrollo de productos inocuos para el medio ambiente a través del ahorro energético, la reducción en el uso de los recursos naturales y la eliminación de sustancias tóxicas al medio ambiente y quienes lo habitan.

Además, en 2003, Optex creó un Comité de Promoción de Cumplimiento de la responsabilidad social asumida por la compañía, que estudió en profundidad los diversos puntos de vista acerca de cómo Optex debe cumplir esas responsabilidades. Las conclusiones de ese estudio fueron dadas a conocer a todos los empleados y ya se está trabajando para elevar su conciencia de la importancia en el cumplimiento de la legislación y de las responsabilidades asumidas ante la sociedad.

En el futuro, Optex desea seguir su crecimiento, desarrollando su negocio a la altura de la confianza que tantas personas depositaron en sus productos y sistemas ■

Información complementaria

- Fundación: 25 de mayo de 1979
- Empleados: 1.127 (hasta 2010)
- Sede: Ogoto Otsu, Shiga (Japón)
- Presidente: Toru Kobayashi
- Ventas por industria: 44,1% Seguridad; 28,5% Industria (Automatización); 20,5% Puertas automáticas; 6,9% Otros





Solución total en protección exterior



VX-402



LX-402



BX-80N

Promoción exclusiva
durante noviembre y diciembre:

CONSULTE POR PROMOCION ÚNICA..!!!

6777-6000

(Promoción con validez hasta el 30 de noviembre inclusive o hasta agotar stock)



DIVISION SEGURIDAD DE
GETTERSON ARGENTINA
DESDE 1963

Getterson Argentina S.A.I.C.

Av. Corrientes 3240 / C1193AAR / Buenos Aires / Argentina
tel. (54-11) 6777-6000 / fax: (54-11) 6777-6006
hiperseg@getterson.com.ar / www.getterson.com.ar

Seguridad Electrónica



Sistemas de Seguridad Electrónica

Importadores y
distribuidores mayoristas

Venta al gremio

CONTROL DE ACCESOS

LECTORES DE PROXIMIDAD



TARJETAS Y TAGS

Tags de proximidad EM 125 Khz.
Tarjetas de proximidad ISO y Clamshell
EM 125 Khz - HID - Mifare - UHF915 Mhz
Llaveros y sobres porta credenciales

CONTROLADORES DE ACCESO AUTÓNOMOS



CONTROLADORES DE ACCESO CON REPORTE



PULSADORES



CONTROLADORES BIOMÉTRICOS



PLACAS CONTROLADORAS MULTIPUERTA

CERRADURAS



Estomba 136 (1872) Avellaneda - Buenos Aires
011 - 4205 - 6379 / 011 - 5368 - 0503 / Nextel ID 672*1828
Envíos al interior - Servicio de entrega a domicilio

CCTV

DOMOS FIJOS



DPSP36/DPAR36
Domo plástico 24 LEDs IR
CCD Sony 420/540 TVL
Lente 3.6mm



DMSP36/60/DMAR36
Domo antivandálico apto exterior
24 LEDs IR
CCD Sony 420/540 TVL
Lente 3.6/6mm



DMSP4A9
Domo Antivandálico
apto exterior
36 LEDs IR - CCD Sony 420L
Lente Varifocal 4a9mm



DP7000IR
Domo Plástico
Menú en pantalla
24 LEDs IR - CCD Sony 700TVL
Lente Varifocal 4 a 9mm



DP7000
Domo Plástico
Menú en pantalla
CCD Sony 700TVL
Lente Varifocal 4 a 9mm



DM7000IR
Domo Antivandálico apto exterior
Menú en pantalla 36 LEDs IR
CCD Sony 700TVL
Lente Varifocal 4 a 9mm

CÁMARAS OCULTAS



COPIR - CPIN - COSMK
Sensor de video 1/3" Color CCD SONY
420-540-TVL
12VDC - 0.1 LUX
Lente 3.6 mm / 6mm

PLACAS CAPTURADORAS



Placas Capturadoras de 4/16/32 canales de video
15/25/100/400 FPS

DVR STAND ALONE



514/518/916
Stand Alone H264 de 4/8/16 canales de video
Salida BNC y VGA Real Time
Software CMS 64 Ch sin cargo
RS485/ Alarmas
Soporta Celulares

CÁMARAS PTZ

CÁMARAS BOX



**BSP4200-BSP4800
BSP5200-BSP5400AF
BSP7000**
Sensor de video 1/3" Color CCD SONY
420-480-540-700 TVL
12VDC - 0.1 LUX
Con audio - Día/Noche
AGC-BLC-AWB



8027H
CCD Sony 520 TVL
zoom 27x autofocus



PTZ109/309
CCD Sony 420/540 TVL zoom 3x
360° Presets- Apta exterior



LANL5907
CCD Sony 480 TVL - zoom 27x autofocus
360° Low Speed- Presets
Apta exterior



LANL2100
CCD Samsung 540 TVL - zoom 30x autofocus
360° High Speed - Apta exterior

CÁMARAS INFRARROJAS



CMSP24L36
420 TVL - IR 20MTS - 3.6 mm



CMAR30L36/60
540 TVL - IR 25MTS - 3.6/6 mm



CMXX50M
420/480/540 TVL
IR 50MTS - 6 mm



CMSP36L4A9
420 TVL - IR 30MTS
Varifocal de 4a9 mm



CMSP72L4A9
540 TVL - IR 50MTS
Varifocal de 4a9 mm

ACCESORIOS



CONECTORES
BNC Crimpable/tornillo
Derivadores y plugs de alimentación
Adaptadores de BNC-RCA



GABINETES Y SOPORTES
Gabinetes apto exterior de ABS y aluminio c/ soporte.
Soportes plásticos para cámaras



LENES
Lentes de cristal:
Iris fijo de 2,8/4/6/8/12/16 mm
Autoiris varifocal de 3,5 a 8mm / 2,8 a 12mm / 5 a 50mm



ACCESORIOS
Distribuidores de video de 1x4 - 2x4 - 8x16
Conversor de Video a VGA
Microfono de alta sensibilidad ajustable
Conversor RS232/ RS485



BALUNES
Transceptores de video para cable UTP
300-1200-1800 mts color.
1-4-8-16 canales.



CABLES
Cables de alimentación TPRI y Bipolar
2x0,5 - 2x0,75 - 2x1 - 2x1,5 - 2x2,5.
Cables UTP interior/ exterior
Cables coaxiales



FUENTES
Fuentes switching de 12VCC:
12A - 5A - 2A - 1A

Estándar ONVIF

*Con el estándar abierto ONVIF ganando impulso en el mercado, Oliver Vellacott, CEO de IndigoVision, habla de la situación actual y examina lo que realmente significa un estándar "abierto".
Cómo influirá en el diseño y puesta en marcha de sistemas realmente integrados, de desempeño óptimo y gran confiabilidad*

La apertura de las soluciones de seguridad por IP



Oliver Vellacott

Director general de IndigoVision

Desde hace algún tiempo existe un debate acerca de las llamadas soluciones de vigilancia de video por IP "abiertas" y "cerradas". Ambas partes insisten en que su enfoque es el mejor para el usuario final, por lo general sin contar con información adecuada y suficiente. La aparición del estándar ONVIF por fin está poniendo un alto a este debate. Sin embargo, aún con este estándar, todavía se discute acerca de lo que significa exactamente que un sistema sea "abierto".

El estándar ONVIF



El mercado de la vigilancia y la seguridad global se encuentra en una etapa crucial, ya que finalmente existe un "estándar" para video por IP que realmente está difundiéndose en el mercado. El Foro abierto de interfase de video de red (Open Network Video Interfase Forum u ONVIF) cuenta ya con casi 800 productos compatibles hasta la primavera de 2011 y dejó atrás claramente a su máximo rival, PSIA. Esto fue evidente en la demostración de interoperabilidad realizada en ISC West en abril de 2011. El evento de ONVIF fue muy concurrido, con más de 200 visitantes, mientras que el evento de PSIA atrajo apenas unas cuantas personas.

No hay duda de que ONVIF va en camino de ser el estándar establecido para los productos de vigilancia por IP y los estándares abiertos en este mercado han llegado para quedarse. ONVIF también se está incorporando al estándar de los sistemas de vigilancia por video de la Comisión internacional electro-técnica (IEC, por sus siglas en inglés) y, una vez ratificado, logrará la categoría de un estándar realmente internacional.

ONVIF proporciona un idioma común que permite que los productos de seguridad por IP de un amplio rango de fabricantes puedan trabajar juntos. Más que simplemente definir un formato de datos de medios como H.264, ONVIF abarca el control del sistema. Por ejemplo, define cómo el sistema de administración de video (VMS) le pide a una cámara que comience y detenga el flujo de video o que se mueva a una posición determinada.

Aunque inicialmente se centraba en el video, incluyendo cámaras, analíticos y grabadores de video de red (NVR), ONVIF se amplió para incluir el control de acceso. Si el mercado también adopta esto será un logro importante, ya que el mercado del control de acceso es todavía más cerrado y fragmentado de lo

que era el del video.

Conforme el mercado avanza hacia la adopción de un estándar abierto como ONVIF, el usuario final puede esperar ver diversas ventajas:

- Un incremento en la flexibilidad y una mayor libertad de elección, ya que ONVIF le permite a los usuarios finales seleccionar productos interoperables de una gran variedad de marcas distintas para adaptarse a sus necesidades.
- Más funciones diferenciadas y sofisticadas en los VMS, conforme los proveedores logran mayor libertad para ser más innovadores, en lugar de escribir una cantidad interminable de controladores patentados.
- Confianza en la seguridad de su inversión, ya que será posible reemplazar o actualizar las partes del sistema según se requiera.
- Menores costos de integración, ya que los usuarios finales pueden elegir la combinación más adecuada de productos de seguridad física basados en IP, sin importar el proveedor. Debido a todas estas ventajas, muchas licitaciones y solicitudes de ofertas están especificando que las soluciones deben trabajar con el estándar ONVIF. Sin embargo, en estas circunstancias, es conveniente realizar una advertencia: se requerirá de algún tiempo para lograr una verdadera interoperabilidad "Plug & play" en los productos ONVIF, mientras el estándar se asienta. Mientras tanto, seguramente podrá esperarse que existan pequeños problemas iniciales.

Soluciones integrales

Antes de la aparición de ONVIF, las soluciones multiproveedor estaban basadas en protocolos patentados y era necesario escribir un nuevo controlador para cada cámara de un fabricante; lo cual se transformaba en un proceso largo y costoso.

En cambio, las soluciones integrales de un solo proveedor proporcionan un sistema bien integrado, con componentes diseñados para trabajar juntos. Las ventajas son una implementación de proyectos más simple, un desempeño óptimo y una gran confiabilidad, menos costos de asistencia técnica y mantenimiento y un solo responsable del sistema. Las soluciones integrales pueden incorporar también características especiales, como analítica avanzada en tiempo real integrada la cámara y funciones de reducción del consumo de ancho de banda que no son compatibles con el estándar ONVIF. En consecuencia, las soluciones integrales frecuentemente funcionan mucho mejor que los sistemas ONVIF que integran a varios proveedores.

Las soluciones integrales pueden tener grandes ventajas. Sin embargo, en el pasado, este tipo de solución tenía el inconveniente de atarle a un sistema patentado. Algunos proveedores de soluciones integrales ya están abriendo su software a cámaras de terceros a través de ONVIF. Es probable que sean ellos los primeros en proporcionar soluciones ONVIF más robustas, ya que necesitarán probar y certificar una amplia gama de cámaras para demostrar su apertura, a diferencia de los proveedores de software de administración que utilizan controladores patentados.

BIGSON



CCTV PROFESIONAL

Distribuidor Oficial de Asung Electronics



Mahatma Gandhi 370 (C1414EFD)
C.A.B.A. - Argentina - Tel: (5411) 4857-3300
4857-3311 - Fax: (5411) 4857-0036
Info@bigson.com - www.bigson.com

ASUNG
ASUNG ELECTRONICS



Tenemos el agrado de presentarles nuestro nuevo departamento SEG Video, que nace con la finalidad de prestarle la mejor atención y servicio al gremio, mediante la oferta de modernas tecnologías y el soporte necesario en Capacitación, Asesoría y Conducción en equipos tanto analógicos como IP.

Le aseguramos la solución a sus problemas acompañándolos en su desarrollo y es por ello que queremos ofrecerle una atención permanente para asegurar un asesoramiento continuo y eficaz garantizando un resultado positivo.

Nuestra Misión es estar en permanente interrelación con nuestros clientes, por ello se ha previsto el brindar un servicio PREFERENCIAL atendiendo en horario corrido de 8:00am a 18:00pm, con un stock permanente y envíos a todo el país.



Cámaras Box Profesional
CCD Sony 1/3" y 1/4" de 420
tvl, 540tvl y zoom con 0.2, 1.0
o 0.001 lux.



CÁMARAS IR
CCD Sony 1/3" de 420 tvl
con alcances de 20, 30,
40 y 50mts.



Cámaras IP
CCD CMOS 1/2.5 inch
5 Mega Pixel, resolución
960x720, 25 fps con 0.1 lux.



Domos
CCD Sony 1/3" de 420 tvl,
infrarrojos, antivándalicos y
zoom con 0.8 lux.



DVR Stand Alone
Para 4, 8 y 16 cámaras con
velocidades de 100, 200 hasta
400 fps basados en sistema Linux.



DVR Stand Alone IP
Para 4 cámaras, POE y 100
fps basados en sistema linux.



Switch POE
1 entrada y 4 salidas con
interfaz rj45 prolonga 100mts.



Placas DVR
Para 4, 8 y 16 cámaras con velocidades
de 25, 100, 200 hasta 400 fps.
Soft incluido compatible con sistemas
Windows.



Cámaras Tipo Espía
lente Pinhole en detectores de humo y
movimiento falsos, CCD Sony o Sharp
de 1/3" y 1/4" de 420 tvl con 0.8, 1,0 lux.

Estándar ONVIF

También se puede pensar que los proveedores exclusivos de VMS podrían preferir también que los usuarios finales sigan usando protocolos patentados, ya que su discurso de ventas está enfocado hacia el apoyo al fabricante y el estándar ONVIF permite que cualquiera utilice el mismo discurso. La principal razón de ser de los proveedores independientes de VMS desaparecería.

El usuario final podría, por lo tanto, obtener lo mejor de ambos mundos si elige una solución integral que además cumpla con el estándar ONVIF. Podría mezclar cámaras ONVIF de terceros con cámaras diseñadas para trabajar en el sistema integral. Esto le proporcionaría las ventajas de una solución totalmente integrada, con la posibilidad de elegir cámaras de otros fabricantes para adaptarse a sus necesidades específicas.

Arquitectura abierta es más que sólo ONVIF

Ser "abierto" es darles a las personas la libertad de elegir. Los verdaderos sistemas abiertos les ofrecen a los usuarios opciones en todos los aspectos. Es decir, no sólo en cuestión de cámaras, sino también de almacenamiento, control de acceso, analítica, puestos de trabajo, etc.

"Abierto" también significa dar acceso a las funciones internas del sistema a través de un kit de desarrollo de software (SDK). Esto permite que otras compañías se integren con sistemas más amplios, como el control de procesos, la supervisión de petróleo y gas, puntos de venta electrónicos, fabricación, etc. Un ejemplo es la integración de los sistemas ANPR/LPR con el video por IP. Las cámaras especializadas de reconocimiento de matrículas vehiculares pueden conectarse a la red a través de codificadores de video y aprovechar la arquitectura distribuida y el cambio de "matriz virtual" inherente a los mejores sistemas de video por IP. Los motores de procesamiento ANPR/LPR también pueden analizar la transmisión de video a través de la red, desde cualquier cámara en el sistema.

La integración entre sistemas de seguridad se está volviendo una parte cada vez más importante del manejo eficiente de la seguridad y de la respuesta a incidentes. Cuando los operadores de grandes sistemas de vigilancia tienen que estar pendientes de supervisar cientos de cámaras, el uso de alarmas de otros sistemas para llamar la atención sobre algún incidente o evento es invaluable. Los mejores sistemas "abiertos" de video por IP permiten una fuerte integración con los sistemas de terceros, entre los cuales el más utilizado es el control de acceso. Hasta que el control de acceso adopte un estándar abierto como ONVIF, se requiere que el fabricante de video por IP escriba in-

terfaces para cada sistema de control de acceso, de la misma manera en que lo hacían los sistemas "abiertos" originales de VMS, antes de ONVIF, para las cámaras IP.

También pueden crearse interfaces de integración para sistemas que no son de seguridad, como BMS y puntos de venta electrónicos (EPOS). La integración de puntos de venta electrónicos, del control de acceso y la vigilancia por video en un mismo paquete se convierte en una solución muy poderosa que puede aplicarse a casinos y tiendas, donde el manejo de efectivo es una cuestión clave. Las transacciones de los cajeros pueden almacenarse automáticamente mediante la cámara correspondiente, lo que brinda una poderosa herramienta para el análisis posterior de un incidente.

Arquitectura de video por IP

Cuando se comparan las soluciones de video por IP hay muchos factores a considerar. La cuestión de las cámaras se ha solucionado en gran parte con el estándar ONVIF. Esto deja otros componentes como el VMS y la grabación de video. Sin embargo, un área que necesita considerarse atentamente es la arquitectura del sistema.

La arquitectura tiene un impacto significativo sobre la flexibilidad, la elasticidad y la adaptabilidad de la solución. Los sistemas centralizados basados en el servidor tienen un solo punto de falla, ya que todo el video tiene que transmitirse a través del servidor. En sistemas de mayor tamaño, la cantidad de video que se envía a través del servidor central puede crear una demanda significativa en la red. Esto se traduce en un aumento del ancho de banda, la latencia, el mantenimiento y los costos. En cambio, en una arquitectura distribuida sin servidor, el video puede enviarse desde una cámara hasta el puesto de trabajo local, sin necesidad de pasar por un servidor central. Las NVR se pueden colocar también en las fronteras de la red, cercanas a grupos de cámaras, a fin de reducir al mínimo los requisitos de ancho de banda y aumentar la flexibilidad del sistema. Una falla en cualquier parte de la red no causará que se caiga todo el sistema.

Compresión y grabación de video

El estándar ONVIF define cómo se manejan y controlan las transmisiones de video, pero no cómo se comprimen. La forma en la que se transmite el video en el marco de ONVIF está definida por estándares de video como H.264 y MPEG-4. De este modo, se asegura que cualquier sistema VMS o NVR pueda decodificar cualquier transmisión de video que cumpla con estos estándares.



La integración de puntos de venta electrónicos, el control de acceso y la vigilancia por video se vuelve una solución muy poderosa para casinos y tiendas.



Intelliscan es un sistema de adquisición y análisis inteligente de video capaz de reconocer e identificar caracteres alfanuméricos en matrículas de vehículos.

A partir del reconocimiento de esos códigos de identificación de vehículos, estos datos son aislados y almacenados para su posterior proceso y para ser utilizados por una innumerable cantidad de aplicaciones de control.

La información de fecha y hora, número de puesto de control, número de matrícula del vehículo, imagen del conductor y otros valores que se deseen obtener, son analizados en línea por un puesto de control, siguiendo parámetros predefinidos y/o almacenados junto a la evidencia fotográfica y de video para su posterior consulta.

Intelliscan



- Alta velocidad de proceso. 50-100 ms de análisis por fotograma.
- Alto nivel de reconocimiento (superior al 95%).
- Posibilidad de Integración a sistemas existentes o desarrollo local a medida.
- El sistema acepta cámaras CCD Standard, lo que reduce su costo de implementación.
- Comercialización a medida de sus necesidades. Licencias de uso, sistemas llave en mano, desarrollos a medida.
- Capacidad de almacenamiento de datos y video configurable.

Villford

Villford S.A.
Bauness 2784 / (C1431DOH) C.A.B.A.
54-11 4523-8800
info@villford.com.ar / www.villford.com.ar


Villford



SEGURIDAD ELECTRONICA S.R.L.

Av. Boedo 1975 (C1239AAJ) - Capital Federal

Tel/Fax.: 011-4925-4102 (Líneas rotativas)

E-mail: info@elcasrl.com.ar

Website: www.elcasrl.com.ar

Porteros Eléctricos con y sin Video ●

Alarmas ●

Circuito Cerrado de Televisión ●

Detección de Incendio ●

Control de Accesos ●

Fabricación de Dispositivos ●

Grabación y Transmisión de Imágenes ●

NETFOCUS
CC TV



VITECH
CC TV



HORING
FIRE - ALARM



NOTIFIER®

Honeywell

Sistemas digitales
de cuatro cables
hasta 255 edificios
interiores con
1000 departamentos
en cada uno de ellos



Portero con visor
manos libres
TFT COLOR



NOVEDAD

Instalación 2 cables.
Manos libres de 7" TFT, color,
monitor plano de 237 mm x 125 mm x 27 mm.
Panel de puerta de aluminio con visera
integrada, no requiere caja de empotrar
Puede adicionarse un segundo frente con cámara
Incluye fuente



Soluciones en sistemas digitales de comunicación para edificios



- Integración de Sistemas
- Servicio Técnico de equipos
- Repuestos



- Av. Boedo 1975 (C1239AAJ) - Capital Federal
- Tel/Fax.: 011-4925-4102 (Líneas rotativas)
- E-mail: info@elcasrl.com.ar
- Website: www.elcasrl.com.ar

ELICA
SEGURIDAD ELECTRONICA S.R.L.

Sin embargo, la calidad de la compresión, es decir el compromiso entre la calidad del video y los requisitos de ancho de banda, puede variar de manera significativa, dependiendo de qué tan bien se haya implementado el estándar de compresión de video en el codificador de la cámara. La cantidad de video, para una resolución o velocidad de cuadros por segundo dada que una NVR puede almacenar, depende mucho de qué tan buena sea la compresión en la cámara de cada proveedor. Para lograr la misma calidad de imagen, una cámara puede comprimir el video diez veces más que otra, aunque las dos tengan una salida de datos que cumpla con H.264.

El cálculo de la cantidad de almacenamiento necesario es una parte importante del costo y diseño de un sistema de video por IP; cuando se trata de empresas grandes, el costo del almacenamiento puede ser una parte importante del costo general. Los proveedores de soluciones integrales, por lo general, proporcionan herramientas de cálculo de almacenamiento que simplifican considerablemente este proceso. Sin embargo, en un sistema ONVIF, con cámaras de diversos proveedores, los cálculos de capacidad de almacenamiento se vuelven potencialmente más complicados.

La versión más reciente del estándar ONVIF (2.0) permite ya el desarrollo de dispositivos de almacenamiento, como DVR y NVR, que cumplen con este estándar. Por ejemplo, un fabricante de DVR puede crear un producto que permita que el video que se grabe en su DVR se reproduzca en cualquier sistema VMS que sea compatible con el estándar ONVIF para dispositivos de almacenamiento.

Ya existen productos de almacenamiento en el mercado que están marcados como compatibles con ONVIF, pero sólo por el lado de la cámara al NVR. Pueden grabar video desde una variedad de cámaras de terceros compatibles con ONVIF, pero requieren todavía una interfase patentada para revisarlo y reproducirlo. Todavía no salieron a la venta dispositivos de almacenamiento totalmente compatibles con ONVIF, pero cuando lo hagan, tendrán un profundo efecto en el mercado.

En muchos casos, la solución de grabación, ya sean equipos NVR aislados o aplicaciones de software, es parte integral del VMS. ONVIF permitirá que el almacenamiento se separe del VMS principal, proporcionando mayor flexibilidad y opciones de almacenamiento, además de costos potencialmente menores para los usuarios finales.

Los fabricantes de matrices de almacenamiento podrán crear

productos de almacenamiento independientes con capacidad de integración a soluciones VMS compatibles con ONVIF sin necesidad de servidores de grabación adicionales. Hasta ahora, los fabricantes de matrices de almacenamiento lo han logrado pre-cargando el software de la aplicación de grabación del proveedor del VMS a sus dispositivos, para crear así productos personalizados que luego tienen que certificar para cada proveedor de VMS, lo que no sólo requiere tiempo, sino que además resulta costoso.

Dado que el estándar ONVIF no define cómo deben almacenarse las grabaciones en disco, sino sólo la interfase, se da en este punto una oportunidad para la diferenciación de los productos. Es decir, métodos de almacenamiento y recuperación de datos optimizados, confiables y demás, que le den a los usuarios finales la libertad de seleccionar los productos que cumplan con sus requisitos y presupuestos.

Sin embargo, además de las ventajas, habrá también algunos desafíos. Por ejemplo, el establecimiento de redundancias y respaldos de seguridad entre dispositivos de almacenamiento de distintos proveedores puede ser complicado y ONVIF actualmente no es compatible con estos puntos. Hasta el momento, este estándar no proporciona una interfase de configuración completa, de modo que todavía es necesario usar una interfase patentada del proveedor de almacenamiento para llevar a cabo este proceso. Hasta que el estándar madure, estas limitaciones podrían ser una barrera para el surgimiento de dispositivos de almacenamiento compatibles con ONVIF en un futuro cercano.

Resumen

Con todos los participantes más importantes en el mercado del video por IP comprometidos con ONVIF, el nuevo estándar logró un impulso imparable. ONVIF da a los usuarios finales una mayor posibilidad de elección y más tranquilidad. Sin embargo, en sí mismo, no cumple con la definición de lo que sería un sistema de video por IP "abierto" y es sólo una de las muchas facetas que conforman una solución realmente abierta. ONVIF fortalece también las ventajas de las soluciones integrales, ya que ofrece lo mejor de dos mundos: se instala fácilmente y aun así proporciona libertad para elegir al proveedor.

Es indudable que ONVIF dará lugar a un cambio importante en el mercado, que a la larga será favorable para el usuario final. A corto plazo, habrá un período de ajuste mientras el estándar madura. ■



En muchos casos, la solución de grabación, ya sea de software NVR independiente o una aplicación de software, es parte intrínseca del VMS.



Solución de control de acceso IP

Lectores autónomos y en red

Biometría, Tarjetas, PIN

Detección y reconocimiento facial

Aptos para intemperie

PoE

Software en español de control de accesos y presentismo



Av. Angel Gallardo 115
 (C1405DJB) Buenos Aires, Argentina
 Tel.: (+54 11) 4856-7141
 ventas@dramstechnology.com.ar

Distribuidor Oficial
DRAMS
 TECHNOLOGY S.A.
 Agregando valor a sus productos

AVIGILON | ALIBERT | bioscrypt | SECURITRON | WORMIC | Suprema | Personel Card, Inc. | TAMRON | X-Station | Theia | HES

www.dramstechnology.com.ar



avigilon

TODA LA EVIDENCIA EN 16 MEGAPIXELS



PROVISION ISR

CCTV



SAMSUNG

SAMSUNG TECHWIN

SOLUCIONES DE CCTV
Y VIDEO IP



Theia

TECHNOLOGIES

LENTES GRAN ANGULAR

Lente convencional



Lente Theia



LENTES MEGAPIXEL

TAMRON LENTES PARA CCTV



Agregando valor a sus productos



Farpointe Data, Inc.

LECTORES Y TARJETAS DE PROXIMIDAD



CONTROL DE ACCESOS Y PRESENTISMO



bioscrypt

LECTORES DE HUELLA DIGITAL
100.000 huellas 1:1 y 10.000 huellas 1:N



SECURITRON



CERRADURAS, PULSADORES Y ACCESORIOS



CCTV

VIDEO IP

CONTROL DE ACCESOS

BIOMETRÍA

LECTORES Y TARJETAS

CERRADURAS



Av. Angel Gallardo 115
(C1405DJB) Buenos Aires, Argentina
Tel.: (+54 11) 4856-7141
ventas@dramstechnology.com.ar

DRAMS
TECHNOLOGY S.A.
Agregando valor a sus productos

QVIGILON bioscrypt SECURITRON Theia TAMRON



www.dramstechnology.com.ar

¿Su sistema es realmente eficiente?

Entender de manera cabal las necesidades de seguridad en una entidad en la que el manejo de dinero sea constante hará que un sistema sea realmente eficiente. Los pasos a seguir y la tecnología utilizada sin dudas marcarán la diferencia.



Debido al gran número y diversidad de ubicaciones que las entidades financieras deben proteger frente a delitos como el fraude, asaltos, robos y secuestros express, se hace indispensable contar con un buen sistema de seguridad capaz de controlar todo tipo de circunstancias ¿Cree usted que su sistema de CCTV es capaz de adaptarse a cualquier situación?

En líneas generales, los principales puntos a considerar para disponer de una potente solución en materia de CCTV son:

- **Captura de imágenes:** Cuando lo importante es la identificación del delito.
- **Grabación o manejo de las imágenes captadas:** La plataforma hardware de grabado debe adaptarse a las características de la instalación.
- **Administración del parque de videograbadores:** Explotación de grandes parques de videograbadores gestionados de forma integral desde un centro de control.
- **Gestión del cambio:** Capacidad de adaptación de la solución de CCTV ante cambios.



Para el director de seguridad de cualquier entidad financiera es fundamental la identificación del delito para la resolución de incidencias que puedan surgir en las distintas ubicaciones. Por esta razón, resulta imprescindible contar con la tecnología adecuada en cada momento capaz de ofrecer la máxima calidad de las imágenes captadas. Bajo esta premisa, cada uno de los entornos críticos de la entidad deberá estar cubierto por cámaras específicas que resuelvan las diferentes problemáticas asociadas.

De este modo, el uso de tecnología WDR (Wide Dynamic Range) que incorporan algunas cámaras y que corrige automáticamente los contrastes de contraluz bruscos, así como los deslumbramientos, es muy recomendable en zonas de acceso a la sucursal o incluso en cajeros automáticos permitiendo distinguir la cara de la persona que está en ese momento presente en la instalación.

Captura de imágenes

Aunque en muchas ocasiones la instalación de cámaras de videovigilancia se utiliza de manera preventiva para evitar el delito, en otras situaciones resulta necesario captar imágenes sin que el usuario perciba la presencia de las cámaras.

Es el caso, por ejemplo, de las grabaciones de transacciones de cajeros automáticos donde la instalación de cámaras Pinhole, de reducidas dimensiones, son óptimas para su perfecta integración dentro del propio ATM (Automated Teller Machine).

Asimismo, para entornos donde las bajas condiciones de iluminación son el mayor inconveniente, el uso de cámaras con infrarrojos es ideal para captar imágenes incluso en oscuridad total en recintos como las bóvedas.

Por último, el uso de cámaras IP megapixel se ha visto incrementado ya que, al ofrecer una mayor resolución de las imágenes, permiten una mejor identificación de personas y/u objetos. Este tipo de cámaras suelen instalarse en ventanillas, en el lobby de operaciones o incluso en las zonas de cajeros con el fin de identificar detalles y verificar fraudes. Por otro lado, la tecnología IP es capaz de realizar algunas tareas propias del equipo grabador, como algunos procesados de imagen sencillos y el envío de alarmas asociadas. Es importante resaltar la capacidad para gestionar dinámicamente elementos como la velocidad de captura, la resolución de la imagen o la calidad de la compresión del video, adaptándose a las necesidades del cliente y a los niveles de servicio ofrecidos por la red.

Grabación

Respecto a la grabación y manejo de las imágenes, además de disponer de equipos de grabación "multitarea" que ofrezcan la posibilidad de realizar varias tareas al mismo tiempo, como monitoreo en tiempo real y petición de video grabado, es fundamental definir los requisitos básicos de cada instalación para conocer las necesidades de grabado de la misma.

De esta forma, en el caso de cajeros desplazados, es vital el uso de videograbadores ultra-compactos con gran capacidad de almacenamiento. Para la administración de grandes instalaciones, como edificios corporativos, resulta indispensable el uso de potentes videograbadores que gestionen hasta 32/64 cámaras a 30 fps (por canal) y para vehículos como furgonetas blindadas, el uso de videograbadores embarcados son muy útiles para prevenir el fraude interno.

Finalmente, ante la incorporación de tecnología IP, la adaptación de equipos híbridos es ideal para combinar tanto cámaras análogas como IP, ya que permiten el aprovechamiento de las ventajas que ambas tecnologías representan.

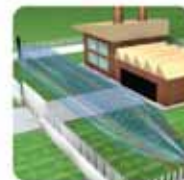
Con el objetivo de que todo este entramado funcione a la perfección, es importante contar con herramientas de gestión potentes que resuelvan, entre otras, cuestiones como el redimensionamiento de las imágenes a través de formatos de compresión H.264 para mejorar el aprovechamiento de los anchos de banda y la disminución del almacenamiento necesario, gracias a lo cual se consigue una mayor eficacia de la administración de video remoto.



Tyco International Company,
Empresa número uno en Seguridad Electrónica a nivel mundial.



SOLUCIONES PARA EMPRESAS



CCTV y Videovigilancia | Control de Accesos | Detección y Extinción de incendio | Intrusión perimetral

Sensormatic®

tyco

Simplex

SCOTT

ANSUL

KANTECH

SOFTWARE HOUSE

DSC

American Dynamics
A Tyco International Company

ADT Security Services
Vertical Markets & Global Accounts

Thames 139, Boulogne (B1609JUC)
Buenos Aires, Argentina.

Tel.: 54 11 4006-4900
Fax.: 54 11 4006-4936

ar.adtvm@tycoint.com
www.adtempresas.com.ar

LISTADO DE PRINCIPALES CLIENTES

Bancos

Citibank
Banco Pcia. Bs. As.
BNP Paribas
Bco. Columbia
Bco. Meridian
Casa Puente.

Countries, Clubs y Barrios

San Diego Country Club
Los Lagartos Country Club
La Lomada
El Casco Country Club
El Encuentro
El Bosque
Bahía del Sol – Barrio Náutico
El Carmel Country Club
Hebraica
Barrio El Carmen
Bulogne Golf Club
CUBA
Torres LEPARK Pto. Madero.

Hospitales, Clínicas y Sanatorios

Sanatorio Otamendi
Hospital General Belgrano
Clínica Sacre Coeur
Fundación Leloir
Instituto del Diagnóstico
Hospital Británico
Sanatorio Mater Dei
Sanatorio Las Lomas

Empresas

Cablevisión
Gas Natural Ban
Cargill
Molinos Cañuelas
Molinos Río de la Plata
Frigorífico Graf, Pico
Frigorífico Lamar
Vicentín
Ingenio Ledesma
Galileo GNC
Edesur
Edenor
Capex
Laboratorios Nerova
Laboratorios Sandoz
Petroquímica Río III
Embassy Suites
IGT Argentina
Recaudadora S. A.
El Zanjón de Granados.

Organismos Públicos

Gobierno de la Ciudad de Bs. As.
Universidad de Bs. As.
Universidad Nacional de Cuyo
UTN Mar del Plata
UTN Gral. Pacheco
Ministerio de Relaciones Exteriores.

Seguridad Electrónica. Integración, Venta y Soporte Técnico.

Controles de Acceso

- Biométricos
- Huellas Digitales
- Barreras
- Molinetes
- Pasarelas ópticas
- Geometría de Manos
- Tarjetas de Proximidad



CCTV y Detectores de Metales

- Cámaras
- Cámaras IP
- Video Servers Digitales
- Digitalización de imágenes via internet



Software

- Desarrollos propios
- Control de Acceso
- Control de Tiempo y Asistencia



Tekhnosur S. A.

Sistemas y Soluciones Informáticas

Agustin Alvarez 1480 - B1638CPR - Vicente López - Buenos Aires
Tel/Fax: (5411) 4791-2202 - 3200 / 2727
comercial@tekhnosur.com - www.tekhnosur.com



Integrar antiguos y nuevos sistemas de seguridad puede ser así de sencillo

La actualización de sus sistemas de seguridad y de incendios es inteligente. Deshacerse de todo sus equipos existentes, puede que no lo sea. Johnson Controls simplifica la integración de sus equipos existentes con las nuevas tecnologías. Solo consulte a los más 50.000 clientes de seguridad en todo el mundo que cuentan con nosotros. Soluciones empresariales de seguridad y detección de incendios, integradas y sencillas. Es lo que usted puede esperar de los líderes mundiales de integración de sistemas para edificios.

Sistemas de Automatización - Control de Aire Acondicionado, iluminación, energía y servicios
Controlador IP, acceso web histórico, tendencias - Integración e interoperabilidad entre los sistemas del edificio

Sistemas de Detección de Incendio y Autoevacuación - Software gráficos - Detección por video

Sistemas de Control de Accesos y CCTV - Administración de Empleados y visitantes. Control de rondas
Controladores IP - Grabadores Digitales - Cámaras convencionales e IP - Software gráfico

Para más información visite www.johnsoncontrols.com.ar



Johnson Controls Argentina - Building Efficiency - Systems
Juan Carlos Gómez 276 - CABA C1282 - Argentina - Tel: +5411 4107-8700 (líneas rotativas) - e-mail: be-systemsargentina@jci.com

CCTV en entidades financieras

Algunas funciones como el auto-diagnóstico inteligente, la centralización de alarmas técnicas y la recepción y visualización de las imágenes asociadas a dichas alarmas facilitan el trabajo del operador permitiéndole verificar de una forma sencilla cada una de las incidencias acaecidas y mejorar por tanto la explotación y administración del parque de videograbadores. Además, este tipo de herramientas permite una administración del parque de una forma local y/o remota de modo que las personas autorizadas puedan resolver las incidencias desde cualquier lugar del mundo conectado a Internet.

Por último, y con objetivo de favorecer el mantenimiento preventivo de los equipos, es fundamental poseer herramientas que lleven a cabo actualizaciones automáticas del parque de DVR/NVR, así como del chequeo automático de todos los videograbadores y notificación de fallos por grupos.

Claves

Sin lugar a dudas, la clave para seleccionar

el sistema de CCTV adecuado reside en la elección de un fabricante capaz de convertirse en un partner tecnológico a largo plazo con el que la entidad pueda afrontar retos futuros de adaptación ante nuevos cambios que puedan surgir, bien sean legales (Circular 052 en Colombia, SEPROBAN en México o la LOPD en España) tecnológicos, como nuevos formatos de compresión y/o corporativos, como podrían ser las fusiones entre empresas.

Una óptima gestión del cambio permitirá al sistema de seguridad crecer en el tiempo sin incurrir en costos ocultos como la renovación de equipos por obsolescencia, la compra de nuevas plataformas como consecuencia de la creación de nuevas normativas o la integración entre tecnologías actuales con las futuras.

Finalmente, la capacidad de integración con otros sistemas de seguridad y la evolución de la propia plataforma de grabación serán también variables para seleccionar el fabricante del sistema de CCTV ideal capaz de adaptarse a las necesidades presentes y futuras de la entidad. ■

Scati Labs desarrolla, fabrica y comercializa sistemas de video-vigilancia que permiten la gestión de múltiples cámaras de seguridad para el control y supervisión de instalaciones locales y remotas. Basada en una investigación tecnológica propia, la empresa produce avanzadas aplicaciones software, escalables, accesibles vía web e integrables con sistemas externos en proyectos de seguridad de mediano y gran tamaño. Las soluciones han sido implementadas con éxito en sectores como el financiero, el logístico, organismos públicos, industrias y distribución. Certificada ISO 9001, Scati Labs, comprometida con la conservación del medioambiente y el desarrollo sustentable, actualmente se encuentra en fase de implementación de un Sistema Eficaz de Gestión Medioambiental conforme lo establece la Norma UNE-EN ISO 14001.

Para más información: www.scati.com - marketing@scati.com



TIPO MANUAL

- Fácil manejo.
- Evita cacheo manual.
- Detecta todos los metales.
- Elevadísima sensibilidad.
- Incluye batería recargable, cargador 220 VAC.
- Funda opcional.



DETECTORES DE METALES



4 Zonas



Seguros para marcapasos



1 Zona

TIPO PÓRTICO

- Alarma sonora y visual.
- Desplazable.
- Detecta todos los metales.
- Señala su ubicación.
- Versión para armas.



Electrónica Aplicada S.R.L.

Perú 952 - C1068AAJ - Buenos Aires - Argentina - Tel: (5411) 4362-7079 / 7179 - Fax: (5411) 4362-7179
info@detectores.com.ar - www.detectores.com.ar



DIVISION SEGURIDAD Y CONTROL

evite
grandes inversiones...
nosotros lo hacemos por usted...

Servicios Gerenciados de Seguridad y Control.

Accesos y Seguridad.
Control de Areas Críticas.
Detección de Incendio.
CCTV Analógica y Digital.
CCTV Seguridad Ciudadana.
Visitas, Pertenencias y Control de
Contratistas.
Tiempo y Asistencia de Personal.

Operadores Certificados.
Monitoreo.
Mantenimiento.
Soporte 24 Horas.
Capacitación.

scai@datco.net

www.datco.net

Distrito Tecnológico

Cátulo Castillo 3251, C1261ACS

Tel.: +54 (11) 4103. 1300 Fax: +54 (11) 4103. 1333

Security Products by GE are now part of the UTC Fire & Security family



UTC Fire & Security
A United Technologies Company





Reloj de personal BIOMETRICO



La solución definitiva para los problemas de pérdida u olvido de tarjetas y fichas falsas.

Punto Control S.A. es **Business Partner Oficial RSI** para la República Argentina.



Control de ACCESO IP

SERVIDOR WEB INTERNO

Monitoreo en tiempo real - Antipassback
Integración con video - Alarma vía e-mail



PCT-100

IP65 apto intemperie
Tarjeta y pin
20000 usuarios
60000 registros
Lector interno E
Lector adicional S

PCT-300

Hasta 8 puertas
60000 usuarios
120000 registros
Puerta exclusiva



CONTROL VÍA WEB

Administración y monitoreo desde cualquier explorador sin necesidad de software adicional y desde cualquier lugar vía internet.



CERRADURAS

Electromagnéticas, Pestillos, Pernos y Pulsadores.



Electromagnética

- 300, 600 y 1200 Lb
- Led indicador

De Perno

- Sensor magnético
- Fail safe



Calidad en cerraduras,
con más 8 años en el mercado.

Variedad de modelos
para cada necesidad

Asesoramiento técnico
personalizado

Garantía local - Entrega inmediata
El mejor servicio pre y post venta.



Botón de emergencia

- Apertura de puerta
- Con rotura de cristal



Herrajes

- Z (Chapa y madera)
- L (Chapa y madera)
- U (Blindex)



De Perno

- Sensor de bolilla
- Fail safe
- Temporizador programable



Perno con llave

- Sensor de estado
- Llave exterior
- Llavén interior
- Temporizador programable



Botón de apertura

- Aluminio reforzado
- NA / NC
- Embutir / Exterior



Botón de apertura

- Aluminio reforzado
- NA / NC
- Embutir / Exterior



Pestillos

- Fail safe / Secure
- Reforzado
- Bajo consumo



Pulsador apertura

- Plástico al to impacto
- ideal perfiles
- NA

Se buscan distribuidores exclusivos para cada provincia.
Ofrecemos protección de mercado,
asesoramiento y capacitación técnica comercial.

DISTRIBUIDOR OFICIAL
Tel. (011) 4361-6006



¿Cuál es la mejor tecnología para vigilar comercios?



Las aplicaciones del CCTV en los diferentes mercados están en franco crecimiento. La disponibilidad de tecnología sumada a la versatilidad de sus prestaciones convierten al sistema de videovigilancia en un aliado ideal para el control y prevención de hurtos en comercios de distinta envergadura

Juan Pablo Tavil

Regional Sales Manager South
Cone de Axis Communications



Los hurtos en las tiendas y/o centros comerciales siguen siendo la principal causa de pérdidas de beneficios para los minoristas en todo el mundo, por lo que hacer una buena inversión en seguridad es primordial. Las cámaras IP HDTV permiten actuar de manera rápida y adecuada, ya que registran los sucesos en tiempo real con alcance y nitidez en las imágenes. Además, los archivos de video pueden enviarse rápidamente a otra tienda o a la comisaría, convirtiéndose en una herramienta eficaz contra el crimen organizado.

Tecnología e inteligencia aplicada al negocio

Al integrar un sistema de vigilancia electrónica de artículos (Electronic Article Surveillance/EAS) con una solución de video en red se proporciona a los minoristas una opción eficaz que permite reducir las pérdidas externas y contar con una ayuda rápida que cuidará el negocio.

En general, las cámaras de red proporcionan video con un gran detalle y resolución de calidad HD y full HD. La resolución del video grabado es, como mínimo, de 640x480 píxeles, y varios modelos ofrecen resolución megapíxel tanto para el video en directo como para el video grabado. Además, posee una atractiva característica que es el barrido progresivo, el cual asegura que las imágenes de personas u objetos en movimiento sean nítidas.

Al integrarse con el video en red, el sistema EAS no sólo activa la alarma, sino que también inicia la grabación de video del incidente. La grabación se puede con-

figurar para que incluya el tiempo anterior y posterior a la alarma, asegurando una total cobertura del incidente. Todo esto permitirá actuar de manera rápida y adecuada, conociendo los acontecimientos sin lugar a dudas. Los archivos de video pueden enviarse rápidamente a otra tienda o al departamento de la seguridad pública, convirtiéndose en una herramienta eficaz contra el crimen organizado.

Optimización de gastos y tiempo

Gracias al video en red se puede contar con una calidad de imagen en alta definición, lo que permite utilizar eficazmente las imágenes capturadas como pruebas de delitos, ayudando a identificar a los involucrados en los hechos.

Las cámaras de red también permiten compartir, copiar y distribuir el video cuantas veces se necesite sin que esta acción afecte la resolución o calidad del mismo. Además, gracias a la facilidad y rapidez en la manipulación de los archivos es posible superar un momento de crisis y tomar medidas en tiempo récord.

Consejos para elegir el mejor equipo

Primero hay que definir el objetivo de la videovigilancia y debe determinarse la zona de cobertura, si el entorno es interior o exterior y si la vigilancia será visible u oculta. Luego, es importante que las cámaras sean fáciles de instalar, adaptables a las necesidades y de interfase abierta.

Para elegir el equipo que mejor se adapte

a las necesidades hay que decidir el objetivo de videovigilancia: una visión amplia o con un nivel de detalle más elevado.

El objetivo de las imágenes de visión más completa es mostrar toda la escena o los movimientos generales de la gente. Y las imágenes con más detalle resultan muy útiles para identificar personas u objetos, por ejemplo, el reconocimiento de rostros o la supervisión de un punto de venta. El objetivo de vigilancia determinará el campo de visión y la ubicación de la cámara. Si la prioridad es capturar objetos en movimiento, la cámara debe tener tecnología de barrido progresivo.

Un dato relevante a tener en cuenta es que los productos de video en red con interfase abierta ofrecen más posibilidades de integración con otros sistemas. Además, es importante que estén respaldados por una buena selección de aplicación de software y gestión, que permita instalarlos y actualizarlos fácilmente.

Más allá de la cámara de red, también hay que encargarse de seleccionar un buen proveedor, ya que las necesidades pueden variar. Por lo tanto, el proveedor debe considerarse como un socio a largo plazo. Esto significa que es importante elegir uno que ofrezca una línea completa de productos de video en red y de accesorios, para responder a las necesidades actuales y futuras. Asimismo, el proveedor debería proveer innovación, soporte, actualizaciones y ampliación de la gama de productos a largo plazo. ■





Propiedad
Protegida

0800-122-Securitas

securitasargentina.com

Securitas Sistemas

Securitas Argentina cuenta con una unidad de negocios específicamente desarrollada para implementar soluciones de seguridad electrónica.

Proyectos e Instalaciones
Servicio Técnico y Mantenimiento
Monitoreo
Track & Trace

Tel: +54 11 4014-3200
securitasargentina.com

Tel: +598 2509 7328
securitasuruguay.com



iDEAL:

MIGRACION RENTABLE

- Mayor seguridad
- Tecnología flexible
- Múltiples aplicaciones
- Garantía de por vida

HID iCLASS®

iCLASS®



**Elija iCLASS®, la tecnología ideal
para el control de acceso**



La tecnología inteligente iCLASS® de HID tiene mucho que ofrecer, ahora y en el futuro. Obtendrá una mayor seguridad mediante autenticación mutua y encriptación de datos, puede agregar una capa de seguridad entre lector y tarjeta usando el programa iCLASS Elite. La tecnología lectura/escritura de la plataforma abre el camino para nuevas funcionalidades, a la vez que soporta sistemas anteriores para una fácil migración. Además, es fácil de instalar e implementar. La seguridad y las nuevas aplicaciones que desea con la flexibilidad y economía que necesita: es lo que hace que las soluciones de migración de iCLASS de HID sean el negocio ideal.

Para más información en tecnología de control de acceso iCLASS, visite hidglobal.com/iDeal-NDS • +54 11 4855 5984

Selección inigualable del líder en soluciones de tarjetas de identificación



La elección correcta para una fácil impresión, codificación y/o laminado de tarjetas de identificación (ID) en toda su organización.



Elegir la impresora correcta de tarjetas de identificación puede representar un reto. La gama de impresoras FARGO®, versátiles, actualizables y fáciles de utilizar, ofrecen a cualquier empresa la combinación ideal. Esta gama de codificadores e impresoras avanzadas se ha diseñado para satisfacer las demandas de las organizaciones más exigentes, en términos de identificaciones de alta calidad y seguridad. Realice la elección correcta, invierta con confianza en una impresora capaz de hacer frente a las necesidades actuales y futuras de sus clientes. Para disfrutar siempre de una garantía de calidad, busque nuestros productos HID Genuine.

Visite www.hidglobal.com/fargo-NDS

+ 54 11 4855 59 84

¿Qué es el ancho de banda... Cómo se calcula... Qué parámetros necesito...?

El cálculo del ancho de banda (BW, por sus siglas en inglés), de un canal de comunicaciones para transmitir video se hace con simples fórmulas matemáticas, que aquí aprenderemos fácilmente.



- ¿Cuál es la información primaria a tener en cuenta?

Debemos basarnos en información que nos suministran los fabricantes y en aspectos que deben definirse de acuerdo a nuestra experiencia y las necesidades del usuario final. Pero aquí hay un valor agregado: resulta que el ancho de banda está estrechamente relacionado con la capacidad del disco duro, donde se almacena la información de video. Por lo tanto, gran parte de los datos requeridos para determinar el ancho de banda son necesarios para saber la capacidad del disco duro.

- ¿En qué se mide el ancho de banda?

Aquí hay que repasar algunos conceptos básicos, pero claves para la comprensión de este tema: el ancho de banda se mide en *bps* (bits por segundo, unidad de velocidad digital), mientras que la capacidad del disco duro se mide en *Bytes*, unidad de almacenamiento digital. Recordemos que un bit es igual a la octava parte de un Byte. Desde el otro punto de vista, un Byte es igual a 8 bits. Las notaciones de K (Kilo), M (Mega), G (Giga), T (Tera), P (Peta), Z (Zeta), se usan para determinar miles, millones, miles de millones y así sucesivamente. Por lo tanto, *KB* expresará KiloBytes o miles de Bytes mientras que *Gbps* querrá decir miles de millones de bits por segundo. Debemos tener en cuenta que, como son notaciones binarias, un K son 1024 y no 1000 unidades, como ocurre en el sistema decimal. Igual, un M son 1024 K y un T son 1024 G. Esto es útil para pasar de una unidad a otra.

- ¿Qué es el ancho de banda?

El ancho de banda representa la velocidad de un canal de transmisión. Sin embargo, en realidad es la cantidad de información que puede transmitirse en un segundo por ese medio de comunicación. Esto depende de la capacidad de manejar los bits (unos y ceros) de manera eficiente

y de la velocidad de los circuitos electrónicos para administrar esta información de una manera organizada y segura. Es común creer que un canal de 2MHz (medida de frecuencia en el espectro electromagnético) tiene un ancho de banda de 2Mbps, aunque esto no es necesariamente cierto: depende de los circuitos electrónicos y de la pericia del hardware, firmware y software para administrar mejor la información.

- ¿Qué provoca la variación de frecuencia o ancho de banda?

En la actualidad, los algoritmos de transmisión, por un lado, y los caracteres de control del protocolo a utilizar, por el otro, restan y suman bits y entonces no es directa la proporción entre la frecuencia de la onda portadora o del reloj básico y el ancho de banda.

Aquí pueden definirse dos tipos de velocidades de los canales de transmisión de datos: la Nominal y la Efectiva, siempre menor que la primera. Es la Efectiva la que realmente nos interesa, ya que determina la cantidad REAL de datos que el canal está transmitiendo, mientras que la Nominal determina la máxima velocidad pero mantiene asociados caracteres de

control que no aportan nada real para el mensaje, aunque son necesarios para dar seguridad y confiabilidad al canal. Adicionalmente, puede manejar colisiones, fallas, errores y pérdidas que a la postre reducen sustancialmente la velocidad Efectiva del canal de comunicación.

- ¿Cómo se hace para discriminar la velocidad efectiva de la nominal?

No hay una fórmula para determinar si la velocidad es efectiva o nominal. Sin embargo, para nuestro caso (transmisión de video), podemos suponer que la velocidad efectiva es solo un 40% de la velocidad nominal, en la gran mayoría de casos, en redes de datos tipo LAN/WAN.

Por ejemplo, cuando alguien nos dice que la red local (LAN) de nuestra oficina es 100BaseT, nos está diciendo que está basada en par trenzado o cable UTP y que la velocidad nominal de la red es de 100Mbps. Entonces, por esa red, no podemos esperar que realmente viajen más de $100 \times 40\% = 40$ Mbps.

Si, por ejemplo, hemos determinado que una cámara requiere 2 Mbps, pues entonces no podremos colocar en esa red más de: $40\text{Mbps} / 2 \text{ Mbps} = 20$ cámaras. Así de sencillo.

Ancho de banda en señales analógicas

Para señales analógicas, el ancho de banda es la longitud, medida en Hz, del rango de frecuencias en el que se concentra la mayor parte de la potencia de la señal. Puede ser calculado a partir de una señal temporal mediante el análisis de Fourier. También son llamadas frecuencias efectivas las pertenecientes a este rango.

La frecuencia es la magnitud física que mide las veces por unidad de tiempo en que se repite un ciclo de una señal periódica. Una señal periódica de una sola frecuencia tiene un ancho de banda mínimo. En general, si la señal periódica tiene componentes en varias frecuencias, su ancho de banda es mayor, y su variación temporal depende de sus componentes frecuenciales.

Normalmente las señales generadas en los sistemas electrónicos, ya sean datos informáticos, voz, señales de televisión, etc., son señales que varían en el tiempo y no son periódicas, pero se pueden caracterizar como la suma de muchas señales periódicas de diferentes frecuencias.

Incendio-Intrusión-CCTV



Domos

La Línea de CCTV más completa y profesional del mercado.

Videograbadoras



Lentes



Cámaras

Distribuidor Autorizado



BOSCH

Sistemas de Seguridad



Central de alarma 862 y 880



Avisadores manuales FMM



Barrera de detección de humo

Sirena con estrobo multicandela



Centrales de alarma de incendio convencional

BCG es Distribuidor Oficial de los productos BOSCH en todas sus líneas.

Building Consulting Group S.A.
Alberti 1188 - C1223AAN - Buenos Aires - Argentina
Tel: (54 11) 4308-0223 - 4941-1472 / 1573 - Fax: 4308-1775
info@bcgroup.com.ar - www.bcgroup.com.ar



Control de Acceso / Tarjetas y Lectores



¿Necesita una tecnología de Lectura/Escritura para gestionar múltiples aplicaciones en su negocio?

¿Necesita una tarjeta de proximidad que además de permitirle leer la información de forma segura y rápida, escribe datos en la tarjeta con igual garantía de seguridad y puede utilizarse en variadas aplicaciones?



EDGE. Solución de Control de Acceso para una sola puerta basado en IP.

- ESCALABLE
- SIMPLE
- FLEXIBLE



Una tarjeta, Miles de aplicaciones.

INDALA es sinónimo de diseño, calidad, servicio y permanencia en el mercado.

PROXIMIDAD ES INDALA

Tarjetas y Lectoras 125KHz y

Mifare 13,56Mhz



Línea de lectores iClass



Long Range Parking



Línea de lectores HID



Tarjetas + Flexkey



Lectora Curve



Lectora Wave Slim

BCG es Distribuidor Oficial de los productos INDALA, iCLASS y HID en todas sus líneas.



Building Consulting Group S.A.

Alberti 1188 - C1223AAN - Buenos Aires - Argentina

Tel: (54 11) 4308-0223 - 4941-1472 / 1573 - Fax: 4308-1775

info@bcgroup.com.ar - www.bcgroup.com.ar

Cerraduras

Las Cerraduras BCG mantienen la línea más completa de cerraduras magnéticas y accesorios y es la única que realiza control de calidad y mediciones de laboratorio locales.

ESPECIFICACIONES TECNICAS

Modelo	C-300	C-600	C-1200
Fuerza de retención	300 Lbs	600 Lbs	1200 Lbs



CCTV Pelco

Sistemas de CCTV, cámaras, domos, DVR's y el mejor respaldo técnico pre y post venta.



BCG es Distribuidor Oficial de los productos PELCO en todas sus líneas.

Building Consulting Group S.A.
Alberti 1188 - C1223AAN - Buenos Aires - Argentina
Tel: (54 11) 4308-0223 - 4941-1472 / 1573 - Fax: 4308-1775
info@bcgroup.com.ar - www.bcgroup.com.ar



De igual manera, si la velocidad de mi enlace a Internet es de 6Mbps nominal, entonces efectivo tengo $6 \times 40\% = 2,4$ Mbps. Por lo tanto ese enlace me alcanza para una sola de las cámaras anteriores.

Entonces, debe diseñarse y trabajar de esta manera escenarios y situaciones más críticas, para garantizar que siempre va a poder transmitirse por el medio de comunicación mencionado esa señal de video y que nunca va a sufrir retrasos, bajas de calidad o disminución en la velocidad (cuadros por segundo).

- ¿Qué parámetros son necesarios?

Revisemos la siguiente fórmula del ancho de banda, expresado en bps:

$BW = \text{Velocidad} \times \text{Tamaño de cada imagen en promedio} \times \% \text{ de actividad} \times 8$

A continuación, explicaremos cada variable, aunque para ello se requiere definir varios aspectos en una cámara de video digital. Entre ellos:

• Velocidad de las imágenes

Es la cantidad de cuadros y se expresa en frames por segundo (FPS). Esto significa el número de cuadros que deseo transmitir para ver en el sitio remoto. El estándar americano NTSC definió este valor en 30 FPS. Sin embargo, el ojo humano puede fácilmente ver a velocidades de 24 FPS sin presentar molestias. Entre menos FPS transmita, menor información envía, menor resolución dinámica obtiene y finalmente corre el riesgo de no ver el instante preciso que se necesita. En este punto es necesario recordar que, aunque parezca muy divertido y nunca se le preste la atención necesaria, existe la Ley de Murphy y que en seguridad electrónica el capítulo es muy, muy largo... Por lo tanto, simplemente NO dé la oportunidad de que las cosas salgan mal: no se arriesgue a perder la imagen perfecta de un ilícito o de un siniestro simplemente porque redujo la velocidad de transmisión para ahorrarse algo de dinero.

• Tamaño promedio de cada imagen

Se expresa en Bytes. El tamaño depende



del fabricante del dispositivo que envía las señales por la red, que puede ser un DVR o NVR, un encoder, un video server o una cámara de red, entre otros. Depende del algoritmo de compresión que se esté usando y de la resolución estática de la imagen de video que se desea enviar, así como también de la escena que se esté observando.

Como puede apreciarse, el tamaño de cada imagen depende de muchas cosas que varían constantemente. Por lo tanto, siempre hablamos de un tamaño promedio para determinadas circunstancias. No es necesario hacer un tratado en este punto para explicar resolución estática y dinámica, algoritmos de compresión, teoría del color, submuestreo y demás, conceptos que el instalador o integrador seguramente tendrá plenamente incorporados.

En conclusión, es el fabricante el que nos debe orientar sobre el tamaño promedio en Bytes de un cuadro tradicional. Muchas veces encontramos cuadros que nos indican parámetros de resolución y calidad versus algoritmos usados. En otras ocasiones, los fabricantes tienen calculadoras en sus sitios web, que permiten averiguar con mucha precisión estos datos dependiendo de los parámetros.

• Resolución

Obviamente entre mayor resolución estática tenga la imagen a transmitir, mayor tamaño promedio tendrá cada cuadro, sin importar el algoritmo de compresión. Al respecto, vale la pena recordar que debe transmitirse y almacenarse en la mejor resolución estática posible, preferentemente, y como mínimo, la resolución nativa que la cámara pueda ofrecer. Por ejemplo, si es una cámara de 520 TVL con salida IP que nos ofrece sin recortar o reajustar el tamaño de la imagen una resolución digital D1, de 720x480 píxeles, es precisamente a esa resolución a la que debemos almacenarla y enviarla para sacar su mejor provecho.

En el mundo analógico es normal ver que las cámaras pueden dar una resolución digital nativa bastante elevada y

sin embargo las reducen a un formato VGA (4 CIF) que es 640x480 o similar, perdiendo negligentemente valiosa información que mejora la nitidez de la señal.

• Algoritmos de Compresión

Debemos entender que los fabricantes, en la actualidad, están compitiendo por los mejores algoritmos y formatos de compresión. En este momento podríamos mencionar cuatro de tipo genérico:

1. *JPEG*, de buena calidad pero con poco nivel de compresión.
2. *MPEG-2* de excelente calidad pero muy bajo nivel de compresión.
3. *MPEG4 Layer 2*, de buena calidad y buen nivel de compresión, es el más utilizado a nivel mundial.
4. *MPEG4 Layer 10*, mejor conocido como *H.264*, de buena calidad y excelente nivel de compresión.

Sin embargo, existen muchos otros de carácter privado (propietario) que sacan el mejor provecho de las diversas tendencias e investigaciones. Finalmente, no interesa que formato se use; lo importante es comprimir a su máxima expresión un video sin sacrificar mucho la calidad que el ojo humano puede apreciar.

• Tipo de escena

En este caso, el tamaño promedio de cada cuadro cambia constantemente dependiendo de cuán compleja, brillante o colorida sea la escena que forma la imagen digital. Entre más colores existan, más se incrementa el tamaño; cuanto más oscura sea la escena, más aumenta; cuantos más bordes y cambios de color existan, más grande será el tamaño promedio.

Si vemos un solo cuadro, notaremos que los cambios de tamaño son pequeños (5-10%). Sin embargo, cuando sumamos estos cambios a nivel de objetos y layers en los algoritmos de las familias Wavelet, MPEGx y H.264, nos daremos cuenta que los resultados son muy distintos. En este caso, el factor de tolerancia o de margen de error promedio que nos da cada fabricante toma importancias ■



**Impresoras de tarjetas de PVC.
Altísima calidad de impresión a bajo costo.**

**Impresoras
Ribbons
Tarjetas RFID
Tarjetas Mifare / Desfire
ISO - Clamshell**



CALCULE SU AHORRO

CAPACITACIONES



Bio-OPTICAL PASS



VENTA & POST-VENTA

INSTALACION

GARANTIA 24 MESES

SERVICIO TECNICO

Ingrese en www.adbiotek.com.ar y **calcule el ahorro** que su Empresa puede acceder adquiriendo nuestras «Soluciones».

Menos problemas...

HARDWARE
FAMILIA BIO



Bio-IDENT TA



Bio-IDENT DESKTOP TCP



Bio-IDENT



Bio-IDENT TT&A/
TT&A PROX

- Bio-ADMIN TA**
-Software de Administración y Parametrización de la Familia Bio-.
- Bio-TIME WORK**
-Software de Liquidación de Horas Trabajadas-.
- Bio-REPORTES WEB**
-Software generador de Reportes online basados en el Bio-ADMIN TA-.

SOFTWARE
FAMILIA BIO

más soluciones

AdBioTeK la mejor opción para su empresa:
soluciones inteligentes, seguras y ampliables, según **su necesidad.**

¿Versión Access o versión SQL Server/Oracle?

Para definir qué sistema de base de datos requerirá, es conveniente tener en claro conceptos básicos acerca de las potencialidades de cada una de ellas, que facilite la búsqueda de datos y no requiera de inversiones extra.

Aquí les ofrecemos una serie de conceptos que seguro serán de utilidad a la hora de decidirse por una u otra.



Lic. David Walfisch
Gerente General de Intelektron

Es usual que al ofrecer una solución a un Cliente o al tener que comprar para nuestro uso un sistema, nos encontremos con la necesidad de definir entre una versión Access o una versión SQL Server u Oracle. A priori, posiblemente exista una diferencia en el precio del producto y en los requerimientos (por ejemplo contar ya con un Servidor con SQL instalado y una cantidad de licencias de uso). Pero si no entendemos claramente cuáles son las diferencias técnicas reales, resulta difícil comparar el costo respecto del beneficio.

En esta nota quisiera explicarle al lector algunos conceptos que, si bien tienen una base técnica de Sistemas, espero sean fácilmente comprensibles y aplicables a la hora de decidir.

¿Cómo definir adecuadamente una "Base de Datos"?

Cada vez que pregunto a alguien si un archivo con extensión ".MDB" es una base de datos, invariablemente recibo una respuesta afirmativa. Y si bien la pregunta tiene una "trampita", resulta un buen disparador, ya que en realidad NO es una base de datos, sino sólo una parte: el archivo de base de datos y, en este caso, de Microsoft Access.



Una base de datos se compone de dos partes principales: el Archivo (uno o varios) donde se guardan los datos y el Motor de la base, que son las funciones y los procedimientos que permiten acceder a los datos para almacenarlos, leerlos, filtrarlos, modificarlos, etc.

Entonces, cuando hablamos de un archivo con extensión ".MDB" o ".DBF", se trata de una parte de una base de datos (Microsoft Access o dBASE respectivamente en estos ejemplos), que para ser utilizados requieren de un motor que la soporte.

Este motor podría ser la aplicación de Access que provee Microsoft en algunas versiones de su paquete de oficina (Microsoft Office), pero habitualmente, cuando adquirimos un software, no se requiere tener instalado el Access, sino que la misma aplicación contiene una serie de bibliotecas y recursos (archivos DLLs), que contienen al motor para acceder a los datos.

Estos "Drivers" hoy se denominan "Providers" y hay uno distinto para cada tipo de base de datos (o archivo de base de datos) a utilizar.

Un lenguaje habitual para realizar consultas (de lectura, modificación o eliminación de los datos o registros) es SQL, "Structured Query Language" o "Lenguaje de Consultas Estructurado". De allí deriva el nombre del producto de Microsoft, el Microsoft SQL Server.

Tanto este producto, como el ORACLE, el INFORMIX, y por ejemplo una versión de software libre usualmente utilizada como la MySQL, sí son "Bases de Datos" completas, ya que proveen tanto Motor como Archivo. Más adelante, explicaré sus principales ventajas. Ahora bien: cuando tengo un software que utiliza un archivo ".MDB", donde se ejecuta la aplicación, corre además el provider, que es quien aporta (junto con otros elementos) al motor que procesa y administra los datos. El archivo puede estar en la misma PC o alojado en algún disco compartido de la red por cuestiones de espacio, seguridad o tal vez porque múltiples aplicaciones necesiten acceder al mismo archivo.

Ahí es cuando surge habitualmente la confusión de pensar que porque el archivo está en un Servidor (de archivos en este

caso) la aplicación es "Cliente-Servidor" (o Client-Server en inglés) y esto es un error.

Para poder explicar claramente la diferencia, vamos a tener que avanzar un poco más en el marco teórico y explicar el concepto de Multi-Capas.

¿Cómo es la arquitectura de Software Multi-Capas?

En la mayoría de las aplicaciones, y de manera muy evidente en las comerciales, podemos identificar al menos tres capas (o divisiones), que componen al sistema: la capa que el usuario utiliza para interactuar (donde puede recibir información o ingresar datos o ejecutar instrucciones a través de una interfase), la capa donde se almacenan y administran los datos y la capa que se encarga de los procesos y de ejecutar las acciones.

La capa de "Interfase" (o interfases en caso que se presente más de una), es la capa más evidente y percibida por los usuarios. Por ejemplo, en un programa de Windows, suelen ser las ventanas con sus botones, textos, imágenes, casillas para el ingreso de datos, combos desplegados, menús, etc. En una interfase tipo Web se presentan elementos similares pero contenidos en una página que se presenta desde un explorador, como el Internet Explorer, Chrome, FireFox o Safari.



La capa de "Lógica de Negocios" contiene los procesos y las acciones. Es un tanto más difícil de conceptualizar por los usuarios, porque lo que ellos ven es simplemente que tocan un botón y el programa ejecuta



NUEVO REI IN-2

RELOJ ELECTRÓNICO PARA CONTROL HORARIO



- › TECNOLOGÍAS: HUELLA, PROXIMIDAD, ICLASS, MIFARE, CÓDIGO DE BARRAS Y BANDA MAGNÉTICA.
- › MENSAJES DE VOZ CONFIGURABLES.
- › WEB SERVER PARA REALIZAR SU CONFIGURACIÓN DE MANERA REMOTA.
- › MAYOR CAPACIDAD: 65000 FICHADAS / 65000 HABILITADOS / 9000 HUELLAS.
- › BATERÍA DE RESERVA DE IÓN-LITIO PARA BACKUP DE ALIMENTACIÓN CON CARGADOR INCORPORADO.
- › GABINETE DE ALTA RESISTENCIA, CON MAYOR COMODIDAD Y ATRACTIVO DISEÑO.
- › FUNCIONALIDAD PARA TIEMPO DE ASISTENCIA O CONTROL DE ACCESO.
- › CONECTIVIDAD LOCAL VÍA ETHERNET, USB, RS-232, RS-485 O MÓDEM.
- › ALIMENTACIÓN VÍA POE OPCIONAL.

KIT DE DESARROLLO (SDK) DISPONIBLE

Tel./Fax: +54 (11) 4305-5600

www.intelektron.com - ventas@intelektron.com

INTELEKTRON S.A. - Solís 1225 (C1134ADA)

Ciudad de Buenos Aires - Argentina



in
intelektron

Nuestra Trayectoria como Fabricantes, Experiencia y Estructura, nos avalan para brindarle un Excelente Asesoramiento, Asistencia permanente al Gremio y Servicio Postventa.

INTEGRACIÓN Y SEGURIDAD PARA EL CRECIMIENTO DE SUS NEGOCIOS



C-3 200

NUEVA LÍNEA ZKTECO DE ZKSOFTWARE: PANELES CONTROLADORES DE ACCESOS PARA 1,2,3 Y 4 PUERTAS.

- > Software de administración totalmente web
- > Capacidad de usuarios: 30000
- > Capacidad de eventos: 100000
- > 12 salidas auxiliares
- > Leds indicadores de comunicación y estado
- > Slot de tarjetas SD Card para backup de datos
- > Integración con otros sistemas de seguridad, cctv, incendios y automatización de edificios.
- > Monitoreo en tiempo real
- > Anti Pass-back, alarma de coacción
- > SDK disponible para desarrolladores



C-3 100



C-3 400



LÍDERES EN TECNOLOGÍA DE HUELLA DIGITAL Y RECONOCIMIENTO FACIAL

El crecimiento de su empresa va acompañado por una eficiente estrategia tecnológica. Les ofrecemos equipos autónomos con la tecnología más avanzada de huella digital y tarjetas de proximidad, exclusivos para el control de acceso, tiempo y asistencia.



LP400 ID

NUEVA LÍNEA DE EQUIPOS CON CAPACIDAD DE ALMACENAMIENTO E IDENTIFICACIÓN HASTA 10.000 HUELLAS Y/O TARJETAS DE PROXIMIDAD EM O MIFARE.



SC403



F8



E9



I FACE 202



I 580



MA 300

SOLUCIONES DE SOFTWARE

ADEMÁS DEL EQUIPAMIENTO LE OFRECEMOS EL COMPLEMENTO IDEAL, "PHARAOH SOFTWARE" PARA OPTIMIZAR Y MEJORAR LA CALIDAD DEL TRABAJO EN EL ÁREA DE RRHH.

ADMITE LA TOTAL INTEGRACIÓN DE LOS SIGUIENTES MÓDULOS:

- > Control Horario y Ausentismo
- > Control de Accesos y visitas
- > Liquidación de Sueldos y Jornales
- > Gestión de Comedor
- > Planificación Horaria
- > Cuenta Corriente de Novedades



MOLINETE DE
HUELLA DIGITAL



U 560

Diferencias entre sistemas Stand-alone y Client-server

una acción. El botón, pertenece a la "Interfase" pero lo que hace, si el sistema está diseñado siguiendo la estructura de tres capas (o eventualmente más de tres), debería programarse por separado y que el botón únicamente dispere la ejecución de ese código contenido en una biblioteca.

Es posible que se esté preguntando cuál es la ventaja... Y en realidad, si bien el esfuerzo de diseño y programación es superior, presenta un aspecto positivo fundamental: se puede generar código reutilizable, de tal manera que hoy tenemos un sistema que nos brinda una funcionalidad y que lo accedemos desde Windows y que, si posteriormente es necesario, hacer una Interfase Web o Linux, es posible encarar los esfuerzos en crear una versión nueva orientada sólo a la forma de presentar las pantallas para la interacción con el usuario.

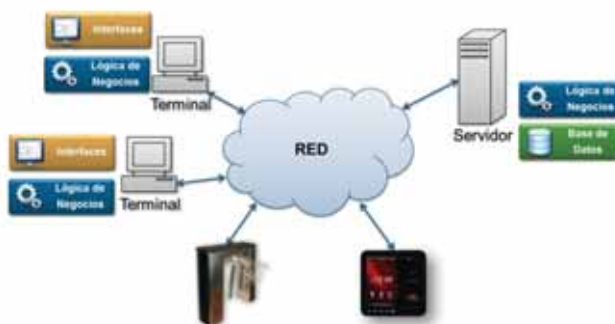
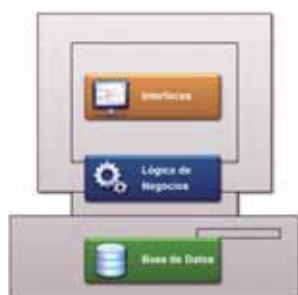
Por último, ni la capa de "Interfase" ni la de "Lógica de Negocios" debería encargarse de administrar datos (leer, agregar, eliminar o modificar) sino que debería solicitar a otro componente del sistema, la capa de "Base de Datos", que se encargue de esas tareas. Y al igual que con el caso de las múltiples interfases, gracias a tener esta estructura, será mucho más fácil y controlable realizar un nuevo desarrollo que permita ahora al software interactuar con un nuevo tipo de base de datos o vincularse a través de la integración con bases existentes.

¿Sistemas Stand-Alone o Sistemas Client-Server?

Una vez comprendidos los conceptos anteriores, sólo tenemos que aplicarlos a diferentes casos para interpretar sus características, algunas ventajas y cómo es habitual, también desventajas.

En un sistema Stand-Alone, las tres capas (salvo una pequeña excepción que analizaremos) se encuentran en una misma PC.

Es la clásica aplicación donde instalamos el software y ubicamos el archivo de base de datos en la PC o a lo sumo en un disco compartido en la Red.



Cuando una terminal solicita un informe con algún tipo de filtro, la petición que llega al motor de la base en el Servidor, que filtra los datos y devuelve solo la información solicitada.

Entonces tenemos la capa de "Interfase" presentando en pantalla, la capa de "Lógica de Negocios" procesando en la misma PC (para lo cual según la carga necesitaremos una computadora con determinadas características para que la performance sea adecuada) y de la capa de "Base de Datos", el motor se ejecuta en su totalidad en la misma computadora. Aquí viene una clave para comprender el porqué de este artículo: si el archivo de base de datos está en un disco propio, cuando pido, por ejemplo, un informe filtrado, este motor local tomará del archivo el total de los datos, los filtrará según los criterios aplicables y luego generará el resultado.

Si, en cambio, el archivo está en la RED, deberán circular por la RED todos los datos hasta la PC, para recién allí ser filtrados por el motor, dando como resultado procesos mucho más lentos y consumos más altos de ancho de banda durante estos procesos.

Si además cuento con un sistema multiusuario (varias terminales accediendo a los datos e inclusive potencialmente de manera simultánea), en cada aplicación de las terminales se repite una situación similar y además cada una deberá controlar con ciertas reglas no estar trabajando con datos que otra esté accediendo para modificar, ya que esto podría generar inconsistencias.

En estos casos, al estar la "Lógica de Negocios" junto con el motor completamente en cada terminal, podemos hablar de una "aplicación distribuida". Ventajas: el proceso se reparte entre cada terminal, haciendo menos necesario contar con un Servidor fuerte. Desventajas: cada terminal debe por ende tener cierta potencia, y la actualización de las versiones es más demandante, ya que si contáramos con terminales con versiones distintas, proba-

blemente terminaríamos teniendo alguna incompatibilidad o generaríamos resultados inconsistentes.

En cambio, en una aplicación Cliente-Servidor, la capa de "Interfase" está en su mayor parte en cada terminal, la "Lógica de Negocios" puede ubicarse sólo en un servidor, sólo en las terminales, o de una manera combinada (diferentes niveles de centralización-descentralización), pero lo que siempre queda del lado en un Servidor es la capa de "Base de Datos" y esto presenta múltiples ventajas. Tomando el ejemplo anterior, cuando una terminal solicita un informe con algún tipo de filtro, sólo circula por la red una petición que llega al motor de la base en el Servidor; éste se encarga de filtrar los datos y por último devuelve a la aplicación únicamente la información solicitada, generando un resultado con mayor velocidad y con una carga mucho menor a la RED.

Además, este tipo de Bases de Datos "completas" (motor+archivo, todo en una única aplicación servidor), suelen tener opciones de optimización, seguridad para el acceso a los datos, posibilidades de backup, controles mejorados para administrar usuarios simultáneos y herramientas de análisis muy superiores a otras opciones.

Como contrapartida, requieren no sólo disponer del producto de software, en general costoso y con diferentes tipos de licencia por usuarios, sino que además suele ser necesario contar con un Servidor (hardware) potente, un sistema operativo adecuado y, principalmente, con administradores con conocimientos que le permitan tanto la instalación como el mantenimiento del sistema, sin dudas, con un incremento en los costos.

Ahora, al menos, tendremos una mejor idea de por qué nos convendrá técnicamente optar por una u otra opción. ■



Seguridad

Identificación

IDENTIFICACION Clockcard

Solución integral para el control de acceso, presentismo y visitas



Grandes Proyectos



Obradores



Accesos Vehiculares



Accesos Peatonales



Registro de Visitas



Comedores

Escalabilidad

Descubra por qué las grandes empresas nos confían el control efectivo de sus recursos humanos.

Simplicidad



Escaneá el código con tu móvil

Fabrica y distribuye: LARCON-SIA S.R.L. - <http://www.larconsia.com>

En Buenos Aires



NUEVA DIRECCION Y TELEFONO Malabia 35 (1642) San Isidro
Tel: (5411) 4735-4121

Email: ventasba@larconsia.com

En Córdoba

Tel/Fax: (54351) 4660701
Espora 2194 (X5011AZF) Córdoba
Email: ventas@larconsia.com

10101010

▶ innovar:

UN NUEVO CONCEPTO EN AUTOMATIZACIÓN



SERIE 1 AC

▶ TRANSMISOR OPENDÚE®

- Tecnología BiDix®
- Detección de batería baja
- Portaclip para parasol
- Acabado negro laqueado
- Batería de litio 3v
- El usuario puede saber el estado del portón en cualquier momento
- Clonación de códigos por radiofrecuencia
- Password de acceso para su protección y programación
- 65.535 códigos posibles de transmisión
- 2 y 3 botones: hasta 4 canales
- Cumple las normas europeas ETS 300220 y ETS 300683

• El motorreductor MÁS COMPLETO dentro del segmento de los corredizos estándar, cambia su cobertor y SE RENUEVA TOTALMENTE!

- Antena exterior inyectada para mayor alcance
- Encoder para un frenado más suave y preciso
 - Velocidad: 15m/min
 - Cremallera de nylon o de hierro
- Fin de carrera mecánico o magnético
 - Central inteligente DriveDÚE®



Aviatel incorpora el concepto **Aviatel DUE®**, para potenciar la funcionalidad de sus productos. Mediante la aplicación de la **tecnología BiDix®**, los dispositivos **DUE®** conforman una red inalámbrica de intercambio de datos, pudiendo conectar entre sí centrales de comando, receptores universales, semáforos, fotocélulas, luces de cortesía o cualquier otro dispositivo **DUE®**.



DOS OPCIONES :
FIN DE CARRERA
• MECÁNICO
• MAGNÉTICO

▶ CENTRAL **DRIVEDÚE®**

- Tecnología **BiDix®**
- Radio con conector F integrado a la lógica
- Dos opciones: freno a contramarcha o desaceleración progresiva
- Montaje superficial
- Totalmente programable y digital
- 4 canales de recepción
- Antiplastamiento
- Central electrónica protegida con cobertor plástico interno



AUMENTÁ LA SEGURIDAD
DE LA INSTALACIÓN AGREGANDO

▶ **COMPLEMENTOS AVIATEL**



> SEMÁFOROS



> FOTOCÉLULAS

Informate más acerca del Concepto DÚE® llamando al

4105-6000



Proteger una residencia, fábrica o barrio cerrado requiere siempre de un exhaustivo análisis. Aplicar de manera correcta los elementos necesarios hará que la propiedad esté efectivamente protegida y minimizará los riesgos, tanto de intrusión como de un falso disparo.

Como protegerse eficazmente contra intrusos

Ing. Basilio Ángel Holowczak
bholowczak@hotmail.com.ar



¿Cómo proteger de manera adecuada una propiedad? Sin dudas, cada caso merece un trato diferencial, que debe ser estudiado de manera cuidada, a fin de emplear los elementos de detección adecuados. Además, deberá considerarse también la correcta instalación de los mismos, siguiendo las normativas del fabricante y dándoles el uso para el que fueron desarrollados.

Ofrecemos una serie de consejos, tanto para la protección interior como exterior, de complejos de diferente naturaleza y nivel de criticidad.

Protección residencial

Es la correspondiente a la protección interior o exterior de viviendas, barrios cerrados o countries, comercios, galpones o depósitos, plantas industriales, etc. Utilizan todo tipo de detectores de intrusos interiores y de ser requerida la protección exterior, solo deben usarse detectores exteriores antimascotas o barreras activas infrarrojas montadas a una altura de 0,90 a 1,4mts. del suelo, a fin de que detecten un intruso a partir de esa altura, evitando la detección del tránsito o animales deambulando en el exterior.

Debe considerarse que el intruso no puede romper una puerta o ventana acostado en el suelo: para hacerlo debe pararse y cuando lo haga será detectado. Además, el tipo de intrusión residencial no se efectúa con avance cuerpo a tierra, a través de túneles subterráneos o en globos aerostáticos: el intruso, en este tipo de aplicación, avanza parado, muy sigilosamente o con temor, pues no sabe que encontrará del otro lado de ventana. Mero dea muy lentamente los alrededores de la casa para decidir por donde entrará, ya sea violentando un puerta o ventana y decidiendo cual será la entrada que producirá menos ruido en esta acción. En interiores, el intruso tampoco podrá robar nada arrastrándose por el piso.

En esta protección, si se emplea la detec-

ción del avance cuerpo a tierra en exteriores, el dueño del sistema a corto tiempo llama al instalador para que anule este tipo de detección, generalmente a causa de los falsos disparos producidos por gatos o perros propios, abandonados o de vecinos.

La protección interior, en cambio, usa en su gran mayoría para este nivel la detección total, o sea incluso el avance cuerpo a tierra y también alternativamente los antimascotas interiores.

El dueño debe contar con la ventaja que brinda la protección exterior de su casa, detección anticipada, y no esperar a que el ladrón ya esté dentro de su casa. Así, evita la rotura intencional de puertas y ventanas o la introducción -a través de ventanas abiertas- de boquillas expulsa-gases para dormir a sus ocupantes y luego ingresar para robar. La protección exterior residencial, además, evita costosas reparaciones de roturas intencionales de puertas y ventanas.

“Un intruso no rompe una puerta o ventana acostado en el suelo: para hacerlo debe pararse y cuando lo haga será detectado. El tipo de intrusión residencial no se efectúa con avance cuerpo a tierra, a través de túneles subterráneos o en globos aerostáticos”

Aplicando el criterio correcto, el dueño se sentirá protegido, seguro y conforme cuando el detector exterior active una alarma para anunciarle solo los avances o movimientos de un intruso y no de mascotas en las adyacencias de su casa. La detección exterior adecuada permitirá tomar las contramedidas a tiempo del caso para contrarrestar al intruso.

Los que no conocen de seguridad también le dirán que una barrera no sirve, pues pueden pasar por debajo de ella o saltarla. Esto no es cierto, ya que la barrera puede detectar el cuerpo a tierra insta-

lándola a baja altura del suelo o efectuando un apilado de 4 barreras de 4 haces, formando una cortina que puede llegar hasta los 3 mts. del piso, pero esto no es aplicable en la seguridad exterior residencial.

Además, las barreras son las mejores para detectar el cuerpo a tierra en exteriores, pues en una instalación back to back (espalda a espalda), se detecta esta modalidad a distancia cero, tanto del transmisor como del receptor, así como en toda la longitud de su distancia de protección. Esto no se obtiene, por ejemplo, con microondas, las cuales para poder detectar el cuerpo a tierra en esas circunstancias deben “solaparse”.

En el resto de aplicaciones, en este nivel de protección exterior residencial, al no haber doble vallado, doble cerca o doble muro perimetral que evite los movimientos de animales dentro del diagrama de protección de los detectores exteriores, vale lo ya indicado para proteger el exterior de casas: uso de antimascotas instalados desde 0,90 hasta 1,4 mts. del suelo.

Plantas Industriales y barrios cerrados

Para la protección de este tipo de objetivos debe aplicarse el mismo criterio expuesto para el uso residencial, aunque también es muy útil apoyar el sistema principal de detección perimetral con el auxilio de un sistema secundario de CCTV, que sirve para constatar la naturaleza de las alarmas zonales (incluso en residencias importantes se halla dicho complemento instalado).

En todos los casos se puede camuflar la presencia de los detectores exteriores (ubicación entre macetas, arbustos, mamposerías especiales, etc.).

Sin embargo, algunos usuarios finales prefieren que los detectores exteriores queden a la vista como elementos disuasivos, ya que además su rotura o remoción produce la alarma.

La base de un proyecto de detección exterior en una planta industrial o barrio cerrado debe ser que “el guardia está dormido” y ante una alarma se despertará, pero sin estar en condiciones de operar un dispositivo. En consecuencia, el sistema deberá exhibirle automáticamente las dos cámaras de TV que le permitan visualizar



IRTEC
AUTOMATISMOS S.R.L

Nueva tecnología en 24v



Nuevo KIT CORREDIZO 24 V

Kit corredizo hasta 400 Kg. 24 V. Uso Intensivo.

- Nuevo reductor de eje concéntrico.
- Muy alto rendimiento mecánico 80% (+ 50% de las reducciones tradicionales).
- Central de comando con sistema anti-aplastamiento.
- Velocidad de CANCELA 25m/min.
- Baterías de emergencia Hidruro Metálico (XBAT) para adicionar 30 ciclos de apertura.

Nuevo KIT BATIENTE 24 V

Kit batiente doble hasta 2,70 mts. por hoja.

- Nuevo diseño innovador.
- Carrera larga y nuevo anclajes multi- posición con accesorios.
- Central de comando con sistema anti-aplastamiento y codificador virtual para inversión de marcha en caso de obstáculos.
- Topes mecánicos integrado.
- Baterías de emergencia Hidruro Metálico (XBAT) para adicionar 30 ciclos de apertura.



Nuevo KIT Levadizo a 24 V para puertas seccionales

kit levadizo para portones seccionales hasta 15 m2.

- Velocidad de carro 6,6m/min.
- Antiaplastamiento de regulación automática.
- Control electrónico de velocidad.
- Baterías de emergencia Hidruro Metálico (XBAT) para adicionar 30 ciclos de apertura.



Nuevo KIT BATIENTE Hidraulico a 24 V

Kit batiente doble hasta 2,70 mts. por hoja.

- Tecnología Híbrida (hidráulico + 24V).
- Encoder absoluto bus integrado.
- Velocidad superior a 2,5cm/seg . Más del doble de los equipos hidráulicos y electromecánicos presente en el mercado.
- Topes mecánicos integrados.



IRTEC AUTOMATISMOS S.R.L.

Representante oficial de

Faac en Argentina

Río de Janeiro 1642

Martínez - Buenos Aires

(011) 4836-0747 / 4717-2967

info@irtec-arg.com.ar

www.irtec-arg.com.ar

FAAC

Lider mundial en
automatismos de acceso

NYKEN



Automatización de portones



CALIDAD Y SERVICIO



BATIENTE

BARRERA

CORREDIZO
AEREO

CORONA
DE BRONCE

NO UTILIZAMOS
PIEZAS PLASTICAS

LEVADIZO

CORREDIZO



100%
INDUSTRIA
ARGENTINA

- Equipos Confiables
- Amplia Línea de Productos
- Electrónica de Avanzada



... Fotoeléctrica ... Electrocerradura ... Semáforo ... Transmisor ...

SARANDI 3848
SAN JUSTO (B1754ALV) BS.AS
Tel/Fax.: (011) 4441-1060/6628
www.nykenautomatizacion.com.ar
info@nykenautomatizacion.com.ar



solution

soluciones de ingeniería

Control de Accesos



Molinetes

Puertas Giratorias

Controladoras

Software

Accesorios

Soluciones DCM:

Inteligentes, seguras y con posibilidad de crecimiento

DCM Solution S.A.
Juan de Garay 3942 . (A1636AHH)
Olivos . Buenos Aires . Argentina
(011) 4711 0458 / 4005 5881
info@dcm.com.ar

www.dcm.com.ar

Crterios correctos de aplicacin de los niveles de proteccin

totalmente y constatar la naturaleza de una alarma zonal en toda su longitud, as como verificar si fue ocasionada realmente por una persona o tan solo por un perro, caballo o la voladura de una caja de cartn, evitndole la incertidumbre y, adem s, que corra riesgo su vida al abandonar el puesto de vigilancia para constatar a distancia la causa de la alarma.

Usando matrices de video programables, se puede lograr visualizar el video simultneo de varias zonas de alarmas como sus consecuencias.

En plantas industriales, estaciones subtransformadoras, repetidoras de comunicaciones, plantas transmisoras, lugares con pasajes de lneas aeras de alta tensin, debe usarse solo detectores con ndice de alto rechazo de EMI (Interferencias electromagnticas o de radiofrecuencias) e instalaciones de cables con blindaje y buena puesta a tierra del mismo. Esto ltimo es vlido para cualquier tipo de proteccin, se trate de una instalacin interior o exterior. Siempre, y en cualquier tipo de instalacin de alarmas, debe usar cable telefnico multipar con pantalla electrosttica o similar, es decir cable con blindaje, y conectar a ste a un solo punto de tierra.

Tendencias actuales en este nivel

El uso de pasivos exteriores con tolerancia ilimitada de mascotas de una o dos cabezas es cada vez ms frecuente. Sin embargo y a pesar de que ofrecen tolerancia ilimitada a mascotas, se dispararn si un ave pasa cerca de la cabeza o lente del detector, contingencia que no ocurre con los fotoelctricos o barreras infrarrojas segn sus aplicaciones y ajustes del tiempo de intercepcin de sus haces. Adem s del uso de fotoelctricos para proteger exteriores, su aplicacin sirve para proteger ambientes interiores de casas ubicadas en lugares con muy alta temperatura ambiental (costa Caribe a, norte de Amrica del Sur y Amrica Central), dado que toleran mejor las altas temperaturas y detectan sin problemas la intrusin en ambientes muy calurosos, donde los detectores volumtricos interiores de simple, doble o triple tecnologa, con compensacin de temperatura, antimasking y antimascotas dejan de detectar o se disparan en falso.

Cabe mencionar, adem s, que en interiores de galpones grandes con techo de chapa -y por ende de muy alta temperatura interior- como techos con contornos mal sellados, por donde ingresan pjaros o murciélagos, se nota cada vez ms el uso de barreras fotoelctricas exteriores de doble haz para proteger esos interiores tan crticos. Debe destacarse que las barreras exteriores en el interior de este tipo

de construccin puede usarse al triple de la distancia especificada para exteriores (una barrera de dos haces de 30 metros para exteriores se puede usar en interiores para proteger 90 metros), sin que se vea afectada su deteccin por altas temperaturas. Tampoco se disparar en falso por vuelos ascendentes o descendentes de aves o presencia de gatos y ratones, ya que deben interceptarse simultneamente sus dos haces para crear la condicin de alarma. Adicionalmente, y dado que en interiores se puede ajustar el tiempo de intercepcin de sus haces al extremo ms alto, tolerarn aun que se descuelgue un gato frente al transmisor o receptor, o rozndolo.

En algunas instalaciones, los haces de las barreras activas infrarrojas atraviesan cercos de alambre tejido o rejas de divisin interna, tendidos stos perpendicularmente a la proyeccin de los haces, siendo sta la nica tecnologa capaz de tal logro y tolerancia sin afectar su funcionamiento y cobertura.

“En plantas industriales, estaciones subtransformadoras, repetidoras de comunicaciones, plantas transmisoras, lugares con pasajes de lneas aeras de alta tensin, debe usarse solo detectores con ndice de alto rechazo de EMI”

Los detectores volumtricos, aunque sean antimascotas, se dispararn en falso por pasajes cercanos de vuelo de aves frente a sus cabezas o por presencia de ratones en estibas altas, cercanas a sus cabezas de deteccin. Adem s, es posible que no detecten debido a las altas temperaturas interiores de un galpn.

Al ubicar las barreras a lo largo del corredor central y varios en forma transversal, el intruso levanta cualquier chapa del techo, baja al piso, merodea y recorre todas las estibas para ver que se llevar y ser detectado en sus movimientos por las barreras. No se registra evasin de deteccin en interiores protegidos por barreras. Hay algunos galpones con proteccin adicional del contorno exterior de sus techos o terrazas con barreras exteriores.

Debemos destacar que con el uso residencial en interiores de volumtricos interiores estandar (no antimascotas), se detecta el avance cuerpo a tierra de un intruso o aun los movimientos de un ratn, por lo

cual respetan el nivel de alta proteccin.

Proteccin bancaria

Se destaca por el uso de detectores interiores similares a los indicados anteriormente para la proteccin residencial, en especial los de doble tecnologa, pero agregando la cualidad antienmascaramiento de ellos, por exigencias de normativas de la seguridad bancaria. Se usan, adem s, detectores ssmicos para proteccin de bóvedas, tesoros, cajas fuertes y cajeros automticos.

Algunas entidades bancarias usan detectores de llama antienmascaramiento ubicados frente a puertas de tesoros o bóvedas, en ambientes internos con cajas fuertes de sus clientes y en cajeros automticos pblicos, dado que los detectores de llamas darn alarma ante la llama de lanzas trmicas como todo tipo de soldadoras y tambin las chispas de amoladores de corte metlicos, utilizados para efectuar agujeros o cortes para el interior de las mismas con intencin del robo de sus contenidos. Tambin son usados detectores ssmicos o “shock sensors” en redes de proteccin contra roturas o boquetes intencionales.

Proteccin de alto nivel de seguridad

Este nivel es utilizado exclusivamente en plantas militares y cárceles o penitenciarias y exige, por normativas propias, la deteccin imperiosa de intrusos o fugas de presos arrastrandose cuerpo a tierra, gateando o raneando. Es por eso que este tipo de instalaciones cuentan, para posibilitar tal tipo de deteccin (prcticamente a nivel de suelo), con doble cerca perimetral olmpica para crear una franja de aislamiento contra la presencia y movimientos de la vida animal silvestre o cruce de animales dentro de la misma. Adem s, el terreno de dicha franja interna es aplanoado y relleno con granito para evitar el crecimiento de césped o plantas que interfieran dentro del diagrama de proteccin de los distintos detectores exteriores utilizados. Existen para este tipo de aplicaciones barreras de 4 frecuencias y 4 haces antigateo, especialmente diseadas para ser ubicadas como barrera inferior de apilados. En este tipo de dispositivos, ya sea que se obturen los dos haces inferiores o los dos superiores en forma independiente, se crea la condicin de alarma y puede usarse una sola de ellas. Como inferior en un apilado de 2, 3 ó 4 barreras, las barreras superiores son todas de 4 haces y 4 frecuencias y la alarma se establece ante intercepcin simultnea de sus haces.

Tambin se usan microondas en montaje solapado, para asegurar la deteccin cuer-

- Motores duraderos y elegantes.
- La mejor relación precio/calidad del mercado
- Procesos certificados ISO 9001

Automatización de portones y cortinas de enrollar



**Control de accesos
Autónomo por
Proximidad**

Controles remotos



CONFIABILIDAD
ROBUSTEZ
CALIDAD

OPEN
CLOSE

Motores corredizos



Para portones de
hasta 400 kilos y
5 metros de largo

Motores batientes



Motores con topes internos

**Automatismos
para Cortinas**



Aptos para cortinas de hasta 300 kilos

Motores levadizos



El motor más duradero y confiable del mercado

INTEGRACIÓN TOTAL EN PROTECCIÓN PERIMETRAL

Cable Sensor Microfónico – Cercos Eléctricos – Software de Control, Integración y Monitoreo

ALIARA, más de 12 años diseñando sistemas de seguridad perimetral, líder y referente en el mercado argentino y latinoamericano.

Los sistemas **PMS** y **POWERSHOCK** son ideales para proteger industrias, silos, barrios privados, Countries, terminales portuarias, aeropuertos, residencias, etc.



POWER SHOCK

Energizador de perímetros microprocesado



PMS 3

Cable microfónico para pequeños perímetros



PMS 2

Sistema integral de seguridad perimetral



PMS 4

Cable sensor microfónico enterrado

aliara

ESPECIALISTAS EN SEGURIDAD PERIMETRAL

Tel.: (54-11) 4795-0115 - ventas@aliara.com - www.aliara.com



altara

ESPECIALISTAS EN SEGURIDAD PERIMETRAL

DECISIONES
ACERTADAS

www.dialer.com.ar

- Energizador de perímetro micropocesado
- Cable sensor para muros y alambrados
- Cable sensor enterrado para perímetros

Dejalos disfrutar, están protegidos.



DIALER
SEGURIDAD ELECTRONICA



Crterios correctos de aplicacin de los niveles de proteccin

po a tierra en toda la longitud del suelo de la zona protegida y frecuencias diferentes, que evitan la interferencia mutua entre las mismas.

En estas instalaciones se usan como sistema secundario perimetral cmaras de TV para constatar a distancia, o desde el puesto de control, la naturaleza o razn de una alarma.

Cuando se trata de proteger este tipo de instalaciones, se nota ultimamente un incremento acentuado del uso de barreras activas infrarrojas exteriores inteligentes, en montaje apilado, por razones de menor costo y mejor funcionamiento frente a otras tecnologas de deteccin exterior. Esto es posible ya que los haces pueden atravesar tejidos perimetrales que actan como divisin interna y pueden detectar el cuerpo a tierra a cero distancia del transmisor y del receptor y en toda su longitud de proteccin, no exigiendo del solapado de detectores que demandan otras tcnicas de deteccin.

Proteccin antiterrorista

Actualmente el de mayor auge, aunque aparece reci3n en la dcada del '90. Exige

evitar la proximidad del coche bomba o que 3ste colisione contra las paredes exteriores del edificio protegido. Para ello, se utiliza en las aceras de circulacin peatonal, y cercano al cordn del pavimento de circulacin vehicular, grandes y s3lidos pilares o macetones de hormign armado, concatenados por una plataforma subterrnea de hormign armado, para aumentar su solidez contra impactos vehiculares y con una distancia de separacin menor al ancho de cualquier coche. Las entradas vehiculares de los edificios usan, por este motivo, plataformas levadizas alejadas del mismo, que impiden el acceso no autorizado de vehculos. Con esto se logra que un eventual el coche bomba se estrelle sobre esta plataforma levadiza o contra las mamposteras contenedoras. Se adiciona en este nivel las protecciones, y los controles y detectores indicados anteriormente para los otros niveles, as3 como tamb3n el uso del CCTV.

Conclusiones y recomendaciones

No mezcle niveles de proteccin para las distintas aplicaciones de seguridad mencionadas: use solo el nivel necesario y su-

ficiente. Si el usuario pretende extralimitar los niveles correctos de proteccin, sean 3stos mayores o menores, obtendr3 solo problemas y un resultado indeseado.

Debe tenerse en cuenta que la sirena y campana de alarmas exteriores no es para que la escuche el vecino o la polic3a: est3 dirigida solo para el intruso y tiene fines disuasorios. Es conveniente que estos elementos de sonorizacin exterior sean autalimentados, para evitar su anulacin por cortes de cables o remocin dolosa de la central de alarmas. Ubique las sirenas en un lugar alto, ya que ning3n intruso lleva una escalera para anularlos. La gran mayor3a de estos sistemas adicionan el monitoreo remoto de las mismas.

Ante una objecin planteada por un futuro cliente, manifestada en que una barrera o un pasivo exterior antimascotas no detecta el avance cuerpo a tierra, la mejor respuesta que puede darle es que el intruso, indefectiblemente, se pondr3 de pie para romper una ventana o puerta y robar en el interior de una casa. Ind3quele, adem3s, que las barreras detectan la intrusin cuerpo a tierra si se las instala a una altura adecuada. ■



(011) 4657-8888 / 4488-1972 / 4653-6903

ventas@dazconductores.com.ar

www.dazconductores.com.ar



- Cables para Portero e Intercomunicador
- Cables Telef3nicos para Interior
- Cables Telef3nicos Subterr3neos
- Cables Telef3nicos Con Portante Liviano
- Cables Telef3nicos con Portante Pesado

- Cables para Instalaci3n Interna
- Cable Exterior de Distribuci3n o Fachada
- Alambre de Bajada Telef3nica
- Alambres para cruzada
- Cable Coaxial de 50 Ohms

- Cable Coaxial de 75 Ohms
- Cable UTP para Interior
- Cable UTP para exterior
- Multiconductores Blindados
- Cables para sistemas de incendio
- Especiales



SUMATE A LA ONDA IP

AVTECH, la marca de grabadores digitales de video -DVRs- de mayor venta en el mundo, presenta su variada línea de cámaras IP.
Integre en un mismo soft Cámaras IP y DVR's.
No es una moda, es el futuro.

Desde hace 20 años proveemos equipos de seguridad electrónica a cientos de empresas.
En Dialer encuentre variedad, stock permanente, las mejores marcas y profesionalismo.

| Equipos de grabación digital autónomos

| Cámaras IP y Megapixel



BIGPIANETA.COM/UNICACION



AVTECH
DIALER . MASTER DEALER

La Rioja 827 (C1221ACG)
Ciudad de Buenos Aires - Argentina
Tel/Fax: (54 11) 4932-3838
dialerseguridad@dialer.com.ar
www.dialer.com.ar

Seguridad Inalámbrica.



PowerMaxExpress

Protección inalámbrica ultra compacta
con opción de comunicación IP/GPRS

- Moderno diseño, simple y compacto.
- Sistema independiente, todo en uno.
- Video verificación de alarmas (opcional)
- Comunicador Telefónico incorporado.
- Opciones de comunicación IP y GPRS.
- Fácil instalación y operación intuitiva.
- Amplia variedad de accesorios y opciones de expansión.
- 28 zonas inalámbricas más 1 cableada.
- 4 Particiones. 8 diferentes usuarios.



Detector de
Monóxido



Mando tipo
lavavajillas



Detector de
temperatura



Mando tipo lavavajillas
bidireccional



Detector para
exteriores



Módulo
GSM/GPRS



Detector de
humo



Teclado
bidireccional



Detector de
gas



Control
remoto



Detector de
inundaciones



Detector de
movimiento



Sirena para
exteriores



Detector de
cortina



Sirena para
interiores



Contacto
magnético



Cámara IP
Wi fi



Cámara IP PTZ
Wi fi



La Rioja 827 (C1221ACG)
Ciudad de Buenos Aires - Argentina
Tel/Fax: (54 11) 4932-3838
ventas@dialer.com.ar
www.dialer.com.ar

Dialer recomienda



Visonic®

For a secure way of life





TAKEX

**Sistemas de Haces Infrarrojos Activos
y Torres de Haces** para la Seguridad y
Protección Electrónica Perimetral

inmunidad a la
luz sin *rivalidad*

Aún la más simples barreras de TAKEX usan nuestra tecnología patentada de la 'doble modulación' la cual brinda un inmunidad excelente contra fuentes de luz solar y artificial.

La exclusiva Doble Modulación de los haces son combinados con un circuito especialmente diseñado de compensación a la luz externa para asegurar una operación libre de problemas de hasta 50.000 Lux a lo largo del eje del rayo, brindando la inmunidad más alta disponible a interferencias de reflexiones de luz solar, focos de vehículos y otras fuentes de luz.

Barreras exteriores de: 2 y 4 haces standards e inteligentes de 4 frecuencias para distintos alcances - antigateo 100m - de un haz hasta 600 mts - antiexplosivas hasta 400 m - inalámbricas con fuente solar.

LA SEGURIDAD EXTERIOR PARA GRANDES LONGITUDES USA MAYORMENTE BARRERAS DE 4 HACES

DISTRIBUIDORES TAKEX; en ARGENTINA: 1) CENTENNIAL - 2) DIALER y 3) DMA, en URUGUAY: 1) SECURITY MARKET

Mayor información solicítela a; bholowczak@hotmail.com.ar

El monitoreo

Alejandro Solé
Distribuidora Tellexpress S.A.
info@tellexpress.com.ar



En este capítulo se realizará un breve repaso sobre los componentes involucrados en una estación de monitoreo y, a grandes rasgos, el modo de funcionamiento de la misma. Asimismo, responderemos como evaluar cuál es el mejor plan ante una contingencia y cuál es la importancia de tener equipos en redundancia.

■ Índice general de la obra

Introducción - RNDS n° 60
Temática conceptual, orientación y objetivo de la obra

Capítulo 1 - RNDS n° 60
Definición y componentes

Capítulo 2 - RNDS n° 61
Modelos, facilidades y prestaciones

Capítulo 3 - RNDS n° 62
Protocolos de comunicación

Capítulo 4 - RNDS n° 63
Redes celulares y Backup

Capítulo 5 - RNDS n° 63
GPRS

Capítulo 6 - RNDS n° 64
Redes IP

Capítulo 7
El monitoreo

- 7.1. Estaciones de monitoreo
- 7.2. Etapas del monitoreo
 - 7.2.1. Receptora
 - 7.2.2. Servidor
 - 7.2.3. Terminal de operador
- 7.3. Importancia de la redundancia
- 7.4. Planes de contingencia
- 7.5. Ley 1913
- 7.6. Resumen

Capítulo 8
Receptora

Capítulo 9
Comparación entre vías de comunicación

7.1. Estaciones de monitoreo

Una estación de monitoreo es el lugar físico al cual el panel de alarma se comunicará para dar aviso sobre los incidentes que se sucedan en el sitio a ser monitoreado. En este sitio se procesarán las señales y se dará una resolución al incidente siguiendo un lineamiento previamente acordado con el cliente.

7.2. Etapas del monitoreo

En una breve descripción, puede decirse que una estación de monitoreo está compuesta por diferentes etapas. Las mismas son:

- Receptora
- Servidor (software de monitoreo)
- Terminales de operador

Esta es una simplificación muy extrema, pero sirve para dar una idea de que existen tres grandes segmentos, que a su vez están compuestos por segmentos más reducidos y de funciones específicas. A continuación, veremos en más detalle cada uno de estos puntos.

7.2.1. Receptora

Los equipos que componen esta etapa son las receptoras de señales, una de las piezas clave al momento de armar una estación de monitoreo. Tengamos en cuenta que este equipo es el que se encarga de

recibir las señales de los paneles, “traducirlas” a un formato digital y enviarlas a la siguiente etapa. Por este motivo, debe instalarse la receptora en un ambiente propicio, con temperatura controlada y, en lo posible, libre de polvo. Debe conectarse a ella una unidad UPS, que permitirá su funcionamiento ante una eventual pérdida de energía eléctrica. Es conveniente, asimismo, que las líneas telefónicas entrantes tengan una protección para prevenir descargas atmosféricas y picos de tensión.



7.2.2. Servidor

Dentro del servidor encontraremos al software de monitoreo, programa encargado de recibir las señales de la receptora y “traducirlas” a un lenguaje comprensible para que el operador pueda interpretar y resolver el evento. Este tipo de software es, en pocas palabras y muy a grandes rasgos, una cantidad de bases de datos y tablas. Por ejemplo, tenemos la base de datos de clientes que se cruza con la tabla de eventos, que a su vez se cruza con la

Continúa en página 140



Si no posee los capítulos anteriores de esta sección, puede descargarlos todos ingresando a: www.rnds.com.ar

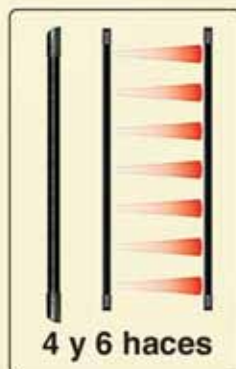
ENFORCER[®]

Barreras Infrarrojas para exterior.



25, 57, 87, 117, 149 y 198 metros de alcance efectivo

Una línea de Barreras Infrarrojas para cada aplicación



DEFENDER SEGURIDAD

Av. San Juan 687 - Buenos Aires (C1147AAE) - info@defenderseguridad.com.ar - www.defenderseguridad.com.ar
Desde Capital Federal y GBA. 4361-5621 - Desde el interior 0810-DEFENDER

ALARI 3

Seguridad Perimetral

Tenemos más de una razón para ofrecerle un negocio Seguro



Muros sensores de flexión antiapertura



Casas accesorios para rápido montaje



Construcciones Especiales estructuras antivandalismo



Soluciones con energía solar



Depósitos y Galpones reportes inalámbricos



Exclusivo Software de control

visual Alari

Todo en un solo programa

Nuestro exclusivo software recibe la información de todas las zonas protegidas. Información inalámbrica o alámbrica en tiempo real de las alarmas zonificadas y la prioridad de cada una en un plano del lugar con señales audibles y sonoras. Poderosa base de datos bajo clave, historiales, pantallas de interacción y registros. Envío simultáneo de información a usuarios VIP. Apta para ser monitoreada.

Cercos Energizados de Seguridad Perimetral

ALARI 3 es el sistema integral de seguridad perimetral eléctrica líder en el rubro con más de 15 años de experiencia.

Es el sistema de mayor poder disuasivo al más bajo costo del mercado.

De fácil y rápido montaje reduciendo costos y tiempos de instalación.

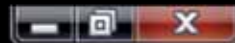
Tiene el menor costo por metro lineal.



Nuestro software de control se intercomunica con equipos:



www.alari3.com.ar
4878-4100



Usuario (Email):

Contraseña:

Ingresar o [Registrarse](#)

[¿Olvido su contraseña?](#)

Pedidos on-line

las 24 hs

Los 365 dias al año

- ① regístrese
- ② elija los productos
- ③ revise su pedido
- ④ despache su orden

BUS

Alarmas

Incendio

CCTV

Control de Acceso

Telefonia y Porteros

Aut. de portones

Computación

Alarmas de auto

Accesorios varios

○ Cursos

○ Descargar catálogo

○ Lista de

○ Co



Tel.: (+54 11) 4627-5600 - Nextel 183*1219
 Casullo 229 (1708) Morón, Buenos Aires
 e.mail: info@alastor.com.ar
 MSN: soportealastor@hotmail.com
 web: www.alastor.com.ar

Seguínos en Facebook



tabla de protocolo de comunicación. Esto hace que, por lo general, el programa de monitoreo en realidad sea una suma de varios programas asociados funcionando al mismo tiempo, de los cuales uno se encarga de recibir el evento e interpretar la información que trae (número de abonado, evento, partición, etc.). Esta información pasa a la base de datos y es este programa el que se encarga de cruzar la información para pasarla al programa de interfase, desde el cual el operador resolverá el evento, según protocolos establecidos.

7.2.3. Terminal de operador

La terminal de operador es básicamente la interfase que mencionábamos en el punto anterior. En este programa, el operador encontrará todos los datos que necesita para resolver el evento: desde los números de contacto del objetivo hasta los pasos a seguir ante, por ejemplo, un evento de robo.



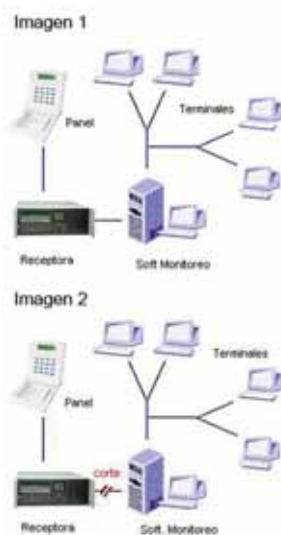
7.3. Importancia de la redundancia

Supongamos la siguiente situación: según lo que vimos en este capítulo, para tener la estación de monitoreo necesitamos una receptora que esté conectada al servidor, en la cual va a "correr" el software de monitoreo, que a su vez también va a recibir las conexiones de los software del operador.

Como podemos ver en el siguiente gráfico, entre la primera imagen y la segunda se produce un corte en la comunicación entre la receptora y el servidor. En el caso de la segunda imagen, estaríamos en una situación de emergencia, ya que se perdió la comunicación entre estos dos equipos.

Una manera de solucionar este tipo de problemas es mediante la redundancia cuya comunicación, en el ejemplo anterior, podría seguir estableciéndose por un segundo medio. El caso que mejor conozco es el de las receptoras SurGard de la línea System. Estos equipos permiten redundancia en la comunicación contra el servidor, ya que puede realizarse la comunicación mediante un cable serie o a través de una conexión TCP/IP. Con el modelo System III, esta redundancia se duplica,

ya que no solo podemos hacer una redundancia en la etapa de comunicación entre receptora y server, sino que, a su vez, puede colocarse en redundancia la etapa lógica de la misma, con lo cual podemos asegurarnos en un alto porcentaje que la etapa de entrada de señales se va a comunicar con el servidor.



7.4. Planes de contingencia

En una estación de monitoreo es imprescindible prever planes de contingencia para evitar situaciones que ocasionen la suspensión del servicio. Dentro de esta planificación, tenemos elementos físicos y procedimientos a seguir. Es importante que los procedimientos estén en un lugar de fácil acceso y señalizados, así como también deberá establecerse un orden de responsabilidades para que los empleados sepan a quien deben responder ante una eventual emergencia. Es importante realizar simulacros sobre estos procedimientos, incluso si implican la puesta en marcha de equipamientos.

En cuanto al equipamiento, debe contarse con los medios necesarios para que el servicio en ningún momento quede fuera de línea (por cortes en el suministro eléctrico, en las comunicaciones, etc.). En la medida de lo posible, se recomienda tener como respaldo por lo menos una receptora o, en su defecto, repuestos para poder poner nuevamente en línea la receptora ante una eventualidad).

Con respecto al servidor, deben hacerse respaldos de la base de datos con regularidad y si el software lo permite, es conveniente que se haga un respaldo espejado de la base de datos.

Estos son solo algunos puntos que están contemplados en la norma IRAM 4174: Sistemas de alarma, Centros de control a distancia, Requisitos mínimos, etc. Es con-

veniente cumplir con la norma para brindar un servicio profesional.

7.5. Ley 1913

Si bien tiene vigencia solo en la Ciudad Autónoma de Buenos Aires, es conveniente contemplar los puntos a los que hace referencia esta ley:

- **Artículo 7°- Requisitos para vigilancia electrónica:** Los prestadores que incluyan en sus servicios los descriptos en el art. 3°, punto 2, inc. d), deberán dar cumplimiento a los siguientes requisitos específicos: a) Designar un responsable técnico, graduado universitario en ingeniería electrónica, sistemas, programación, comunicaciones o carrera afín; en este último supuesto será la autoridad de aplicación mediante resolución fundada, quien apruebe la presentación de títulos de nuevas carreras de grado que sea menester. El director técnico podrá acreditarse como responsable técnico, si cumple con los requisitos de idoneidad suficientes para desempeñarse en ambos cargos simultáneamente. b) Contar con certificados de aprobación de las instalaciones, emitidos por autoridad competente, de acuerdo a lo que la reglamentación determine.
- **Título VII - Del Director Técnico**
- **Artículo 17 - Requisitos:** El Director Técnico debe ser idóneo en seguridad. A dicho fin se requiere que posea título universitario o terciario en materia de seguridad, reconocido por la autoridad educativa correspondiente. Deberá cumplir además, con los requisitos del art. 5°, incisos c), e), g), h), i), j) de la presente ley. En su caso, acreditará que cumple con el requisito establecido a su vez en el art. 7°, inc. a).
- **Artículo 18 - Responsabilidad:** El Director Técnico responde solidariamente con los prestadores en caso de incumplimiento de las disposiciones de esta ley y su reglamentación.

Fuente:

http://www.buenosaires.gov.ar/areas/seguridad_privada/normativa.php

Documento original:

http://estatico.buenosaires.gov.ar/areas/seguridad_privada/pdf/ley1913.pdf

7.6. Resumen

En este capítulo vimos los elementos necesarios para montar una estación de monitoreo en cuanto a la parte de recepción de eventos y proceso de las señales y la importancia de tener redundancia de equipos y comunicación entre los mismos. También se detalló qué norma se puede consultar y la Ley 1913, que nos indica la figura que debemos contemplar dentro de la empresa. ■

Alarma de Robo GSM V3.0

Monitoreable por Contact ID sobre GPRS.



Características Técnicas

- Monitoreable por Contact ID sobre GPRS.
- Funciones interactivas con cliente por SMS Activa / Desactiva / Reporta desconexión y reconexión de 220Vac.
- Dos salidas de domótica activadas por SMS, enciende Luz, LCD, Riego,...etc.
- Receptor remoto incluido, soporta hasta 30 remotos cada equipo.
- Puede activar y cancelar zonas por SMS, no necesita teclado.
- Identifica el nombre de quien actuó sobre la central - se le asigna nombre remoto.



Seguridad sin cables

La mejor tecnología, en el producto más integrado del mercado



Equipo ensayado en:
Lenor Certificado N° FLU-06-11-7685
Certificado IRAM de Tipo N° S-3036/001-1

DNZT Fuegoquina

Ingeniería Argentina desarrollando Software y Hardware

Lassre 678, Río Grande, Tierra del Fuego, Argentina.

Tel: (54)+2964+430936/+426799

www.dnztfuegoquina.com.ar • ventas@dnztfuegoquina.com.ar



MI-TODO-TEGRADO

Desde diciembre

NUEVAS INSTALACIONES en el Distrito Tecnológico de la Ciudad...

El Distrito es un centro de promoción y desarrollo de tecnología, innovación y conocimiento, que concentra empresas de tecnologías de la información y comunicación (TICs), software y profesionales de alto valor agregado.

Está ubicado en los barrios de Parque Patricios y Nueva Pompeya, en el polígono conformado por las avenidas Sáenz, Boedo, Chiclana, Sánchez de Loria, Brasil, las calles Alberti y Manuel García y la Av. Amancio Alcorta.

El objetivo principal del Distrito Tecnológico es posicionar a la Ciudad de Buenos Aires como la capital latinoamericana de la tecnología. Y a su vez, crear un espacio donde conviva la identidad del barrio con las empresas TIC, donde se trabaje, se estudie y se viva.

DSC

Q.IHAN



ELKRON



El Grupo Crow diseña y fabrica avanzadas soluciones de seguridad integrada para el mercado de la seguridad mundial. Las divisiones del grupo Crow de Intrusión, Control de Acceso y CCTV proveen soluciones creativas para los mercados residenciales comerciales e industriales con un extenso rango de paneles alambrados e inalámbricos, detectores de interior y exterior, soluciones de video digital y control de acceso únicos, accesorios y sistemas de comunicación inteligentes. Los productos Crow son usados a nivel mundial por instaladores profesionales y estaciones centrales de monitoreo, para proteger individuos y propiedades de ambientes residenciales comerciales e industriales.



Nueva dirección

Pepirí 758, Parque Patricios, C.A.B.A.

ventas@starx.com.ar

www.starx.com.ar



Controlador de Acceso para una o dos puertas

Diseñada como una guía para el instalador, a través de estas páginas describimos las conexiones, instalación y principales características de los distintos equipos y sistemas de seguridad que se distribuyen en nuestro mercado. En este número nos enfocamos en el control de accesos y les ofrecemos en detalle las características, conexionado y configuración del Controlador AC-215 de Rosslare.

■ Índice

1. Introducción
2. Características principales
- 2.1. AC-215
- 2.2. Sistema
3. AC-215 Acceso Puerta Simple y Dos Puertas
- 3.1. Controlador una puerta
- 3.2. Controlador dos puertas
4. Instalación
5. Software
6. Cableados
- 6.1. Entradas
- 6.2. Salidas
- 6.3. Alimentación Eléctrica
- 6.4. Lectores

1. Introducción

El controlador de acceso en red AC-215 junto con el software Axtrax conforman una solución completa para las necesidades de control de accesos capaz de manejar 5.000 usuarios y 512 puertas.

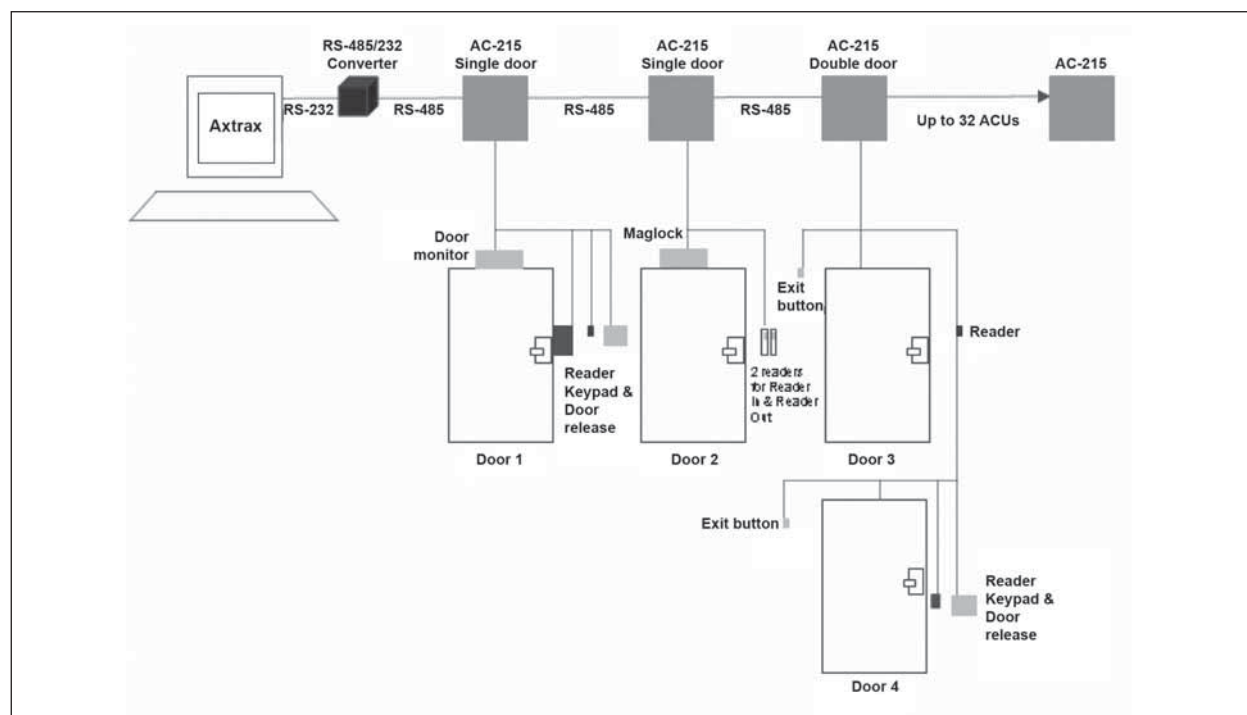
En combinación con el software de Rosslare, este sistema es una solución ideal para satisfacer necesidades Comerciales e Institucionales de media escala.

Se integra con la gama de lectoras de proximidad, RFID, PIN, PIN & PROX, tarjetas inteligentes, biométricas y credenciales RFID Rosslare.

2. Características principales

2.1. AC-215

- 5.000 Usuarios acceso + 20.000 usuarios sin derechos (presentismo).
- 5.000 Eventos.
- 4 entradas / 4 salidas.
- Dos lectoras Wiegand 26/32/34/37/40 bit / Puertos de lectora con control de LED y Tamper soporta teclados.
- 32 unidades por lazo RS-485.
- Señales de estado audibles y 8 LEDs indicadores de estado + 3 LEDs en Alimentación.



ROSSLARE
SECURITY PRODUCTS

CONTROL DE ACCESO

ROSSLARE
LE BRINDA
UNA **OFERTA
INTEGRAL**
DURANTE
NOVIEMBRE
y DICIEMBRE



SIN CARGO

50 tarjetas + Batería



LLEVANDO:

■ 1 Panel AC215 ■ 2 lectoras AYH12
y ■ 1 cable MD14, **accede SIN CARGO**
a 50 TARJETAS ATRI4 y una Batería
de alimentación de 12V. 7 Amp.

CONSULTE POR LINEA COMPLETA ROSSLARE

CENTENNIAL
DIVISION SEGURIDAD DE
GETTERSON ARGENTINA
DESDE 1963

Getterson Argentina S.A.I.C. desde 1963

Av. Corrientes 3240 / C1193AAR / Buenos Aires / Argentina

tel. (54-11) 6777-6000 / fax: (54-11) 6777-6006

hiperseg@getterson.com.ar / www.getterson.com.ar

Su empresa está lista para evolucionar!

Conozca los NUEVOS PRODUCTOS

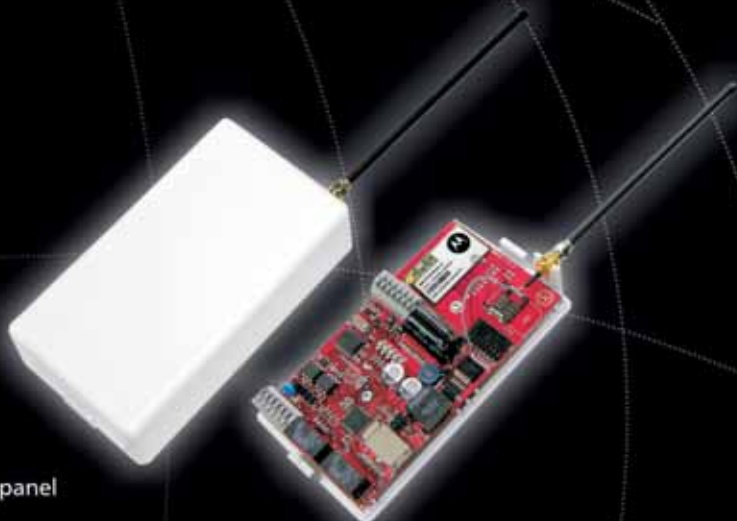


GPRS Ello Universal

Interfaz celular GSM / GPRS para monitoreo de cualquier panel de alarma monitoreado (Contact ID) del Mercado.

Características

- » Actualización remota de firmware.
- » Programación por cable USB.
- » Reporta todos los eventos de cualquier panel de alarma que se comunique en Contact ID.
- » Utiliza tecnología GPRS para comunicación.
- » Salidas PGM que pueden ser accionadas remotamente vía GPRS / SMS.
- » No interfiere en la programación remota del panel vía download.
- » Programación realizada por software suministrado gratuitamente por PPA.
- » Supervisión anti-sabotaje y funcionamiento del panel.
- » Permite el envío de teste periódico por línea fija.
- » Posee detector de corte de línea telefónica.
- » Puede ser usado en sitios donde no existe línea fija.



LANZAMIENTOS

Novedades en Automatismos

Automatizador Cross para portones corredizos

Disponible en tres versiones:
Cross, Cross JetFlex y Cross SP Híbrida



Características Cross
Tiempo de apertura (*): hasta 12 segundos
30 ciclos/hora
Final de carrera analógico/digital
Destrahe por llave
Potencia: 1/4 HP
Peso: hasta 500 kg.

Características Cross JetFlex
Tiempo de apertura (*): hasta 4,5 segundos
60 ciclos/hora
Final de carrera digital
Destrahe por llave
Potencia: 1/3 HP
Peso: hasta 500 kg.

Características Cross SP Híbrida
Tiempo de apertura (*): hasta 12 segundos
30 ciclos/hora
Final de carrera híbrido: analógico y/o digital
Destrahe por llave
Potencia: 1/4 HP
Peso: hasta 300 kg.

PPA CAPITAL
Av. Beiró 5085. Villa Devoto.
(1419) Ciudad de Buenos Aires.
Tel.: (011) 4566-3069 / 3225
ppacapital@ppa.com.ar

PPA SUR
Av. Almirante Brown 2980.
(1834) Temperley
Tel.: (011) 4292-0636
ppasur@ppa.com.ar

PPA NORTE
Luis María Drago 328
Villa Adelina
Tel.: (011) 4735-7510 / 7504
ppanorte@ppa.com.ar

CENTRO DE SERVICIOS PARA MONITOREO
Ramón Lista 5162 - (1419) Villa Devoto
Tel.: (011) 4568-5618
Inscripciones para capacitaciones:
info@ppa.com.ar 0800-333-8999

Su socio indispensable para sus proyectos de seguridad electrónica.



Nt-Com

La solución justa a cada necesidad

Receptora Remota de Línea IP

Monitoreo a distancia sin costo DDN.

Instalada en otra localidad, se conecta por Internet con el Centro de Monitoreo, evita el costo de llamadas interurbanas, elimina las fallas de conexión por el uso de VoIP entre localidades.



- Vinculo Ethernet y GPRS como respaldo
- Cargador de batería incorporado, 24 hs de autonomía con 7AH
- Detecta falta de líneas telefónica, incluye protectores de descargas atmosféricas.
- Salida 12Vdc alimenta el modem/router, reinicia ante no conexión.
- Retransmite eventos de otras receptoras (SurGard®, Ademco®, DX-Control®).
- Contact ID, 4x2 DTMF, Ademco Express, 4x2 pulsos 10/20 pps,
- Programación remota y telecontrol via SMS.
- Entrada tipo Zona 24 hs con o sin terminador de línea (sensores NA o NC)

Comunicadores IP Ethernet GPRS

Calidad sin complicaciones a precios razonables.



- Auto configuración de APN, tan simple como poner el Sim Card (Plug & Play).
- Auto configuración de cuenta, la captura del Panel (Plug & Play).
- Programación y downloading para paneles DSC®.
- Control permanente de la operación del panel.
- Unico con anti sabotaje de cableado panel - comunicador.
- Muy bajo consumo de datos, protocolo UDP conforme recomienda SIA.
- Detector de línea no operativa con protector para descargas atmosféricas.
- Programación remota y consulta de estado por SMS.
- Envío de eventos por SMS vía Gateway para Monitoreo Mayorista.
- Actualizaciones remotas de firmware (updates).



AC-215 de Rosslare Security Products

- Puerta Simple (Entrada / Salida), Dos puertas Entrada / Rex.
- 32 zonas horarias multisegmento, 64 feriados.
- Antipassback Global (soft/hard) con opción de "perdón".
- Puerta exclusiva, demora primera persona, autorelock, salidas programables, etc.
- Upgrade del Firmware local/remoto a través de software Axtrax.

2.2. Sistema

- Hasta 255 UCs.
- Hasta 8 Bus de Comunicaciones.
- Hasta 32 UCs en cada Bus de comunicación (64 puertas en cada bus).
- 10.000 usuarios.
- 5.000 log eventos.
- 64 Festivos (copiados desde MS Outlook – opcional).
- 32 zonas tiempo.
- 128 grupos acceso.

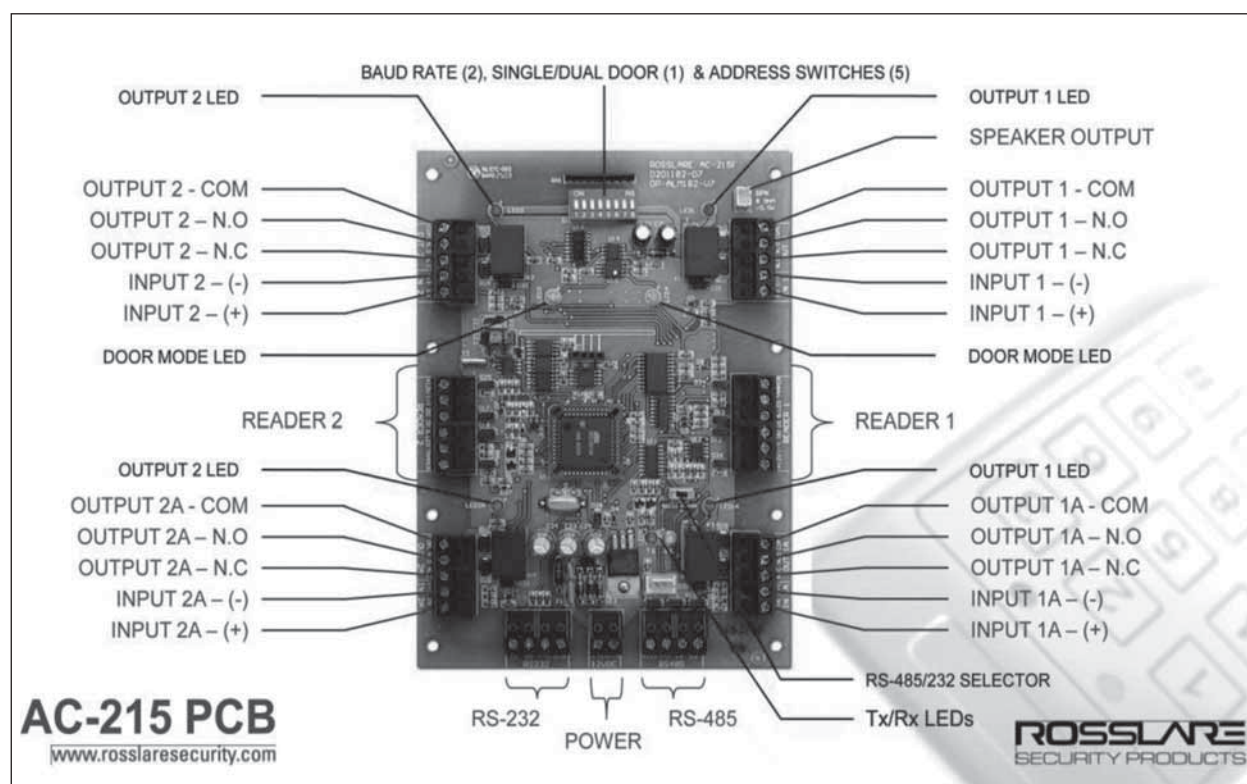
3.2. Controlador dos puertas

Este tipo de acceso dispone de dos lectores, ENTRADAS o SALIDAS

- Salidas:
 - Cerradero Puerta 1
 - Salida alarma Puerta 1
 - Cerradero Puerta 2
 - Salida alarma Puerta 2
- Entradas:
 - Pulsador de apertura manual Puerta 1
 - Entrada control estado Puerta 1
 - Pulsador de apertura manual Puerta 2
 - Entrada control estado Puerta 2

4. Instalación

Realice el cableado y conexionado del panel con las lectoras, cerraduras, sensores, etc., según lo indica el siguiente gráfico:

**3. AC-215 Acceso Puerta Simple y Dos Puertas**

El acceso para una entrada primeramente es configurado en el software Axtrax, ya sea una puerta simple o dos puertas. Esta definición es descargada sobre el panel.

3.1. Controlador una puerta

Este tipo de acceso dispone de dos lectores, ENTRADA y SALIDA

- Salidas:
 - Cerradero Puerta
 - Salida auxiliar
 - Salida alarma
 - Salida propósitos generales
- Entradas:
 - Pulsador de apertura manual
 - Entrada control estado puerta
 - Entrada tamper
 - Entrada propósito general

Luego, instale Axtrax y SQL Server en el PC con la ayuda de los asistentes respectivos. La contraseña de administrador por defecto es Admin.

a. Inicie Axtrax y agregue una red.





SF TECHNOLOGY

SF Technology presenta la nueva línea de productos 3i Coporation Lider en monitoreo de alarma vía GPRS y Ethernet



3i
CORPORATION



Pegasus

Conectividad GPRS y Ethernet (IP)
para paneles de alarmas

- Comunicación vía canal de voz (CSD y SMS) en caso de falla de la red GPRS y la línea telefónica fija
 - Comunicación con servidores con IPs fijos o dinámicos
- Compatible con todas las alarmas del mercado con protocolo CONTACT-ID
 - Detección del corte de la línea telefónica (con retardo adicional configurable)
 - Detección del corte del retorno del panel de alarma
- Transmisión de datos encriptada en 128 bits
- 4 entradas digitales y 2 salidas a relé
- Disponible en 10 modelos diferentes
 - Permite el uso de dos SIM-CARD
- Actualización remota de configuración y firmware
- Monitoreo remoto de su funcionamiento (Remote Debugger)



SF TECHNOLOGY S.A

• **NetAXS-123**
Control de Accesos Autónomo
de 1, 2 o 3 Puertas



TECHNOLOGY

Honeywell

Security products dealer

NetAXS-123 es una solución de control de accesos independiente, compacta y muy completa a nivel de funciones. Se puede instalar y gestionar fácilmente a través de un navegador web y sin necesidad de conexión a una red o a Internet.



• Entorno amigable



• Exportación de datos



• Actualización dinámica



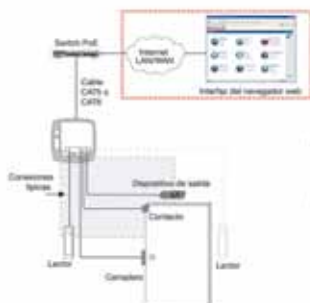
• Modos de acceso opcionales



Control de accesos IP

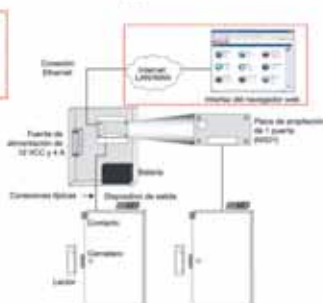
1 PUERTA

Configuración típica de PoE. Caja de plástico compacta



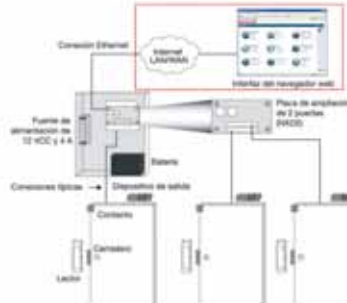
2 PUERTAS

Estándar 1 puerta. Caja metálica con una placa de expansión de 2 puertas



3 PUERTAS

Estándar 1 puerta. Caja metálica con una placa de expansión de 2 puertas





• **VISTA 48 LA**
*Un panel...
infinitas posibilidades*



- 6164SP
Teclado LCD
alfanumérico (Español)
Exp. de 4 zonas y 1 relé

Honeywell, líder mundial con mas de 70 años en el mercado, ofrece una amplia gama de tecnologías, con paneles de alarmas que van de 4 a 250 zonas y toda su gama de accesorios de la más alta prestaciones.



- Vista ICM
Módulo de conexión
a Internet
Permite controlar
el panel vía web



- 6271CS
Pantalla táctil
gráfica color
alfanumérico (Español)



- 6270
Pantalla táctil
gráfica (B/N)
Seguridad,
centro de mensajes



- 6148SP
Teclado LCD
con palabras
fijas (Español)

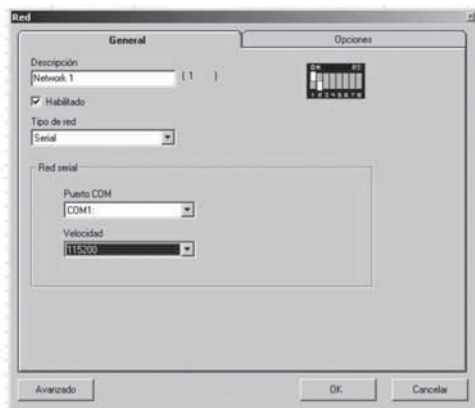


- 615ORF
Receptor
inalámbrico
Teclado LCD

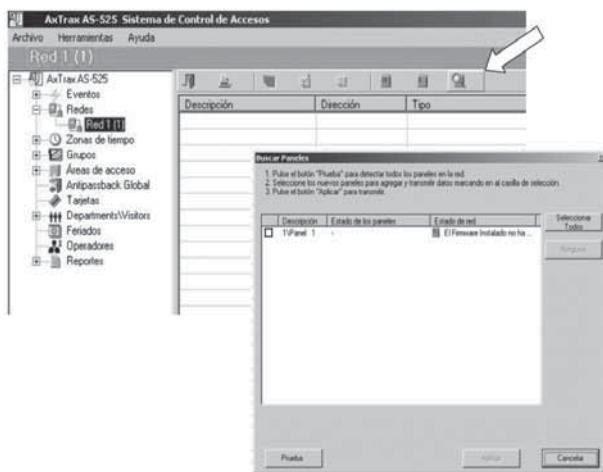


AC-215 de Rosslare Security Products

- b. Verifique la configuración de los Dip Switches del panel como se definen en el software. Luego, seleccione el tipo de Red Serial, puerto COM y velocidad de comunicación y presione "OK".



- c. Haga click en el ícono "Buscar Paneles" y luego siga las instrucciones del cuadro de diálogo.



5. Software

El software Axtrax dispone de una interfase de usuario fácil, amigable e intuitiva. Su interfase gráfica se usa para definir las configuraciones y ajustes, los cuales son descargados a los paneles. Los eventos son enviados desde el panel a la PC para generar los listados e informes. El modelo de operación es cliente servidor. La base de datos está basada en Microsoft SQL.

El sistema permite realizar backups de datos y configuraciones en forma automática o manual. Desde los clientes se puede operar en el sistema y abrir o cerrar puertas en forma remota, hacer altas y bajas, niveles de acceso, etc.

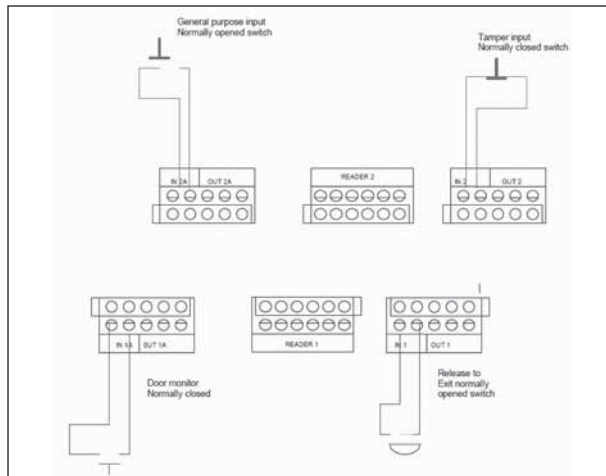
Axtrax funciona sobre los sistemas operativos Windows 98, 2000, NT, XP, Vista y Seven.

Nota: El software Axtrax se provee totalmente en idioma español, portugués, inglés y otros.

6. Cableados

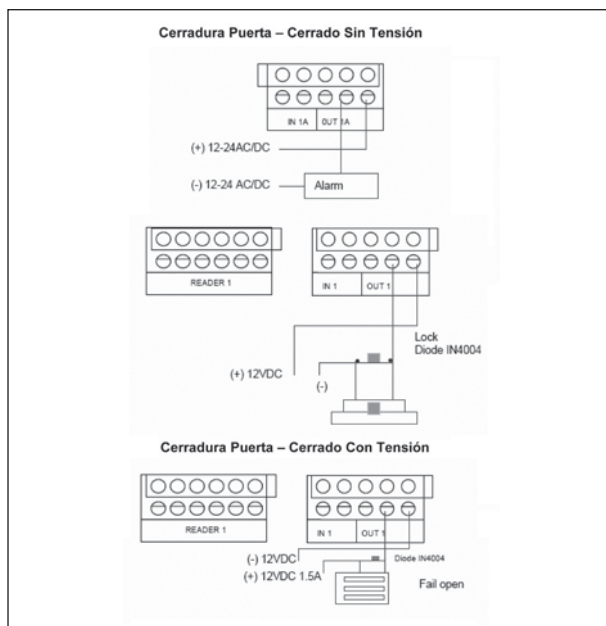
6.1. Entradas

El siguiente diagrama ilustra el cableado para las cuatro entradas del AC215.



6.2. Salidas

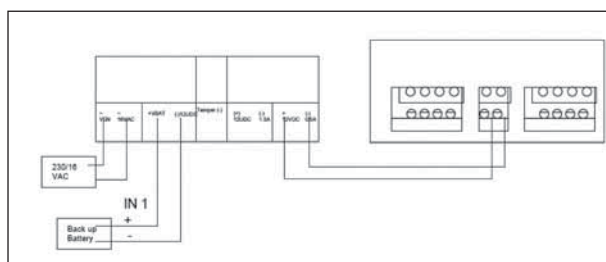
El siguiente diagrama ilustra el cableado para los dos tipos principales de mecanismos eléctricos de apertura 12VDC. Otros equipos eléctricos pueden conmutarse utilizando los contactos libres de tensión.



6.3 Alimentación Eléctrica

El siguiente diagrama ilustra el cableado entre la fuente de alimentación PS-14 y el AC-215. Se recomienda añadir una batería de respaldo de 12VDC para en caso de fallo de la alimentación principal.

Esta es la forma de cablear la salida de 12VDC desde la fuente (PS-14), de otro modo soporta fuentes de alimentación con los requerimientos de salida.



SIEMPRE CONECTADO!

Ahora puede elegir la transmisión de alarmas más avanzada y segura



GPRS NANOCOMM

El nuevo standard Interactivo de Seguridad que ofrece contacto con la central de monitoreo bajo toda circunstancia.

VÍNCULO SEGURO NANOCOMM

Detecta el potencial corte de línea o interrupciones por temas operativos.

Comunicación segura con el Centro de Monitoreo.

El vínculo inalámbrico GPRS de NANOCOMM asegura el contacto continuo entre el panel de alarmas y la central de monitoreo bajo toda circunstancia. Permite al Técnico y Operador actuar remotamente sobre los Sistemas de Alarma con funciones de teclado y programación.

Valor Agregado para su tranquilidad

Además de la tranquilidad de proveer un sistema siempre conectado, se puede ofrecer al usuario final el comando remoto de su propiedad protegida, a través de la web o celular.

Standard Interactivo de Seguridad NANOCOMM

- El teclado en manos del usuario final esté donde esté, para saber exactamente si el Sistema de Alarmas está armado o desarmado, o bien operarlo remotamente.
- Permite asignar claves y dar de alta y baja usuarios sin necesidad de estar en la propiedad.
- Permite utilizar funciones de domótica básica, pudiendo encender, apagar y ver el estado de sus equipos eléctricos.

COMUNICADOR ED5320 Comunicador universal GPRS / SMS

- Full data Contact ID
- Full programable remoto por GPRS o SMS con código de instalador de cambio diario: Evita Robo de Cuentas
- Carga, mide, reporta tensión y controla batería

Opciones de equipo con y sin Red Nanocomm. Equipos con alta inmunidad a RF.

Control remoto de paneles



RED NANOCOMM

Sólo por la mejor ruta y con el mejor vehículo GPRS, se asegura de que la alarma llegue a destino.

AVL

ED4630 • Rastreador básico auto / camión
ED4600 • Rastreador moto



 **NANOCOMM**
EVOLUCIÓN QUE SE EXPORTA

Joaquín V. González 5076 | C1419AYN | Buenos Aires, Argentina
(+5411) 4505-2224 | Fax 4504-3582

nanocomm@nanocommweb.com | www.nanocommweb.com



CONTINEA

Microprocesamiento modular + Conectividad



RCM5600W RABBIT

+ Seguridad

+ Soluciones



Continea presenta el nuevo **Rabbit 5600W**, la solución Wi-Fi más compacta y de bajo costo de la firma pionera en conectividad TCP/IP en sistemas dedicados.

RCM5600W ofrece conectividad 802.11b/g, y soporta upgrades de firmware remoto, lo que permite la actualización del sistema virtualmente, desde cualquier lugar del mundo.

SUS APLICACIONES:

- + Automatización industrial
- + Gestión inteligente de edificios
- + Domótica
- + Datalogging



Av. Corrientes 3989 Piso 2 Dto. 6 (1194) Ciudad de Bs. As. - Argentina
Tel.: (5411) 4865-5141 / Fax: (5411) 4867-6776
Email: info@continea.com.ar / www.continea.com.ar

Soluciones
Inteligentes.



Smart Graphic Module

Nueva gama de módulos LCD TFT color

Nunca fue tan fácil. Ahorre tiempo en desarrollo. Colores e imágenes a su alcance en su módulo LCD TFT. Simplemente cargue sus imágenes en la memoria del display. Con sencillos comandos vía UART decida cómo mostrarlas. Especialmente apto para empleo mediante microcontroladores de gama baja.



CARACTERISTICAS:

- CPU, RTC y memoria Flash integrada.
- Modelos con pantalla touchscreen opcional.
 - B/L de LED con ajuste de brillo.
- Interfaz de comandos serie (UART a 3,3V)
 - De fácil configuración.



ASESORAMIENTO
& CONOCIMIENTO

Consiga notas de aplicaciones y tutoriales en español, especialmente desarrollados por nuestros ingenieros.

SOLO
EN CIKA

Encuentre soluciones completas y eficientes en un solo lugar.

En Cika usted confía.

info@cika.com www.cika.com.ar

Av. De Los Incas 4821 CP1427 - Ciudad de Buenos Aires, Argentina - (5411) 4522-5466 (Rotativas)

REPRESENTANTES EN EL INTERIOR:

CORDOBA: (0351) 486-4247, 475-9091 ó 475-1550 pedidos@linetec.com.ar

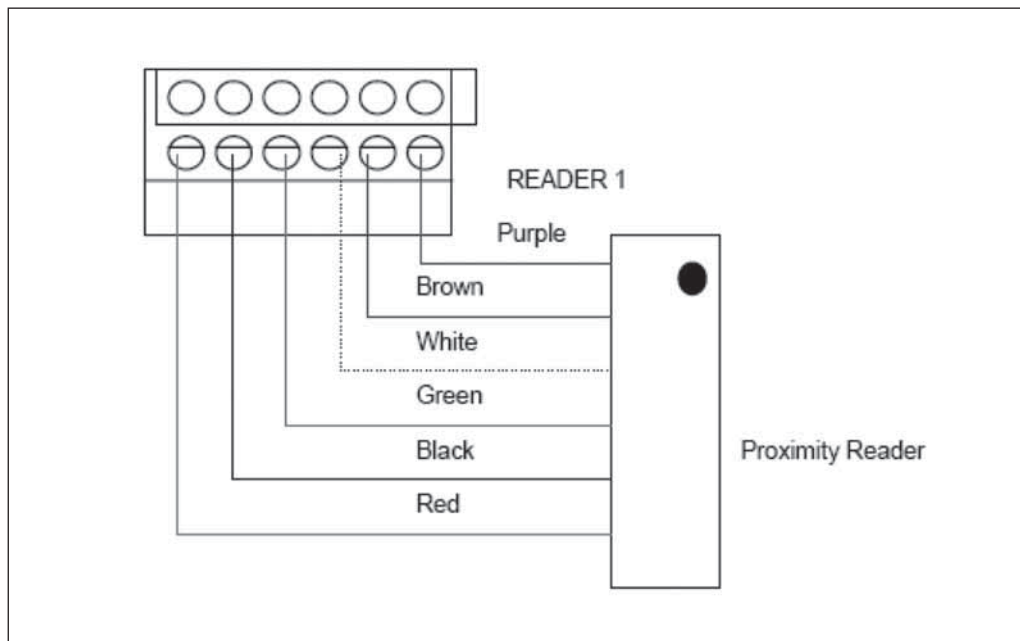
ROSARIO: (0341) 430-0145 labda@arnet.com.ar

MENDOZA: (0261) 499-0700 informes@ityt.com.ar

6.4. Lectores

Los teclados y lectores se suministran con una longitud de cable limitada. El color del revestimiento del cable representa la función del mismo.

Nota: Cuando amplíe la distancia de cable se recomienda que los cables sean del mismo color. La distancia máxima del cable está determinada por el formato Wiegand standard.■

**Reseña de colores**

+V: Rojo
 (-): Negro
 D0: Verde
 D1: Blanco
 G.LED: Marrón
 Tamper: Morado

El manual completo para la instalación del sistema de Pasarelas Ópticas Bio-OPTICAL PASS, así como ejemplos y posibilidades de combinaciones, podrá descargarlo desde de nuestra web: www.rnds.com.ar

- * **VENTA - ALQUILER**
- * **ACCESORIOS GENERICOS Y ORIGINALES**
- * **BATERIA**
- * **MICROFONOS**
- * **REPARACIONES**
- * **MEGAFONOS - GPS**

AV. GAONA 3510 - C1416DSX CIUDAD DE BUENOS AIRES info@maximport.com.ar
 TEL: (011)4637-3003 FAX: (011)4637-3111 www.maximport.com.ar

La conveniencia
de trabajar con
los expertos.



**Ofrecemos calidad en
componentes electrónicos,
eficiencia en distribución,
conocimiento técnico
y desarrollos a medida.**



SOLO
EN CIKA



**INNOVACION
CERTIFICADA**

Estudiamos y avalamos nuestros productos, brindando seguridad en cada compra.



**ASESORAMIENTO
& CONOCIMIENTO**

Contamos con profesionales de alto nivel técnico, para asesorar a nuestros clientes.

En Cika usted confía.

info@cika.com www.cika.com.ar

Av. De Los Incas 4821 CP1427 - Ciudad de Buenos Aires, Argentina - (5411) 4522-5466 (Rotativas)

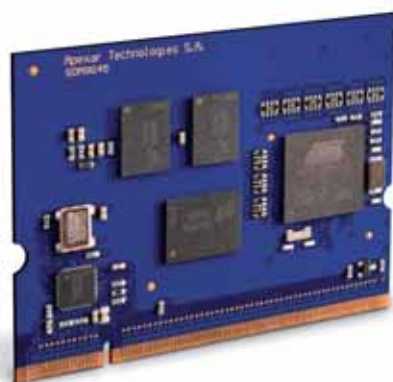
REPRESENTANTES EN EL INTERIOR: CORDOBA: (0351) 486-4247, 475-9091 ó 475-1550 pedidos@linetec.com.ar

ROSARIO: (0341) 430-0145 labda@amet.com.ar - MENDOZA: (0261) 499-0700 informes@ityt.com.ar

Hoy tener esta **tecnología** en tu producto **es posible.**



APEXAR EMBEDDED SOLUTION



APEXAR SOM

El módulo **APX-SOM9G45** es un producto compacto, una solución de hardware y software lista para usar, que brinda grandes beneficios en:

- 🕒 Time to Market
- 💰 Costo de Desarrollo
- ✓ Riesgos Asociados
- 📈 Retorno de la Inversión



APEXAR EVK
KIT de Desarrollo
APX-SOM9G45-EK



APEXAR PRO
Módulo Display
para Producción
APX-SOM9G45-ED



APEXAR PDK
Plataforma Integrada
de Desarrollo
APX-PDK



Constitución 3040 | C1254AAZ
Ciudad de Buenos Aires | Buenos Aires | Argentina
Tel.: (+54-11) 6777-3500 | Fax: 6777-3535
Ventas: ventas@elkonet.com | Soporte: soporte@elkonet.com



www.apexar.com

+54 11 4014-0578

General Communications
and Services S.A
www.lantrixgps.com

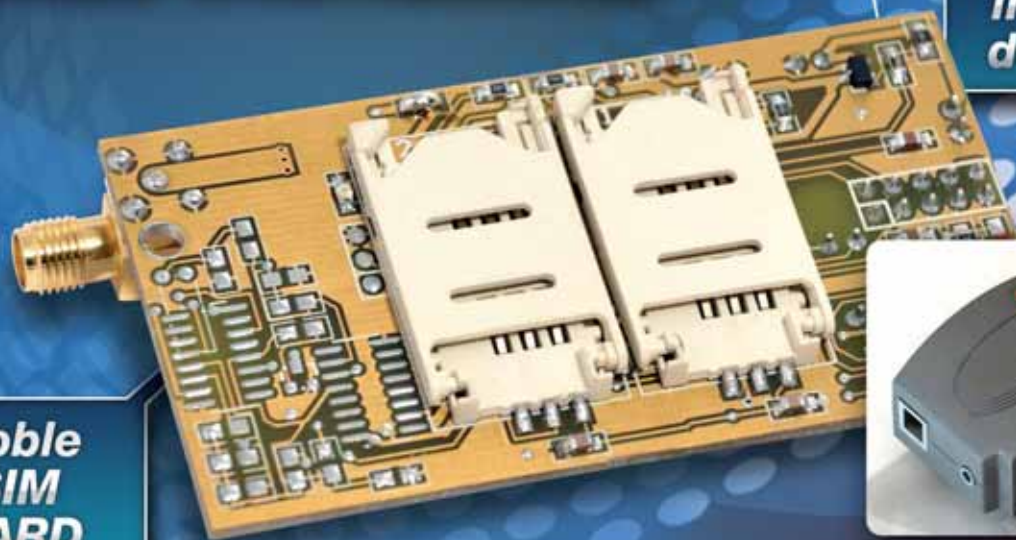


Lantrix

Fabricamos
y exportamos
para todo el
mundo.

nuevo equipo **T2000**

la última tecnología con
calidad internacional



**Batería
interna
de Litio**

**Doble
SIM
CARD**



Accesorios

- ▶ SENSOR DE TEMPERATURA
- ▶ MICRÓFONO



- ▶ NAVEGADOR
Recepción y envío
de mensajes
de texto



- ▶ AUDIO
PARLANTE
Hablar y responder
en cabina.



- ▶ CAMARA DE
FOTOS
Color infrarroja

Av. Congreso 5444 (C1431AAW) • Ciudad de Buenos Aires
www.lantrixgps.com • info@lantrixgps.com

RRL-IP de Nt-Com

Receptora Remota de Línea IP

La RRL-IP es una receptora que, instalada en otra localidad, transfiere por Internet los eventos hacia el Centro de Monitoreo. No hay costo de llamadas interurbanas y elimina las fallas de conexión por el uso de servicios VoIP entre localidades.

A través de la receptora remota línea IP desarrollada por Netio, RRL-IP, los paneles son atendidos por el equipo desde su localidad y los eventos se transmiten hacia un software de recepción que los reenvía al software de monitoreo.

La operación es transparente sin búfers intermedios. Al recibir una llamada, la RRL-IP negocia el protocolo con el panel, transmite los eventos y los descarga del panel si recibe confirmación de recepción en destino.

El vínculo principal para la transmisión de eventos es Ethernet, por el cual se conecta a un módem-router ADSL. Un segundo vínculo GPRS asegura la conexión permanente ante eventuales faltas de servicio en la prestadora de Internet local.

Características

- Recibe 2 líneas, ampliable a 4.
- Sim Card Plug & Play, se auto configura en la red GPRS del Sim Card instalado.

- Cargador de batería incorporado, 24 hs de autonomía con 7AH.
- Detecta falta de líneas telefónica, incluye protectores de descargas atmosféricas.
- Salida 12Vdc alimenta el modem/router, reinicia ante no conexión.
- Retransmite eventos de otras receptoras conectadas en el RS232.
- Protocolos Contact ID, 4x2 DTMF, 4x2 pulsos 10/20 pps.
- Programación remota y consulta de estado por SMS.
- Telecontrol vía SMS salida 12 Vdc.
- Entrada tipo Zona 24 hs con o sin terminador de línea (sensores NA o NC).
- Actualizaciones remotas de firmware (updates).
- Opera con direcciones IP fijas o dinámicas (Dyn DNS).
- IP alternativa como back-up.
- Test de conexión (keep alive) programable entre 1 y 24 minutos.
- Software de recepción permite in-

tegrarlo con cualquier software de monitoreo.

Especificaciones**Receptor Telefónico**

- Dos interfaces a línea telefónica con conector RJ11.
- Detector de Caller ID FSK.
- Supresores de transitorios, protección de inducciones por descargas atmosféricas.
- Indicador visual: Verde-Ámbar-Rojo Reposo-En uso-Sin línea.
- Protocolos: Contact ID, 4x2 DTMF, 4x2 pulsos 10/20 pps.

Interfase GPRS

- Quad Band, GSM850, EGSM900, DCS1800, PCS1900.
- Clase 4 (2W) en 850/900 MHz; Clase 1 (1W) en 1800/1900 MHz
- GPRS Multi slot clase 10, Code scheme CS-1, CS-2, CS-3 y CS-4
- Antena magnética 6 dBi con 3 mts cable (SNA) provista.

Netio SRL

(54 11) 4554-9997

info@nt-sec.com

www.nt.sec.com

API Serie 3000 de Intellektron

Control de accesos y lector biométrico

La prestigiosa línea de equipos para el Control de Acceso de Intellektron presenta al mercado la última versión del sistema API, denominado API Serie 3000. Esta línea se compone de los modelos API-3001, 3002, 3003, 3004, 3005 y 3006.

Las nuevas unidades API de Intellektron incorporan la posibilidad de controlar múltiples accesos simultáneamente. La cantidad de lectores varía en función del modelo (ver cuadro comparativo). Además de las salidas Normal-Abierto / Normal-Cerrado, poseen salida de relé incorporada que permite conectar el equipo a cualquier tipo de sirena, bocina o baliza lumi-

nosa. Esta alarma podrá ser conectada si se intenta violentar una puerta o el equipo en sí mismo.

La línea API Serie 3000 tiene una conexión nativa de Red TCP-IP que logra integrar el controlador a una red informática, y soporta también conectividad USB y RS-485/232. Además, cuenta con puerto USB para conectar el equipo como pen drive a una PC.

La avanzada tecnología de este producto permite que los equipos API controlen en forma directa múltiples tecnologías (Wiegand, ABA Track II y Código de Barras), a las cuales se le suma la opción de integrar también lectores biométricos LH-BIO, para mayor seguridad del control de acceso, que puede a su vez combinar huella con proximidad en un mismo dispositivo.

in intellektron

Características	API-3001	API-3002	API-3003	API-3004	API-3005	API-3006
Lectores (Proximidad/Magnético/Barras)	1	2	3	4	5	6
Lectores de Biometría LH-BIO	1	2	3	3	3	3
Pulsadores REX	1	2	3	4	5	6
Sensor de Puerta Abierta	1	2	3	4	5	6
Relé de Apertura	1	2	3	4	5	6

(54 11) 4305-5600

ventas@intelektron.com

www.intelektron.com

TECNOLOGÍA EN POSICIONAMIENTO SATELITAL

Virtualtec se dedica a la investigación y desarrollo de dispositivos para soluciones móviles o remotas para los mercados automotivos, logísticos y de telemetría. Con 20 años de experiencia en diseño de dispositivos electrónicos, nuestras soluciones son siempre innovadoras con tecnología de punta y ajustadas para los más exigentes mercados internacionales.

Virtualtec cuenta con una sede en Buenos Aires, Argentina y otra en San Pablo, Brasil. Desde allí desarrolla, produce y distribuye equipos con diversas tecnologías de posicionamiento, almacenamiento interpretación y transmisión de datos.



VIRLOC 40



VIRLOC 10



VIRLOC 5



Para mas información envíe sus datos y su consulta a:

info@virtec.com.ar

o acceda a nuestro website

www.virtec.com.ar



SEGUIMIENTO SATELITAL



TRAXS10[®]

- Sensor de movimiento de 3 ejes
- Gran capacidad de memoria (51200 reportes)
- Compatible con display Garmin Protocolo FMI V2.0
- Batería interna Li-Ion de gran capacidad
- Ultra bajo consumo $\leq 0,25$ mA en modo ultra sleep
- Dual Sim
- Compatible con modems satelitales ORBCOMM y INMARSAT D+
- Potente inteligencia de eventos con 196 líneas de programa configurables
- Funciones lógicas avanzadas, comparadores, disparadores, timers, contadores
- Firmware completamente actualizable por aire en forma remota

SEGUIMIENTO SATELITAL

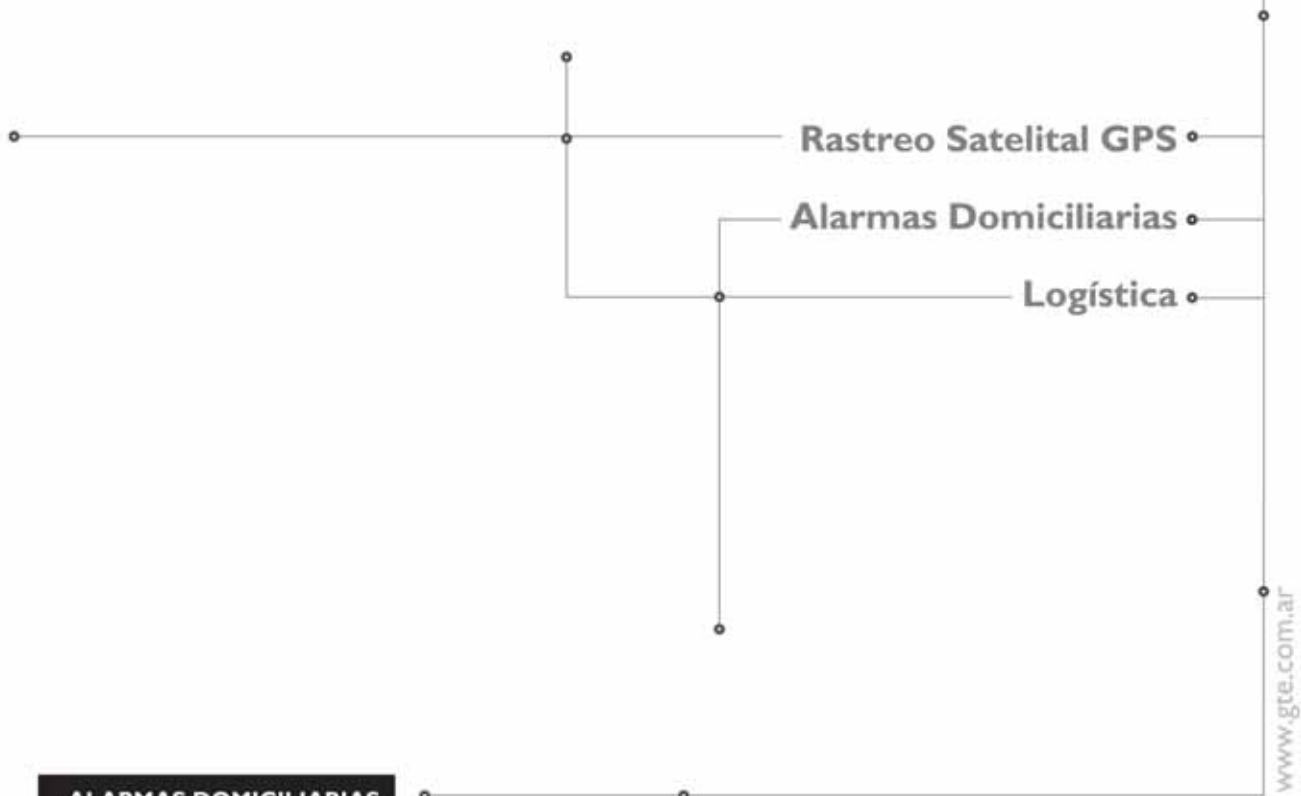
- Lector de memoria uSD de hasta 45 millones de registros
- Compatible con modems satelitales ORBCOMM e INMARSAT D+
 - Grillas Geográficas
 - Doble SIM
- Grabación de fotos de hasta 15 días cada 2 segundos (con memoria uSD de 8G)
- Firmware completamente actualizable por aire en forma remota
- Soporta conexión con display Garmin Protocolo FMI V2.0
 - 2 puertos seriales
- Compatible con cámaras TRAXCAM



TRAXS6[®]



Conectando Soluciones



ALARMAS DOMICILIARIAS

- Compatible con protocolos CONTACT ID y 4+2
 - Software GSMBA compatible con la todas las plataformas de monitoreo
- Detección de integridad del sistema con reinicio automático
 - 2 salidas y 4 entradas con lógica programable



WiCONNECT

Consulte en www.gte.com.ar nuestros accesorios

Reparaciones garantizadas

¿Cuánto dinero tiene parado o perdido en cámaras que por alguna razón dejaron de funcionar?

¿Y cuántas otras ya habrá desechado...? Hoy le ofrecemos la posibilidad de recuperar

ese dinero casi perdido y devolverlo al circuito comercial.

Una de las razones más comunes del mal funcionamiento de las cámaras fueron siempre los picos de tensión y las descargas eléctricas producidas por rayos, causantes del 90% de las averías de las cámaras de CCTV, produciendo daños, principalmente, en los sensores CCD y los leds IR.

El vandalismo sigue en orden de importancia, ocasionando principalmente la rotura del cristal y las lentes, continuando, progresivamente en la lista de desperfectos posibles, el corte de cables y daños en los gabinetes o housing. Protexa puede proveer al instalador de cada una de las piezas dañadas y repararlas rápidamente, en muchas ocasiones en el día.

Las opciones de CCD varían desde 1/3 Sharp hasta 1/3 Sony de 650 TVL con

menú OSD, mientras que en Leds IR, ofrecemos opciones para 24, 36 y 48 unidades. Disponemos también de cristales para cámaras y domos IR, cables de conexión, gabinetes y lentes board.

Debemos aclarar que hay determinadas marcas que utilizan placas especiales y no son posibles de recambio. Lo mismo sucede con algunas cámaras IR, que vienen selladas de origen y no permiten su apertura.

Desde nuestra empresa, garantizamos nuestros trabajos por seis (6) meses y realizamos envíos urgentes al interior. Los costos de las reparaciones son totalmente accesibles y tienen un recuperado de las unidades casi del 100%.

Protexa es la primera empresa en el país en ensamblar cámaras y estará lanzando,

en poco tiempo, el primer gabinete inyectado en ABS con UV para aplicar en cámaras IR de 24 y 36 leds con un diseño moderno y estético. Para lograrlo, cuenta con un taller de ensamble en el que se observan rigurosos controles de calidad y está trabajando para que, en el curso del próximo año, certifique la calidad de sus procesos bajo Normas ISO9001.

Las opciones de comercialización apuntan a un mercado de cámaras de alta definición, aplicando CCD Sony de 480, 520 y la nueva versión de Sony Effio de 650 TVL con menú OSD desde el mismo cable (tipo joystick).

Quienes estén interesados podrán comunicarse con nuestras oficinas llamando al (54 11) 4633-3538, de lunes a viernes de 9 a 18 hs ■

Reparación de Cámaras CCTV

¿Gabinete rayado o golpeado?

¿Cables cortados?

¿CCD quemado?

¿Lente opaco, cristal partido o roto?



Recupere sus cámaras:
solución en 24/48 hs.

Envíos al interior

Repuestos para CCD Sharp,
Sony 420 hasta 650 TVL,
cristales, cables, gabinetes, lentes y leds

PROTEXA
GROUP

(011) 4633-3538 / 10: 469*1305
www.protexa.com.ar

Intrusión y Comunicadores

POSONIC



Paneles de alarma
Sensores infrarojos
Sirenas para int. y exterior
Barreras infrarojas
Vallas infrarojas
Control de rondas
Comunicadores GPRS-IP



LX-20



PX-200N



NT-COM2



ACTIVE GUARD

CCTV - DVR Stand Alone



Stand Alone para 4, 8 y 16 cámaras
Velocidades de 100 a 400 fps max.
Basados en sistemas Linux

SOLICITE NUESTRO CATALOGO
DE PRODUCTOS POR MAIL A:
info@allesi.com.ar

Rastreo Vehicular GPS-GPRS

Distribuidor



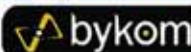
ANTARES GPS

MVT - 380

Antares - Syrus



Compatibles con



Rastreadores GPS/GPRS
Conexion en tiempo real
Proveemos servicios de
monitoreo mayorista

Alarmas Vehiculares y Accesorios



Alarmas con GPS-GSM-GPRS
Cierres Centralizados
Films Polarizados
Luces de Xenon

*La experiencia de los años...
y todo lo que nos puede
transmitir el que más sabe.*

Le presentamos DX Net.
El Futuro de su negocio.

DX Control desarrolló la familia de equipos más completa, segura y potente para el monitoreo radial y telefónico de alarmas.

Sus versátiles transmisores son compatibles con todos los paneles de alarma del mercado, y las receptoras radiales/telefónicas son compatibles con todos los softwares de monitoreo de alarmas.

Seguros. Compatibles. Escalables.



Receptoras Multivínculo DX Link



Transmisores compatibles Full ID
(en formatos Contact ID y Ademco Express)



Repetidoras Store&Forward



Transmite el Contact ID
de forma directa y transparente

Contact ID sin límites
(sin programación de plantillas)

DX Control desarrolló un poderoso algoritmo de compresión de datos **KOMPRESSOR II** que permite agrupar eventos de Contact ID y enviarlos simultáneamente, vía radio, en una misma transmisión. Todo en un tiempo menor a 250 mSeg.

*Sin lugar a dudas la familia
más rápida del planeta*

Producidos en Argentina por el líder en sistemas radiales y telefónicos para monitoreo de alarmas

DXCONTROL

Tel./Fax: 5411 4647-2100

Av. Rivadavia 12396, Buenos Aires, Argentina

Contáctenos en dxcontrol@dxcontrol.com.ar ó visite nuestra web en www.dxcontrol.com.ar

Protegemos nuestras
instalaciones con:



**Seguridad
Perimetral**

Somos los únicos que ofrecemos tarifa plana en monitoreo mayorista. Ofrecemos nuestros servicios a empresas de seguridad electrónica y a empresas de seguridad física. Además: Autonomía y auditoría para las cuentas de dealers. Reportes de clientes vía mails. Acceso web dealers, altas bajas, cargas y modificación de directivas. Líneas telefónicas exclusivas para sus clientes. Monitoreo telefónico digital. Monitoreo por internet TCP IP. Monitoreo GPRS, GSM, SMS. Monitoreo radial. Monitoreo de celemeiría. Video verificación de alarmas integradas.

Queremos que esta sea su central.
Sus puertas están abiertas, visítenos y
entérese de los servicios que
podemos brindar en su nombre.



Llame al 4639-2409. Lo esperamos.

Continuamos desarrollando conceptos acerca de las certificaciones internacionales a las que puede acceder un profesional de la seguridad, revalidando sus conocimientos. En esta oportunidad, les ofrecemos un examen tipo para certificar PSP.

Examen de competencias

José María Piscione

Chairman 2011 Capítulo ASIS 215
jmpiscione@cepi.com.ar



Desde hace varios números venimos desarrollando la temática necesaria para que el profesional de la seguridad tenga un cabal conocimiento de las certificaciones internacionales de Asis, así como de los diferentes puntos de interés que constituyen parte del aprendizaje del profesional.

ASIS Argentina otorgará **media beca** para el curso PSP de 85 horas que comienza el 5 de marzo de 2012 a aquellos lectores que aprueben el examen incluido en esta edición. Les solicitamos enviar sus consultas sobre el programa y el resultado a info@cepi.com.ar

Programa de Protección Física para Profesionales de la Seguridad

• **Fundamentos:** La Seguridad Física como un sistema de contramedidas tangibles, diseñado para proteger a las personas y a los activos físicos, lógicos, y operacionales de una organización, de amenazas identificadas, debe cumplir con una serie de requisitos crecientemente exigentes y soportados por estándares y mejores prácticas para acompañar las prácticas diligentes de gobernanza corporativa.

Si se puede acceder físicamente a un sistema de computación, podrá obtener de un modo u otro, acceso lógico a la información que contiene, no limitada al centro de cómputos, sino que diseñada por la organización. Lo mismo sucede con el conocimiento y las personas que trabajan en la organización y con los datos y la información que se involucran en los procesos: resulta necesario asegurar su protección, y la información más allá de sus estaciones de trabajo.

Dominar los principios, procesos y tecnologías de protección física que controlen la seguridad de las personas y bienes de la organización; el acceso a la organización, las estaciones de trabajo, salas de servi-

dores, áreas restringidas, áreas administrativas y operativas para aplicar a las necesidades, adaptando las estrategias a los requerimientos del ámbito tecnológico, social y cultural.

Un atacante puede emplear tanto medios electrónicos como físicos para ganar acceso a información, por lo que las salvaguardas lógicas y físicas deben interoperar para ayudar a la organización a gerenciar el riesgo. Actualmente pueden operar salvaguardas de ambas disciplinas, las de seguridad lógica y las de seguridad física en conjunto, con una creciente convergencia, comunicando y compartiendo datos que dan respuestas alineadas a los requerimientos de gobernanza, procesos, gente y tecnología de maneras más costo-efectivas para un nivel de seguridad incrementado.

• **Misión del Curso:** Brindar los conocimientos técnicos, prácticos y de fundamentación teórica al nivel de requerimientos correspondientes a las mejores prácticas profesionales en seguridad y exigibles para demostrar competencias a nivel gerencial, necesarios para manejar efectivamente los conceptos básicos de la protección física de las personas, bienes tangibles e intangibles de la organización en todas sus formas; y conocer los criterios, métodos, tecnologías y las aplicaciones prácticas mediante una metodología de alto nivel aplicado a ese cuerpo de conocimientos.

• **Objetivos:** Finalizado el curso, los asistentes deberán poder manejar estrategias, tácticas, conocer y poder referenciarse en forma actualizada a los distintos componentes de un Plan Seguridad Física.

• **Metodología procedimental:** El curso PSP se desarrollará en 85 horas cátedra distribuidas en 17 clases semanales de 5 horas cátedra cada una, los días lunes en el horario de 8.30 a 13.30, comenzando el primer lunes de marzo. Se entregará diplomas de certificación a los asistentes y certificación adicional de competencias adquiridas a los que aprueben el examen final el último día hábil de junio.

Las clases serán teórico-prácticas inter-

activas y presenciales, promoviendo la participación y el aporte de experiencia de los asistentes. El método de evaluación será a través de un examen final tipo "multiple choice", similar a los que se toman para las certificaciones de posgrado en seguridad la Profesionales Certificados en Protección Física (PSP) de la institución líder mundial en seguridad: ASIS Internacional (www.asisonline.org)

Para tener en cuenta

- ¿Cuáles son los requisitos formales para certificarse PSP?

Seis o más años de experiencia full-time en Protección Física.

- ¿Hay un examen final?

Sí, puede acreditar su experiencia rindiendo en castellano el examen internacional de Profesional en Protección Física PSP en Buenos Aires.

- ¿Y luego?

Certificando que los conocimientos requeridos, habrá abierto el camino formal conforme al estándar ISO 17024:2003 para su desarrollo continuo como Profesional de Protección Física.

- ¿Sobre qué temas trata el examen PSP?

El examen trata sobre tres grandes temas denominados "Dominios" y sus competencias específicas relevantes. Estos Dominios son:

1. Relevamiento de Seguridad Física.
2. Aplicación, Diseños e Integración de Sistemas de Seguridad Física.
3. Implementación de Medidas de Protección Física.

- ¿Por dónde se comienza?

En el Curso de preparación comienza con la primer competencia del "Dominio 1" con algunas preguntas. Su nivel de respuesta correcta le dará la idea del nivel a escala internacional de sus conocimientos en cada competencia.

- ¿Cómo se aprueba?










A través de las clases el profesional va encontrando las respuestas correctas que le falten a las preguntas que no contestó bien.

Haga crecer su negocio

Software integral para monitoreo de alarmas



¿Por qué elegirnos?

-  Asistencia técnica en línea las 24 horas
-  Múltiples centros de soporte técnico
-  Capacitación integral personalizada
-  Entrenamiento continuo por E-learning
-  La más amplia compatibilidad GPRS-IP del mercado
-  Personal altamente capacitado
-  Actualizaciones en línea
-  Entrega inmediata
-  Estrategia y planificación para expandir la rentabilidad de su negocio

Monitoreo



Verificación por Video



Servicio Técnico



Logger Grabación de llamadas



MoneyGuard® Facturación y Cobranzas



Acceso Web Corporativo



Acceso Web Dealer Monitoreo Mayorista



Web Manager



Website



Web Reporte a Autoridades



Tracker® Monitoreo Móvil



Web Monitoreo Remoto



Amplia integración y compatibilidad con:



SoftGuard

Av. San Juan 4156 (1233) C.A.B.A.
Tel.: (54.11) 4136-3000
info@softdemonitoreo.com



- | Existen muchas estaciones de monitoreo, pero pocas brindan un real servicio mayorista.
- | Desde la concepción del soft operativo, el movimiento de técnicos, informe de novedades, la diversidad tecnológica, todo es diferente en una central mayorista.
- | En **Alarmas Keeper** sabemos de qué estamos hablando.



Keeper

Central de monitoreo con
VERDADERO
concepto mayorista

ALGUNAS CARACTERISTICAS DEL SERVICIO

| SOFT MAYORISTA

- Acceso remoto para minoristas
- Acceso remoto para usuarios finales con el logotipo de la empresa minorista.
- Doble informe diario de novedades de cuenta vía e-mail.
- Controles de apertura y cierre con informes personalizados y automáticos vía SMS.

| HARD MAYORISTA

- Monitoreo vía telefónico
- Monitoreo vía IP • Todas las marcas importantes de módulos de GPRS
- Monitoreo vía radio
- Monitoreo vía SMS/PDU

| SERVICIO MAYORISTA

- Atención en nombre de la empresa minorista las 24hs.
- Convenio con proveedores para precios y financiaciones especiales.
- Planes de apoyo técnico, financiero y jurídico para migración de cuentas.



Keeper

0351 4683200 | info@alarmaskeeper.com | www.alarmaskeeper.com.ar

Únase a nuestro equipo de trabajo

CONVIERTA SU TEL. CELULAR EN UNA ESTACIÓN DE MONITOREO

...prescindiendo de terceros.



Suri 500 - G 100

Todo en uno

El equipo más COMPLETO y EFICIENTE del mercado,
CON UN PRECIO INSUPERABLE.

- Convierte su tel. celular en una estación de monitoreo, enviándole todos los eventos en Contact ID por SMS.
- Recibe comandos de programación desde su celular.
- Su tel. celular interactúa con el equipo, pudiendo: Activar / Desact., ver su estado, encender equipos auxiliares (luces, portones, bombas, etc); vía SMS.
- Mediante dispositivos adicionales (no incluidos) podrá escuchar y comunicarse con el ambiente en tiempo real.
- 6 memorias de teléfono distintas y asignables.
- Es monitoreable por cualquier empresa de monitoreo.

Más info en: www.cemsrl.com.ar (PRODUCTOS: G100)



Encuentre todos NUESTROS PRODUCTOS en CAPITAL, en:

 ARGSEGURIDAD.COM

Av. Rivadavia 8617 · Cap. Fed
(011) 4674-6666

Hecho en Córdoba
INDUSTRIA ARGENTINA

Picaflor 72 - B° Mitre (5006) Córdoba · Rep. Argentina
Tel.: (54-351) 456-8000 / Fax: (54-351) 4111447
e-mail: ventas@cem srl.com.ar · www.cem srl.com.ar


CEM SRL

Cuando llegue a un nivel de aprobación del 80% estará en condiciones de rendir el examen final de validez internacional.

- ¿Como pueden los lectores de RDNS probar sus conocimientos?

Los lectores interesados pueden responder las preguntas del nivel de las del examen PSP. Para que sea una muestra representativa y útil, deberán responder unas 30.

A continuación, ofrecemos un Examen Tipo para Certificación Internacional en Protección Física PSP, modalidad *multiple choice*, que deberá ser contestado para acceder a la media beca del curso.

1. Una lista de las clases de amenazas que afectan los bienes tangibles e intangibles que se protegen mediante sistemas de protección física se conoce como:
a. Un perfil de evento de pérdida.
b. La lista de criticidad del evento de pérdida.
c. La tabla de cálculo de la tasa de seguro.
d. Listado de vulnerabilidades de los activos.

2. Los Controles Técnicos de Acceso Físico incluyen:
a. Política de seguridad de la organización.
b. Iluminación.
c. Concientización del Personal.
d. Plan de Reanudación de las Operaciones después de un Desastre.

3. La Protección Física mediante el Diseño Ambiental incluye:
a. Protección Eléctrica.
b. Guardias con capacidad de servicio e información adaptados a los requerimientos específicos del ambiente para el que se ha diseñado el servicio.
c. Cámaras de video de buen diseño y aptas para condiciones ambientales.
d. Iluminación.

4. Se consideran Amenazas en un sistema de Protección Física:
a. Interrupción en la provisión de servicios informáticos.
b. La obsolescencia de inventarios.
c. La pérdida de mercados.
d. Los juicios comerciales contra la empresa.

5. La Amenaza Humana más común es:
a. Hurto y Robo
b. Sabotaje y Vandalismo
c. Fraudes, malversación y espionaje.
d. Errores, desperdicio y abuso de recursos.

6. Son controles administrativos asociados a la planificación de los requerimientos

de las instalaciones de Protección Física:

a. Lograr que se cumplan en tiempo y costo.
b. Diseñar una instalación segura.
c. Formar un equipo de trabajo multidisciplinario.
d. Proveer un sistema integrado de seguridad.

7. Son controles asociados a la Administración de la Seguridad en Instalaciones:
a. Diseñar una instalación segura.
b. Formar un equipo de trabajo multidisciplinario.
c. Proveer un sistema integrado de seguridad.
d. Rastros de Auditoria.

8. El más importante control de personal asociado a la Administración de la Seguridad es/son:
a. Seguimiento continuo de empleados
b. Revisiones precontratación.
c. Mantener un ambiente de trabajo motivante.
d. Revisiones post-contratación.

9. Resulta más difícil modificar mediante medidas de protección física la oportunidad de pérdidas debidas a la ubicación y accesos, en lugares:
a. Donde se comparte la propiedad.
b. Con accesos de emergencia.
c. Con indebida protección perimetral.
d. Con elevadas tasas de crimen local.

10. ¿Qué puede no considerarse como requerimiento de Electricidad de backup en un centro de cómputos crítico?
a. Iluminación de la red eléctrica.
b. Sistemas de control de acceso físico.
c. Sistemas de protección/ detección de incendios.
d. HVAC

11. En una compañía operando a un margen del 5%, ¿qué cantidad de ventas debería generar para compensar la pérdida anual de \$100.000 en incidentes?
a. 2.000.000
b. 1.800.000
c. 2.400.000
d. 5.000.000

12. El anti passback es:
a. Un método que impide la adulteración de las tarjetas.
b. Una característica de un sistema de control de accesos que impide que una tarjeta ingrese dos veces sin haber salido de un recinto.
c. La forma de evitar el empleo de tarjetas de identificación prestadas para ingresar.
d. La imposibilidad de salir de un recinto

al cual no se entró.

13. Se llama cerradura fail safe a aquella que:
a. Se abre automáticamente en caso de falla.
b. Es a prueba de fallas.
c. Es apta para intemperie.
d. Se libera ante un corte de energía de red.

14. ¿Qué sucede con el Índice de falso rechazo y el Índice de falsa aceptación al aumentar el umbral de sensibilidad de un dispositivo biométrico?
a. Ambos suben.
b. El primero sube y el segundo baja.
c. El primero baja y el segundo sube.
d. No varían.

15. El grado de protección deseado para toda instalación está basado, como premisa, en el análisis de los dos factores fundamentales siguientes:
a. Costos y condiciones ambientales.
b. Condición crítica y vulnerabilidad.
c. Costos y vulnerabilidad.
d. Costos y condición crítica.

16. El proceso empleado por el gerente de seguridad para establecer las prioridades para la protección de activos se conoce como:
a. Encuesta de seguridad.
b. Encuesta de vulnerabilidad.
c. Análisis de riesgos.
d. Revisión de inspección.

17. La mayoría de las alarmas:
a. No toman acción ni notifican la acción que debería ser tomada.
b. No toman acción y notifican la acción que debería ser tomada.
c. Sólo toman acción sin notificar la acción que debería ser tomada.
d. Toman acción además de notificar la acción que debería ser tomada.

18. ¿Cuáles son los tres elementos para determinar el valor de un activo?
a. Alguna medida de valor relativo, vulnerabilidad a ataque y medida existentes de seguridad física vigentes.
b. Criticidad para el usuario, dificultad o periodo de tiempo para reemplazo y alguna medida de valor relativo.
c. El costo del activo, valor de publicidad para un grupo de amenazas específicas y dificultad o periodo de tiempo para reemplazo.
d. El costo del activo para reemplazo, criticidad para el usuario y valor para un grupo de amenazas específicas.

19. Una pantalla de alta definición permite

EL FUTURO NO TIENE CABLES



Sensor Magnético Inalámbrico

Totalmente Supervisado, Estado de la Abertura, Prueba de Vida, Tamper, y Batería del Equipo. Alcance 100 mts. en área Abierta.



Sensor Infrarrojo Inalámbrico

Cobertura 110° 12 m, Tecnología DMT MASK. Excelente Desempeño Inalámbrico, Alcance 200m en Área Abierta.



Pulsador de Emergencia

Exclusivo y moderno diseño. Avanzada Tecnología de códigos Inalámbricos. Rango de Operación 100m.



Sensor Triple Tecnología Inalámbrico

Doble Sensor Térmico con Tecnología de Correlación Digital + Microondas. Inmunidad a mascotas hasta 40Kg.



Central de Alarma AFC-7664

Soporta 16 Zonas Cableadas + 24 Zonas Inalámbricas
4 Particiones, 8 Teclados,
8 Códigos de Usuario, 8 Controles Remotos.
Protocolo de Comunicación CONTAC ID
Memoria de los Últimos 150 Eventos en Pantalla.



Panel de Control

Teclado LCD de Excelente Diseño. Leyendas en Idioma Español.



Detector de Incendio

Detección por Sistema Fotoeléctrico Inteligente. Totalmente Supervisado, Prueba de Vida y Batería del Equipo.



Control Remoto

Excelente Diseño y Desempeño de RF. Función de Armado Parcial, Armado Total, Desarmado y Pánico Integradas.



Sensor Doble Tecnología

Compensación Automática de Temperatura y Análisis de Energía. Avanzada Tecnología de Reconocimiento de Mascotas, Inmunidad hasta 25Kg.

Distribuidores oficiales para la república Argentina:



Avda. Maipú 194 10 A
5000 - Córdoba
Tel./Fax: 0351.4280347
info@phiingenieria.com.ar
www.phiingenieria.com.ar



Terrada 5797
(C1419DMI) Capital Federal
(011) 4574.4554 / 4664 / 4848
daniel@tresnetsrl.com.ar
MSN: daniel.tresnetur@hotmail.com
Skype-usuario: daniel.tresnet



Avda. H. Irigoyen 1374
2322-Sunchales-Santa Fe-Argentina
Tel.:(54) 3493.422901 int.230
carloscipolatti@peonargentina.com.ar
comex@peonargentina.com.ar
www.peonargentina.com.ar



Avda. Rivadavia 11008
C.A.B.A.
Tel. (54 11) 4641.3009
ventas@radio-oeste.com.ar
www.radio-oeste.com



Avda. de los Incas 4376
C.A.B.A.
Tel. (54 11) 4523.8451
ventas@arcontrol.com.ar
www.arcontrol.com.ar

MIRANDO EL FUTURO

Control desde su celular

Mediante simples mensajes de texto puede armar, desarmar, disparar sirenas y controlar todas las funciones.

Sepa siempre el estado de su alarma

En cualquier momento, enviando un sms recibirá en su celular un mensaje con una descripción detallada del estado de su alarma

Este siempre enterado

Cualquier novedad producida le será informada por mensajes hablados o sms

GSM 6000 Nuevo Panel de Alarma



La Central GSM 6000 es un panel de alarma moderno y versátil contra Robo, Asalto, Incendio o Emergencias Medicas de 6 zonas programables.

Posee un discador telefónico con mensajes hablados para su mejor interpretación permitiendo informar eventos a 8 números telefónicos agendados. Incorpora un modulo de teléfono celular (GSM) que le permite comunicar los eventos ocurridos aun en ausencia o corte de línea telefónica terrestre mediante el uso de la red celular. Este mismo modulo brinda la posibilidad de manejar el sistema mediante sencillos mensajes de texto (SMS), activar, desactivar, solicitar informe, activar sirenas, manejar salidas programables (PGM), anular zonas, etc.

Su Bus de comunicaciones permite agregar al sistema teclados adicionales como también un receptor inalámbrico para comandar la misma mediante control remoto y a su vez la posibilidad de incorporar al equipo zonas inalámbricas.

www.tecnoalarma.com.ar

TECNOALARMA

PROTECCION TOTAL

NUEVA LINEA DE SIRENAS EN ABS



no solo fue pensada con un concepto de estética sino que también incorpora la mas moderna tecnología, única en su tipo sin dejar de lado la robustez que debe tener toda sirena de exterior.

Gabinete inyectado en ABS alta resistencia
Protector Metálico interno
Flash estroboscópico compuesto de **Leds de alta luminiscencia** único en plaza
Led testigo de estado de color diferenciado
Versiones piezoeléctrica y exponencial

LONG LIFE
LED



Industria
Argentina
100%

facebook **tecnoalarma**

Capital Federal
Av. Cabildo 214
4774-3333
tecnobelgrano@tecnoalarma.com.ar
tecnobelgrano@hotmail.com

Fabrica y Servicio Técnico
Diagonal Pavon 4347 (Florida)
4760-4900
tecnofabrica@tecnoalarma.com.ar
tecnofabrica@hotmail.com

Zona Norte
Av. San Martín 1924 (Florida)
4791-9206
tecnoflorida@tecnoalarma.com.ar
tecnoflorida@hotmail.com

Garantía total avalada por 20 años en el mercado

Permanente Stock disponible



GONNER

A L A R M A S

¡Nuevo módulo SMS y discador incorporado!



Controlá todas las funciones desde tu celular. Mediante sencillos mensajes de texto podés armar, desarmar, disparar sirenas y controlar todas las funciones

Conocé siempre el estado de tu alarma en cualquier momento enviando un SMS recibirás como respuesta en tu celular un mensaje con una descripción detallada del estado de tu alarma.

Enterate qué pasa en tu casa al momento. Cualquier novedad te será informada inmediatamente mediante mensajes hablados o SMS.

PIXON400

PIXON 400 es un panel de alarma contra robo e incendio de 4 zonas totalmente programable. Basa su funcionamiento en un microprocesador de última generación y un software nacional dedicado que le confiere características de excepción.

Incorpora un discador telefónico de alarma con mensajes hablados de excelente inteligibilidad. Con el agregado del módulo celular INTESCOM (no incluido), es posible comunicar los eventos aún en ausencia de línea telefónica, mediante el uso de la red celular. Este módulo también hace posible el envío de eventos y control del sistema mediante SMS.

Un poderoso bus de comunicaciones permite conectar varios teclados de control (uno de ellos incluidos) y otros accesorios como un receptor para armar/ desarmar el sistema a control remoto, y adicionar detectores inalámbricos.

Carrasco 388 - C.A.B.A. (1407) - Tel./Fax: (011) 4674-0718 / 4671-5249 - gonner@infovia.com.ar - www.gonner.com.ar

BUENOS AIRES
FOR COMPAN
ARGENTINO
4674-0718

SYS - Buenos Aires
Comite Vuelta de Obligado
N°574, Bernal
Pcia. Bs. As
(011)4388-0301
buenaaires@sysaf.com.ar

SYS - Posadas
Tambor de Tacuan N°3086
Posadas
Pcia. Misiones
(03763)433870
misiones@sysaf.com.ar

SYS - Mar del Plata
Jose Mari N°567 Dep2
Mar del Plata
Pcia. Bs. As
(0223)4808000
mardeplata@sysaf.com.ar

SYS - Corrientes
Cataratas N°1952
Corrientes
Pcia. Corrientes
(03763)430311
corrientes@sysaf.com.ar

SYS - Rio Cuarto
Pcia. de la Rioja N°975
Rio IV
Pcia. Córdoba
(0358)4648339
riocuarto@sysaf.com.ar

SYS - Viedma
Belgrano N°1170
Viedma
Pcia. Rio Negro
(02925)423577
viedma@sysaf.com.ar

Solicite envío de
lista completa de
precios y catálogo
de productos

mejorar la calidad del display de la imagen multiplexada. Si esta multiplexación es a un quad de 4 vistas en un monitor de 400 TVL, el operador apreciará vistas de:

- a. 1600 TVL
- b. 400 TVL
- c. 200 TVL
- d. 100TVL

20. Normalmente se conviene que un Objetivo Estratégico de un programa de Seguridad Física es:

- a. Disuadir, Desviar, Denegar o Demorar el Acceso.
- b. Detectar y Denunciar (Anunciar), Despertar (Anunciar el Problema) y Disponer (Responder / Arrestar si corresponde).
- c. Disuadir, Demorar, Detectar, Detener (aprender) y Documentar (evidencia).
- d. Controlar el Acceso.

21. Elija la apreciación más exactamente descripta acerca de la utilidad del Video en el Contexto de la Definición General de Soluciones de Seguridad Física (como de "sistemas de contramedidas tangibles diseñados para proteger los activos físicos y operacionales de una organización de amenazas identificadas"):

- a. ...que específicamente provee la disuasión y el desvío de un % pérdidas y de siniestros en el grado en que estén dadas las condiciones para ello... durante determinado período de tiempo y dependiendo de varios otros sub factores; información visual de algo que está pasando o de algo que sucedió.
- b. ...que específicamente provee información visual de algo que está pasando; o de algo que sucedió.
- c. ...que específicamente identifica amenazas, identificables según el requerimiento del caso, ya sea como personas, objetos, acciones u escenarios.
- d. ...que específicamente disuadirá un % pérdidas y siniestros en el grado en que estén dadas las condiciones para ello.

22. Son los componentes generalmente aceptados como los primordiales y de mayor costo efectividad preventiva de la Seguridad Física:

- a. El video en todas sus formas CCTV, video IP, híbrido.
- b. El control de accesos físico.
- c. La vigilancia y respuesta profesional
- d. La protección de los activos tangibles e intangibles de la organización.

23. La capacidad de procesar monitoreo de alarmas, credencialización, control de

acceso y video digital será normalmente más segura y costo-efectiva:

- a. Desde sus propias aplicaciones individuales a través de múltiples bases de datos.
- b. Todos compartiendo la misma aplicación a través de la misma base de datos.
- c. Todos compartiendo la misma aplicación a través de múltiples bases de datos.
- d. Todos desde cualquier aplicación desde cualquier base de datos.

24. ¿Cuál de las siguientes afirmaciones describe mejor control de dos tarjetas?

- a. Un Tarjetahabiente puede solamente tener hasta dos tarjetas activas en un momento dado,
- b. Un tarjetahabiente puede solamente tener dos tarjetas en un momento dado.
- c. Un tarjetahabiente puede tener más de dos tarjetas emitidas siempre que sea con distintos números de credencial que le sean asociadas.
- d. Dos números de credencial diferentes y válidos necesitan ser presentados a una lectora dentro de N segundos con el propósito de obtener un acceso garantizado.

25. Cuando usa anti-passback local con tarjetas inteligentes de lecto-escritura, ¿dónde se da seguimiento a los tarjetahabientes?

- a. En la base de datos.
- b. En el servidor de enlace.
- c. En el controlador de acceso.
- d. En la misma tarjeta.

26. ¿Cuáles son los medios más seguros y costo efectivos para controlar de manera correctiva el piggy-backing y tail-gating?

- a. Emitir una única credencial por usuario y mantener actualizadas las bases de datos de credenciales.
- b. Acceder con tarjeta a la vista y guardia en el lugar.
- c. Sustituir puertas y molinetes críticos por esclusas o puertas giratorias de diseño y enclavamiento especiales y sensorizados.
- d. Emplear sistemas integrados de seguridad electrónica.

27. Son elementos efectivos para detección en el diseño de un sistema de administración de la seguridad:

- a. Los guardias.
- b. Las barreras.
- c. Los sistemas de control de accesos.
- d. Los micrófonos.

28. El Profesional de Seguridad Informática debe comprender Conceptos Generales

de Protección y de Sistemas de Administración de Seguridad física Integrados que deben ser usados para mitigar vulnerabilidades identificadas; conceptos generales que constituyen requisitos tales como la comprensión de las fases del plan de seguridad, las que incluyen necesariamente:

- a. Evaluación de Vulnerabilidad, Diseño del Programa de Seguridad Física, Implementación, Mantenimiento.
- b. La Fase de implantación de las soluciones aprobadas y el proceso que permite asegurarse de que la efectividad de las soluciones no se deteriore, y que las soluciones se ajusten a la dinámica de las circunstancias, aún cuando cambie la naturaleza de las necesidades de seguridad.
- c. La fase en la cual se realiza la Identificación de activos, amenazas, riesgos y vulnerabilidades; así como restricciones tales como costo, problemas operacionales y cultura.
- d. La fase de evaluación y diseño del sistema integrado de seguridad física.

29. ¿Cuál es la solución más costo-efectiva de emplearse lectores de tarjetas de acceso físico/lógico?

- a. Dado que no todos los Sistemas de Control de Acceso aceptan códigos de tarjetas de 32 bits de longitud, aceptar el requerimiento de algunos sistemas de trunca los 32 bits a 24 bits incrementándose, pero de manera muy remota, la posibilidad de encontrar tarjetas duplicadas.
- b. Leer formatos no estándar.
- c. Leer el CSN de una tarjeta inteligente con algún tipo de formato estándar, encriptado AES.
- d. Implementar una aplicación de control de acceso en un sector de la tarjeta de manera que para poder leer el código de la tarjeta se necesiten las llaves del sector.

30. Para ser exitoso como solución el sistema Biométrico Real debe ser:

- a. Aceptable de parte de los usuarios, preciso, mínimo nivel de error; seguro, no falsificable, libre de fraude y con capacidad de ser empleado 1 a 1 y 1 a N en configuraciones de 1, 2 o 3 factores.
- b. Rápido, confiable, duradero, resistente y de bajo mantenimiento. Autónomo, posee memoria de registros y transacciones, monitoreo de alarmas y control de accesos, integrable: permite su integración a sistemas de terceros y Económico.
- c. Al igual que los sistemas tarjetas lector o en combinación con éstos, fundamentalmente dependiente del uso requerido.
- d. 1 y 2 son ciertos. ■



Controles remotos y pantallas portátiles touchscreen Philips, compatibles con HAI permiten el control total de la vivienda y oficina por WiFi.

Única solución domótica sin cables para hacer tu casa inteligente



Mini pantallas touchscreen embutidas con imágenes editables.



Software de control a distancia en tiempo real parametrizable compatible con Geovisión



Micromódulos de control para embutir detrás de teclas standart



Sistemas híbridos domóticos de alarma HAI con pantallas LCD.

Admiten visualización de cámaras desde los teclados



Transceptores inalámbricos. Admiten hasta 256 puntos de control



CASAS Y OFICINAS INTELIGENTES

XTEND CASAS INTELIGENTES
AV. PUEYRREDÓN 2501 NIVEL -1
(BUENOS AIRES DESIGN)

TEL. (54 11) 5777-6087
NEXTEL: 242*1303
INFO@PLCBUS.COM.AR
WWW.XTEND.COM.AR
WWW.PLCBUS.COM.AR

CONTROLE NUESTRO
SHOWROOM POR INTERNET
SOLICITANDO UNA CLAVE DE
ACCESO A INFO@PLCBUS.COM.AR

CONSULTE POR CURSOS
DE CAPACITACIÓN



Buenos Aires
Design:



INGAL – LEDS *otra forma de iluminar*

PRODUCTO UNICO EN EL MERCADO

Reflector para apoyo de cámaras y perímetros de seguridad

MLPO 8WL – 10°



8w de consumo

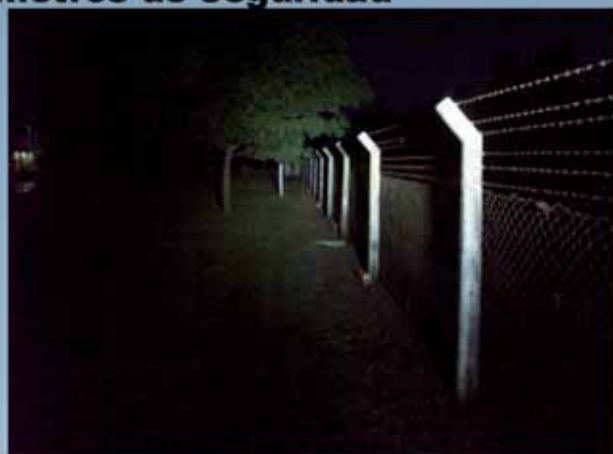
50 mts de visión humana

300 mts de visión cámara

10° apertura de haz

Led made in USA 50.000 hs vida útil

1 año de garantía de fabricación



***Alimentado por led driver 90v / 260v entrada, tolera amplias caídas de tensión, pudiendo reducir el diámetro del cable y ahorrar dinero en la instalación.**

***Por su bajo consumo es ideal para conectar a UPS o back up de seguridad.**



Esquema de túnel lumínico generado a lo largo del perímetro

REEMPLAZO MERCURIO 250W

PR 80 5M

Proyector modular 5 listones

Consumo: 80w

Apertura de haz: 10°, 20°, 40°, 10°x44°, 140°

Led driver 90v/260v tolera amplias variaciones de tensión.
Electrónica y funcionamiento independiente en cada listón.

Vida útil: 50.000 horas

Ahorro de energía del 70%

efecto en aluminio. Frente en policarbonato 2mm tolera el impacto de una bala calibre 22mm.

Totalmente sellado, IP 67.

Leds made in USA

1 año de garantía de fabricación



CONFIGURACION ILUMINACION PUBLICA



CAMPANA INDUSTRIAL



PROYECTOR

INGAL - leds

Av. Peron 4338 - Presidente Derqui (1635) Bs. As. Te/fax 02322-483896
www.ingal-leds.com ingal@ingal-leds.com



tecnosportes.com.ar

ALTA SEGURIDAD

INDUSTRIA ARGENTINA



Tel/Fax: 4635-6995 / 4683-0836
ventas@tecnosportes.com.ar

editorial

Hacia delante

Como casi todos en la vida, nos encontramos con circunstancias, algunas impensadas y otras fortuitas, que nos llevan a pensar en lo que vendrá o el porvenir y el solo enfrentar lo vago de la incertidumbre, cuantas veces nos doblega y hace trastabillar nuestras más profundas convicciones.

A mí me pasa lo mismo e intentando encontrar algún fundamento, explicación o solución, transcribo estas reflexiones de pensadores, escritores, sabios y gente muy parecida a mí, a la de todos los días.

"Para qué sufrir pensando en algo que jamás pasará. Es mejor seguir adelante porque algún día la vida te lo recompensará" Irlanda Miranda Torres.

"Aprendí que no se puede dar marcha atrás, que la esencia de la vida es ir hacia delante. En realidad, la vida es una calle de sentido único" Agatha Christie.

"La vida está para adelante, nunca para atrás. Si andas por la vida dejando puertas abiertas no podrás desprenderte ni vivir lo de hoy con satisfacción" Paulo Coelho.

"Vive tu vida de modo que siempre que pierdas, sigas adelante" Will Rogers.

"Eludir el camino que todos conocemos. Seguir hacia adelante es la ruta de los que intentan, lo que nunca pensaron y se sienten felices porque hay algo distinto, porque se desvanece de pronto lo que sobra y no existe el vacío si queremos colmarlo" Ernestina De Champourcin

"¿Por dónde hay que empujar este país para llevarlo adelante?" Quino.

"Sólo dos cosas contribuyen a avanzar: ir más aprisa que los demás y seguir el buen camino" René Descartes.

"No saber lo que ha ocurrido antes de nosotros, es como seguir siendo niños" Cicerón Finalmente debo decir que han sido un importante aporte para tratar de entender y aprender cómo enfrentar la marcha hacia delante. No obstante la otra Universidad, "la de la calle", nos dice algo parecido a lo de ese gran pensador que fue Seneca: "algunas veces debemos desechar los grandes pensamientos y seguir los que las circunstancias nos inspiran"



Cdr. Miguel Angel Turchi
Presidente de CEMARA

Visita a San Nicolás

Centro de Monitoreo comunal

Autoridades de la Cámara y el Intendente de la ciudad de San Nicolás, Marcelo Carignani, llevaron a cabo una recorrida por las instalaciones del Centro de Monitoreo de esa ciudad. Además, se firmó un acuerdo de cooperación entre CEMARA y Federación de Comercio e Industria

El jueves 29 de septiembre, una delegación de CEMARA compuesta por el Sr. Presidente Cdr. Miguel Turchi, el Sr. Secretario Ing. Ricardo González, el Sr. Vicepresidente 1° Ing. Walter Dotti, el Sr. Tesorero Lic. Walter Costa, el Sr. Vicepresidente 2° el Sr. Francisco Rocanova y el Sr. Víctor Marengo, fueron recibidos por el Sr. Intendente de San Nicolás, el Farmtco. Marcelo Carignani. El acto, en el que reinó la cordialidad, se desarrolló en su propio despacho municipal y junto a la máxima autoridad comunal nicoleña, estuvieron también presentes el Dr. Pablo Del Lito y autoridades del Consejo Escolar del partido de San Nicolás. Dicha visita tuvo como tema principal el muy reciente Centro de Monitoreo municipal de imágenes instalado en dicha ciudad y la puesta en conocimiento de detalles sobre la participación de nuestra Cámara en el proyecto monitoreo de escuelas, firmado en el mes de mayo con el Sr. Gobernador de la provincia de Buenos Aires, Daniel Scioli. Luego de finalizada la conferencia de prensa, el mismo Intendente local, en un acto muy deferente, los llevó a recorrer las instalaciones del Centro de Monitoreo de la ciudad. Es de destacar el interés demostrado por Carignani en el desarrollo de Estándares de nuestra Cámara para Centros de Monitoreo y agradeció enormemente la visita realizada.





Acuerdo

El día 29 de septiembre, en la Federación de Comercio e industria de San Nicolás, entre Cemara y dicha federación, tuvo lugar el encuentro entre representantes de ambas instituciones. Por la Federación, su Presidente el Sr. Luis Miguel Perassi; el Sr. Sergio Lagostena, Protesorero; el Sr. Ariel Vallaco, Gerente y el Lic. Baltasar Schuber, encargado de Relaciones Institucionales y por CEMARA, su Presidente Ctdor. Miguel Turchi; el Secretario Ing. Ricardo González; el Tesorero Lic. Walter Costa; el Vicepresidente 1° Ing. Walter Dotti y el Vicepresidente 2° el Sr. Francisco Rocanova.

El motivo del mismo fue la suscripción de un importante acuerdo de cooperación y adhesión, que permitirá a las partes profesionalizar y desarrollar las actividades de capacitación y asesoramiento a los empresarios y técnicos en la región, fortaleciendo la presencia ante el cliente final y las autoridades locales, nacionales y regionales.

Principales objetivos:

1- Intercambiar información relativa al sector de la seguridad, y apoyarse mutuamente en base a comisiones o reuniones pertinentes

en caso de ser necesarias y solicitadas por alguna de las partes.

2- Apoyar el desarrollo académico y técnico entre ambas instituciones basadas en cursos, seminarios, talleres, etc., con la participación de profesionales e invitados especiales.

3- Dar a conocer las actividades de ambas instituciones entre los socios de las mismas.

4- Asistir y coparticipar en actividades que permitan las posibilidades de cada institución.

5- Intercambiar notas técnicas e información sobre elementos, procedimientos, etc., para la mejora de las actividades y unificación de criterios cuando correspondiere.

6- Instar a la práctica profesional y ética entre los integrantes de las dos instituciones como ejemplo de buenas prácticas comerciales.

7- Implementar un calendario de trabajo conjunto con la asistencia de los integrantes de las instituciones e invitados.

8- A partir de la firma del presente convenio, ambas entidades se constituyen en Socios Honorarios respectivamente.

El acto fue llevado a cabo en las elegantes instalaciones de la misma Federación y se desarrolló en un ambiente de total camaradería.





Más de 10 años en el mercado

- ▶ Baterías para UPS's, alarmas, iluminación, comunicaciones, balizamiento, sistemas fotovoltaicos, Carros de golf.
- ▶ No requieren ambientes ventilados ni instalaciones aisladas
- ▶ Trabajan en cualquier posición.
- ▶ Totalmente selladas, para prevenir pérdidas de electrolito.
- ▶ No requieren agregado de agua durante toda su vida útil.
- ▶ No requieren ambientes ventilados ni instalaciones aisladas
- ▶ Disponibles en 6V y 12V y desde 0.7Ah a 120Ah

PRODUCTOS

electrónicos certificados

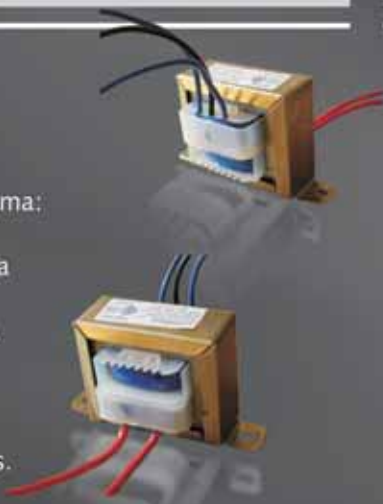
Fuentes Switching

Certificados por norma IEC-60065 e IRAM 2063. Plug Desmontable con inversor de polaridad y posibilidad de poner otros plug de acuerdo a sus necesidades. Salida regulada. Bajo consumo. Fuga máxima: 0.700 mA. Disponible en potencias de hasta 65 W y voltajes desde 3V hasta 24V



Transformadores

Fabricados bajo norma: IEC-61558. Protector de entrada en el primario. Bajo calentamiento. Partes resistentes al fuego. Más de 40 modelos disponibles.



Fuentes de Transformador

Certificados por norma IEC-61558-1. Plug desmontable con inversor de polaridad y posibilidad de poner otros plugs de acuerdo a sus necesidades. Disponibles en 4.5V - 5V - 6V - 9V - 12V





casel

Cámara Argentina de Seguridad Electrónica

Actividades y festejos

Día de la Seguridad Electrónica y 10º Aniversario

La Cámara cumplió una década de vida y lo celebró con un agasajo para todos sus asociados. Durante los festejos hubo show, reconocimientos y un brindis con el que se cerró la jornada festiva.



El miércoles 19 de octubre, en el Hotel Panamericano, CASEL celebró el Día de la Seguridad Electrónica y el 10º Aniversario de su fundación. Asistieron al evento, los miembros de la Comisión Directiva de CASEL, socios de la Cámara, funcionarios de Nación, Provincia y Ciudad de Bs. As. y distintas Cámaras e Instituciones colegas afines de nuestro país y del exterior.

Ante una sala colmada se inició la velada con una charla a cargo del Licenciado y Profesor Enrique Nardone, iniciador y ex entrenador de la Selección Nacional campeona de fútbol para ciegos, conocida como "Los Murciélagos", quien brindó la conferencia "Formación y Conducción de Equipos Exitosos", sobre la importancia de la motivación, las dificultades en el trabajo y el desafío de crear un verdadero trabajo en equipo.

A continuación se leyeron también las saluciones recibidas de asociaciones y personas que, por distancia u obligaciones, no pudieron hacerse presentes e hicieron uso de la palabra los ex Presidentes de la entidad, Ing. Enrique Greenberg e Ing. Eduardo Capelo, quienes se refirieron a la historia de la Cámara y sus logros desde la fundación. Luego, el actual Secretario, Lic. Daniel Banda, y el Presidente en ejercicio, Marcelo Colanero, cerraron con breves discursos haciendo referencia

también al trabajo de estos años y cómo se consolidó CASEL en la actualidad y sus proyectos a futuro.

Como una forma de reconocer y agradecer el apoyo, se entregaron unas distinciones especiales personalizadas a todos los socios fundadores, que forman parte de esta Cámara ininterrumpidamente desde hace una década.

Asimismo, Colanero, Presidente de la institución, recibió los reconocimientos y las placas recordatorias de asociaciones como ALAS, CAME, CAESI, Foro de Seguridad e Indexport Messe Frankfurt.

Para cerrar el evento, la sorpresa fue la aparición de cantantes líricos entre el público, que ofrecieron un show muy emotivo, interpretando piezas de ópera y canzonetas napolitanas, poniendo un broche de oro al encuentro.

Tras esa actuación, los asistentes disfrutaron de un cóctel, donde tuvieron oportunidad de compartir lo vivido y en un ambiente de mucha camaradería, la jornada terminó con un brindis por estos 10 años de trayectoria, en el que CASEL, en la voz de su Presidente, agradeció a todos sus Socios, miembros de Comisión Directiva, Cámaras colegas, Instituciones y amigos, por el trabajo y apoyo de estos años y el haber compartido este día tan importante para la institución.





RISTOBAT

Baterías para:

- Alarmas, UPS, Luces de Emergencias, Boyeros eléctricos, juguetes, etc.
- Cortadoras de Césped.
- Carros de Golf - Hidrolavadoras Barredoras - Tijeras Hidráulicas HidroGrúas.
- Motos: Importadas - Nacionales JetSky - Cuatriciclos.
- Automotores - Camiones Grupos Electrógenos.

Linterna
RECARGABLE
ESPECIAL PARA
SEGURIDAD



- Linternas con batería de 6 volt - 4 amp.
- Recargable con 220 volt. o 12 volt del automóvil.
- Ideal para camping, caza, pesca, seguridad, luz de emergencia, etc.
- 2 horas de autonomía.



**COMPRAMOS
BATERIAS
VIEJAS**

Representante de Baterías
Panasonic

**MEJOR
PRECIO &
CALIDAD**

**RISTOBAT S.R.L. Cangallo 3984 - (1872) Sarandí
Buenos Aires - Argentina
Tel: (54 11) 4246-1778 - Fax: (54 11) 4246-6447
info@bateriasristobatsrl.com.ar
www.bateriasristobatsrl.com.ar**

Quality Cables

www.qualitycables.com.ar

FABRICA DE CABLES COAXIALES

Contamos con todos los cables coaxiales necesarios para su uso en Seguridad Electrónica y Comunicaciones.

Son fabricados bajo estrictas normas de calidad utilizando materiales dieléctricos de baja pérdida y conductores de alta transmisión.

RG 59 PP - 75 Ω



RG 59 PP - Doble Malla - 75 Ω



RG 59 PP - Bipolar x 0,50 - 75 Ω



RG 213 - FOAM 50 Ω



RG 213 - U Compacto Ω



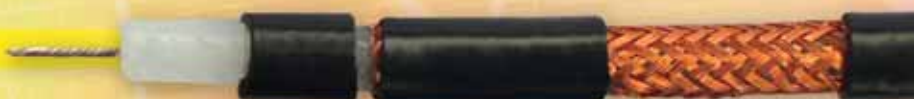
RG 58 FOAM 50 Ω



RG 58 C/U 50 Ω



RG 11 A/U 75 Ω



*Atención directa a empresas de Seguridad Electrónica e Instaladores,
Solicite asesoramiento profesional, precios y condiciones de pago.*

Dr. Rebizzo 3927 (B1678BCC) Caseros, Pdo. Tres de Febrero - Pcia. de Buenos Aires
Tel./Fax: Tel: (54 11) 4542-4589 / (54 11) 4716-2323 - comercial@qualitycables.com.ar

SECURLINK

Sistemas de video inalámbrico de 100 metros a 20 Kms.
Transmite video con calidad perfecta y un canal de audio.

SECURLINK DIGITAL

Enlaces digitales para cámaras y domos por IP.
Transmisión de alarmas, PTZ y audio.
Frecuencia: 5,8 GHz.



BTV-52R

Receptor de video activo para par trenzado 1600 metros de alcance con UTP Nivel 5 1000 metros de alcance con cable multipar.

Securtec

BTV-51D

Balún pasivo para transmitir video por pares trenzados.
Alcance 600 metros con UTP nivel 5 y 300 metros con cable multipar.



SS-100

Protector contra descargas atmosféricas de estática.
Protege cámaras, multiplexores y sistemas de video digital.



CDR-4500

Control de Rondas de serenos

- Memoria de 4500 registros.
- Batería de litio con más de 3 años de autonomía.
- Software de PC intuitivo y sencillo.
- Impresión de reportes.
- Análisis de rondas diario y mensual con detalle de puesto visitados.
- Reporta marcaciones, vigilador e incidentes.
- Conexión a PC por puerto serie o puerto USB.



Fabrica y Garantiza
Securtec



Securtec

Av. Independencia 2484 - (C1225AAT) Capital Federal - Tel: (54 11) 4308-6500 - Cel: 15-4186-3112
securtec@securtec.com.ar - www.securtec.com.ar

Actividades de la Cámara

Aniversario y crecimiento

La Cámara cumple dos años y los celebra con una creciente participación en la mejora de la seguridad de su Provincia, a través de nuevos proyectos y dando a conocer, a través de un ciclo televisivo, la problemática actual y las soluciones que propone el sector.



Gustavo Burcles
Presidente de CESEC

El pasado 7 de octubre se cumplieron dos años desde que comenzamos a trabajar formalmente con la intención de formar la CESEC, y el próximo 10 de noviembre cumplimos dos años de Constitución de la Cámara. Este nuevo Aniversario nos encuentra con un importantísimo crecimiento como entidad, ya inscripta y con Personería Jurídica otorgada, con un total de 25 Socios de toda la Provincia y buscando permanentemente seguir creciendo, incorporar nuevos integrantes y colaborar para mejorar y continuar profesionalizando la Seguridad Electrónica y las aplicaciones de la misma en la sociedad.

Comisión de Monitoreo

La Comisión de Monitoreo de la CESEC está trabajando actualmente en conjunto con el Dr. Jorge Luis Jofré, quien está colaborando en el análisis de las legislaciones existentes en materia de Monitoreo, con la intención de preparar un nuevo proyecto que se ajuste a los intereses, necesidades y tecnologías propias del sector.

Esta idea surge luego de que desde la Policía de la Provincia de Córdoba se informó que el Comisario César Luna Claro, Jefe de Seguridad Bancaria, está receptivo a propuestas de un nuevo reglamento.

Comisión de Prensa

A fin de acortar y facilitar las comunicaciones entre los Socios y desde la Cámara con diferentes autoridades y entidades, se decidió la conformación de una Comisión de Prensa, la cual está integrada por los Socios Daniel Allende de Allende Seguridad y Fernando Rupp de S+I Seguridad más Inversiones.

Entre las tareas que ya desarrollan se destaca el seguimiento de las resoluciones que se aprueban en cada Reunión de Socios, contactando a los Socios responsables y monitoreando cada tarea que se lleve a cabo para poder cumplir cada objetivo propuesto en tiempo y forma. Otra labor que se lleva a cabo es la coordinación y contacto para cumplir las entregas de material en los diferentes medios de comunicación en los que participamos y son el nexo permanente

con la Presidencia para mantener a las máximas autoridades de la Cámara informadas de todo el trabajo que se lleva adelante.

Participación en ciclo televisivo

Desde el mes de septiembre, en el canal de cable local Canal C, se emite el programa periodístico policial "Crónicas de la Calle", conducido por Juan Federico y Hugo García y con la participación de Miguel Durán, reconocido periodista local, especializado en Policiales y Seguridad. El micro analiza en cada edición diferentes aspectos de la seguridad en Córdoba, muchos de los cuales atañen directamente a los Socios de la CESEC.

Con la intención de poder colaborar con los contenidos del mismo, se decidió que, con el aporte conjunto de todos los Asociados, la Cámara fuera anunciante del programa y de acuerdo a las temáticas de cada edición, contar con la participación, en piso o en la calle, de Socios de la Cámara que aporten su experiencia y puntos de vista a temas como la filmación en la vía pública de hechos delictivos, las pérgolas en el microcentro de Córdoba y el riesgo de incendios, siniestros en geriátricos, etc.

Durante el mes de setiembre, participaron del ciclo el Ing. Gustavo Burcles, Daniel Allende y Sergio Palomino, y se está trabajando en los próximos micros en los que intervendrán integrantes de nuestra Cámara.

Comisión Directiva

Presidente: **Ing. Gustavo Burcles**

Vicepresidente: **Ing. Carlos Macario**

Secretario: **Marcelo Martínez Arias**

Pro Secretario: **Daniel de Grave**

Tesorero: **Armando López**

Pro Tesorero: **Damián Rubiolo**

Vocales Titulares: **Hugo Milanésio**

Lic. José Ignacio Saravia

Vocales Suplentes: **Franklin Vidal**

Ing. Lorenzo Bistué

Comisión Revisora de Cuentas: **José Luis Armando**

Sergio Palomino

Junta Electoral: **Ing. Manuel Toledo**

Daniel García

Más de 30 años brindando calidad y excelencia en nuestros cables

Especialistas en cables para comunicaciones: transmisión de datos e interconexión de sistemas de videovigilancia



Telefónicos para plantel interior y exterior
Instalación interna y cruzada
Subterráneos

Autosuspendidos livianos y pesados
Acometida Telefónica
Intercomunicadores

Nuestros productos

Transmisión de Datos
Pares trenzados sin blindar (UTP) interior y exterior
Pares trenzados blindados (FTP) interior y exterior
Blindados de par compensado
Desarrollos de cables especiales



Asesoramiento Especializado

Varela 3525/41 C.A.B.A. Argentina
Tel. (5411) 4878.0923 / 0924 / 0925 / 0926
ventas@anicorcables.com.ar . www.anicorcables.com.ar





CABLE NETWORK

DIVISIÓN COAXIALES

RG 59 PP + Bipolar
2 x 0,50 - 75 Ω

RG 59 PP - 75 Ω

RG 59 PP - Doble Malla - 75 Ω

RG 213 - FOAM 50 Ω



Lo mejor en
Seguridad electrónica

Reciba el adecuado
asesoramiento:

0800-888-2622

Calle 113 (ex Alvear) N°2560 BI650NNB / San Martín - Buenos Aires - Argentina
Tel. (+54) 11 4755 5200/1007/2427 - coaxiales@cablenetwork.net



MINEAR

S.A.

Distribuidor Oficial *tyco* / Fire & Security

Software House

C-Cure 800/8000

C-Cure 9000

I-Star

Kantech

American Dynamics

Intellex

Illustra

The Victor

SpeedDome Ultra 8 IP



**CENTRO
NACIONAL DE
REPARACIONES**
Approved
Repair Center

Stock en Argentina

KANTECH SOFTWARE HOUSE®

Minear S.A.
Tyco Fire & Security Dealer

José Cubas 2369 - C. P. C1419GME - C.A.B.A. - Tel./ Fax:(54 11) 4573-3311
info@minearsa.com / Gremio: integradores@minearsa.com - www.minearsa.com

Cámara de Empresas de Seguridad de la Provincia de Buenos Aires

Inicios y fundamentos

Creada en 1999 y relanzada en 2004, la Cámara que agrupa a las empresas de seguridad de la Provincia trabaja día a día para mejorar la situación del sector, proponiendo la capacitación del personal y la reducción del trabajo informal.

La Cámara de Empresas de Seguridad de la Provincia de Buenos Aires fue fundada el 8 de febrero de 1999, por iniciativa de empresarios del sector en la Provincia de Buenos Aires. Atendiendo al especial momento que se atravesaba en cuanto a la problemática de la seguridad, decidieron asociarse y, luego de la crisis atravesada en 2001, en noviembre de 2004 llevaron a cabo el relanzamiento de CA.E.S.B.A.

La intención de la Cámara es contar con voz y opinión autorizada y unificada en los ámbitos gubernamentales, ya sea ejecutivo, legislativo, o judicial, con el fin de contribuir al prestigio y eficacia de la seguridad privada.

El 18 de marzo de 1999 y mediante Resolución D.P.P.J. n° 916, la Dirección Provincial de las Personas Jurídicas, reconoce como tal a CA.E.S.B.A., inscrita bajo la Matrícula N° 19060, de las Instituciones Civiles, Legajo 1/ 96273, por personería resolución que puede ver en original en www.caesba.org.ar.

La corta historia de CA.E.S.B.A. no ha impedido que, desde su fundación, haya participado activamente en todos los ámbitos, y además ese es uno de los motores más importantes de nuestra asociación ya que ello forma parte de sus conceptos fundacionales. Como concepto final, la Cámara suscribe al precepto de una historia dinámica y en función de eso es que recurre a la colaboración de todos los actores de la actividad, comprometiéndose a la jerarquización y capacitación de quienes día a día llevan a cabo tareas de seguridad, proponiendo asimismo la reducción en la informalidad, con el objetivo de contribuir activamente a la economía como una industria pujante, libre de informalidades y capaz de dar trabajo genuino a quien quiera formar parte de la actividad.

CA.E.S.B.A. es una entidad abierta a la sociedad: todas las personas que quieran aportar ideas y proyectos a la mejora de la seguridad privada en la Provincia pueden participar libremente de sus reuniones de Comisión, lo cual es una manera de enriquecer los conocimientos de sus integrantes y plantear soluciones a las nuevas problemáticas que puedan surgir de la dinámica misma del desarrollo diario de una sociedad.

Objetivos generales

Entre los objetivos de CA.E.S.B.A. se encuentran nuclear a las Personas Jurídicas que sean prestadoras de Servicios de Seguridad Privada (Empresas, Agencias...), siempre que se desarrollen actividades afines a la Seguridad Privada, no corporativa, en la Provincia de Buenos Aires, con excepción a las formas cooperativas y defender los intereses de sus asociados en el marco de la legislación vigente, fomentando con su presencia la sanción, modificación y aprobación de reformas y reglamentaciones de las leyes cuestión que atiendan al mejo-



ramiento, enmarque y determinación legal de objetivos y afines de la profesión del prestador de la seguridad privada. Asimismo, propone cooperar y asociarse con otros organismos en procura de formar entidades de grado superior y jerarquización de las actividades propias y de los asociados, directamente o a través de las demás Cámaras de igual fin existente o a existir. Esto se logra propiciando Congresos, Exposiciones, Ferias, Muestras, Conferencias, Actos de carácter Cultural y publicaciones, permanentes o periódicas, afines de sus asociados.

La Cámara también se propone desarrollar un ámbito de cordialidad y solidaridad entre sus asociados, y propender al mejoramiento intelectual y cultural de los mismos.

Comisión Directiva

Presidente: Luis A. Vecchi, Securitas Argentina S.A.

Vicepresidente: Enrique Martínez, Prosegur S.A.

Secretario: Walter R. Smith, Ezer Seguridad Privada S.A.

Tesorero: Domingo A. Heredia, Dardo Rocha Seguridad S.A.

Vocales titulares: 1°: Mario Salleses, Uriel S.R.L.

2°: Juan Carlos Ojeda, Segur-Part S.A.

3°: Ednio Llorens, Invisive S.R.L.

Vocales suplentes: 1°: Roberto A. Ortiz, Mega Seguridad S.R.L.

2°: Fabián Ruggiero, Federal Resguard S.A.

3°: Agustín Masferrer, GBA Seguridad S.R.L.



Queremos compartir con nuestros Clientes, Proveedores y Amigos,
nuestro logro más reciente, la obtención de la Certificación
IRAM 3501-1

isolve 
ingeniería y soluciones en seguridad

Un mundo de soluciones

Sistemas de Detección y Alarmas de Incendios

Sistemas de Detección de Humo por Aspiración Forzada

Sistemas de Detección y Alarma de Incendios de uso Naval

Sistemas de Extinción Automática de Incendios (Agentes gasosos)

Circuito Cerrado de Televisión

Mantenimiento Correctivo y Preventivo de Instalaciones

Asesoramiento, Proyectos e Instalaciones



Oficinas comerciales:
Tel/Fax: 4621-0008
Dirección: Acceso Oeste Km. 26,
Peredo 433, Parque Leloir, Ituzaingó,
Pcia. de Buenos Aires. Argentina.

Logística de Servicios:
Tel/Fax: 4922-5920
Dirección: Av. La Plata 1213
Ciudad Autónoma de Bs. AS.
Argentina.

www.isolve.com.ar



WWW.FUEGORED.COM



PROTECCIÓN CONTRA INCENDIOS

Somos una empresa joven que cuenta con profesionales de larga trayectoria en el rubro de la Protección contra Incendio.

Somos distribuidores oficiales en la Argentina de los sistemas de extinción CHEMETRON FIRE SYSTEMS y de los sistemas de detección de incendio por aspiración XTRALIS - VESDA.

Trabajo en equipo, excelencia y calidad son nuestros principales objetivos, que se ven reflejados ante la elección de nuestros clientes.

 EXTINCIÓN Y SUPRESIÓN DE INCENDIO

CHEMETRON

Fire Systems™



 DETECCIÓN DE INCENDIO POR ASPIRACIÓN DE HUMO

VESDA

 **xtralis.**

VESDA



PROTECCIÓN, SEGURIDAD Y CONFORT DE ÚLTIMA GENERACIÓN A SU ALCANCE

 DETECCIÓN DE INCENDIO

 **SYSTEM SENSOR**



 **NOTIFIER**
by Honeywell

 AUTOMATIZACIÓN Y CONTROL DE EDIFICIOS (BMS)

t.a.c.
by Schneider Electric



 CABLEADO ESTRUCTURADO

- Diseño e instalación de REDES CERTIFICADAS para Voz, Datos y Video.
- Cableado estructurado sobre UTP, Fibra Optica
- Armarios y Racks



Charlone 1351 (C1427BYA) - C.A.B.A.
Tel/Fax: (54 11)4555-6464 - info@fuegored.com



Desde el año 2001 hemos desarrollado nuestro proceso de expansión incorporando tecnologías para ofrecer la mejor solución en Sistemas de Corrientes Débiles.

Utilizamos productos de alta gama y poseemos una amplia experiencia en la implementación de Sistemas de Detección de Incendio, Seguridad Electrónica y Gerenciamiento de Edificios, lo que garantiza instalaciones confiables y eficientes.

 CONTROL DE ACCESOS

ROSSLARE
SECURITY PRODUCTS



Honeywell
ACCESS SYSTEMS



 CCTV

Honeywell
VIDEO



L-FIELD
CIRCUITO CERRADO DE TELEVISION

Distribuidor Oficial

 **NOTIFIER**[®]
by Honeywell



Como vencer la estacionalidad

Hay un período en el año en que los negocios suelen bajar su curva, período durante el cual, también, el personal de ventas suele decaer en su entusiasmo. Aquí les ofrecemos algunas claves de cómo potenciar su negocio, fidelizar a sus empleados y ganar nuevas ventas.

Ventas y negocios en tiempo de vacaciones

Lic. Augusto D. Berard

Consultor de empresas
a.berard@pampamarketing.com



Durante los meses de diciembre, enero y febrero en Argentina y muchos países de América Latina, se generan cambios en el escenario de los negocios. Durante ese período, los ejecutivos y empleados se muestran más dispersos que lo habitual y el agotamiento del año laboral se siente en aquellos que aún no gozaron de su período de vacaciones.

También hay menos gente en las grandes ciudades y las decisiones importantes que toman en las empresas sus gerentes y directivos, se dilatan. Falta gente en sus puestos de trabajo y los procesos se vuelven más lentos.

El empresario necesita reducir y mitigar el costo de la temporalidad, buscando que sus ventas sean más estables durante todo el año.

Las altas temperaturas también influyen en los ánimos y comportamientos sociales, se termina el período escolar de los más chicos y se producen cambios en el hábito de las familias. También los organismos oficiales trabajan más lento que lo habitual y hay feria judicial durante enero.

Todo este clima generado, es el que debe ser previsto con anterioridad desde las empresas, para planificar acciones específicas y para aprovechar las nuevas oportunidades que se presentan en tiempos de vacaciones.

Qué hacer frente a este escenario

Los meses que involucran las fiestas de Fin de Año y el período habitual de descanso, deben tomarse como el momento propicio para planificar y pensar. Escribir y proyectar las futuras ventas es una herramienta fundamental para que los negocios se concreten. En contrapartida, improvisar y vivir el día a día, es una mala opción.

Los empresarios y ejecutivos exitosos proyectan a corto, mediano y largo plazo sus objetivos y metas. Visualizar distintos escenarios futuros y escribir las acciones

a seguir, se utiliza para disminuir el impacto de los potenciales riesgos y para trabajar en forma serena y asertiva.

Pensar sin escribir los lineamientos a seguir, no tiene mucho sentido. Lo que se escribe y se coloca en una pizarra, y a la vista, nos recuerda el rumbo día a día. Hay que luchar contra la imprevisión y lo urgente.

“Primero lo importante y luego lo urgente”, según el ex alcalde de la ciudad de New York, Rudi Giuliani, escritor y conferencista de negocios desde su retiro de la función pública.

Algunas sugerencias

1- Planificar

Preguntas a realizar y responder a principio de año, sobre las 4 variables controlables del marketing mix:

Sobre el producto:

- ¿Cuántos productos voy a comercializar en el año?
- ¿Qué líneas de productos tienen baja rotación y poca rentabilidad?
- ¿Debería discontinuarla o reformularla?
- ¿Voy a introducir nuevos artículos a mi oferta actual?
- Los productos que fabrico, ¿son exportables?

Sobre el precio:

- ¿Voy a seguir los cambios inflacionarios, aumentando los precios al ritmo de la inflación o voy a asumir una parte de los mismos en los costos, reduciendo mi rentabilidad?
- ¿Se incrementarán los salarios de mis empleados por medidas que implemente el gobierno? ¿En qué porcentaje y cómo va a influir este cambio en la actividad del negocio?
- La fijación de los precios de venta de los productos, ¿se hará tomando solo en cuenta los costos fijos, los costos variables y los costos indirectos? ¿O se fijarán teniendo en cuenta a la competencia, el producto y otras variables comerciales?

Sobre la promoción: publicidad y política de comunicación

- ¿Qué retorno de la inversión publicitaria obtuve durante el período anterior?

- ¿En qué medios voy a anunciar mis productos y por qué?
- ¿Qué porcentaje de las ventas asignaré a la inversión publicitaria?
- ¿En qué medios estaré presente?
- ¿Voy a reformular el sitio web de mi empresa? ¿Qué obsolescencia planeada tendrá el sitio y por qué?

Sobre la plaza: mercado y canales de comercialización

- ¿Sumaré nuevos canales comerciales?
- ¿Qué distribuidores o representantes generan la mayor cantidad de ventas?
- ¿Qué incentivos aplicaré a los distribuidores para que ofrezcan mis productos, por sobre los de la competencia?
- La actividad de mi empresa, ¿soporta nuevos competidores o la llegada de productos del exterior?
- ¿Voy a buscar nuevos clientes en el exterior?

2- Duplicar los contactos

Aprovechar que las empresas tienen una actividad menor para duplicar las relaciones y contactos comerciales. Los ejecutivos y empresarios tienen más tiempo libre y esto permite generar nuevas reuniones y crear vínculos personales.

Una actitud proactiva es fundamental para lograr negocios estables en el tiempo.

Salir de la comodidad de la oficina, para presentarse y crear nuevos vínculos.

3- Buscar clientes o proveedores en el exterior

La estacionalidad se puede mitigar teniendo clientes fuera del país, ya que el mundo no duerme y siempre hay actividad en algún lugar del planeta. Aproveche el tiempo y busque nuevos contactos en el exterior.

Utilice herramientas informáticas como el mail y el skype como sus aliados de negocios.

Realice presentaciones espontáneas de sus productos y de la actividad de su empresa. Conozca gente y empresarios en el exterior. Una red de contactos es la base de trabajo de todo ejecutivo y empresario exitoso.

Viaje y participe de misiones comerciales junto a empresarios y profesionales afines

BEAM1224 y BEAM1224S

Los detectores de haz proyectado son ideales para la protección de grandes espacios donde otros dispositivos de detección de humo son difíciles de instalar y representan costos adicionales para realizar su mantenimiento.



ECO1000 Detectores convencionales de humo

Línea evolutiva de detectores convencionales que incorporan tecnología de microprocesador con avanzados algoritmos que los hacen más eficientes e inmunes a falsas alarmas. Esta gama incluye un modelo foto-térmico tipo "multi criterio".



SpectraAlert Advance Notificación audiovisual

Línea completa de dispositivos para notificación audible y visible

- Montaje en techo o pared
- Opciones para interior o exterior
- Color Rojo o Blanco
- Voltaje operativo 12 y 24 V
- Presión sonora: +88dB



Parlantes de alta fidelidad

La nueva serie de parlantes SpectraAlert Advance reproduce las palabras en forma clara e inteligible, utilice los parlantes modelo SP para obtener alta definición en su sistema de audioevacuación o modelo SPV para ambientes con elevado nivel de ruido.



Innovair Flex Monitoreo en sistemas de climatización

Nuevos detectores de humo para aplicación en ductos, se caracterizan por su versatilidad, flexibilidad de instalación y simpleza de mantenimiento.



Detección de Humo por Aspiración

Los sistemas de detección por aspiración son una manera eficaz de proporcionar alerta temprana para la protección de equipos de alto valor y áreas críticas. También son un método eficaz para proteger grandes espacios abiertos y áreas que son inaccesibles o difíciles de proteger con otros sistemas tradicionales.



Detectores de humo serie i³

Esta serie se basa en los principios conceptuales de facilidad de instalación, inteligencia e inspección instantánea. Cuenta con una variedad de modelos que pueden incluir señal acústica, salida de relé NA + NC o sensor térmico.



CO1224T Detector de Monóxido de Carbono

Este dispositivo proporciona una detección temprana gracias a su tecnología de detección electroquímica que le permite medir exactamente los niveles del monóxido de carbono en el aire. Incorpora tecnología de prueba "Real Test™". Cumple con estándar UL2075.



Serie 300 Detectores convencionales

Familia de detectores convencionales que incorporan la capacidad de identificar cada detector que entre en alarma en la zona y posibilidad de selección de tres niveles de sensibilidad.



Bocinas, Estroboscopios
y Bocinas/Estroboscopios
con Salida Seleccionable



Experimente
la auténtica
protección
con el líder en
detección de
incendios.

 **SYSTEM
SENSOR**

β

π/β

$Ae^{-\alpha\pi/\beta}$

$Ae^{-\alpha\pi/\beta}$

$Ae^{-2\alpha\pi/\beta}$

$Ae^{-2\alpha\pi/\beta}$

Nuevas soluciones que abren un mundo de posibilidades.

Provea detección de incendio confiable y sea competitivo con las bocinas, estroboscopios y bocinas/estroboscopios con salida seleccionable de System Sensor.

Listados según las normas UL 1638 y 464 y contando con gabinetes de color rojo, un símbolo universal que indica "fuego" y lentes transparentes o de color rojo, los dispositivos operan con 24 VCD regulada o con 24 VCD por rectificación de onda completa. El estroboscopio cuenta con tres opciones de intensidad lumínica (candela), que lo hacen apto para numerosas aplicaciones.

El modelo bocina/estroboscopio cuenta con las opciones de volumen alto y bajo así como con salida continua o temporal 3.

Rompa las barreras en las instalaciones

El diseño de cableado directo simplifica la instalación; mientras que la versátil placa de montaje, permite que los dispositivos sean montados sobre un mínimo de nueve cajas de instalación diferentes. Además, el accesorio para montaje en cielo raso y la placa adaptadora para la mini bocina, completan la oferta de posibilidades; haciendo virtualmente imposible no poder cumplir algún requerimiento.

Mantenga el control

Ahora hay una forma simple de ajustar y regular los tonos y candelas de la bocina/estroboscopio: diales rotatorios en la parte trasera del dispositivo. Ya no hay interruptores DIP o puentes que se puedan extraviar.

La sincronización del estroboscopio es automática. Luego de recibir alimentación, los dispositivos se sincronizarán, manteniendo a lo estroboscopios destellando sincronizadamente por hasta 30 minutos.

Comandando los resultados

Las soluciones de System Sensor brindan desempeño preciso cuando éste es más necesitado.

Nuestras innovaciones fundamentales amplían las capacidades del sistema contra incendio, y simplifican la instalación para lograr detección de incendio confiable.

Información para Pedido

Modelo	Descripción
Bocinas/Estroboscopios para Pared	
HS	Bocina/Estroboscopio
Estroboscopios para Pared	
ST	Estroboscopio
Placa de Terminación	
CTP	Placa de Terminación, Redonda, para Instalación en Cielo Raso
Mini Bocina	
MHR1	Mini Bocina, Roja
MH-TP	Placa de Terminación para Uso con Mini Bocina



Para utilizar fuera de los Estados Unidos de América y Canadá.



Como vencer la estacionalidad

a su actividad. Arme alianzas con empresarios colegas de otros países, conozca sus perspectivas de negocios y sus claves del éxito.

Las empresas internacionalizadas mitigan fácilmente la temporalidad y los riesgos de estar en un solo o pocos países. Esa internacionalización permite, en muchos casos, reducir costos productivos. Se busca producir en zonas o países con mayores facilidades y comercializar en aquellos con mayor poder de compra.

4- Pensar en positivo

Transmita un pensamiento positivo a sus empleados o colaboradores cercanos (cliente interno). No lleve sus preocupaciones a la oficina, esto no sirve de nada y no aporta nada a su negocio: solo lo perjudica.

Transmita el entusiasmo por haber tenido un buen año de trabajo y por tener proyectos positivos para el año que se inicia.

Fomente los comentarios y aportes positivos de los clientes.

5- Actuar

No pierda el tiempo: utilice la agenda y regule los horarios.

Hablar y entrar en discusiones o charlas sin sentido, es muy común en el ambiente de trabajo. Haga que su equipo sea eficiente y genere compromiso. Ponga en acción la creatividad y haga cambios positivos.

Evite estar con gente negativa o quejosa. No se contagie de este tipo de personas.

Actúe y busque alcanzar los objetivos propuestos día a día.

6- Fomentar el teletrabajo

Capacite al personal de su organización y fomente el trabajo a distancia. No hace falta que el empleado esté en su escritorio para que haga su trabajo, logre el compromiso y trabaje por objetivos con el personal.

La utilización de una PC en el hogar del colaborador le permitirá trabajar y cumplir. Así también va a lograr fidelidad del trabajador y mejoras en el rendimiento. Las grandes empresas mundiales utilizan el teletrabajo para generar mejores resultados.

Si el trabajador puede estar en su hogar, junto a sus hijos y seres queridos, cumpliendo con sus objetivos laborales, va a estar conforme y no va a rotar en busca de mejoras laborales.

7- Mejorar la comunicación del equipo

Los meses de vacaciones son ideales para mejorar la comunicación interna. Busque que sus empleados se conozcan mejor y puedan compartir distintas experiencias personales. La mejor comunicación redundará en mejores resultados.

El clima laboral positivo es el resultado de una política de recursos humanos y no se logra por casualidad: almuerce con sus colaboradores directos y clientes, conozca las necesidades de sus colaboradores, sus sueños y sus preocupaciones.

8- Organizar la información

Aproveche para seleccionar la información relevante y eliminar aquella poco importante. Recuerde que la información debe ser de fácil acceso y que debe estar organizada para la rápida toma de decisiones. En épocas de actividad moderada se puede utilizar el tiempo en esta actividad de organización.

Implemente sistemas de seguimiento de clientes y análisis del negocio (CRM)

9- Flexibilizar los horarios y la vestimenta

Permita el uso de ropa cómoda y, de ser posible, deje de lado la corbata o la vestimenta más formal. Las altas temperaturas obligan a las empresas a adaptar nuevas normas de vestimenta para su personal.

La flexibilidad se puede implementar en los horarios de trabajo. En horas de la mañana es mejor hacer actividades fuera de la empresa y dedicarlas a visitar clientes, actuales o potenciales.

Para tener presente en las ventas

• *Presupuestar no es vender:*

La confección de los presupuestos demandan tiempo. El tiempo es valioso y se puede mensurar en dinero.

Si la fuerza de ventas utiliza horas de su valioso tiempo en la confección de presupuestos, se está trabajando mal. Solo hay que presupuestar para cumplir con la formalidad requerida por el cliente y cuando la venta está cerrada o se presume cerrada.

El empresario tiene que capacitar a su equipo comercial para que sepa negociar y cerrar esos negocios, no para hacer presupuestos que nunca se traducen en negocios concretos.

Para vender y cerrar ventas hay que saber

escuchar al cliente y conocer en profundidad las motivaciones para realizar la compra. Preguntar en lugar de explicar y hablar es básico y fundamental.

No presupueste si no está seguro de conocer bien al cliente y sus necesidades. No presupueste sin estar seguro de poder vender. No pierda tiempo: escuche y analice.

• *Sin rumbo cierto, no hay viento favorable*
Planifique y marque un rumbo: hacia dónde va la organización y en qué plazos se estima que se alcanzarán los objetivos. Escribir los objetivos y los plazos es básico y fundamental, tanto como transmitir el rumbo a todos los miembros del equipo y los pasos a seguir.

Muchos empresarios no comunican a su equipo el rumbo o el camino a seguir y con esto cometen un grave error, ya que los empleados buscan seguridad a futuro y compromiso en el líder.

• *Actitud proactiva*

Vender no es atender el teléfono y despachar pedidos, la actividad comercial demanda trabajo y acciones proactivas, como visitar y contactar potenciales clientes en forma ordenada y profesional, armar redes de contactos y trabajo e influir en toda la organización para lograr compromiso y clima positivo.

Las oportunidades son ilimitadas y solo hay que salir a buscarlas.

• *Las personas hacen la diferencia*

El éxito se basa en el equipo y en las personas que lo conforman: personas capacitadas y con objetivos claros marcan la diferencia en el mercado.

El aprendizaje tiene que ser permanente y debería ser fomentado en todos los niveles de la organización.

Conclusiones


No importa el calor, el frío, las vacaciones o la estacionalidad: siempre hay oportunidades favorables para todo aquel que las sabe aprovechar.


Hay que tener la capacidad de ver donde otros no ven y actuar.

La acción siempre genera oportunidades y buenos negocios ■

Si no posee los artículos anteriores de esta sección, puede descargarlos todos ingresando a: www.rnds.com.ar



 Consultora de empresas de seguridad y capacitación de vendedores.

 Integrada por profesionales con más de 20 años de trayectoria y experiencia.


Pampa Marketing
Marketing y gestión de empresas

info@pampamarketing.com
www.pampamarketing.com

intersec

BUENOS AIRES

Fire – Security – Safety

15 – 17 Agosto, 2012
Buenos Aires, Argentina
La Rural Predio Ferial

www.intersecbuenosaires.com.ar

La exposición es exclusiva para empresarios,
usuarios y profesionales del sector.
No se permitirá el ingreso a menores de 16 años
incluso acompañados por un adulto.



messe frankfurt

Messe Frankfurt Argentina: Tel.: + 54 11 4514 1400 - intersec@argentina.messefrankfurt.com



Dirección Editorial
Claudio Alfano (Proprietario)
Celular: (15) 5112-3085
editorial@rnds.com.ar



Dirección Comercial
Néstor Lespi (Proprietario)
Celular: (15) 5813-9890
comercial@rnds.com.ar



Atención al Lector
Javier Ochoa
lectores@rnds.com.ar



Administración
Graciela Diego
admin@rnds.com.ar



Administración
Martín Rollano
admin@rnds.com.ar



Administración
Claudia Ambesi
admin@rnds.com.ar



Producción Periodística
Pablo Lugano*
Celular: (0221) 15 400-5353
prensa@rnds.com.ar



Diseño Editorial
Alejandra Pereyra*
arte@rnds.com.ar



Diseño Publicitario
José Luis Carmona*
Celular: (15) 6152-4465
19logograf@gmail.com



Departamento Contable
Luis Fraguaga*
luisfraguaga@speedy.com.ar



Departamento Legal
Marcelo G. Stein
Estudio Jurídico
marstein@arnet.com.ar



Impresión Latingráfica
Rocamora 4161 (C1184AB)
Teléfono: (54 11) 4867-4777



Distribución y Logística
(capital, GBA e interior del país)
Legroupe Servicios srl.
R.N.P.S.P. N° 670

(*) Externo

TIRADA 4000 EJEMPLARES

Negocios de Seguridad es una publicación bimestral sobre empresas, productos y servicios de seguridad, distribuida entre instaladores, integradores y empresas profesionales del rubro.

Negocios de Seguridad y rnds son marcas registradas por Claudio Alfano y Néstor Lespi S.H. Registro de la Propiedad Intelectual N° 429.145. Se prohíbe la reproducción parcial o total del contenido de esta publicación, sin autorización expresa del editor. Artículos: se han tomado todos los recaudos para presentar la información en la forma más exacta y confiable posible. El editor no asume responsabilidad por cualquier consecuencia derivada de su utilización, las notas firmadas son de exclusiva responsabilidad de sus autores, sin que ello implique a la revista en su contenido. Publicidad: para todos los efectos, se considera que la responsabilidad por el contenido de los avisos corre por cuenta de los respectivos anunciantes. Los colaboradores y los columnistas lo hacen a honorem. Agradecemos la confianza depositada por nuestros anunciantes, sin cuyo apoyo económico no hubiera sido posible editarla.



Revista Negocios de Seguridad es medio de difusión de las actividades de CESEC
www.cesec.org.ar



Revista Negocios de Seguridad es medio de difusión de las actividades de CEMSEC
www.cemsec.org.ar



Revista Negocios de Seguridad es medio de difusión de las actividades de CEMARA
www.cemara.org.ar



Revista Negocios de Seguridad es Socio Adherente de CASEL
www.casel.org.ar

114 AdBioTek*

115 e-mail: info@adbiotek.com.ar
web: www.adbiotek.com.ar

77 ADC Alarmas del Centro

Tel./Fax: (0351) 489-3748
e-mail: info@alarmasdelcentro.com
web: www.alarmasdelcentro.com

97 ADT Security Services

Tel./Fax: (5411) 4006-4900
e-mail: ar.adtvm@tycont.com
web: www.adtvm.com.ar

138 Alari 3 - Valls S.A.

Tel./Fax: (54 11) 4302-3320
ventas@cercoelectricosdeseguridad.com
www.cercoelectricosdeseguridad.com

139 Alastor S.A.

Tel./Fax: (54 11) 4627-5600
e-mail: info@alastor.com.ar
web: www.alastor.com.ar

130 Aliaira

Tel./Fax: (54 11) 4795-0115
e-mail: ventas@aliaira.com
web: www.aliaira.com

38 ALSE

39 Tel./Fax: (54 11) 4761-4222
e-mail: ventas@alseargentina.com.ar
web: www.alseargentina.com.ar

173 Altel S.R.L.

Tel./Fax: (0351) 586-9307
e-mail: info@sistemasaltel.com
web: www.sistemasaltel.com

26 American Dynamics

web: www.americandynamics.net

189 Anicor Cables

Tel./Fax: (54 11) 4878-0923/24/25/26
e-mail: ventas@anicorcables.com.ar
web: www.anicorcables.com.ar

30 Ar Control S.R.L.

Tel.: (54 11) 4523-8451
e-mail: ventas@arcontrol.com.ar
web: www.arcontrol.com.ar

42 ARG Seguridad

43 Tel.: (54 11) 5294-7001
e-mail: ventas@argseguridad.com
web: www.argseguridad.com

122 Aviatel

123 Tel.: (54 11) 4105-6000
e-mail: ventas@aviatel.com.ar
web: www.aviatel.com

109 BCG

110 Tel./Fax: (54 11) 4308-0223
111 e-mail: info@bcgroup.com.ar
web: www.bcggroup.com.ar

61 Big Dipper

a Tel./Fax: (54 11) 4481-9475
69 e-mail: ventas@bigdipper.com.ar
web: www.bigdipper.com.ar

85 Bigson

Tel./Fax: (54 11) 4857-3300
e-mail: info@bigson.com
web: www.bigson.com

118 BioCard Tecnología

119 Tel./Fax: (54 11) 4701-4610
info@zksoftware.com.ar
www.zksoftware.com.ar

02 BOSCH

03 Tel.: (54 11) 5295-4400
04 e-mail: seguridad@ar.bosch.com
05 web: www.boschsecurity.com.ar

45 Bykom S.A.

Tel./Fax: (54 223) 495-8700
e-mail: info@bykom.com.ar
web: www.bykom.com.ar

190 Cable Network

Tel./Fax: (54 11) 4755-5200
e-mail: coaxiales@cablenetwork.net
web: www.cablenetwork.net

171 CEM

Tel.: (0351) 456-8000
e-mail: ventas@cemsl.com.ar
web: www.cemsl.com.ar

81 Centennial Electrónica

145 Tel.: (54 11) 6777-6000
e-mail: centennial@getterson.com.ar
web: www.getterson.com.ar

135 Cika Electrónica

137 Tel.: (54 11) 4522-5466
e-mail: cika@cika.com
web: www.cika.com

154 Continea S.R.L.

Tel.: (54 11) 4865-5141
e-mail: info@continea.com.ar
web: www.continea.com.ar

62 Dahua Technology Co. Ltd.

63 Tel./Fax: (86 571) 8768-8883
e-mail: overseas@dahuatech.com
web: www.dahuasecurity.com

101 Datto

Tel./Fax: (54 11) 4103-1300
e-mail: scai@datto.net
web: www.datto.net

132 Daz Conductores

Tel./Fax: (54 11) 4657-8888
e-mail: ventas@dazconductores.com.ar
web: www.dazconductores.com.ar

127 DCM Solution S.A.

Tel./Fax: (54 11) 4711-0458
e-mail: info@dcm.com.ar
web: www.dcm.com.ar

137 Defensor

Tel./Fax: (54 11) 4361-5621
info@defenderseguridad.com.ar
www.defenderseguridad.com.ar

131 Dialer Alarmas

133 Tel./Fax: (54 11) 4932-8175
134 e-mail: ventas@dialer.com.ar
web: www.dialer.com.ar

50 Digiset

51 Tel./Fax: (54 11) 4857-3130
e-mail: venta@digiset.com.ar
web: www.digiset.com.ar

18 Distribuidora Tellexpress

19 Tel./Fax: (54 11) 4852-1333
e-mail: info@tellexpress.com.ar
web: www.tellexpress.com.ar

15 DMA S.R.L.

16 Tel./Fax: (0341) 486-0800
17 e-mail: info@dmasrl.com.ar
web: www.dmasrl.com.ar

141 DNZT Fuegoquina

Tel./Fax: (02964) 43-0936/42-6799
e-mail: info@dnztfuegoquina.com.ar
web: www.dnztfuegoquina.com.ar

93 DRAMs Technology

94 Tel./Fax: (54 11) 4856-7141
95 ventas@dramstechnology.com.ar
www.dramstechnology.com.ar

21 DSC

web: www.dsc.com

31 DVR Store

a Tel./Fax: (54 11) 4632-5625
37 e-mail: info@dvr-store.com.ar
web: www.dvr-store.com.ar

166 DX-Control S.A.

Tel.: (54 11) 4647-2100
e-mail: dxcontrol@dxcontrol.com.ar
web: www.dxcontrol.com

90 ELCA Seguridad S.R.L.

91 Tel./Fax: (54 11) 4925-4102
e-mail: info@elcasrl.com.ar
web: www.elcasrl.com.ar

100 Electrónica Aplicada

Tel./Fax: (54 11) 4362-7079
e-mail: info@detectores.com.ar
web: www.detectores.com.ar

70 Electrosistemas de Seg. SRL

71 Tel./Fax: (54 11) 4713-5550 / 8899
ventas@electrosistemas.com.ar
web: www.electrosistemas.com.ar

158 Elko/Arrow Argentina

Tel./Fax: (54 11) 6777-3500
e-mail: ventas@elekonet.com
web: www.elekonet.com

29 Fergus Security

Tel./Fax: (54 11) 4021-9980
e-mail: info@fergussecurty.com.ar
web: www.fergussecurty.com.ar

12 Fiesa

13 Tel./Fax: (54 11) 4551-5100
14 e-mail: fiesa@fiesa.com.ar
web: www.fiesa.com.ar

194 Fuego Red S.A.

195 Tel./Fax: (54 11) 4555-6464
e-mail: info@fuegored.com
web: www.fuegored.com

10 GFM Electrónica

11 Tel./Fax: (54 11) 4298-4076
e-mail: ventas@gfm.com.ar
web: www.gfm.com.ar

175 Gonner

Tel./Fax: (54 11) 4674-0718
e-mail: ventas@gonner.com.ar
web: www.gonner.com.ar

162 GTE

163 Tel./Fax: (54 11) 4896-0060/1
e-mail: info@gtesrl.com.ar
web: www.gtesrl.com.ar

106 HID

107 Tel./Fax: (54 11) 4855-5984
e-mail: smazzon@hidcorp.com
web: www.hidcorp.com

178 Ingal

Tel./Fax: (02322) 48-3896
e-mail: ventas@ingal-leds.com
web: www.ingal-leds.com

117 Intelektron

203 Tel./Fax: (54 11) 4305-5600
e-mail: ventas@intelektron.com
web: www.intelektron.com

125 Irtec Automatismos SRL

Tel./Fax: (54 11) 4717-2967
e-mail: info@irtec-arg.com.ar
web: www.irtec-arg.com.ar

193 Isolse

Tel.: (54 11) 4621-0008
e-mail: contacto@isolse.com.ar
web: www.isolse.com.ar

99 Johnson Controls

Tel./Fax: (54 11) 4107-8700
be-systemsargentina@jci.com
web: www.johnsoncontrol.com.ar

170 Keeper

Tel./Fax: (0351) 468-3200
e-mail: info@alarmaskeeper.com.ar
web: www.alarmaskeeper.com.ar

129 Kymsa

Tel./Fax: (54 11) 4711-0212
e-mail: contacto@kymsa.com.ar
web: www.kymsa.com.ar

159 Lantrix - GCS S.A.

Tel./Fax: (54 11) 4014-0578
e-mail: info@lantrixgps.com
web: www.lantrixgps.com

82 Lantrónica

83 Tel./Fax: (54 11) 5368-0503
e-mail: ventas@lantronica.com.ar
web: www.lantronica.com.ar

121 Larcon-Sia S.R.L.

Tel./Fax: (54 11) 4735-4121
e-mail: ventasba@larconcia.com
web: www.larconcia.com

156 Max Import

Tel./Fax: (54 11) 4637-3003 / 3111
e-mail: info@maximport.com.ar
web: www.maximport.com.ar

74 M3K Solutions

75 Tel./Fax: (54 11) 4373-7400
77 e-mail: info@m3kargentina.com.ar
web: www.m3kargentina.com.ar

INTELEKTRON S.A.

FABRICANTES NACIONALES

LÍDERES EN EL MERCADO LOCAL, EXPORTANDO TECNOLOGÍA
HACIA TODA LATINOAMÉRICA



RELOJES ELECTRÓNICOS

Opciones para Pequeñas, Medianas, Grandes Empresas y Organismos Públicos.
Múltiples Tecnologías: Huella, Proximidad, Banda Magnética y Código de Barras.
Conectividad vía TCP-IP, USB, RS-485/232. Configuración a través de Web Server,
USB o Pen Drive.

CONTROLES DE ACCESO

Controles para 1, 2, 3, 4, 5 y 6 puertas. Múltiples tecnologías de lectura,
incluso biometría. Equipos Autónomos (USB, RS-232) o en Red (TCP-IP, RS-485).
Función Puerta Exclusa. Integración con Sistemas de Alarmas e Incendios.
Configuración Remota Web Server o Software.



SOFTWARE

Desarrollo en modernos lenguajes de programación, para entorno Windows o WEB.
Base de datos en MS SQL Server o Access. Interfaz Gráfica fácil e intuitiva.
Integración total de los Sistemas de Acceso, Asistencia y Visitas. Exportación hacia
otros sistemas y reportes parametrizables.
Kit de Desarrollo SDK (Disponible)



MOLINETES Y PASARELAS

Construidos en acero inoxidable, combinado con mármol, acrílico y vidrio según el modelo.
Mecanismos de bajo consumo y mantenimiento. Alta resistencia. Excelente combinación de
estética y funcionalidad. Buzón de Visitas opcional. Accesos para personas con
Movilidad Reducida. Opcional de Aspas Abatibles para evacuación en emergencias.



CREDENCIALIZACIÓN

Servicio de captura de imagen, confección e impresión de credenciales.
Disponibilidad de elementos complementarios como Llaveros Retráctiles,
Porta Credenciales y Ganchitos Sujeta Prenda. Stickers o Domes de
personalización para llaveros. Impresoras e Insumos de Primeras Marcas.
NUEVO SERVICIO DE HOLOGRAMA DE SEGURIDAD



Tel./Fax: +54 (11) 4305-5600

www.intelektron.com - ventas@intelektron.com

INTELEKTRON S.A. - Solís 1225 (C1134ADA)

Ciudad de Buenos Aires - Argentina



intelektron

Nuestra Trayectoria como Fabricantes, Experiencia y Estructura, nos avalan para brindarle un Excelente Asesoramiento, Asistencia permanente al Gremio y Servicio Postventa.

EXPERIENCIA



+> Línea
SUPREME
A NEW DEFINITION OF HD

> IP 8151 **ONVIF**
Driving network video through global standardization



- › Sensor CMOS de 1.3 megapíxeles.
- › Visibilidad nocturna suprema.
- › Hasta 30 fps a 1280x1024 (1.3MP).
- › Filtro IR removible para función día/noche.
- › Compresión en tiempo real de H.264, MPEG-4 y MJPEG (Código Triple).
- › Múltiples transmisiones simultáneas.
- › Detecta intentos de alteración como bloqueo, redireccionamiento.

> DOMO 8323 **ONVIF**
Driving network video through global standardization



- › Zoom 36x,
- › Hasta 60fps@d1 resolución
- › Estabilizador de imagen electrónico
- › Compresión (triple codec)
- › Resistente a la intemperie
- › Filtro de corte ir removible para función día-noche
- › 360º horizontal continuo e inclinación de 90º

> IP 8162P **FULL HD 1920X1080**



- › Sensor CMOS de 2 MEGA-PIXEL.
- › Resolución 1080p Full HD a 30fps.
- › Lente P-iris.
- › Función día/noche con filtro mecánico.
- › Botón de ajuste de foco automático.
- › WDR (rango dinámico extendido).
- › Compresión H.264.
- › Video Cropping.

> IP 8362



- › Sensor CMOS de 2 megapíxeles.
- › 3~9 mm Lentes Auto-iris y vari-focal.
- › Hasta 30 fps a 1080p Full HD.
- › Filtro IR removible para función día/noche.
- › Iluminador IR integrado con alcance de hasta 15 m.
- › Compresión H.264.
- › PoE integrado compatible con 802.3af.

> SOFTWARE VAST



- › CENTRAL MANAGMENT SOFTWARE.
- › Grabación y visualización simultánea para 64 cámaras y reproducción de grabación para 16 cámaras.
- › Flujos de video adaptados a la actividad para la reducción en ancho de banda y capacidad de almacenamiento.
- › Multi-Streams de video.
- › Fácil acceso remoto de la arquitectura cliente/servidor.
- › Manejo remoto PTZ/ePTZ.
- › Administración de eventos.

RISCO
GROUP

Línea **LightSYS™**

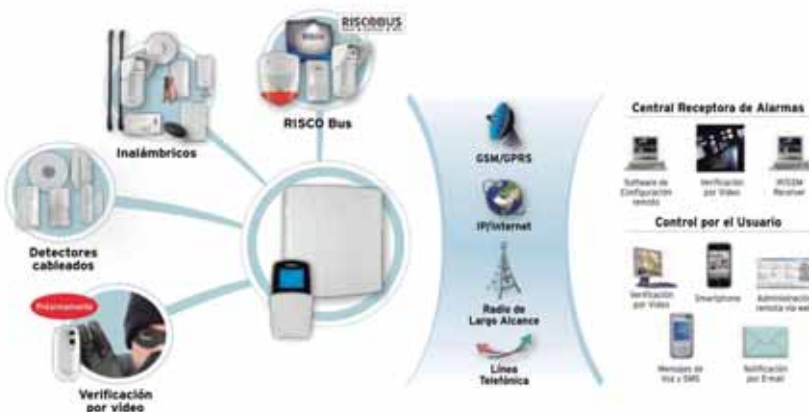


¡Conquista el mercado de seguridad!

Instaladores profesionales alrededor del mundo escogen LightSYS para sus instalaciones en el mercado masivo. El sistema híbrido de seguridad LightSYS ofrece la más moderna flexibilidad, con comunicaciones avanzadas IP y GSM/GPRS o comunicación vía radio de largo alcance, así como la elección de instalar detectores cableados, inalámbricos o direccionables vía Risco Bus.

Utilizando las tecnologías más avanzadas de RISCO Group junto a un rango muy amplio de accesorios, LightSYS es su mejor herramienta para conquistar el mercado residencial y el comercial.

Arquitectura LightSYS





Impresión de CREDENCIALES FARGO



HDP 5000



Los sistemas para impresión de credenciales FARGO brindan identificación segura, alta calidad y definición, laminación de tarjetas, impresión de hologramas de seguridad y codificación de tarjetas de múltiples tecnologías tales como RFID, ICLASS, Código de Barras, Banda Magnética y Microchip, haciendo a su empresa más Segura, Eficiente y Productiva.



DTC 1000



DTC 4500

Línea completa de productos



- 10 años de experiencia ofreciendo productos HID.
- Mejor servicio y atención.



- Garantía local.
- Stock disponible.
- El mejor precio.



- RFID 125 Khz.
- Tarjetas y lectores
- Línea completa HID



- 13.56 Mhz.-
- Lectura y escritura-
- Tarjetas y lectores Inteligentes-



Humberto 1° 985 Piso 17 Of. 3 y 4
 Ciudad de Bs.As., Argentina C1103ACR
Tel. (011) 4361-6006
 WWW.PUNTOCONTROL.COM.AR
 VENTAS@PUNTOCONTROL.COM.AR