

INFORME CENTRAL



Internet de las Cosas. La nueva revolución de la conectividad

INFORME ESPECIAL



Sistemas generadores de niebla. Una alternativa contra intrusión

TECNOLOGÍA



Integrando los dispositivos móviles al control de acceso

PERFIL PROFESIONAL



Gregorio Aspis. El recuerdo a un referente de nuestra industria

Negocios de Seguridad

Número 97
Nov/Dic '15

Seguinos en

Revista líder sobre Empresas, Productos y Servicios de Seguridad

EMPRESAS

D&R SISTEMAS

Entrevista a Federico Delbón,
Gerente General <68>

EVENTOS

ZKTeco Innovation Day

Presentación y capacitación
en nuevas tecnologías <50>

Tercera Jornada de Seguridad

Electrónica convocada por
CASEL en Tucumán <60>

PREGUNTAS FRECUENTES

¿Qué es, cómo funciona y dónde
se aplica un sistema de extinción
con agentes limpios? <94>

TECNOLOGÍA

Las virtudes del Full HD de
HD-CVI de Dahua <100>

CASOS DE ÉXITO

Monitoreo y videovigilancia
en eventos masivos <118>

OPINIÓN

Ventajas de la videoverificación
de alarmas <124> por Max Gadot,
Director de mkt de Risco Group

TIENDA DE PRODUCTOS

Los mejores productos y las
últimas novedades del sector <128>

MARKETING

La estrategia de negocios <132>
por Lic./CPN Diego L. Cacciolato

INSTITUCIONES

Boletín informativo con las
actividades de CEMARA <138>

FICA
SEGURIDAD ELECTRÓNICA S.R.L.

CUMPLIMOS MÁS DE 20 AÑOS COMO INTEGRADORES
DE SISTEMAS ELECTRÓNICOS DE SEGURIDAD

DETECCION DE INCENDIOS - CIRCUITO CERRADO DE TELEVISION
CONTROL DE ACCESOS - BMS - SISTEMAS DE INTRUSION
SISTEMAS DE COMUNICACION PARA EDIFICIOS C/ Y S/ VIDEO

DISPOSICIÓN N°415/DGDYPC/2011, RESOLUCIÓN N°643/AGC/2014 Y DISPOSICIÓN N°215/DGHP/2015

CERTIFICAMOS
ISO 9001-2008

LOCAL NACIONAL GLOBAL
SOLUCIONES PARA UNA SOCIEDAD SEGURA.

LOCAL NACIONAL GLOBAL

**SOLUCIONES PARA UNA
SOCIEDAD SEGURA.**

Las agencias de gobierno de todo el mundo tienen absoluta confianza en HID Global para proteger su información, instalaciones y ciudadanos. Desde soluciones de impresión segura y gestión de acceso, hasta biométricos, autenticación de capas avanzadas e identificación de ciudadanos, HID ofrece las soluciones más seguras, de un solo origen a todo mundo.

Usted lo llamaría protección a todos los niveles. Nosotros lo llamamos, "Su Seguridad Conectada."

SU SEGURIDAD. MÓVIL | Visítenos en hidglobal.mx



NUEVOS NVR HOT STAND BY

LOS ÚNICOS NVR DEL MERCADO CON FUNCIÓN **CLUSTER**



FUNCIÓN **CLUSTER**: FUNCIONA COMO 1 NVR DE **64 CANALES**



FUNCIÓN **HOT STAND BY 2+1**



NVR608-32-4K

NEW



32CH 2U Super 4K NVR

- Support 4K realtime live view
- Up to 32ch IP camera inputs
- Max 384Mbps Bit Rate input
- Compatible with 12Mp, 8Mp, 6Mp, 5Mp, 3Mp, 1080p, 720p, D1 and etc.
- 2 HDMI+1VGA output, 1/1ch Mic in/out
- 16ch alarm in&8ch relay out, RAID 0/1/5/6/10/50/60
- 8 SATA, 1 eSATA, 4 USB(1 USB3.0), 2 RJ45(1000M)

NVR616DR-64/128-4K



64/128CH 3U Super 4K NVR

- Support 4K realtime live view
- Up to 64/128ch IP camera inputs
- Max 384Mbps Bit Rate input
- Compatible with 12Mp, 8Mp, 6Mp, 5Mp, 3Mp, 1080p, 720p, D1 and etc.
- 2 HDMI+1VGA output, 1/1ch Mic in/out
- 16ch alarm in&8ch relay out, Hot-Swap HDD, RAID 0/1/5/6/10/50/60
- 16 SATA, 1 eSATA, 1 Mini SAS, 4 USB(1 USB3.0), 4 RJ45(1000M), 2 Giga optical fiber interface

¿Desea almacenar **GRABACIÓN** por meses o años?
NUEVOS STORAGE

dahua
TECHNOLOGY



Compatible con **cualquier Software del mercado**



IP SAN/NAS Storage - **24 HDD** Hot Swap
Raid 0/1/5/6/JBOD - Soporta iSCSI - **Fuente Redundante**

- ✓ Soluciones para almacenamiento IP SAN / NAS (iSCSI; SMB; SAMBA; FTP; ETC.)
- ✓ Alto rendimiento, escalables, para almacenamiento masivo de datos e intercambio de archivos
- ✓ Poseen mecanismos de protección de datos tolerante a fallos: RAID - Hot Spare
- ✓ Estabilidad 365x24: Fuente y ventilador redundante. Opcional controlador Dual RAID (serie 7000)
- ✓ Soporta HDD SATA de 4 y 6 TB

Storage IP

ESS2016X



IP SAN/NAS Storage
16 HDD Hot Swap
Raid 0/1/5
Soporta iSCSI
Configurable vía WEB

ESS3116X



IP SAN/NAS Storage
16 HDD Hot Swap
Raid 0/1/5
Soporta iSCSI
Configurable vía WEB

Gabinete de expansión SAS/eSATA

ESS1504



Housing e-SATA para 4
discos internos SATA.

ESS3116S-JR



SAS Storage
16 HDD hot swap
Raid 0/1/5/6/10
Fuente redundante

ESS3124S-JR



SAS Storage
24HDD
Hot Swap Raid 0/1/5/6/10
Fuente redundante

ESS3148S-JR



48 HDD
SAS Storage
48 HDD hot swap
Raid 0/1/5/6/10
Fuente redundante
Controlador redundante

dahua
TECHNOLOGY

www.dahua.com.ar

¿Por qué usar HD-CVI?



5 VECES MÁS DEFINICIÓN

HDCVI tiene 5 veces más definición que el analógico convencional. **Soporta HD, Full HD y 4K.**

MÁXIMA DISTANCIA DE CABLEADO

Permite conectar cámaras a 450mts por cable UTP , y hasta **1200 mts** por coaxil.

UN SOLO CABLE

Transmisión de audio, video, PTZ y alarmas en el **mismo cable.**

FAMILIA COMPLETA DE PRODUCTOS EN STOCK

Grabadores de 4 a 32 Ch; grabadores vehiculares, cámaras HD, Full HD y térmicas; Domos PTZ, accesorios.

20 PATENTES OTORGADAS

El HD-CVI cuenta con 20 patentes otorgadas, lo que asegura la futura expansión del estandar.

SISTEMA ABIERTO

HDCVI es una tecnología de código abierto y es propietario DAHUA. Por lo tanto esta tecnología puede ser adoptada por cualquier fabricante en el mercado. Actualmente más de 30 marcas distintas de cámaras y DVRs, ya utilizan en sus productos la tecnología HDCVI. Además todos los grabadores son tribridos, lo cual permite integración total con cámaras analógicas, IP y otros dispositivos Onvif.

Algunos
Partners

FSAN

SGS

safer

RDS

Anspo

GLFINE

THOMSON SECURITY

ACOME

cavello

VideoOption

longse

ahua
TECHNOLOGY

www.hdcvi.com.ar



NUEVAS CÁMARAS TÉRMICAS

Características

- Tecnología de sensor de temperatura no refrigerado 17um VOx
- Resolución 336*256 / 640*512
- Lentes opcionales 7.5/13/19/35/60/100mm
- Precisión de medición de temperatura de $\pm 2^{\circ}\text{C}$ (-T model)
- **Tribridas:** IP/HD-CVI/Analógico
- Sensor térmico y visible híbrido (TPC-PT8620/PT8320)
- Soportan 1080P@30fps, 40x zoom óptico
- Funciones de video analítico
- Aptas exterior IP66





HDCVI — La Interfaz de Video Compuesto de Alta Definición es un estándar de transmisión de video HD analógica por cable coaxial, que permite transmisión en alta definición confiable a larga distancia y a menor costo mientras es aplicable una implementación compleja. Con más de 10 millones de seguidores fieles de 150 países en todo el globo, HDCVI ahora lidera la innovación en HD analógica.

CE FC CCC UL ISO 9001:2000



DAHUA TECHNOLOGY CO., LTD.

No.1199 Bin'an Road, Binjiang District, Hangzhou, China, 310053
Tel: +86-571-87688883 Fax: +86-571-87688815
Email: overseas@dahuatech.com
www.dahuasecurity.com

Con un paso a **HD Analógica**



- 1080P, 720P
- Cable Coaxial / UTP Existente
- Plug & Play
- Transmisión a Larga Distancia

DISTRIBUIDOR OFICIAL

Big Dipper
Security

Paneles y periféricos para detección de intrusos

DSC

De Tyco Security Products



TALEX

Tecnología japonesa confiable
para detección al exterior



CODE ENCRYPTOR by Honeywell



Ultracell®

Baterías de gel selladas, libre de
mantenimiento, para paneles de alarma
de intrusión e incendio.



SELNET

Soluciones Integrales

Una opción para cada uno de sus proyectos



AB5376

Cámara Bullet

- 2 megapíxeles Sensor CMOS
- 30 fps @ 1920x1080
- Grabación en tiempo real H.264, MJPEG (Dual Codec)
- Filtro IR removible true Day/Night
- Iluminador Infrarrojo, 30 metros
- Lente varifocal 2.8-12mm
- PoE 802.3af
- IP66
- WDR



AD5196

Cámara Domo

- 2 megapíxeles Sensor CMOS
- 30 fps @ 1920x1080
- Grabación en tiempo real H.264, MJPEG (Dual Codec)
- Filtro IR removible true Day/Night
- Iluminadores IR, 15 metros
- Compatible con 802.3af PoE
- Reducción de ruido 3D
- Tecnología IR inteligente para evitar la sobreexposición



AB5396

Cámara Bullet

- 2 megapíxeles Sensor CMOS
- 30 fps @ 1920x1080
- Grabación en tiempo real H.264, MJPEG (Dual Codec)
- Filtro IR removible true Day/Night
- Iluminador Infrarrojo, 20 metros
- PoE 802.3af
- IP66
- Reducción de ruido 3D
- Smart IR

Patagones 2613
(C1437JEA) C.A.B.A
Tel: (54 11) 4943 9600
info@slnet-sa.com.ar

www.slnet-sa.com.ar

 /slnetseguridad

 @SELNETSA

EQUIPAMIENTO PARA CONECTIVIDAD

SWITCHES Y MEDIA CONVERTER
DE FIBRA OPTICA



Micronet®

Making Communication Easier



UBIQUITI
NETWORKS

UniFi™

AHORA DISPONIBLE
EN SELNET



4 NUEVOS
MODELOS

DISEÑO
COMPACTO

TECNOLOGÍA
Wi-Fi 802.11ac

 **SELNET**
Soluciones Integrales

DISTRIBUIDOR OFICIAL
Patagones 2613, CABA, Buenos Aires
www.selnet-sa.com.ar

**WD**

WD Purple™

Discos duros para
videovigilancia

Captúrelo en **PURPLE**

Los discos duros de videovigilancia WD Purple™ están diseñados para sistemas de seguridad de alta temperatura con videovigilancia continua para garantizar confiabilidad y reproducciones de video de calidad

**WD**

WD Blue™

Discos duros
para PC

Créelo en **BLUE**

Los discos WD Blue™ le permiten almacenar sus fotografías, videos y archivos importantes personales, lo que lo convierte en una solución excelente para el usuario de PC diario.

 **SELNET**
Soluciones Integrales

DISTRIBUIDOR OFICIAL
Patagones 2613, CABA, Buenos Aires
www.selnet-sa.com.ar

Control de velocidad fotográfico NZ-RADAR

Solución para la captura e identificación
de excesos de velocidad.



Tecnología en Seguridad presenta una nueva solución para la identificación y registro de excesos de velocidad vehicular.



El sistema NZ-RADAR utiliza un radar del tipo doppler para identificar la velocidad de los vehículos y ante un exceso de velocidad captura varias imágenes en alta definición.

Es importante destacar que el sistema es totalmente autónomo, valiéndose de la red para realizar todas las comunicaciones y de esta manera se mantiene un control total de la solución, de forma remota.



CARACTERÍSTICAS

- Captura en alta resolución
- Múltiples capturas por ticket
- Conectividad 3G/Wifi
- Envío de Tickets al instante
- Acceso al equipo Online
- Upgrades remotos
- UPS interna con autonomía de 5 hs.
- Identificación de velocidad desde 2 a 300 km/h.
- Distancia de toma configurable entre 10 a 120 m.
- Almacenamiento local y remoto
- Gabinete securizado, estanco apto intemperie
- Velocidad, hora, fecha y nombre del lugar embebido en la imagen
- Tensión 12V. Consumo 1.5A
- Integración con sistemas de CCTV
- Alto nivel de encriptación en transmisión y almacenamiento de imágenes
- Niveles de acceso securizado, password y registro.



tecnología
en seguridad

la evolución natural

Bulnes 439 (C1176ABG)
Ciudad Autónoma de Buenos Aires.
Tel: (00 54) 11-5238-5553 / 54 / 58 / 59

info@tecnologiaenseguridad.com
www.tecnologiaenseguridad.com



El portfolio de soluciones más



Soluciones
para Vigilancia Urbana
Ciudad segura

Soluciones para
Vigilancia de
Móviles Policiales





Soluciones
para Vigilancia
en el Transporte Público

Soluciones
para Bancos

Soluciones
para Casinos
y Entretenimiento

Soluciones
para Hotelería
y Turismo

***HIKVISION es hoy el proveedor global #1 del mundo
y cuenta con el portfolio de productos y soluciones
más extenso de la industria.***

-  SecNow
-  Security One Argentina
-  hikvision.hangzhou
-  hikvisionarg

Céspedes 3881
(C1427EAG) C.A.B.A.
Tel.: (5411) 4555-1594
Tel./Fax: (5411) 4555-6528
info@securityone.com.ar



HIKVISION

MASTER PREMIER DISTRIBUTOR

Líder de la industria de Video Vigilancia mundial

completo del Mercado mundial



Soluciones para Energía, Gas y Petróleo



Soluciones para Proyectos de Minería



Soluciones para Empresas de Monitoreo de Alarmas y Video



Soluciones para Educación



Soluciones para Instituciones de la Salud



Soluciones para Shoppings, Retail y Supermercados

securityONE

HIKVISION PREMIER DISTRIBUTOR

Distribuidor líder en Latinoamérica

www.securityone.com.ar

www.hikvision.com

LANZAMIENTO EXCLUSIVO !!!

HIK VISION HDTVI

Quiero pasarme a calidad HD
con la practicidad de las
instalaciones analógicas

Quiero utilizar una instalación
existente analógica y pasarla
a calidad HD de forma rápida

Quiero seguir utilizando
cámaras analógicas y
además combinar con HD

Quiero mis grabaciones en
HD 720p y analógico en WDI
en tiempo real en el
mismo DVR

HIK VISION TURBO HDTVI

ESTAS PENSANDO ESTO?
ESTAS PENSANDO EN TURBO

COMPATIBLE CON TECNOLOGIA  ezviz

 **FiESA**
SEGURIDAD ELECTRONICA

DISTRIBUIDOR OFICIAL **HIK** VISION



TURBO HDTVI

DVRs TURBO - combinan analógico + HD

ANALOGICO WD1 EN TIEMPO REAL | HD 720p EN TIEMPO REAL

DS-7204HGHI-SHST



HIKVISION

- 4 CANALES HD / ANALOGICOS
- 4 ENTRADAS DE AUDIO
- 1 SALIDA DE AUDIO
- SALIDA DE VIDEO HDMI Y VGA
- 4 ENTRADAS DE ALARMA
- 1 SALIDA DE ALARMA
- 1 HDD SATA DE HASTA 4 TB



DS-7208HGHI-SHST



HIKVISION

- 8 CANALES HD / ANALOGICOS
- 4 ENTRADAS DE AUDIO
- 1 SALIDA DE AUDIO
- SALIDA DE VIDEO HDMI Y VGA
- 8 ENTRADAS DE ALARMA
- 4 SALIDA DE ALARMA
- 2 HDD SATA DE HASTA 4 TB



DS-7216HGHI-SHST



HIKVISION

- 16 CANALES HD / ANALOGICOS
- 4 ENTRADAS DE AUDIO
- 1 SALIDA DE AUDIO
- SALIDA DE VIDEO HDMI Y VGA
- 16 ENTRADAS DE ALARMA
- 4 SALIDA DE ALARMA
- 2 HDD SATA DE HASTA 4 TB



DS-7204HGHI-SHA



dLux HIKVISION

- 4 CANALES HD / ANALOGICOS
- 4 ENTRADAS DE AUDIO
- 1 SALIDA DE AUDIO
- SALIDA DE VIDEO HDMI Y VGA
- 1 HDD SATA DE HASTA 4 TB



DS-7208HGHI-SHSE



dLux HIKVISION

- 8 CANALES HD / ANALOGICOS
- 4 ENTRADAS DE AUDIO
- 1 SALIDA DE AUDIO
- SALIDA DE VIDEO HDMI Y VGA
- 1 HDD SATA DE HASTA 4 TB



DS-7216HGHI-SHSE



dLux HIKVISION

- 16 CANALES HD / ANALOGICOS
- 4 ENTRADAS DE AUDIO
- 1 SALIDA DE AUDIO
- SALIDA DE VIDEO HDMI Y VGA
- 2 HDD SATA DE HASTA 4 TB



CAMARAS ANALOGICAS Y TURBO

ADEMAS DE USAR LAS CAMARAS DIS DE SIEMPRE AHORA SUMA HD

DS-2CE16C2T-IR



DS-2CE56C2T-IRM



- HD 720p
- 1280x720 PÍXELES EFECTIVOS
- 0.01 LUX, 0 CON IR ENCENDIDO
- LENTE DE 3.6mm
- DIA NOCHE ICR
- 25 FPS TIEMPO REAL
- IP66
- IR HASTA 20 METROS



Sistemas convencionales de detección de incendio por zonas, robustos y confiables de fácil instalación. Detectores ópticos de humo, térmicos y termovelocimétricos de procesamiento autónomo de estado. Sistemas de detección y extinción de incendio, CLVR02EXT.

Sistemas analógicos-direccionables de detección de incendios por bucles. Permiten incorporar entre 99 y 199 elementos por bucle. Identificación precisa del punto que entra en alarma. Permite incorporar sirenas directamente al bucle. Incluye software de programación y monitoreo de la central, EASYcoNET.

Incorporación de códigos QR para identificación inequívoca en todos los productos analógicos para utilizar con la nueva App COFEM Installer (Android). Permite un fácil relevamiento y etiquetado sin errores para luego incorporar la información a la central vía software.

cofem®

TECNOLOGIA EN DETECCION DE INCENDIO



CE EN54

Centrales Convencionales



Centrales Analógicas

Línea completa de accesorios, detectores, sirenas, avisadores, etc...



Innovadora línea de ZKTeco® CONTROLES DE ACCESO Y DE PERSONAL

iFace402/ID

Control de acceso y asistencia por reconocimiento de rostro | Con pantalla TFT táctil color 4,3", reconocimiento de rostro por cámara incorporada, lector avanzado de huellas y lector de tarjetas de proximidad. Con capacidad de almacenamiento de 500 rostros, 2000 huellas, 10000 tarjetas y 100.000 transacciones, almacenamiento de fotografías, comunicación RS232/485, TCP/IP, 2 USB host, salida wiegand y alimentación 12 V / 3 A.



E9C/ID

» **Control de asistencia por huella** | Con pantalla Color LCD 3", lector de huellas con capacidad de almacenamiento hasta 2200 huellas, 30000 tarjetas y 50000 transacciones, comunicación RS232/485, TCP/IP, USB host y teclado. Alimentación 5 V / 2 A.



S200

» **Control de asistencia por tarjeta** | Con pantalla LCD Monocromática, lector de proximidad con capacidad de almacenamiento de 30000 tarjetas y 100.000 transacciones, comunicación RS232/485, USB host. Puede operar en forma autónoma o en red.



VF-300/ID

» **Control de asistencia por reconocimiento de rostro** | Con pantalla TFT táctil color 3", reconocimiento de rostro por cámara incorporada y lector de proximidad. Con capacidad de almacenamiento de 200 rostros y 10000 tarjetas.



F8/ID

» **Control de acceso por huella** | Pantalla LCD Monocromática, con capacidad de 2200 huellas, 30000 tarjetas y 50000 transacciones. Contactos para botón REX y alarma, 50 zonas horarias, 5 grupos y 10 combinaciones.



SC403

» **Control de acceso por tarjeta** | Opcional Mifare, display LCD monocromático, con capacidad de 30000 tarjetas, 50000 transacciones, control total de puerta (REX), 50 zonas horarias, 5 grupos y 10 combinaciones, entrada y salida wiegand.



FR1200/ID

» **Lector de huellas digitales y tarjetas** | Por proximidad con interfaz de comunicación RS485. Compatible con el F8 y los paneles de acceso de la línea InBIO. IP65 resistente al agua, alimentación 12v / 1.5A.

FiESA
SEGURIDAD ELECTRONICA

IMPORTA Y DISTRIBUYE

Av. de los Incas 4154 | C.A.B.A. | TeleFax: 11-4551-5100 | recepcion@fiesa.com.ar

Visítenos en www.fiesa.com.ar

cofem®
ZKTeco

P R D X[®]

SECURITY SYSTEMS

La Central Más Versátil Del Mercado

- ▶ Expandible hasta 32 Zonas (Cableado o Inalámbrico)
- ▶ 4 Zonas en placa (8 con Duplicación de Zona en Serie o Paralelo)
- ▶ 1 Zona en Teclado (hasta 15 Teclados/Zonas)
- ▶ 2 Particiones
- ▶ Línea telefónica
- ▶ 32 Códigos de Usuarios con ID
- ▶ 3 Niveles de Armado (Total - Noche - En Casa)
- ▶ 1 PGM en Placa expandible hasta 12
- ▶ StayD (Protección las 24hs)
- ▶ Marcador personal (Llama a número y suena un tono de sirena ante el evento)



EXPANSORES DE ZONAS INALAMBRICAS

» RX1

- › Receptor inalámbrico para 32 zonas inalámbricas
- › Admite 32 controles Remotos
- › 2 PGMs

» RTX3

- › Receptor inalámbrico bidireccional para 32 zonas inalámbricas
- › Admite 32 controles Remotos
- › 3 PGMs
- › Cobertura 50 mts
- › Compatible con teclados, sirenas, PGMs y repetidores inalámbricos

COMUNICACION

» VDMP3

- › Módulo de voz Plug&Play
- › Llama hasta a 5 números avisando evento, falla, armado/desarmado
- › Control del panel desde un teléfono de línea o celular para armado / desarmado y PGMs

» IP150

- › Permite configurar hasta 16 casillas de e-mail para notificar
- › Notifica alarmas, fallos, armado / desarmado
- › Acceso web para ver el estado del sistema y armado/desarmado
- › Programación remota via IP a través de Winload o Babyware
- › Compatible con Iparadox (para IOS y Android)

» PCS250 / PCS250G

- › Envío de SMS ante restauraciones, eventos, fallas, y armado / desarmado
- › Hasta 16 números diferentes por evento
- › Comunicación por GPRS o GSM a Central de monitoreo
- › Conexión remota a los paneles por GPRS mediante Winload o Babyware




TECLADOS COMPATIBLES



DISTRIBUIDOR EXCLUSIVO DE **P  R  D  X[®]**

Av. De Los Incas 4154/6 (1427) | Tel/Fax: (54 11) 4551-5100 | Buenos Aires | Argentina

 www.fiesa.com.ar

 /FIESA.com.ar

 /FIESA.tv

 **FIESA**
SEGURIDAD ELECTRONICA



Perfil profesional

24 **Gregorio Aspis**
Recuerdo a un referente del sector



Eventos

50 **ZKTeco**
Innovation Day
Primera capacitación global en América

60 **CASEL**
Tucumán, 3^{era} Jornada de Seguridad Electrónica



Informe central

72 **Internet de las Cosas**
La nueva revolución de la conectividad



nT

Nota de tapa

30 **ELCA S.R.L.**
Historia y presente de la empresa



Empresas

68 **D&R SISTEMAS**
Especialistas en CCTV y cableado estructurado



Informe especial

84 **Sistemas generadores de niebla**
Alternativa contra la intrusión



Preguntas frecuentes

94 **Sistema de extinción con agentes limpios de DuPont**



Opinión profesional

124 **Videoverificación de alarmas**
Escribe: Max Gadot, de RISCO Group



Tienda de productos

128 **IN-RID de Intellektron**
Sistema de radiofrecuencia
TX-500 de Alonso Hnos.
Nuevas funciones para el control remoto

Monitoreo web remoto SoftGuard
Nuevo módulo SG



Actualidad

40 **ONVIF**
ProfileA, nuevo estándar de compatibilidad
SELNET S.A.
Productos, novedades y capacitaciones

42 **TRUE DIGITAL SYSTEMS**
Premiada por Notifier

CYBERMAPA + GTE
Homologación de accesorios para TRAXS15

NANOCOMM
Presentación de Nanomesh en Mar del Plata

46 **AMERICASEC**
Nueva empresa enfocada en el instalador

SECURITAS
Certificación IRAM 3501 para Fuego Red



Tecnología

100 **Las virtudes del Full HD de HD-CVI**
Estándar de alta definición de Dahua

106 **Credenciales de acceso digitales HID**
Integrando los dispositivos móviles al control de acceso



Casos de éxito

118 **CCTV en estadios de fútbol**
SINCRO: monitoreo y videovigilancia en eventos deportivos



Marketing

132 **La estrategia de negocios**
Escribe: Diego L. Cacciolato, de Bykom



Instituciones

138 **CEMARA**
Problemáticas del servicio de monitoreo
Escribe: Ing. Alberto Zabala, Comisión Técnica



LA MANERA MÁS SEGURA PARA DESPREOCUPARSE Y DISFRUTAR DE LO QUE MÁS QUERES...



A2K4-NG

Panel de Alarma



Central Cableada / Inalámbrica A2K4-NG, 8 zonas, 2 particiones.

La "Nueva Generación" de A2K4 es un poderoso sistema de alarmas para pequeñas y medianas instalaciones que le otorga al usuario e instalador ventajas y características competitivas a la hora de seleccionar el producto para la protección de la familia. Los nuevos procesadores utilizados en el diseño permiten características sobresalientes como "Voice Control", "Verificación de Audio", opción para operar con detectores inalámbricos, conexión con comunicadores GPRS e IP, entre muchas funciones más.

CARACTERÍSTICAS

- 6 zonas en la placa principal + 2 zonas, una por teclado.
- 2 salidas PGM'S en la placa principal con 20 funciones programables diferentes.
- Permite expandir 8 salidas más utilizando IP-400, 4 de ellas pueden ser inalámbricas con PGM-W.
- Hasta 2 particiones independientes.
- 512 eventos en memoria.
- 32 códigos de usuario y 64 llaveros de control identificables entre sí.
- Incluye Voice Control para Control a distancia.
- Verificación de audio unidireccional incluida.
- Formatos de comunicación telefónica: Contact ID, SIA, 4+2 y Marcación Residencial.
- Buses de datos supervisados.
- 4 números telefónicos programables: Dos principales y dos de respaldo.
- Compatible con G2K8, IP-400 y FRA-200.
- Hasta 8 teclados KPD-800, KPD-860 ó KPD-860RF.
- Compatible con App (Alarm Control) mediante IP-400 y G2K8.
- Compatible con teclado KPD-860RF, permitiendo la instalación de hasta 8 sensores inalámbricos.



San Lorenzo 1771 - Lanús Este (B18248WY)
Buenos Aires - Argentina
Tel.: +54 (11) 4246-6869
Fax: +54 (11) 4246-9860
E-mail: info@alonsohnos.com

Visite nuestra web en www.alonsohnos.com, donde encontrará muchos productos más.

lonso
ALARMAS

S & G

SEGURIDAD

DGW-500



Sensor infrarrojo pasivo inalámbrico. 434 Mhz. 2 way Wireless System. 11 mts. Batería de litio. Modo sleep y modo prueba. DSP. CTD.



A2K8-RF

Central de 32 zonas, 24 inalámbricas y 8 cableadas. 4 Particiones. 4 salidas PGM. 32 códigos de usuario. 2 way Wireless System. 434 Mhz. Formatos de comunicación Contact ID, SIA, 4+2 y discador telefónico con mensajes hablados. Admite hasta 64 controles remotos de 3 canales -TX 500-. Permite la instalación de hasta 8 teclados. Sistema de verificación de audio ambiente. Operación remota telefónica guiada por voz. Totalmente compatible con el comunicador G2K8



Homologado



DGM-300

Sensor Magnético Inalámbrico. 434 Mhz. 2 way Wireless System Código de ID único. Batería de litio. Permite adicionar interruptores magnéticos cableados.



TX-500

Control remoto de 3 canales de transmisión. Frecuencia de trabajo de alta estabilidad 434 Mhz



G2K8

Comunicador GSM, GPRS y SMS para A2K8 con conexión por bus dedicado. Permite transmitir eventos de alarma, programar a distancia y controlar remotamente el sistema vía SMS o con la exclusiva aplicación para Smartphones. No requiere batería adicional.



EXP-8Z

Placa expansora de 8 zonas cableadas. Se conecta en el BUS-D485. Puede alojarse en el gabinete del panel



IP-400

Comunicador IP para A2K8 y A2K4-NG realiza comunicaciones bidireccionales con los paneles. Transmite eventos de alarma. Programación a distancia y control remoto del sistema. Envía eventos a una central receptora y en formato residencial.

ALARM CONTROL

Aplicación para celulares que permite la operación completa de sistemas A2K4 NG y A2K8. Activación, desactivación, PGM, Bypass etc.



PGM-W

Módulo inalámbrico para comandar desde centrales A2K4-NG RF o A2K8 RF o desde la aplicación para celulares ALARM CONTROL, luces, motores, riego automático entre otros dispositivos de 220 VCA mediante un contacto seco.



Av. Corrientes 5067 1 piso Of. 5 - C1414AJD Buenos Aires - Tel/Fax: +54 11 4854.5301 / 4856.3773

HORARIO DE ATENCION DE LUNES A VIERNES de 8:30 a 12:30 hs. y de 14:30 a 18:00 hs.

Gregorio Aspis

El recuerdo a un referente de la familia de la seguridad electrónica

Ayudante del comercio de artículos de caballeros de su padre en su niñez, ingeniero recibido, agente del estado, desarrollador, fabricante, importador... Todas y cada una de esas facetas componen la historia profesional de Aspis, que recorreremos en estas páginas alternando la cronología con la anécdota.

Recibido como ingeniero electrónico con especialidad en Telecomunicaciones en la Universidad de La Plata, docente en la UBA y la UTN, agente estatal, asesor comercial, desarrollador, importador, nuevamente fabricante y distribuidor. Los avatares de la vida profesional de Gregorio Aspis fueron muchos, variados y ricos en anécdotas y experiencia.

Considerado un referente en la industria de la seguridad nacional y Presidente de una de las empresas más reconocidas del mercado, quisimos conocer algo más de su vida profesional. Esa charla se transformó en un recorrido en primera persona por distintas etapas del país, que incluye pinturas de época y realidades que vale la pena repasar y recordar.

EL TÍTULO

Gregorio Aspis se recibió en 1972 en la Universidad Nacional de La Plata con el título de Ingeniero electrónico con especialidad en Telecomunicaciones. Poco después de recibido y seleccionado por la Facultad de Ingeniería, se integra a la función pública en la Secretaría de Industria de la Nación, como Subdirector de Evaluación de Proyectos. “Esa área se había creado recientemente y funcionábamos como una especie de consultoría para el estado en materia de tecnología y comunicaciones. Trabajé en ese sector hasta 1976, momento en que asume el gobierno militar. Realmente con el cambio de gobierno también vino un cambio muy grande en las prioridades y ese sector pasó a ser casi un adorno. Tanto que estuve ahí tres meses sin hacer absolutamente nada, por lo que tomé la decisión de renunciar. No fue una determinación sencilla, ya que estaba recién casado, pero era una decisión que había que tomar. En los últimos días nos dedicábamos a hacer análisis de economía, tanto desde el punto de vista técnico como comercial como un



ejercicio para pasar el tiempo. Cobraba un buen sueldo, es verdad, pero realmente ese trabajo no concordaba con mi modo de ser”, recordó Aspis de aquella época en la entrevista que le hicieramos en mayo de 2011.

Esa decisión, además, implicó una disyuntiva desde el punto de vista familiar. “Veníamos de luna de miel, bajamos del avión y nos fuimos a casa. Mi mujer lo primero que hizo fue tomar sus libros para ir a la facultad cuando nos avisaron del caos que era el país y al poco tiempo le avisé que renunciaba a la Secretaría. No fue nada sencillo”.

A LA EMPRESA PRIVADA

A los dos meses de haber renunciado a su cargo en la Secretaría de Industria, consiguió un puesto en la empresa Wobron (hoy conocida por sus repuestos para la industria automotriz). “Un amigo me avisó que podía llegar a trabajar en Wobron, donde crearon un cargo para que yo pudiera ingresar.

En ese momento, fabricaban productos para telecomunicaciones bajo licencia de una empresa británica, Pye, y estaban más enfocados en la venta al Estado que al sector privado, que por esos años en el área de telecomunicaciones estaba bastante verde”, recordó.

Como el sector público no le era nada desconocido, no extrañó que la empresa lo seleccionara para presentar un proyecto al Estado. “Un día se presentó la posibilidad de desarrollar un proyecto que debía ser presentando ante las autoridades nacionales. Me seleccionaron a mí para acompañar al personal del departamento comercial como apoyo, por si era necesario explicar algunos detalles técnicos que desde el área comercial no manejaran. Logré participar para que la venta se cerrara, con lo cual la empresa me pasó al área comercial como soporte técnico, lo que luego se transformó en Técnica de apoyo comercial, que se dedicó a la venta para el sector privado,



Gregorio Aspis
1945 - 2015

Gracias. Hasta siempre.

algo que estaba descuidado por la empresa. En esa unidad generamos una red de distribuidores a través de la cual hicimos crecer las ventas al sector”.

Su trabajo en Wobron le ofreció una nueva oportunidad: pasar a una empresa privada que quería aplicar el modelo de gestión comercial que había posibilitado el crecimiento de un área descuidada. “Nos dieron 6 meses para organizar las ventas -dice Aspis- que triplicamos en ese lapso. Era una época de mucha inflación y cada venta había que concretarla sí o sí porque si no, se perdía plata. Esa empresa había prometido asociarnos, algo que no cumplió ni creíamos que fuera a concretar por lo que, nuevamente, con otras dos personas que integrábamos el área técnico-comercial, decidimos independizarnos”.

TRAYECTORIA

Mencionamos sólo algunos de los hitos más destacados en la vida profesional de Gregorio Aspis. Su trayectoria al frente de Simicro y los logros de la empresa son ampliamente conocidos:

1972: se recibe en la facultad de Ingeniería de la Universidad de La Plata como Ingeniero en Telecomunicaciones.

1974: ingresa como docente en la Facultad de Ingeniería de Buenos Aires. Seleccionado por la Facultad, ingresa en la Secretaría de Industria de la Nación, como Subdirector de Evaluación de Proyectos.

1976: ingresa como docente en la Universidad Tecnológica Nacional. Comienza a trabajar en Wobron Electrónica.

1979: decide comenzar su propio emprendimiento junto a dos ingenieros colegas de la UTN, desarrollando y fabricando centrales telefónicas electrónicas.

1987: se retira de la sociedad anterior y funda Simicro, como fabricante de centrales telefónicas electrónicas. Dos años más tarde instala la producción en un edificio industrial en Loria y Venezuela de C.A.B.A.

1990: se incorpora a la Cámara Argentina de Telecomunicaciones y Afines (CATYA), entidad que presidió desde 1995 hasta el 2000.

2002: ingresa a la Cámara Argentina de Seguridad Electrónica (CASEL), de la que formó parte hasta sus últimos días, en distintos cargos directivos.

PRIMER DESARROLLO

“En 1979 decidimos, junto a otros dos ingenieros, comenzar a fabricar y desarrollar una central telefónica. A la vez, fuimos admitidos como representantes de la firma Kemdit. Entonces, con la distribución de la marca, gracias a la buena relación que tenía con ese director, nos permitió vender durante 90 días cumpliendo con un cupo de ventas. Los cumplimos con creces: en 8 meses pasamos a ser los distribuidores líderes”, explicó.

“Trabajábamos todo el día: empezábamos a las 8 de la mañana y terminábamos a las 11 de la noche. Ganábamos muy buena plata e hicimos inversiones importantes que perdimos en 1982, por las condiciones del país en ese momento. En 1983 vendíamos una central que incluía un monitor que, instalado en una consola, mostraba todo el tráfico de datos: entrantes, salientes, internos ocupados, era un adelanto increíble para esos años”, explicaba sobre su paso por esa sociedad.

NACE SIMICRO

En 1987 Gregorio Aspis fundó Simicro, en sus inicios fabricante de centrales telefónicas. “En 1989 compramos un predio en Loria y Venezuela, una planta industrial que acondicionamos completamente para la fabricación. Toma-

mos más gente y comenzamos de a poco a crecer en el mercado” explicó en esa ocasión acerca de la etapa de fabricante, que duró tan solo dos años.

“En 1991 se bajaron los aranceles a las importaciones, con lo cual toda tecnología de afuera era más barata y de prestaciones superiores a lo que podíamos ofrecer en ese momento. Entonces tomamos la decisión comenzar a importar. Entre otras marcas importantes, comenzamos a trabajar con toda la línea de telefonía de Panasonic”, recordó acerca de esa época.

“También comenzamos con los primeros equipos de CCTV, importando el kit de cámaras de monitoreo Videoman, marca que impusimos en el mercado. En dos años casi dejamos de lado la telefonía para dedicarnos exclusivamente a la seguridad”, contó acerca de la evolución de Simicro, empresa a la que dedicó su vida e hizo crecer, transformándola en una de las referencias indiscutidas para el profesional.

FUTURO

Negocios de seguridad mantuvo un diálogo con los familiares de Gregorio Aspis para extenderle sus condolencias por la reciente pérdida. Ellos, agradecidos, confirmaron que continuarán su legado con el mismo entusiasmo que él tuvo en vida. ■

Gregorio Aspis me entrevistó en los primeros días de julio de 1993 y desde ese año trabajé con él, cuando comenzaba a importar los productos de Videoman. Podría decirse que estuvimos juntos desde el inicio en este negocio: yo con apenas 21 años, él con 47 y una vasta experiencia en la actividad comercial. Pasaron 22 años desde ese momento. Hoy tengo 43 años y él ya no está.

Quienes lo conocieron a lo largo de sus años de actividad, probablemente recuerden algunas de sus características: su postura erguida, su voz profunda, su elegancia, su gusto por los buenos zapatos. Yo, por supuesto, recuerdo todo eso. También tantas de sus frases, que me marcaron a lo largo de mi carrera: en tono de enseñanza, en tono de reto y, algunas veces, de felicitación.

Siempre existió el respeto entre nosotros. En 20 años jamás dejamos de tratarnos de usted. Nuestra relación siempre fue estrictamente profesional, él era mi jefe y yo su empleado. Pero ambos estábamos en el mismo barco y trabajábamos, cada uno desde su lugar, para hacerlo navegar. Tuvimos muchas discusiones y diferencias pero ambos sabíamos que teníamos los mismos objetivos.

Con él aprendí infinidad de cosas. Aprendí lo que hay que hacer y lo que no hay que hacer. He dicho hasta el cansancio que “aprendí con la plata de otro, mis errores los pagó Aspis”. Y eso es algo por lo que voy a estar siempre agradecido; no hubiera llegado hasta acá sin esos 20 años a su lado. En la empresa siempre bromeaban con que yo era el “hijo no reconocido del viejo”. Puede que haya sido un poco así, quizás él fue un poco mi padre y yo un poco su hijo en cuestiones comerciales.

Me duele no haber podido decirle que tuvo ese lugar para mí. Me duele no haber podido despedirme de él de otra manera. Me duelen las cosas que pasaron mientras no estuve a su lado. Me duele la gente que traicionó su confianza. Pero, sobre todo, me duele su ausencia.

¡ADIÓS, JEFE!



Marcelo Fernández Pericas

NO PERMITA QUE LA FALTA DE CORRIENTE HAGA PERDER LAS GRABACIONES
UPS PARA DVRs, NVRs y SERVIDORES



AUTONOMÍA CON 4 CÁMARAS Y 1 DVR CON DISCO
DESIRE 500 - 30 MIN - CTB-800 - 50 MIN -
CTB-1200 - 70 MIN -

LYONN

DESIRE 500

500 VA UPS
 CUASISENOIDAL
 CON ESTABILIZADOR



CTB-800

800 VA UPS
 CUASISENOIDAL
 CON ESTABILIZADOR



CTB-1200

1,2 KVA UPS
 CUASISENOIDAL
 CON ESTABILIZADOR



Corrigen en forma automática las condiciones de baja tensión y sobretensión más graves sin utilizar la batería, y así preservan la energía de la batería para cuando sea realmente necesaria.

CONSULTÁ CON NOSOTROS POR LA LÍNEA COMPLETA DE ENERGÍA LYONN



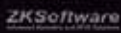
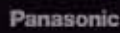
Mafp Consultores

Virrey Liniers 1271 PB 1, CABA.

(011) **4931 6329**

www.mafpconsultores.com.ar

DISTRIBUCIÓN
 CON VALORES



Las mejores marcas de seguridad en un sólo lugar.

SOFTWARE HOUSE

De Tyco Security Products



SOFTWARE HOUSE es uno de los productos para controles de accesos mejor desarrollado y confiable del mercado que permite una amplia integración con los sistemas electrónicos de seguridad en general.

Por su calidad y robustez es el producto preferido de empresas que requieren un alto nivel de seguridad (corporaciones, transportes de caudales, bancos). La línea de productos cuenta con paneles de control, lectores, sofisticados programas de administración y todos aquellos componentes necesarios para el correcto funcionamiento de los sistemas.



KANTECH

De Tyco Security Products



KT-400

ENTRAPASS
EDICIÓN CORPORATIVA



KANTECH ofrece sistemas de control de accesos ágiles y convenientes para la entrada y salida de los usuarios, así como la reducción de los inconvenientes asociados. La introducción de un sistema de control de acceso de calidad como parte de la de seguridad de una compañía será apreciada por los usuarios.

Productos de relación costo-beneficio adecuada para pequeñas y medianas industrias o corporaciones. Lectoras de tarjetas, biométricos, paneles de control y software de administración, etc., forman parte del amplio desarrollo de productos de la marca.



KT300

ROSSLARE SECURITY PRODUCTS

AC-225IP



LECTORAS DE LARGO
ALCANCE TIPO TELEPEAJE



AC-215IP
PANELES IP NATIVOS

Cuando los costos son importantes, las pequeñas empresas pueden encontrar en **ROSSLARE** que pueden acceder a un sistema de control de accesos que disponga de las principales características de los productos más sofisticados como los precedentes, manteniendo sin embargo los niveles de seguridad y confiabilidad necesario para la implementación de un sistema de seguridad. **ROSSLARE** también cuenta con lectoras de tarjetas, teclados, lectores biométricos, paneles de control, de funcionamiento autónomo o con software de administración, etc. que son integrantes de la línea de productos desarrollados, producidos y respaldados por la marca.

Distribuidor autorizado de la marcas mundialmente líderes de productos tecnológicos y digitales de seguridad. Consúltenos...!!



GETTERSON ARGENTINA S.A.I.C.
DESDE 1963

Getterson Argentina S.A.I.C.

Av. Corrientes 3240 / C1193AAR / Buenos Aires / Argentina
tel. (54-11) 6777-6000 / fax: (54-11) 6777-6006

hiperseg@getterson.com.ar / www.getterson.com.ar

ANVIZ

Intelligent. Security



Líder mundial en soluciones de control de accesos e identidad.

Protección completa a través de software y hardware de tecnología biométrica de alta precisión con identificación segura.

CONTROL DE TIEMPO Y ASISTENCIA



EP300

- TI Stellaris CPU de alta velocidad de 32 bits
Diseño exclusivo de posicionamiento de huella
- 2.000 huellas - 50.000 registros
- USB - TCP/IP
- Batería recargable de 1100 mAh
- Alimentación sobre USB / 5 V DG
- 16 estados T&A. Código de trabajo de 6 dígitos.
- Huella, Código + Huella + Contraseña, Huella + Contraseña



D200

- Sobremesa o Pared
- TI Stellaris CPU de alta velocidad 32 bits
- 2.000 huellas, 50.000 registros
- Alimentación USB
- Batería recargable de 1100 mAh
- Alimentación sobre USB / 5 V DG
- 16 estados T&A. Código de trabajo de 6 dígitos
- Huella, Código + Huella + Contraseña, Huella + Contraseña



C2

- Procesador AM9 de alta velocidad
- Display TFT de 3" de alta definición (pantalla ancha)
- 3.000 huellas, 50.000 registros
- 16 estados T&A, Auto cambio de hora
- Servicio automático de grabación de consultas
- USB, TCP/IP, Alimentación sobre USB o 5V DC
- Huella, Tarjeta, Código + Huella, Código + Contraseña, Contraseña + Tarjeta, Huella + Tarjeta + Contraseña, Tarjeta + Contraseña + Huella
- Tarjeta Mifare opcional

CONTROL DE ACCESOS



U Bio

- Sensor de huellas óptico ANVIZ
- Indicador de luz LED, Captura de imagen de precisión con anti-interferencia
- Imagen de huella sin distorsión
- 100 huellas, 3.000 registros
- Conexión USB (Módulo Bluetooth/GPRS para configuración)
- SDK disponible para desarrollo de software
- Opcional Baterías internas / Módulo Bluetooth/ Módulo GPRS



VF30

- TI Stellaris CPU de alta velocidad 32 bits
- 2.000 huellas - 50.000 registros
- Detector por infrarrojos y sensor durmiente
- RS-485, USB, TCP/IP
- Sensor apertura puertas, E/S Wiegand, Control directo cerraduras, Grupos, Zona horaria, alarma programada, timbre, relé de salida Huella
- Tarjeta, Código + Huella,
- Opcional EM RFID / Tarjeta Mifare
- IP 53



0A1000

- Samsung 400 Mhz Am9 procesador de alta velocidad
- 5.000 huellas, 100.000 registros
- WinCE 5.0 LCD TFT Samsung 3.5 Cámara 3 MPX
- Visualización de huella e imagen del usuario.
- RS232, RS 484, USB, TCP/IP, tarjeta SD (2 GB)
- Salidas doble de relé, E/S Wiegand, 16 grupos, 32 zonas horarias
- Huellas, Tarjetas y Código
- Estandar RFID EM, Opcional Tarjeta Mifare (WIFI/GPRS) estándar

Consúltenos por otros modelos de toda la línea ANVIZ

Distribuidor autorizado



GETTERSON ARGENTINA S.A.I.C.
DESDE 1963

Getterson Argentina S.A.I.C.

Av. Corrientes 3240 / C1193AAR / Buenos Aires / Argentina
tel. (54-11) 6777-6000 / fax: (54-11) 6777-6006
hiperseg@getterson.com.ar / www.getterson.com.ar

ELCA Seguridad Electrónica

Inicio, presente y futuro

Fundada hace más de 20 años, la compañía se diversificó y creció a la par del mercado. Consolidada y prestigiosa en el sector, con la inauguración de su nueva sede amplió su capacidad para atender de manera eficiente las necesidades de sus clientes.

ELCA Seguridad Electrónica S.R.L. es una empresa de integración de sistemas de seguridad que trabaja a partir de las características particulares cada cliente: realiza una evaluación técnica y selecciona los equipamientos, los componentes, el tipo de servicio y el mantenimiento adecuado a fin de lograr una solución segura con una inversión óptima.

Durante más de dos décadas, la empresa adquirió el conocimiento y experiencia necesarios para proveer, instalar e integrar sistemas de detección temprana de incendios, de CCTV, de alarma contra robo y de control de accesos, siempre trabajando con las principales marcas mundiales en cada rubro.

Dada la importancia de los sistemas de seguridad y control para los usuarios, ELCA dispone de una estructura de organización flexible que le permite lograr fluidez en todos los procesos. Cuenta con un departamento comercial que ofrece el asesoramiento necesario para lograr la óptima relación costo-beneficio mientras que, a través de su departamento técnico, brinda la ingeniería necesaria para que el sistema funcione de manera adecuada. Finalmente, el departamento de mantenimiento estará presente para brindar el servicio de posventa y asegurarse de que los sistemas continúen funcionando correctamente.

ELCA
SEGURIDAD ELECTRÓNICA S.R.L.

CUMPLIMOS MÁS DE 20 AÑOS COMO INTEGRADORES DE SISTEMAS ELECTRÓNICOS DE SEGURIDAD

DETECCION DE INCENDIOS - CIRCUITO CERRADO DE TELEVISION
CONTROL DE ACCESOS - DMS - SISTEMAS DE INTRUSION
SISTEMAS DE COMUNICACION PARA EDIFICIOS C/ Y S/ VIDEO
Disposición Nº415/DGUVPC/2011. Resolución Nº643/AGC/2014 y Disposición Nº215/DGHP/2015

PELCO Honeywell QUINTICA NETFOCUS HOSKING
SECURITON SYSTEM SONY computer Salmar inum SmokeClean
Casel CalCef

CERTIFICAMOS ISO 9001-2008



Reconocimiento del personal a los 20 años.

HISTORIA

Fundada en 1989 como ELCA Sociedad de Hecho, sus integrantes comenzaron haciendo instalaciones y mantenimiento de equipos contra incendios y fabricando equipos de emergencia para castilletes policiales; en ese entonces era la única empresa en hacerlo. A partir de un rápido crecimiento, tomó la representación para Argentina de dos marcas dedicadas a CCTV, especialidad que quedó incorporada a la empresa.

Luego de dos años de crecimiento sostenido sobrevino la crisis de 2001, momento en el que la mayoría de las empresas se vieron obligadas a cesar sus actividades. "Ese año, si bien se facturó menos, la empresa se mantuvo sólida y pudimos saldar las deudas contraídas. Eso nos permitió obtener créditos, ya que mientras muchas empresas buscaban la manera de no pagar, nosotros intentábamos acordar formas de pago", recuerda Sergio Pattacini sobre esa época que, si bien fue com-

- DETECCIÓN DE INCENDIO
- SISTEMAS DE CCTV
- CONTROL DE ACCESOS
- BUILDING MANAGEMENT SYSTEM
- SISTEMAS DE INTRUSIÓN
- PORTEROS C/S VIDEO

20

MÁS DE 20 AÑOS
COMO INTEGRADORES
DE SISTEMAS ELECTRÓNICOS
DE SEGURIDAD



415 215
Disposición N°415/DGDyPC/2011,
Resolución N°843/AGC/2014 y
Disposición N°215/DGHP/2015

ELCA SEGURIDAD ELECTRÓNICA es una empresa REGISTRADA (n° 002433) y HABILITADA (N° 1268322/2011) según disposición 415 & 215 por el Gobierno de la Ciudad de Buenos Aires como FABRICANTE, INTALADOR, MANTENEDOR Y REPARADOR de sistemas electrónicos de seguridad contra incendio.



CONOZCA MÁS VISITANDO NUESTRA
NUEVA WEB WWW.ELCASRL.COM.AR



Las Casas 3777 - (C1238ACG) - Buenos Aires - Argentina
Tel./Fax: +54 11 4925 4102 - E-mail: info@elcasrl.com.ar

PERSONAL

SOCIOS GERENTES

*Sergio Pattacini
Fernando Sneider*

GERENTE COMERCIAL

Javier Palmieri

EJECUTIVOS COMERCIALES

*Fernando Giménez
Claudio Flaminman
Alberto Sparacino
Alberto Espósito
Carlos Cepero*

ASISTENTE COMERCIAL

Alan Acosta

**DPTO. DE MARKETING
Y COMUNICACIÓN**

Pablo Bernad

JEFE ADMINISTRATIVO

Natalia Pucciarelli

DPTO. DE FACTURACIÓN

Gabriela Rey

DPTO. DE IMPORTACIONES

Valeria Celi

DPTO. DE PROVEEDORES

Gonzalo Díaz

ASISTENTES ADMINISTRATIVOS

*Micaela Acosta, Susana Zurita y
Pablo Otero*

**DPTO. DE ABASTECIMIENTO
Y LOGÍSTICA**

*Guillermo Maggio, Mauro Grida
Cucco y Juan Cárdenas*

GERENTE TÉCNICO

Marcelo Vázquez

JEFE TÉCNICO

Pablo Ortiz

SUPERVISORES TÉCNICOS

*Fabián Bautista, Javier Saralegui,
Esteban Ramírez,
Eduardo Basterrechea,
Juan José Farías y Fabián Pedernera*

COORDINACIÓN TÉCNICA

Edith Albores y Marisa Rodríguez

DISEÑOS Y PLANOS

Yanina Quinteros

LABORATORIO TÉCNICO

Pablo Pafundi y Sergio Laurent



plicada, le sirvió a la compañía para comenzar a tomar mayores provisiones y sentar bases sólidas para continuar su camino.

El crecimiento comenzó a plasmarse en distintos ámbitos, haciendo palpable la necesidad de un edificio moderno,

capaz de albergar al creciente número de técnicos y especialistas que se incorporaban a ELCA.

LA NUEVA SEDE

Finalmente, luego de un año de arduo trabajo, la empresa inauguró el 9 de

UNA CASA A LA MEDIDA DE LAS NECESIDADES

Inaugurado en 2012, el nuevo edificio está dividido en tres plantas. Cuenta con 500 metros cuadrados cubiertos, y está pensado y diseñado para un máximo confort y para potenciar los servicios de la empresa.

Cuenta con las siguientes divisiones:

- Oficinas administrativas: ubicadas en un sector estratégico para que puedan recibir un *feedback* ininterrumpido de los diferentes departamentos.
- Salón comercial: equipado con la última tecnología, permite a la empresa estar a la vanguardia de las comunicaciones y brindar un servicio continuo de contacto, respaldo y asesoramiento a sus clientes.
- Sala multimedia para clientes: cuenta con material gráfico y audiovisual y un alto nivel de confort, para que los clientes se sientan como en su casa.
- Sala de reuniones y capacitaciones: diseñada con el fin de brindar capacitaciones, *meeting & workshop* de productos, creando un valor agregado a la compañía.
- Espacios verdes: diseñados con la convicción de que la calidad humana se logra estando en contacto directo con los espacios donde habitan las energías renovables.
- Laboratorio: ELCA cuenta con un laboratorio propio que le permite llevar a cabo las pruebas de calidad de los diferentes productos, logrando de esta manera relaciones comerciales confiables con un absoluto respaldo.

KANTECH

De Tyco Security Products



UNA PUERTA. UN TOQUE.
SEGURIDAD SIMPLIF1CADA.



La controladora de una puerta lista para Ethernet.

Simplemente proporcione una conexión IP, presione un botón y todo está listo. Con sus capacidades de Energía a través de Ethernet (PoE) y su innovador botón único de programación, la controladora KT-1 es detectada y registrada automáticamente en el sistema de seguridad, haciéndose rápida y sencilla de instalar. Es solo cuestión de minutos para que KT-1 comience a funcionar. El elegante hardware combinado con el software de gerenciamento de seguridad intuitivo y de fácil uso EntraPass, hacen de KT-1 la elección de seguridad número 1 para su negocio.



Viamonte 1226 - (S2000ETZ) Rosario - Santa Fe - Argentina
Tel: (54-341) 4860800
e-mail: contacto@dmasrl.com.ar
www.dmasrl.com.ar

DISTRIBUIDOR
OFICIAL

TAKEEX



La elección de los profesionales de todo el mundo

LA MÁS EFECTIVA PROTECCIÓN EXTERIOR CON TOLERANCIA ILIMITADA DE MASCOTAS

MS-100E Rango de detección normal 10Mtrs 64° ó cortina 20Mtrs 6° Simple PIR	MS-12TE 1 cabezal Rango de detección 90°x12m Doble PIR	MS-12FE 2 cabezales independientes Rango de detección 180°x12m Doble PIR	PIR-T15WE Sistema óptico de triple espejo 4 modos de operación seleccionables Altura de montaje desde 2.0 a 6.0 Mtrs Cobertura 15 Mtrs de 80-85
TX-103R Apto inalámbrico Rango de detección normal 10Mtrs 64° ó cortina 20Mtrs 6° Simple PIR	TX-114TR Apto inalámbrico 1 cabezal Rango de detección 90°x12m Doble PIR	TX-114FR Apto inalámbrico 2 cabezales Rango de detección 180°x12m Doble PIR	



Viamonte 1226 - (S2000ETZ) Rosario - Santa Fe - Argentina
Tel: (54-341) 4860800
e-mail: contacto@dmarsl.com.ar
www.dmarsl.com.ar

**DISTRIBUIDOR
OFICIAL**



SOLUCIONES IP

TD-9411
1.3 MP
LENTES FIJO 3.6



TD-9412
1.3 MP
LENTES FIJO 3.6



TD-9412-E
TD-9422-E
TD-9432-E
1.3, 2 Y 3 MP
LENTES FIJO 3.6 o
VARIFOCAL 2.8-12mm



TD-2804 NSA
TD-2808 NSA
TD-2804 POE
TD-2808 POE
TD-2816 NEC



Viamonte 1226 - (S2000ETZ) Rosario - Santa Fe - Argentina
Tel: (54-341) 4860800
e-mail: contacto@dmasrl.com.ar
www.dmasrl.com.ar



LÍNEA DE TIEMPO

1989

Sergio Pattacini y Walter A. Daher comienzan a trabajar bajo el nombre ELCA S.H., realizando instalaciones y mantenimiento de sistemas de detección de incendio y fabricación de equipos para castilletes policiales.

1992

Principal fabricante de equipos de emergencia para castilletes policiales, comienza a fabricar alarmas para autos con marca Ray Alarm y alarmas para casas, disponiendo de un modelo de central.

1995

La empresa pasa a denominarse ELCA Seguridad Electrónica S.R.L.

1998

Toma la distribución en forma directa de Pelco, CBC y Mitsubishi.

1999

Traslada sus oficinas a Boedo 1975, un edificio de 250 m². El departamento de mantenimiento comienza a brindar servicio a todo el país, atendiendo principalmente el mercado bancario.

2003

Es designado integrador Honeywell. Dos años después comenzaría la distribución e instalación de sistemas de portero con y sin visor Golmar.

2009

La empresa se consolida en el mercado bancario, tras realizar servicios de instalación y provisión de CCTV en más de 1.300 sucursales.

2010

Adquiere el predio actual, ubicado en Las Casas 3777 (Boedo). Es nombrada distribuidora de ProtectoWire y Sony.

2012

Inaugura su nueva sede.

2014

Logra la certificación ISO 9001 en sistemas de gestión de calidad y se certifica como empresa registrada y habilitada según la disposición 415 (incendio) de C.A.B.A.

2015

Se registra bajo la disposición 215 (incendio) C.A.B.A. y recertifica ISO 9001.



marzo de 2012 su flamante edificio corporativo ubicado en Las Casas 3777 (a cuatrocientos metros de la sede anterior en Av. Boedo). “Nos sentimos realmente orgullosos de estar en esta nueva casa y no sólo porque se trate de un edificio propio: es la concreción de un anhelo personal de cada uno de los que soñamos con la empresa que hoy tenemos”, cuenta Sergio Pattacini, Socio gerente y fundador de la compañía.

La nueva sede de ELCA está distribuida en tres plantas, con alrededor de 500 metros cuadrados cubiertos. En la planta baja se encuentra la recepción, el *showroom*, el sector de ventas y administración y el sector de depósito y expedición. En el entrespiso del edificio

se ubican las áreas técnicas: laboratorio, sistemas e ingeniería.

En el primer piso están tanto las oficinas gerenciales como la sala de reunión de directorio y la sala de capacitación. También en el primer piso se encuentra un espacio libre: una terraza con deck y parrilla, que incluye un comedor para el personal y una sala técnica y para el armado de equipos.

“Cada detalle del edificio fue pensado, desde la distribución hasta la ambientación de los espacios comunes y el deck al aire libre. Por eso es que nos sentimos orgullosos, por poder ver plasmado en la realidad el sueño de una empresa pensada todos los días desde hace más de veinte años”, concluye Pattacini. ■

PRINCIPALES MARCAS

- Notifier: sistemas y dispositivos para alarma de incendios.
- Golmar: productos y sistemas para comunicación (porteros y videoporteros).
- Sony: cámaras de última generación para proyectos de videovigilancia.
- Pelco: fabricantes de cámaras con tecnología analógica.
- Netfocus: equipamientos de alta calidad para grabación de imágenes de video en formato digital.
- Horing: detectores para incendios.
- Vitech: líneas de cámaras para CCTV.
- Honeywell: línea completa de sistemas de seguridad contra intrusión, BMS y control de acceso.
- Smoke Cloak: sistema de niebla de seguridad.
- Computar: lentes para CCTV para aplicaciones especiales (aeropuertos, bancos, edificios gubernamentales, comercio e industria).
- Securiton: detectores de incendios.
- Inim: centrales de incendio convencionales.
- Protectowire: sistemas de aplicación especial de detección lineal de incendio.



SPS  **SEGURIDADELECTRONICA**

DIVISION CORPORATIVA

UNA DECISIÓN ESTRATEGICA

COMUNICATE CON NUESTROS
ESPECIALISTAS EN SEGURIDAD

4639-2409

sistemasps.com

divisioncorporativa@sistemasps.com



INTRUSIÓN

CERCO ELÉCTRICO

CIRCUITO CERRADO DE TELEVISIÓN

CONTROL DE ACCESO

SEGUIMIENTO Y LOGÍSTICA VEHICULAR

DETECCIÓN DE INCENDIO



NOTIFIER[®] by Honeywell

El MAYOR fabricante de
Sistemas de Alarmas contra Incendios **del MUNDO**



Participamos de nuestro premio a
nuestros distinguidos clientes
agradeciendo el apoyo de siempre.

True Digital Systems Argentina
Ganadora del
"Millon Dolar Award 2015"
de Notifier



CONFIABILIDAD

EXPERIENCIA

CAPACIDAD

Distribuidor de

VESDA  **xtralis**

Tinogasta 2748 (C1417EHH) Buenos Aires - Argentina

Tel.: +54 11 4580-2051 al 53

info@tdsintl.com

www.tdsintl.com

TDS

TRUE DIGITAL SYSTEMS

WWW.NT-SEC.COM

¡GE GE GE!

AMPLIÁ TU COBERTURA
CON NUESTROS EQUIPOS
VOS TAMBIÉN PODES LLEGAR MÁS LEJOS

NT.COM 3G

NT LINK 3G

3G

**SIEMPRE
MIRANDO
AL FUTURO**

NT  **COM**

ProfileA de ONVIF

Nuevo estándar de compatibilidad



ONVIF, la iniciativa de estandarización para productos de seguridad física basados en IP, anunció el lanzamiento del *ProfileA*, un proyecto de especificación que establece una interfaz para clientes de control de acceso y amplía las opciones de configuración para los sistemas compatibles.

El *ProfileA* abarca las tareas comunes y rutinarias de los agentes de seguridad, recepcionistas o profesionales de recursos humanos que otorgan y revocan credenciales de empleados, crean y actualizan horarios y hacen cambios a los privilegios de control de acceso dentro del sistema.

"*ProfileA* es el siguiente paso en el compromiso de ONVIF para permitir la interoperabilidad en el mercado de control de acceso mediante el aumento de las funciones de la operatividad y gestión del sistema al nivel del cliente", aseguró Suresh Raman de Siemens Technology and Services Private Limited y presidente del grupo de trabajo del *ProfileA* de ONVIF. "Este nuevo perfil abarca mucho más que la gestión básica de eventos y control de acceso de la puerta y permite una mayor integración entre los sistemas de control de acceso y de gestión de video IP cuando se combina con el *ProfileC* y *ProfileS*", concluyó.

ONVIF presenta este nuevo perfil en versión de prueba durante seis meses, permitiendo a las empresas miembro y otras interesadas hacer una revisión final de la implementación. Al completar este proceso se publicará el perfil final y los proveedores de tecnología podrán, entonces, probar la compatibilidad de sus sistemas con la versión final. Este proceso tiene como objetivo permitir a los miembros introducir más rápidamente productos compatibles cuando se presente la versión final del *ProfileA*, estimada para principios de 2016.

Fundada en 2008, ONVIF cuenta con más de 500 empresas miembro en seis continentes y más de 5.000 productos compatibles con sus perfiles. Con la versión de prueba del *ProfileA*, *ProfileS* para la transmisión de video, *ProfileG* para grabación y almacenamiento, *ProfileC* para control de acceso físico y la versión de prueba (en proceso) del *ProfileQ* para la fácil instalación y desarrollo de características de seguridad avanzadas, ONVIF continúa trabajando con sus miembros para ampliar el número de soluciones de interoperabilidad IP a través de la compatibilidad entre los productos del mercado. ■

Cursos en Selnet

Productos, novedades y capacitaciones



Selnet continúa con su ciclo anual de presentaciones técnico-comerciales, esta vez con cuatro jornadas en las que alrededor de 100 personas pudieron capacitarse en las diversas tecnologías que ofrece la empresa.

En el segmento conectividad y redes, Marcelo Fada, Gerente de ventas de Micronet, presentó el porfolio de la marca y Diego Pitrelli expuso las novedades de Ubiquiti con la línea Uni-Fi, plataforma unificada de WiFi que se encuentra a la venta en Selnet.

En otra jornada, Aries Cezaretti, consultor para Digifort, presentó la versión 7.1 del software de gestión de cámaras de la empresa. Se trata de una versión que incluye mejoras y actualizaciones importantes respecto de la versión anterior y que fue recientemente presentada por la compañía.

Tras presentación de Digifort fue el turno de Jesús Álvarez, Technical Sales Trainer de Tyco Security Products, quien brindó una capacitación sobre la nueva línea de productos PowerNeo de DSC.

Para culminar, se llevó a cabo la Feria Open Purple de Western Digital con Vivotek, en la cual los asistentes pudieron disfrutar de una capacitación exclusiva en tecnología para videoseguridad IP que incluyó algunos de los aspectos más prácticos en materia de vigilancia IP.

A lo largo de todo el evento, Western Digital estuvo presente mostrando las características de sus productos y entregando regalos a todos los que concurren a la charla. Al finalizar se realizó el sorteo de cuatro cámaras IP Vivotek.

Como siempre, cada una de las jornadas incluyó un descanso, durante el cual los asistentes pudieron visitar el shoroom de la compañía, ver los productos disponibles e interactuar con los técnicos y ejecutivos de cuenta, consultando acerca de la solución más adecuada según el tipo de proyecto.

Los encuentros se realizaron en las oficinas de la empresa con la presencia de oradores de cada una de las marcas; el auditorio de Selnet estuvo completo en su capacidad.

Esta serie de capacitaciones fueron constantes a lo largo de este año y Selnet ya se encuentra trabajando en el calendario 2016, que incluirá nuevas fechas de presentación de productos y nuevas tecnologías. ■

3G

NANOCOMM

El futuro de
tu **Negocio**

Premio de Notifier

True Digital Systems



True Digital Systems
www.tdsintl.com



True Digital Systems fue galardonada por Notifier, uno de los líderes mundiales en la fabricación de sistemas de alarmas contra incendios, con el Millon Dollar Award 2015, premio que reconoce al integrador como uno de los socios de negocios nacionales más activos de nuestro mercado. “Esta distinción nos indica que vamos por buen camino; en TDS continuamos creciendo, tal como lo proyectamos cuando comenzamos la gestión en la empresa. Hoy estamos enfocados en seguir consolidando la marca en nuestro mercado, proponiéndonos nuevas metas y desafíos”, señaló Pablo Alcaraz, Presidente de TDS. ■

Cybermapa + GTE

Nuevas funciones



Cybermapa
www.cybermapa.com

Cybermapa Street, plataforma para seguimiento vehicular y logística, anuncia la homologación del accesorio de cámara de fotos para el equipo TRAX S15, desarrollado y fabricado por la empresa GTE. Mediante la cámara de fotos conectada al GPS, los usuarios podrán obtener imágenes que se almacenan en una memoria microSD, que pueden ser luego consultadas y transmitidas al servidor de Cybermapa Street en cualquier momento. Este nuevo accesorio también puede configurarse para que, ante un evento (como el encendido de motor, apertura de una puerta, ralenti de 5 minutos, etc.), el GPS tome una fotografía y la envíe automáticamente al servidor.

Cybermapa Street es el resultado de más de 10 años de desarrollo en sistemas de seguimiento satelital: una plataforma simple de usar, accesible mediante un navegador web, que abarca las necesidades de la seguridad como de la logística. ■

Presentación de Nanomesh

Nuevo evento de Nanocomm en Mar del Plata



Nanocomm
www.nanocomm.com



Nanocomm presentó en Mar del Plata su solución Nanomesh, la red radial mesh multivínculo diseñada por la compañía como una alternativa para las comunicaciones de eventos para paneles de alarmas. El evento se llevó a cabo el 22 de octubre en la Sala Tejedor del Hotel Sheraton de la ciudad balnearia, como sucediera en anteriores ocasiones, ante un numeroso auditorio.

“Continuamos presentando a nuestros clientes y a aquellas empresas prestadoras del servicio de monitoreo las posibilidades que ofrece nuestro comunicador y especialmente la red mesh como opción a la hora de potenciar y brindar seguridad al negocio”, expresó Emiliano Navarro, Presidente de Nanocomm.

Cada una de las charlas, llevadas a cabo en distintos puntos del país, consistieron en una breve presentación de la compañía, sus líneas de productos y cómo está posicionada en el mercado. Luego, se les ofreció a los asistentes una descripción detallada de Nanomesh y, para culminar, una presentación de la aplicación que permite la gestión integral de la red y los eventos que ésta transmite.

“La solución Nanomesh es la síntesis de las mejores tecnologías de comunicación para asegurar la transmisión de los eventos de alarma. Lo más destacable de la solución es que, instalando los primeros radiomesh, el usuario ya está armando una red radial/IP sin inversión inicial y con múltiples vínculos de comunicación”, explicó por su parte Daniel Anzalone, Director general de la compañía.

Las presentaciones de Nanocomm continuarán en los próximos días, con fechas confirmadas en provincias del norte del país, entre ellas Tucumán, con la finalidad de dar a conocer a los profesionales las oportunidades de negocios que esta plataforma brinda a la hora de ofrecer valor agregado al servicio del monitoreo de alarmas.

La plataforma Nanomesh de Nanocomm cuenta con absoluta compatibilidad con todos los software de monitoreo del mercado, lo cual posibilita recibir los eventos en el SW y los servicios de valor agregado de la compañía a través de la plataforma Nanomir, generando un sistema radial mesh con múltiples beneficios y comunicación de eventos segura. ■

Soluciones para seguir construyendo el futuro

Nuevo Dongle Bluetooth



- Programe su comunicador a través de su smartphone
- Extraiga y envíe información, online, al departamento técnico de Nanocomm para obtener diagnóstico



App amigable e intuitiva

- Reduzca los tiempos de puesta en marcha
- Cree plantillas de programación standard acorde a la necesidad de su empresa
- Programe vía Bluetooth y sms

Nuevo comunicador 3G/2G

- Dos redes independientes, un mismo comunicador
- Proyecte a futuro. Muy baja obsolescencia
- Aumente la performance de sus comunicaciones de alarmas





ASEC



 **FIRELITE** Alarms
by Honeywell

HD-11



GD-2B

MACURCO
CASA DE DETECTOR

Productos en
STOCK

para
ENTREGA INMEDIATA

PROTECTOWIRE[®]
FireSystems

Honeywell



XLS-120



XLS-3000



XLS-140

Disponible también toda la línea de productos para CCTV

Siera
CONFIABLE SIEMPRE

AMERICA SEC S.R.L. - Av. Córdoba 4080 (C1188AAT) C.A.B.A
(54 11) 4861-8960 / 7280 - info@asec.com.ar - www.asec.com.ar



Software OneLink para Control de Accesos Biométricos con Módulo para Visitantes

Control de acceso de personas mediante el reconocimiento biométrico:
incluyendo reconocimiento facial, de huellas, tarjetas y contraseña.

El Software OneLink posee un núcleo independiente de los equipos particulares,
por lo tanto es flexible en la incorporación de interfaces que controlan a cada uno en particular



Disponible en dos ediciones que varían en el alcance de las funcionalidades ofrecidas.

- oneLink - SERVER Edition
- oneLink - CLIENT Edition

**INNOVADOR SOFTWARE
QUE OPTIMIZA
LA INTEGRACIÓN
DE ALTA SEGURIDAD
EN CONTROL DE ACCESOS**

**DISEÑADO PARA
CONTROLAR TODA LA
LÍNEA DE PRODUCTOS
ZK TECO; EN ESPAÑOL,
DE MANERA AMIGABLE
Y EFICIENTE**

- La interfaz de usuario de **oneLink** está diseñada para optimizar la usabilidad, reduciendo la cantidad de pasos para ejecutar cada proceso.
- Amplia gama de métodos de reconocimiento e identificación en un mismo software (rostro, huellas digitales, tarjetas, password).
- Múltiples métodos de control de acceso (por punto de acceso, por rangos horarios, etc.).
- Gestión de todos los puntos de acceso (ingreso/salida) desde una sola PC, o en Red.
- Soporte a trabajo en Red con una misma base de datos centralizada que brindan la posibilidad de diversos puestos de operación geográficamente distribuidos.
- Modo de trabajo en tiempo real, que permite visualizar en todos los puestos de trabajo cada ingreso/salida de personas al momento de generarse el evento de acceso.

ZKTECO



IMPORTAMOS EQUIPOS Y DESARROLLAMOS SOFTWARE

IMPORTAMOS TODA LA LÍNEA DE PRODUCTOS ZK TECO

ATENCIÓN A DISTRIBUIDORES, INTEGRADORES E INSTALADORES DE SISTEMAS DE CONTROL DE ACCESOS



TekhnoSur S. A.
Sistemas y Soluciones Informáticas

Agustin Alvarez 1480 - Vicente López (1638), Buenos Aires, Argentina
Tel/Fax: (011) 4791-2202/3200/2727 - comercial@tekhnosur.com - www.tekhnosur.com

Vanguardia en plataformas de gestión y control de accesos

Nace AmericaSEC

Enfocada en el instalador



AmericaSEC
www.asec.com.ar

Apoyado en el liderazgo de Honeywell y System Sensor, AmericaSEC es la nueva unidad de negocios de Acros, enfocada en la atención al instalador de sistemas de seguridad fundamentalmente en el rubro incendios y que, según se informó días pasados, incorporará a su porfolio oferta en productos de CCTV, logrando la representación para Argentina de la marca Siera.



Según expresó Eduardo Bomchel, Socio gerente de la empresa, AmericaSEC “es una empresa dedicada a la venta de productos de seguridad electrónica al gremio. Quienes conformamos la empresa tenemos un promedio de 20 años de experiencia en el rubro, lo que asegura un firme respaldo a nuestros clientes. Además, contamos con un departamento técnico para canalizar cualquier duda que pueda surgir”.

Entre sus productos destacados se encuentra la línea Fire-Lite de centrales convencionales de dos, cuatro, cinco y diez zonas y detectores inteligentes direccionables. Es una línea completa, fácil de instalar y fácil de programar. En cuanto a la marca Honeywell se destaca la línea XLS, una central reconocida en el mercado y de amplias prestaciones, instalada, por ejemplo, en Aeropuertos Argentina 2000.

“Incorporamos también el ProtectoWire, un cable sensor que, a una temperatura determinada, genera una alarma, mallado y envainado. Una vaina interna se derrite, se tocan los cables y da un cortocircuito, lo que indica que hay un problema de temperatura. Eso se utiliza por ejemplo en lugares muy sucios, como túneles de cables, protección de subtes, protección de estacionamientos, etc., donde el sensor no funciona y los sistemas de aspiración tampoco”, explicó Bomchel. La última incorporación de la compañía fue la línea de productos Macurco, que abarca desde detectores especiales de gas de cocina hasta los detectores más complejos.

“En cuanto a la línea de productos para videovigilancia, ya estamos en condiciones de poner a disposición de nuestros clientes toda la línea Siera, de la que seremos representantes en el país”, informó Bomchel.

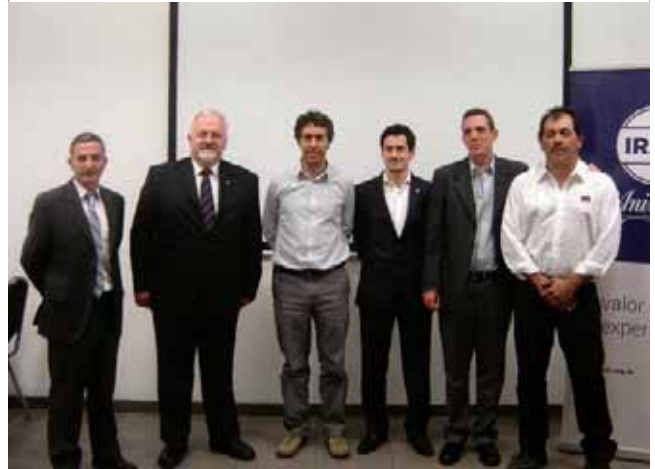
“Nuestros clientes del gremio reciben apoyo en sus proyectos e incluso les ofrecemos el desarrollo de la ingeniería a un costo muy accesible. De hecho, muchos clientes nos piden que les armemos el pliego de condiciones”, detalló el directivo acerca de las políticas de la empresa. “Manejamos listas de precios exclusivas para el instalador y no vamos a trabajar con cliente final. Puede pasar un cliente final nos contacte para pedirnos precio, pero nunca recibirá el mismo precio que el gremio. Nosotros entendemos que un cliente final nos compra una sola vez y el instalador es quien sustenta nuestro negocio, por lo que es a quien debemos cuidar”, concluyó. ■

Certificados IRAM 3501

Normas en diseño e instalación



Securitas
www.securitasargentina.com



Fuego Red, empresa del Grupo Securitas, ha obtenido la certificación IRAM 3501-3 gracias a contar con personal calificado para el diseño de instalaciones fijas contra incendio y la certificación IRAM 3501-4 como empresa instaladora. De esta manera, la empresa se convirtió en una de las cinco compañías en Argentina en certificar esta norma.

El Ing. Daniel Aiello, Gerente de protección contra incendios de Securitas, junto con los ingenieros Nazareno Areal y Daniel Di Pace, fueron certificados como diseñadores mientras que Marcelo Magnone fue certificado como instalador. Durante el acto llevado a cabo en el Instituto Securitas, ubicado en calle Catamarca 960, recibieron las constancias correspondientes.

“Estamos convencidos de que el único camino hacia la excelencia debe transitarse siempre hacia adelante, hacia la profesionalización, con la certificación de obras como meta”, expresó Aiello acerca de los motivos que impulsaron a la empresa a certificar IRAM 3501. “En este camino iniciado, vamos a trabajar para que todas las instalaciones que llevemos a cabo sean certificadas, fijando de esta manera un alto estándar de protección contra incendios”, concluyó.

La certificación IRAM 3501 proporciona confianza a los propietarios y usuarios de la instalación sobre el grado de protección que ésta ofrece en el momento de su certificación. “Una empresa con objetivos de certificación significa que adquiere un compromiso de responsabilidad y que se compromete con esos objetivos. Es por eso que para el Instituto es un orgullo acompañar a Securitas en ese proceso y ver los resultados obtenidos”, expresó, por su parte, Pablo Franco, de Gestión de certificación del IRAM.

Para coronar la jornada, desde Fuego Red anunciaron que fueron nuevamente galardonados por Notifier con el Million Dollar Award, premio que refleja el compromiso de la compañía con la marca. ■

Seguridad Electrónica

LTC ELECTRONICS



Importadores y distribuidores mayoristas - Venta al gremio - Envíos al interior

Nuevos estándares
analógicos de alta definición

AHD
Analog High Definition



Estomba 136 (1872) Avellaneda - Buenos Aires
+5411 - 4205-6379 / 5368-0503 Nextel ID 672*1828

@ info@lantronica.com.ar

www.lantronica.com.ar



CONTROL DE ACCESOS

CONTROLADORES BIOMÉTRICOS

DS100 – RELOJ DE PERSONAL

Capacidad 3.000 huellas / 10.000 tarjetas. Comunicación RS-232, RS-485, TCP/IP. Menú en español con mensajes hablados en español. Doble lector de Huella. Slot SD. Maneja timbres de turnos horarios. Lector de proximidad EM MARINE incorporado. Almacenamiento 100.000 transacciones. Salida / Entrada Wiegand 26. Fichaje por Tarjeta, Huella y/o PIN. Incluye Software de gestión. Alimentación 12V2A (No incluida)



SF101 – CONTROL DE ACCESOS

Capacidad 200 huellas / 100 tarjetas. Comunicación RS-232, RS-485, USB Cliente. Lector de proximidad EM MARINE incorporado. Almacenamiento de 30.000 transacciones. Apertura de 1 puerta. Entrada de sensores. Permite el manejo de 1 pulsador. Salida Wiegand 26. Accesos por tarjeta y/o huella. Apto exterior. Incluye Software de gestión. Alimentación 12V2A (no incluye)



MULTIBIO 700 –ID

Control de Accesos y Reloj de personal MULTIBIOMETRICO Reconocimiento Facial - Huella - Proximidad. Capacidad: 3.000 rostros, 5.000 huellas digitales y 10.000 tarjetas. Almacenamiento: 100.000 registros. Identificación: 1:1 o 1:N, solo huella digital, solo facial o facial + huella digital, proximidad. Display: TFT color 3" en español touchscreen. Mensajes hablados. Comunicación TCP/IP. Incluye software.



E9 – RELOJ DE PERSONAL

Capacidad 2.200 huellas / tarjetas. Comunicación RS-232, RS-485, TCP/IP. Menú en español con mensajes hablados. Lector de proximidad EM MARINE incorporado. Almacenamiento de 50.000 transacciones. Salida/Entrada Wiegand 26. Fichaje por tarjeta, huella y/o PIN. Pantalla color. Incluye Software de gestión. Alimentación 5V2A (incluida)



L5000

Cerradura electrónica de huella + pin 500 huellas / 100 pin / 30000 eventos. Más cerradura mecánica con 2 llaves. Incluye software de gestión



LECTORES DE PROXIMIDAD

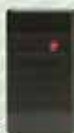
LECTOR DE PROXIMIDAD D9000

Lector de largo alcance: 10 metros, ideal control vehicular, estacionamientos. Salida wiegand 26 bits / RS232. Software Configurable.



HM9301

Lector tecnología INDLA MOTOROLA + HID 125 KHz, integrados en el mismo lector con salida Wiegand 26 Bits. Alimentación 5 a 16VCC. APTO EXTERIOR.



LANHM6002 HM6003 HM6005

Lectores de proximidad salida Wiegand 26 bits / RS232. Para tarjetas Em marlin HID 125 kHz. Mifare (tarjetas Sube)



D301 USB

Lector de proximidad EM Marlin 125kHz. Puerto USB. Teclado emulador



CERRADURA DE PERNO

DB100

Cerradura de perno eléctrica - 12 VCC. Fail Safe (abre sin energía) - Con contacto magnético y temporizador seleccionable



F8

Control de acceso y personal. 5000 Huellas + 10000 Proximidad. RS232 / RS485 / TCP/IP. Incluye soft y web server incorporado.



Sc403 RELOJ DE PERSONAL Y CONTROL DE ACCESO

Capacidad 30000 usuarios tarjeta y/o pin. Comunicación RS232-RS485-TCP/IP con Software. Lector incorporado



CONTROLADORES DE ACCESO AUTÓNOMOS

HM1000E

Controlador autónomo. 1.000 usuarios. Tarjeta de proximidad con tecnología EM Marlin. Programable por control remoto. Apto exterior. Memoria no volátil. Entrada aux. Wiegand 26 Bits. Sin comunicación ni reportes



Tecnología emmarlin - Mifare - HID

ACP11EM – ACP11M – ACP11H. Control de acceso autónomo p/1000 usuarios. Pin y/o tarjeta. Sin reporte. Lector incorporado. Entrada Wiegand aux. Opcional tarjetas HID 125 kHz, Mifare (tarjetas SUBE), Emmarlin.

TARJETAS Y TAGS

Tags de proximidad EM 125 KHz. Tarjetas de proximidad ISO y Clamshell. EM 125 KHz - HID - Mifare - UHF915 Mhz. Llaveros y sobres porta credenciales.



PLACAS

C3-100

Manejo de 1 puerta. Hasta 20.000 tarjetas y 100.000 registros - Soporta 2 lectores por protocolo Wiegand 26 Bits. Software de administración basado en Web con monitoreo en tiempo real.

C3-200

Manejo de 2 puertas - Soporta hasta 30.000 y hasta 100.000 registros - Soporta 4 lectores de tarjetas (2 de entrada y 2 de salida) - Software de administración basado en web.

C3-400

Manejo de 4 puertas. Hasta 30.000 tarjetas y 100.000 registros - Hasta 4 lectores de entrada por protocolo Wiegand 26 Bits - Apertura de puertas con múltiples tarjetas. Función anti-passback.



CERRADURAS

300s / E600LED. Cerradura electromagnética de 300h/600h



HERRAJES DE SUJECCIÓN



PULSADORES



KS-33. Botón para apertura de puerta. Con llave, Acero Inox.

CCTV

CÁMARAS Y DOMOS FIJOS Sensor de video 1/3 CCD Sony



DMPX36/60
 Domo antivandálico
 700 TVL. Filtro IR mecánico

CM80020M
 800 TVL
 Filtro infrarrojo
 Lente 3.6



DM80020M
DP80020M
 800 TVL
 Infrarrojo 24 led
 Filtro IR mecánico



DPPX-VAR
FILTRO IR MECANICO

Domo color fijo.
 Gabinete plástico.
 Sensor de video 1/3" color
 CCD SONY PAL
 Resolución: 700 líneas de TV
 Iluminador infrarrojo 36 LED - 30 metros
 Lente de varifocal de 2.8 a 12 mm.



CÁMARAS OCULTAS

COPIR - AR
 Sensor video 1/3" Color CCD SONY
 700 VL. 12VDC -0,1 LUX
 Lente 3.6 mm / 6 mm



CÁMARAS ZOOM Y PTZ

PTZ-HH9781

Cámara CCD Sony-480TLV
 0.1lux zoom 30x ópticos infrarrojo
 100 mts protocolo Pelco P/D Presente
 Alta velocidad de panning 60°/seg giro 360°
 Apto montaje exterior
 Soporte de pared
 Alimentación 12v5a



PTZ410

Cámara CCD Sony EFFD
 650 TVL Color / 700 TVL B/N
 Zoom 12x ópticos - Autofoco
 RS-485 - Protocolo Pelco P/D
 Giro 360° - Apto montaje en exterior
 IP65- Soporte de Pared
 Alimentación 12V2A



DVR TRÍBRIDAS

Soporta cámaras analógicas, IP y AHD.

4-AHD-1020H

Stand alone AHD 4 canales de video u 8 IP / 4 canales de audio analógicos / Soporta 1 disco SATA / Salidas HDMI, VGA, alarma y PTZ / Modo DVR: grabación 4* analógicas o AHD en 720p / Modo HVR (híbrido): grabación 4* analógicas o AHD + 4 IP en 720p / Modo NVR: grabación 8* 720p / Sist. cloud propio (no requiere DYNDNS ni puertos en el router)

16-AHD-3010HS

Stand alone AHD 16 canales de video / 1 canal de audio / Soporta 1 disco SATA hasta 8Tb / Salidas HDMI, VGA, PTZ / Modo DVR: grabación 16* analógicas o AHD en 720p / Modo HVR (híbrido): grabación 4* analógicas o AHD + 4 IP en 720p / Modo NVR: grabación 8* 720p o 4* 1080p o 20 en 960H / Sist. cloud propio (no requiere DYNDNS ni puertos en el router).

8-AHD-2010HS

Stand alone AHD 8 canales de video / 1 canal de audio / Soporta 1 disco SATA / Salidas HDMI, VCA, alarma y PTZ / Modo DVR: grabación 8* analógicas o AHD en 720p / Modo HVR (híbrido): grabación 4* analógicas o AHD + 4 IP en 720p / Modo NVR: grabación 8* 720p / Sist. cloud propio (no requiere DYNDNS ni puertos en el router)



CÁMARAS

DMH-36

Domo color fijo metálica
 Filtro IR mecánico
 Resolución HD 720p (PAL)
 Iluminador infrarrojo 20m.
 Lente 3.6mm
 Apto exterior



CMHD-20M

Cámara metálica
 Filtro IR mecánico
 Resolución HD 720p
 Iluminador infrarrojo 20m.
 Lente 3.6mm
 Apto exterior



CMHD-60M

Cámara metálica
 Filtro IR mecánico
 Resolución HD 720p (PAL)
 Iluminador infrarrojo 60m.
 LED Array
 Lente 8mm
 Apto exterior



DM720P-VAR

Domo color fijo metálica
 Filtro IR mecánico
 Resolución HD 720p (PAL)
 Iluminador infrarrojo 30m.
 Lente varifocal 2.8 a 12mm
 Apto exterior



CM720P-35MVAR

Cámara metálica
 Filtro IR mecánico
 Resolución HD 720p
 Iluminador infrarrojo 35m.
 Lente varifocal 2.8 a 12mm
 Apto exterior



CMHD-35MVAR

Cámara metálica
 Filtro IR mecánico
 Resolución HD 720p
 Iluminador infrarrojo 35m.
 Lente varifocal 2.8 a 12mm
 Apto exterior
 Borón OSD, Menú en pantalla
 PAL-B/NTSC seleccionables.



ACCESORIOS

CONECTORES

BNC Crimpable/tornillo
 Derivadores y plugs de alimentación
 Adaptadores de BNC-RCA



GABINETES Y SOPORTES

GL605
 Gabinete aluminio 37 cm simul Pelco
 Cierre hermético con soporte



BALUNES

Transceptores de video para cable UTP
 300-1200-1800 mts. color.
 1-4-8-16 canales.



UPS 550

UPS APC Bx550ci, 560va.
 3 tomas de salida,
 incluye batería.



GL213

Soporte interior plástico para cámaras



UTC

Herramienta para configurar mediante el cable de video. Para cámaras que soportan función UTC.



FUENTES

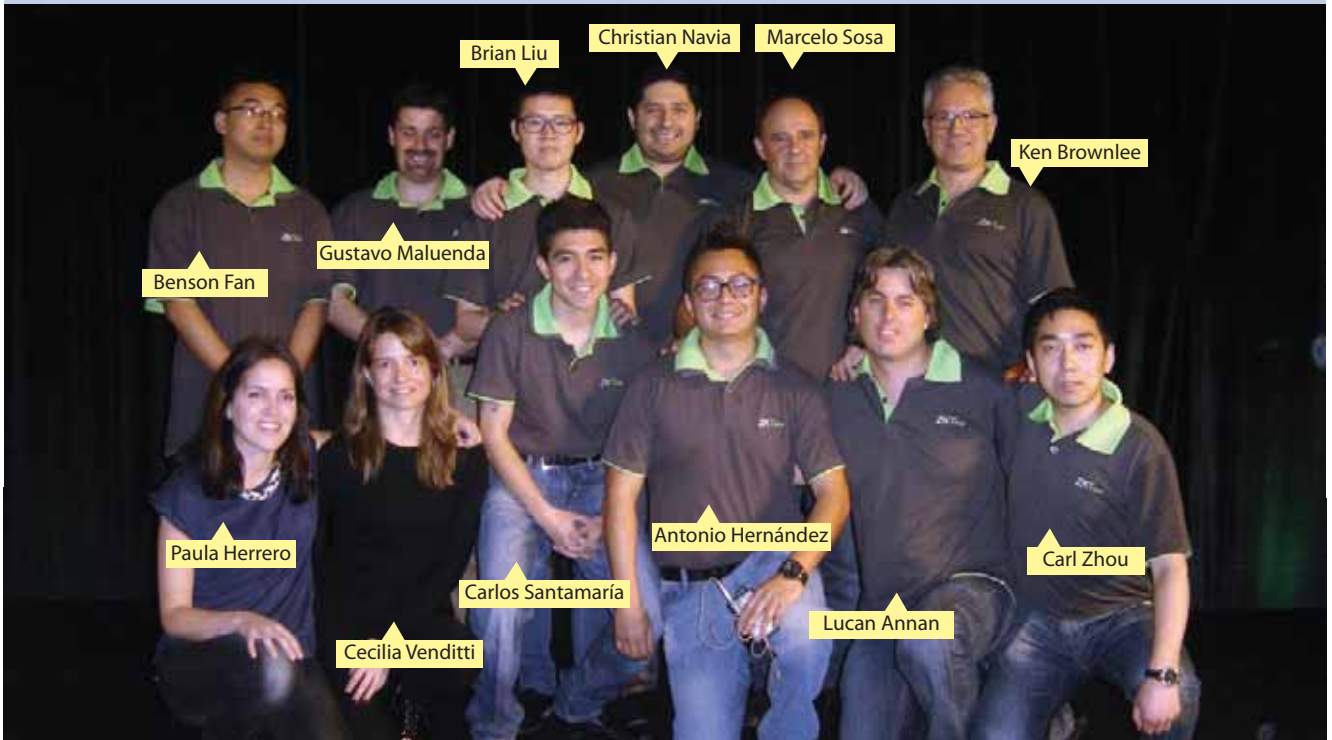
Fuentes switching de 12 VCC
 1A / 2A / 5A



ZKTeco Innovation Day

Evento de capacitación

Por primera vez en Argentina y con gran convocatoria, ZKTeco llevó a cabo un seminario de presentación y capacitación en nuevas tecnologías. Estuvieron presentes representantes regionales de la marca y autoridades nacionales.



Por primera vez en nuestro país y en Latinoamérica, ZKTeco llevó a cabo la jornada denominada *Innovation Day*, la cual consistió en la presentación de nuevos productos y tecnologías. Durante el evento, que contó con la presencia de doscientos profesionales de todo el país, los disertantes detallaron las novedades en productos, el nuevo departamento de desarrollo y las metodologías del soporte técnico; se presentaron casos de éxito y las nuevas estrategias aplicadas al marketing con las que potenciarán su presencia en el mercado latinoamericano.

Entre los disertantes estuvieron presentes Christian Navia, Gerente de proyecto para Argentina; Carlos Santamaría, Gerente de marketing para Latam; Paula Herrero, Gerente de marketing y ventas para Argentina; Gustavo Maluenda Molina, Consultor; Antonio Hernández, Gerente técnico para Latinoamérica; Ken Brownlee, CEO de SilkID;

Marcelo Sosa; CEO de ZKTeco Argentina, y Brian Liu, CEO de ZKTeco México.

La apertura del *Innovation Day* estuvo a cargo del CEO de Argentina, Marcelo Sosa, quien luego de un video institucional dio la bienvenida a los asistentes y presentó formalmente la agenda del evento. "El objetivo del *Innovation Day* es presentar los nuevos productos y tecnologías que estamos desarrollando desde hace un tiempo, como Silk-ID, un sensor de huellas digitales de dedo vivo; aplicable a la mayoría de nuestros equipos a costos muy accesibles", explicó Sosa a Negocios de Seguridad, una vez finalizado el evento. "Se trata de un lector óptico con un desarrollo específico: a partir de ciertos ángulos internos y de reflexión de imágenes es capaz de detectar si la huella presentada en el lector se trata de una huella viva. Fue desarrollado por el Ing. Ken Brownlee a partir de una iniciativa de ZKTeco", concluyó.

Tras la apertura, Brian Liu, CEO de ZKTeco México, presentó brevemente la compañía, poniendo énfasis en el presente y futuro global de ZKTeco a partir de cada una de sus divisiones: ZKSoftware, para control de tiempo y asistencia; ZKAccess, para control de accesos; ZKVision, la división CCTV; ZKAfi y ZKBiolock, que tiene productos como, por ejemplo, una cerradura biométrica con reconocimiento facial.

Luego fue el turno de Antonio Hernández, Gerente técnico de Latinoamérica, quien se refirió a los productos y soluciones globales de la marca. Finalizada su charla, dialogamos con él: "Es la primera vez el *Innovation Day* se hace en Argentina, aunque ya se realizó con éxito, por ejemplo, en Tailandia, Filipinas y Vietnam, y la idea es llevarlo a México, Colombia y Estados Unidos, entre otros. Nuestra presencia estaba marcada por las ferias y exposiciones, pero este evento es diferente, ya que

Nuevos productos 2015

ZKTeco[®]
Argentina

Multibio 800



- Equipo multibiométrico
- Pantalla TFT a color de 2.8 pulgadas
- Utiliza el ZKFace 7.0 el algoritmo más novedoso y avanzado
- Equipo standalone para control de accesos

MB200



- Equipo multibiométrico para tiempo y asistencia
- Hasta 400 rostros, 500 huellas y 1000 usuarios
- Pantalla TFT a color de 2.8 pulgadas
- Comunicación TCP/IP y puerto USB

FV350



- Equipo multibiométrico
- Doble verificación mediante lectura de huella y vena
- Funciones avanzadas de control de accesos
- Soporta múltiples zonas horarias y grupos de personal

ZKTeco
Innovation
Day

Desde ZKTeco queremos decirles a todos aquellos que nos visitaron durante el pasado Innovation Day

¡GRACIAS!

www.zkteco-argentina.com

nos permite estar en contacto directo con nuestros clientes”.

– ¿Cuál es la actualidad de la compañía?

– ZKTeco se ha hecho profesional en videovigilancia creando su propia línea de NVR, cámaras analógicas e IP y nos hemos puesto a la vanguardia en tecnología de CCTV, en la misma línea que otras empresas importantes del sector. En lo que se refiere a control de accesos, estamos con líneas de productos tanto para control de accesos peatonal como vehicular, para lo cual tenemos en Latinoamérica 16 modelos diferentes de molinetes y barreras con lectores de largo alcance.

– ¿Qué ventajas competitivas ofrecen en control de accesos?

– La mayor ventaja de ZKTeco es que siempre estamos abiertos a la integración con productos de otras marcas, siempre que estas marcas manejen un protocolo de comunicación Wiegand. Si un edificio ya tiene un sistema de control vehicular, por ejemplo, nosotros, a través de ese protocolo, podemos integrar un panel u otros dispositivos que complementen o amplíen el sistema existente. Nuestra línea de cerraduras abarca distintos mercados: tenemos modelos para residencias, para edificios de oficinas y para hoteles, donde, además, estamos ofreciendo no sólo la cerradura sino también un software de administración, lo cual constituye una solución integral para el sector.

– ¿Qué características tiene este software?

– Entre otras, ofrece módulos funcionales como la administración de artículos de consumo del restaurante. Por ejemplo, si un cliente del hotel va al bar del hotel, se carga ese consumo en el software y cuando la persona hace el check-out, automáticamente tendremos el costo total de todo lo que consumió esa persona más los días de estadía.

– ¿Cuál es el mayor potencial de ZKTeco en el mercado?

– Sin dudas el fuerte de ZK es la línea de productos para tiempo y asistencia, enfocada como una herramienta de recursos humanos para empresas. Hoy, ZK tiene el 70% del mercado latinoamericano del sector y estamos desarrollando una solución para el hardware, creando nuestro propio software que reporte no sólo las incidencias en el personal sino que también sea capaz de gestionar con precisión el pago de



Ken Brownlee



Antonio Hernández

haberes. Además, estamos ofreciendo una solución cloud: por ejemplo, si un equipo de ZK se conecta a un módem, el cliente podrá ver toda la actividad de sus dispositivos ingresando desde la página de ZK.

– ¿Cuál es la oferta en molinetes y barreras?

– La línea de molinetes de ZK ofrece la misma funcionalidad que la de otros fabricantes del mercado; lo que nos diferencia es que le agregamos la integración con terceros. Hay muchas empresas que ofrecen control peatonal o vehicular pero ZK es la única que ofrece integración con otras marcas, lo cual es un diferencial competitivo muy importante. Esa ventaja fue fundamental para comenzar a crecer en el mercado. En cuanto a costos, también somos altamente competitivos: ofrecemos soluciones completas a precios más que accesibles.

– ¿Qué mercados apuntan a potenciar?

– Hoy estamos enfocados en dos puntos: primero en avanzar en el control de acceso vehicular, básicamente a través de dispositivos que incluyen lectoras de largo alcance. El segundo punto es en la información al cliente: estamos trabajando con todos nuestros distribuidores para proporcionarles la capacitación necesaria para que trasladen

al cliente final de manera efectiva todas las ventajas que nuestras soluciones pueden ofrecerles. La idea es mantener una cadena de comercialización estricta, sin tener contacto directo con nuestro cliente final, que es el instalador. Nuestro modo de comunicación será institucional.

NUEVOS DESARROLLOS

Christian Navia, Gerente de proyecto de Argentina, fue el encargado del segmento Investigación y Desarrollo. Su exposición dio cuenta del trabajo que está llevando a cabo ZKTeco a nivel global y, en particular, en nuestro país, que tendrá como misión brindar soporte y desarrollar nuevas opciones para nuestro mercado. “Estamos montando un centro de desarrollo y soporte en Argentina, que se replicará en México y Seattle (Estados Unidos), con la intención de que los distribuidores tengan un soporte inmediato sin necesidad de esperar para recibir una respuesta”, explicó Navia.

Tras el receso, Carlos Santamaría fue el encargado de ofrecer un panorama acerca de las acciones y estrategias de marketing que llevará adelante ZKTeco en Latinoamérica. Esto nos decía:

– ¿En qué basan su estrategia para la región?

– Estamos trabajando para el cliente final, impulsando el mercado a través

Nuevos terminales con sensor de huella SilkID

F21



Silkbio 100TC



SilkID

SilkID es el nuevo lector de huella digital de última generación desarrollado por ZK

- Detecta huella falsa
- Trabaja bajo luz del sol directa
- Certificación FBI PIV (FIPS201)



10 años
1994-2014

ZKSoftware®

ARGENTINA

LÍDERES EN TECNOLOGÍA BIOMÉTRICA

Nueva línea de reconocimiento Facial



ZK-Multibio 200 ID



ZK-Multibio 800 ID



ZK-FL1000



ZK-SF100 ID

- > Huellas: 1500
- > Tarjetas: 5000
- > Transacciones: 80000



ZK-SA521

- > Usuarios: 2000
- > A Prueba de Agua



ZK-X628 ID

CONTROL DE PERSONAL

Ahora con 8000 huellas



ZK-F19 ID



ZK-FR1200



ZK-TF1700 ID



ZK-Eg-C ID



ZK-iClock3000 ID



ZK-MA500 ID



ZK-FR1300



ZK-iClock 580 ID



BIO CARD TECNOLOGÍA S.R.L. Distribuidor oficial en Arg. | Dir: Zapiola 4583 C.A.B.A. (C1429AOI)



de ellos. Queremos crear nuestra propia demanda, para lo que tenemos que tener una muy buena oferta. La idea es estar presente en el cliente a través de todas las nuevas plataformas comunicacionales de las que disponemos, plataformas con las cuales el cliente puede interactuar y generar un ida y vuelta positivo con la compañía. A través de estas acciones queremos mostrar lo que tenemos, darle a conocer al usuario nuestras soluciones y que sepa que estamos trabajando para mejorar nuestra tecnología y la forma de comunicarla.

– ¿Sobre qué mercados van a trabajar?

– Estamos enfocados en ocho mercados verticales diferentes, para lo cual tenemos canales específicos y modos de comunicación específicos en español, con la finalidad de llegar de manera directa y clara a nuestros clientes y captar nuevos mercados a través de diferentes herramientas de marketing. Tenemos que llegar con comunicación y publicidad unificada para que nuestros clientes puedan hacer uso también de la marca y potencien su propio negocio. Las capacitaciones también están orientadas al mismo objetivo: unificar el mensaje para que lo que queremos comunicar llegue de manera directa. De todas maneras, estamos atentos a las necesidades de cada uno de los mercados de Latinoamérica, viendo dónde se necesita cambiar el eje y buscando soluciones específicas en la comunicación.

En esa misma dirección se orientó Paula Herrero, presentando las herramientas y estrategias de marketing diseñadas para Argentina. “Creemos que en un mensaje claro y unificado está la clave para llegar de manera precisa al cliente, apoyándolos en sus necesidades y ayudándolos con las herramientas de las que disponemos para que puedan proyectar su propia empresa como un participante activo de nuestra compañía”.

Gustavo Maluenda Molina, integrador de ZKTeco en Chile, fue el encargado de ofrecer a los asistentes un panorama de aplicación de los productos a través de distintos casos de éxito en su país. Luego, nuevamente Antonio Hernández tomó la palabra para ofrecer un breve panorama acerca de los sistemas de control de accesos.

Tras una ronda de preguntas por parte de los asistentes, respondidas por las distintas autoridades presentes, Marcelo Sosa tuvo a cargo el cierre del evento, agradeciendo a todos por la presencia.



SILK-ID

La gran novedad del evento fue, sin dudas, la tecnología de “huella viva” del sensor Silk-ID. Para conocer acerca de los productos que incluyen este sensor y sus fundamentos, hablamos con Ken Brownlee, CEO de Silk-ID.

– ¿Cuándo comenzó a desarrollarse la tecnología?

– Comenzamos con el desarrollo hace casi dos años, aunque llevo más de 16 años trabajando en la industria, desarrollando sensores para distintas compañías. La idea era lograr un lector de huella dactilar con el mejor desempeño posible, con una excelente calidad de lectura y también con una fuerte capacidad de rechazar las huellas falsas, para evitar el hackeo de los sistemas. Por otra parte, había que lograr que el sensor fuera fácil de integrar con los productos que ya tuviera el cliente, y a un bajo costo.

– ¿Silk-ID es un elemento único o se trata de una línea de productos?

– El sensor Silk-ID puede ser integrado con otros productos y está pensado, además, como el corazón de una línea de productos. Estamos pensando en muchas variantes para el futuro, como productos wireless, de mayor tamaño y mayor capacidad de transacciones y, un poco más adelante, que incorporen otro tipo de tecnologías biométricas.

– ¿En qué proyectos puede ser utilizado?

– La idea es que sea una familia de productos con la mayor versatilidad posible, que sea aplicable tanto en un entorno corporativo como en el mercado residencial. Y una vez que logremos las certificaciones, también serán aplicables en estructuras gubernamentales.

– ¿Qué expectativas de crecimiento tienen con estos productos?

– Creo que el mercado está listo para asimilar de manera muy rápida esta tecnología y la necesidad de dispositivos confiables es un requisito cada vez más imperioso. Empresas como Microsoft, por ejemplo, ya están trabajando en productos con identificación por huella. Sin dudas, Silk-ID y ZKTeco conforman una combinación capaz de lograr un gran crecimiento.

– ¿Qué necesidad detectan en el mercado latinoamericano?

– Es un mercado muy bueno para todos los productos biométricos. Adoptar aplicaciones de identificación de huellas digital en el ámbito gubernamental, por ejemplo, es mucho más rápido en América Latina que en otras partes del mundo. Para ello es clave tener buenas asociaciones con los desarrolladores del mercado para lograr ese crecimiento. Creemos estar en muy buena posición para lograrlo. ■



www.dramstechnology.com.ar

PROVISION **ISR**

Cámaras y DVRs **AHD**

(Analog High Definition)



La mejor imagen, la mayor compatibilidad!

- ✓ Resolución de 720p y 1080p en formato 16:9.
- ✓ Todas las cámaras AHD de Provision-ISR cuentan tanto con salida AHD como con salida analógica (960H).
- ✓ Todas las DVRs AHD de Provision-ISR permiten conectar cámaras AHD o analógicas indistintamente.
- ✓ Tecnología compatible con cualquier producto AHD del mercado.
- ✓ Tendidos con cable de coaxil hasta 400m o con UTP utilizando balunes HD.
- ✓ Comunicación autoconfigurable por código QR (P2P).



Autoconfigurable
por código QR



Visite nuestro showroom y conozca todos los productos **PROVISION ISR** que tenemos para ofrecerle.



Av. Angel Gallardo 115
(C1405DJB) Buenos Aires, Argentina
Tel.: (+54 11) 4856 7141
ventas@dramstechnology.com.ar

DRAMS
TECHNOLOGY S.A.
Agregando valor a sus productos

OVIGILON



SAMSUNG

bioscrypt

SECURITRON

PROVISION ISR

Perimeter Data, Inc.

Theia

TAMRON

LEXX



www.dramstechnology.com.ar

AVIGILON

La primera cámara 7K del mercado

30 Megapixel a su disposición



Las nuevas cámaras **HD Pro de Avigilon** permiten cubrir amplias áreas con **gran detalle** convirtiéndolas en la opción ideal para estadios, puertos, logística, countries e instalaciones de infraestructura crítica, ente otras.

- ✓ **Amplia variedad de modelos con la mayor resolución del mercado.**
7K (30 MP), 6K (24 MP), 5K (16 MP), 4.5K (12 MP), 4K (8MP).
- ✓ **Analíticas de video con autoaprendizaje.**
Algoritmos de videoanálisis basados en patrones de comportamiento capaces de reconocer personas y vehículos y que permiten generar alarmas ante determinadas condiciones predeterminadas (disponible en cámaras de hasta 5K).
- ✓ **Excelente comportamiento en condiciones de baja iluminación.**
La tecnología Light Catcher de Avigilon permite visualizar escenas con iluminación menor a 0,005 lux.
- ✓ **Excepcional rango dinámico.**
El WDR de las cámaras de Avigilon permite ver en condiciones extremas de contraluz.
- ✓ **Enfoque automático y ajuste de la distancia focal en forma remota.**
Las cámaras HD Pro de Avigilon utilizan lentes fotográficos SLR.
- ✓ **HDSM (High definition stream management).**
Tecnología de administración del streaming de video propietaria de Avigilon que reduce drásticamente los requerimientos de ancho de banda servidor – cliente facilitando la integración de cámaras de alta resolución.

Visite nuestro showroom y conozca todos los productos **AVIGILON** que tenemos para ofrecerle.

Av. Angel Gallardo 115
(C1405DJB) Buenos Aires, Argentina
Tel.: (+54 11) 4856 7141
ventas@dramstechnology.com.ar

DRAMS
TECHNOLOGY S.A.
Agregando valor a sus productos

AVIGILON



bioscrypt

SECURITRON

ROWICOR



Theia

TAMRON

LEKX



www.dramstechnology.com.ar

suprema

**El control de accesos
nunca fue tan fácil**



■ **BioEntry W**
Apto para intemperie (IP 65)

LECTOR Y CONTROLADOR TODO EN UNO

- ✓ Amplia variedad de modelos y tecnologías:
 - Huella digital.
 - Reconocimiento facial.
 - Lector de tarjetas (EM, HID Prox, iClass, Mifare).
 - Teclado.
- ✓ Comunicación TCP/IP, WIFI, alimentación PoE.
- ✓ Nuevo software BioStar 2.0 basado en web.
- ✓ Ideal tanto para pequeñas instalaciones como para proyectos corporativos.



Visite nuestro showroom y conozca todos los productos **SUPREMA** que tenemos para ofrecerle.

Av. Angel Gallardo 115
(C1405DJB) Buenos Aires, Argentina
Tel.: (+54 11) 4856 7141
ventas@dramstechnology.com.ar

 **DRAMIS**
TECHNOLOGY S.A.
Agregando valor a sus productos

AVIGILON



bioscrypt

SECURITRON

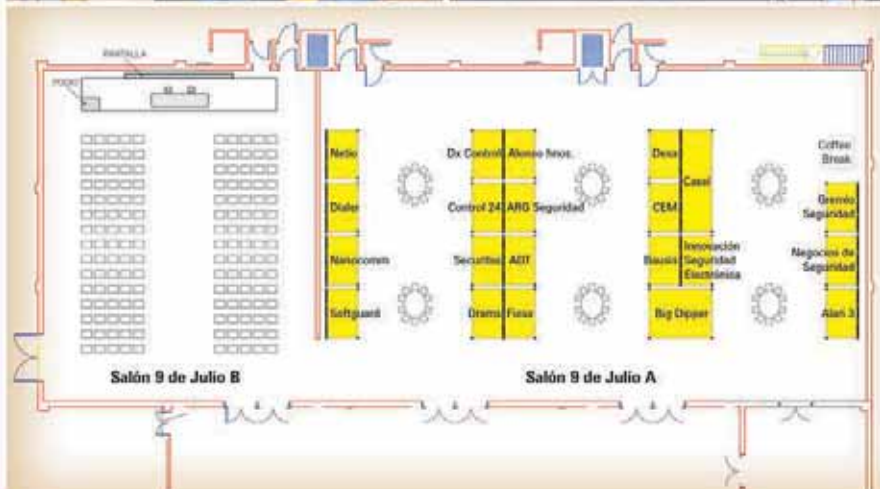


Theia

TAMRON



3^{ra} Jornada de Seguridad Electrónica



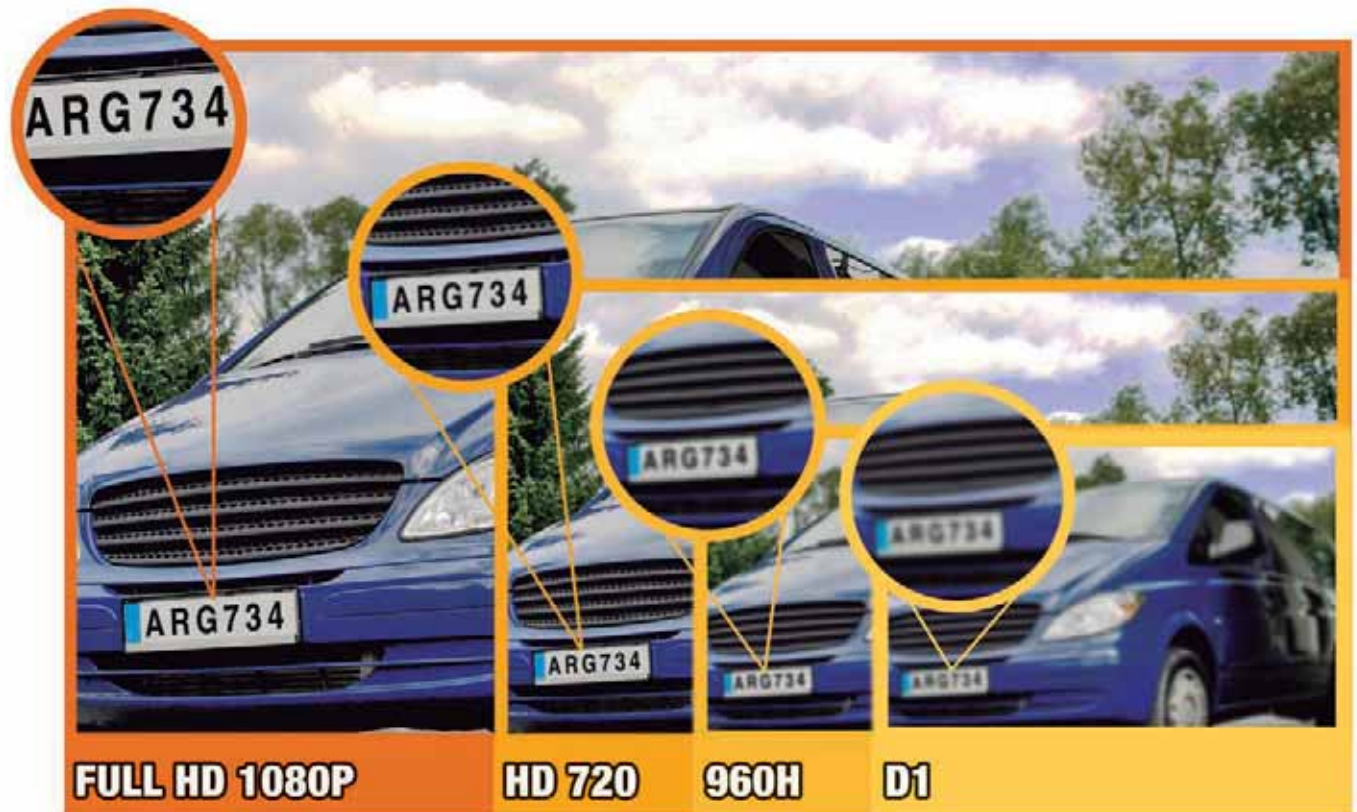
EXPOSITORES

01. SOFTGUARD TECH DE ARG.
02. NANOCOMM
03. DIALER
04. NETIO
05. DRAMS TECHNOLOGY
06. SECURITAS
07. CONTROL 24
08. NEGOCIOS DE SEGURIDAD
09. DX CONTROL
10. FIESA
11. ADT
12. ARG SEGURIDAD
13. ALONSO HNOS.
14. DEXA SEGURIDAD
15. CEM
16. BAUSIS
17. BIG DIPPER
18. ALARI 3
19. CASEL

Con excelente convocatoria, el viernes 13 de noviembre en el Hotel Sheraton Tucumán, prestigiosos expositores se hicieron presentes para mostrar lo mejor de su porfolio en la exitosa jornada organizada por CASEL.



FULL HD ANÁLOGO DE VERDAD!



Nixzen Security Products, Ltd.

LanGuang Science & Technology Park, N7, Xinxu Road, NanShan, Shenzhen, China

**NUEVOS
PRODUCTOS**

NIXZEN

Tecnología CVI y AHD en 2 megapíxels

Tecnología híbrida AHD + Analógico y CVI + Analógico

DVR's Multi-Híbridos IP, HD y Analógico 960H

Domos PTZ AHD y CVI

Cámaras Box AHD + Analógico

Accesorios de Comunicaciones (HDMI, Protectores gaseosos, Balun AHD-CVI-TVI)



Adquiera los productos Nixzen
en cualquiera de sus distribuidores autorizados en el país

info@nixzen.com | www.nixzen.com

Durante la jornada, en el salón de conferencias del complejo, se brindaron 9 charlas con excelente convocatoria. En estas presentaciones se describieron las nuevas tecnologías y productos con gran detalle.



Enrique Greenberg

09:00



Gabriel Escobar

10:00



Jose Luis Gomez Bianchi

10:00



Pablo Sabucendo

11:00



Lucas Botinelli

12:00



Mariano Müller

12:00



Jonathan Scaramal

15:00



Martin Günther

16:00



Nestor Gluj

17:00



Gustavo Marmilico

Mariano Mocerola

18:00



Cristian Egana

19:00

CHARLAS

9:00 h CASEL

Presentación del Proyecto de Ley de Seguridad Electrónica

10:00 h NANOCOMM

Sistema Radial Mesh / IP Nanomesh

11:00 h DRAMS TECHNOLOGY

Del video convencional a la videovigilancia preventiva en 4K

12:00 h FIESA

Presentación de productos de la línea Paradox y Hikvision turbo HD (TVI)

15:00 h ALONSO HNOS.

Paneles de Alarma Alonso. Descubra como incrementar sus ventas

16:00 h BIG DIPPER

Presentación de novedades Dahua Technology

17:00 h DX CONTROL

Logística vehicular. Comunicaciones para alarmas y sensores perimetrales

18:00 h ARG SEGURIDAD

Tecnologías multi híbridas de video megapixel y alarmas automonitoreadas

19:00 h ADT SOLUCIONES PARA EMPRESAS

Sistemas Integrales de Seguridad



Dexa Seguridad Electrónica S.R.L.

M. Pelliza 4112 1º Piso
Munro - CP 1605
Pcia. de Buenos Aires
(+5411) 4756-0709
(+5411) 3970-6392

www.dexa.com.ar



Distribuidor de Sistemas de Seguridad

Comunicaciones Seguras siempre

5 VÍAS DE COMUNICACIÓN PARA SISTEMAS DE ALARMAS

NUEVO



DX 3S

- + Radio
- + GPRS/SMS
- + Respaldo Telefónico
- + Email
- + FOTA
- + Admite Upgrade a 3G

DX FULL ID FULL Express

- + Radio
- + Respaldo Telefónico
- + Sin interferencias (4 frec.)
- + Universal
- + Bus DSC® o Serial Paradox®



Se utiliza el celular como Control Remoto (modelos DX 3S Y DX 2S)



ENVIAN ALERTAS POR EMAIL

- Radio estable, sin costos mensuales e inmune a inhibidores celulares comerciales.
- GPRS interactivo para comando universal de paneles.
- Detectan Jamming y lo reporta por radio y teléfono.

NUEVO



DX 2S

- + GPRS/SMS
- + Email
- + Respaldo Telefónico
- + Universal
- + FOTA
- + Admite Upgrade a 3G

REPETIDORAS RADIAL & IP



RECEPTORAS MULTIVINCULO
Radiales y Telefónicas. Escalables. RS232 / IP



SISTEMAS DE RASTREO VEHICULAR PARA LOGÍSTICA Y SEGURIDAD

DX SAT 7



- + Dual SIM
- + 6 entradas y 3 salidas
- + 2 destinos con buffer de 16000 eventos cada uno
- + Batería interna de 1020 mAh
- + Audio y Detector de Jamming
- + Programable con motor de reglas que relacionan entradas, salidas, timers, contadores, marcadores, etc.
- + Identificador de conductores mediante ibutton

MS10



- LOCALIZADORES OFF LINE CON DESCARGA RF**
No utiliza red Celular
- + Sin gastos mensuales
 - + GPS Satelital que almacena posiciones en Tarjeta SD de 2GB, guardando más de 2 años
 - + 4 entradas que cuya actuación se guarda en buffer
 - + Descarga del buffer por Radio contra base a 30 metros de distancia con conexión IP

TX 60S



- LOCALIZADOR RADIO RF**
Ideal para zonas donde no hay GPRS... (Rural, minas, zonas petroleras, otros)
- + GPS Satelital con Transmisor de Radio RF Dx de 3 Watts
 - + Almacena posiciones en tarjeta SD de 2GB, guardando más de 1 año
 - + 4 entradas
 - + Descarga del buffer por Radio



Av. Rivadavia 12.396 | Ciudadela | Buenos Aires
Tel / Fax: +5411 4647.2100
dxcontrol@dxcontrol.com.ar
www.dxcontrol.com



DXCONTROL
Sinónimo de comunicaciones seguras

EL FUTURO DEL MONITOREO, HOY!

Con SoftGuard atiende alarmas de sus clientes a través de un navegador web desde cualquier parte del mundo



Con el módulo Monitoreo Web Remoto de SoftGuard expanda su negocio de monitoreo permitiendole a sus operadores, administradores y Dealers procesar y atender las alarmas de su clientes desde cualquier dispositivo móvil con acceso a Internet mediante su usuario y contraseña, aunque se encuentre en otra sucursal de su empresa, ciudad o país.



Monitoreo Web Remoto le permite:

- Atender alarmas en forma simultánea
- Visualizar en una misma ventana los eventos pendientes de atención y en espera
- Registrar instrucciones para la atención del evento de alarma según procedimientos preestablecidos
- Auto monitoreo
- Procesamiento múltiple con selección individual de eventos
- Asignar técnicos para el servicio técnico durante la atención de la alarma



Av. San Juan 4156
(1233) C.A.B.A - Argentina
Tel (54) 11 4136 3000
info@softguard.com

www.softguard.com

SOFTWARE INTEGRAL PARA MONITOREO DE ALARMAS

Multiplica controles

Simplifica las operaciones

Agiliza los procedimientos

D&R Sistemas

Especialistas en CCTV y cableado estructurado

Nacida hace 10 años, la empresa hoy está enfocada en la atención al profesional de seguridad, brindándole todas las herramientas necesarias para que lleve a cabo su proyecto. Representantes de Dahua, consolidan su presencia como referentes en el norte del país.



Nacida en 2005 gracias al impulso de jóvenes desarrolladores, D&R Sistemas tiene como fundamento brindar a sus clientes soluciones empresariales. "Gracias a un continuo proceso de crecimiento, basado en proveer soluciones y servicios de las más alta calidad a nuestros clientes, hoy llegamos a ser distribuidores de marcas de primer nivel, como Dahua para cámaras de vigilancia y Keline en productos para cableado estructurado", explica Federico Delbón, Gerente de la empresa.

D&R Sistemas ofrece una ventaja adicional: entrega soluciones integrales para proyectos, entendiendo qué es lo que realmente necesita cada cliente, siempre manteniendo los altos estándares de calidad que identifican los productos y servicios de la empresa. "Para lograrlo, contamos con un grupo de profesionales calificados que le darán apoyo al cliente ante cualquier duda. Además, ofrecemos asesorías de preventa para que el cliente pueda elegir la mejor alternativa para sus necesidades", concluyó Delbón.

– ¿Distribuyen productos y sistemas importados o de industria nacional?

– Hoy estamos trabajando muy fuerte en dos segmentos del mercado: cámaras de videovigilancia y cableado estructurado. Somos distribuidores ofi-

ciales de las marcas Dahua, Keline y Tritón. También comercializamos, entre otros, alarmas CEM y productos Telestop, ambos de industria nacional.

– ¿Cómo instrumentan el servicio de posventa?

– Tenemos un servicio de posventa que se enfoca en ofrecer a nuestros clientes soluciones efectivas. Entre ellas, cambio inmediato de los equipos en caso de ser necesario; luego somos nosotros los encargados de hacer válida la garantía de fábrica. No escatimamos en recursos a la hora de solucionar un problema porque entendemos que nuestros clientes necesitan resoluciones rápidas y eficaces.

– ¿Quiénes son sus clientes?

– Desde hace un tiempo nos enfocamos en venderle al instalador y ofrecemos acompañarlo, de ser necesario, en grandes proyectos. Creemos que no sería ético vender un producto y luego competir con nuestros propios clientes en instalación y venta al usuario final; siempre tratamos de derivar las instalaciones al profesional. Sólo participamos de proyectos de vigilancia urbana y para grandes empresas.

– ¿Cuál es su área de influencia?

– Hoy, nuestro principal mercado son

las provincias de Chaco, Corrientes, Formosa y el norte de Santa Fe.

– ¿Proyectan distribuir nuevas marcas y productos?

– Sí, estamos en tratativas con otras marcas para lograr la distribución, con el objetivo de ofrecer a nuestros clientes soluciones en seguridad electrónica que abarquen todos los segmentos que conforman el mercado.

– ¿Qué proyección tienen como empresa dentro del mercado local?

– Nuestro meta es cubrir todas las necesidades del gremio, localmente y a precios competitivos. Actualmente somos una de las pocas empresas de la región que se dedican casi con exclusividad a atender al instalador.

– ¿Cuáles son sus objetivos?

– Nuestro proyecto es consolidar la marca Dahua en la zona generando la demanda de sus productos. Otro de nuestros objetivos es poder brindarle al profesional todos los instrumentos y las herramientas necesarias para que puedan realizar sus proyectos de la mejor manera posible. Algunos ejemplos de los servicios que ofrecemos son la fusión de fibra, la certificación de puestos de red y el asesoramiento en la instalación de cámaras. ■



D&R Sistemas

"Tecnologías del futuro, para empresas de HOY"

Distribuidor oficial
para el NORTE ARGENTINO



- **STOCK PERMANENTE**
- **PRECIOS ESPECIALES A GREMIO**
- *Distribuidor oficial
KELINE y TRITON*



TRITON

Av. Alvear N° 1471 - (3500) Resistencia - Chaco - Argentina
0362 4454779 / 4582909 - www.dyrsistemas.com.ar



DIALER
SEGURIDAD ELECTRONICA



avanzamos hacia el futuro

www.dialer.com.ar



Digifort
IP Surveillance System

El Sistema de Monitoreo IP Que Hace la Diferencia

Software de Monitoreo IP Multimarca

Más de 4500 Dispositivos Integrados

Modulo de Reconocimiento de Matriculas

Análisis de Video Inteligente

Interfaz 100% Intuitiva

Digifort Mobile Camera:
Usá tu Celular como una Cámara IP



DIALER
SEGURIDAD ELECTRONICA

La Rioja 827 (C1221ACG) • Ciudad de Buenos Aires
Tel/Fax: (5411) 4932-3838 • ventas@dialer.com.ar
www.dialer.com.ar



DIALER
SEGURIDAD ELECTRONICA



avanzamos hacia el futuro

www.dialer.com.ar



POLARIS

energy systems

Ahora en DIALER, toda la línea

CALIDAD,
CONFIABILIDAD
Y RESPALDO



- UPS interactivas de 650VA a 1400VA
- UPS Tower Online de 1KVA a 2KVA
- UPS Rack/Tower de 3KVA a 10KVA
- + Soluciones trifásicas de alta potencia



DIALER
SEGURIDAD ELECTRONICA

La Rioja 827 (C1221ACG) • Ciudad de Buenos Aires
Tel/Fax: (5411) 4932-3838 • ventas@dialer.com.ar
www.dialer.com.ar

CONTROL DE PROCESOS INDUSTRIALES

La implementación de sistemas híbridos aprovecha cada tecnología disponible, integrando sistemas analógicos convencionales, cámaras IP y sistemas AHD en una misma plataforma de video.

VIDEOTRONIK

CAMARAS AHD



Duales
AHD+700TVL

AHD-3059/3089-SF

Sensor 1/3" SONY - 1.3 Mpixel
Infrarrojo de 20 a 30 metros
OSD 3DNR Sense-up DWDR
Gabinete apto para exterior
Lente de 3.6mm - AVH 89°



Duales
AHD+700TVL

AHD-8470-SF/SV

Sensor 1/3" SONY - 1.3 Mpixel
OSD 3DNR Sense-up DWDR
Infrarrojo de 20 a 30 metros
Lente varifocal 2.8 a 12mm
o lente fija de 3.6mm (SF/SV)



Duales
AHD+700TVL

AHD-6370/7053-SV

Sensor 1/3" SONY - 1.3 Mpixel
Infrarrojo de hasta 40 metros
OSD 3DNR Sense-up DWDR
Gabinete apto para exterior
Lente varifocal 2.8 a 12mm

Zoom 10x



JK-2300-HD

Sensor 1/3" SONY - 1.4 Mpixel
Infrarrojo de hasta 50 metros
Zoom 10x optico (5 a 50mm)
Pelco P/D - 220 presets
Velocidad paneo 200°/seg.

R5485 / R5422



JK-2001

Teclado de control PTZ para domos AHD y analógicos
Joystick 3D - Power 12VDC
Pantalla LCD - 14 botones
PELCO-P/D multi protocolo

DVR AHD TRIBRIDAS / NVR



AHD-H (1080p)

SK-7004/7804-HF

H.264 - 4 canales audio
VGA/HDMI - 1 SATA 4TB
Modo DVR: 4*AHD-H/M
Hibrido HVR: 4*AHD-M/720p
Modo IP NVR: 8*1080p



Gigabit port (1000Mbps)

SK-7024-IP

NVR / Decoder H.264
Salidas VGA / HDMI
2 discos SATA de 4TB c/u
Capacidad para 8*5.0Mp /
/ 24*1080p / 32*960p



SK-7008/7016-HF

H.264 - 2 canales audio
VGA/HDMI - 1 SATA 4TB
Modo DVR: 16*AHD-M/960H
Hibrido HVR: 8*AHD-M/720p
Modo IP NVR: 20*960H



36 canales 5.0Mp

NVSS-6102

NVR de 36 canales IP HD
5Mp / 3Mp / 1080p / 720p
2 salidas (HDMI + VGA)
Hot-swap SATA HDD (4TB)
ONVIF 2.3



CMS/N DVR Netvision

Monitoreo multimarca
64 canales en pantalla
Matricial de 24 monitores
Administración de usuarios
Grabación redundante NDVR

CAMARAS IP



1.3Mp (960p)

IPC-8470-SF/SV

Domo IP H.264 1/3" ONVIF
Dual streaming - 1.3 Mpixel
Infrarrojo de 20 a 30 metros
Lente HD 2.0Mpixel 3.6mm o
varifocal HD 2.8 a 12mm (SV)



1.3Mp (960p)

IPC-3093-SF

Cámara IP H.264 1/3" ONVIF
Dual streaming - 1.3 Mpixel
Infrarrojo de 25 metros
Lente HD 2.0Mpixel 3.6mm
Gabinete apto exterior



1.3Mp (960p)

IPC-6370-SV

Bullet IP H.264 1/3" ONVIF
Dual streaming - 1.3 Mpixel
Infrarrojo de 40 metros
Lente HD de 2.8 a 12mm
Gabinete apto exterior



1.3Mp (960p)

IPC-7053-SV

Bullet IP H.264 1/3" ONVIF
Dual streaming - 1.3 Mpixel
Infrarrojo de 40 metros
Lente HD de 2.8 a 12mm
Gabinete apto exterior



Full HD 1080p

JK-5500-IP

Cámara SONY 1/3" (1080P)
Full HD - ONVIF compatible
Zoom 22x (3.9 a 85.5 mm)
DWDR - Infrarrojo de 120m
Velocidad paneo 200°/seg.



ElectroSistemas
Calidad y excelencia en sistemas CCTV

NETVISION KEPPER TIANDY
UTEPO VIDEOTRONIK

CABA y gran BA

Laprida 4034
Villa Lynch (1672)
Buenos Aires

Tel: (+54) 11 4713 5550
Fax: (+54) 11 4713 8899

Córdoba y litoral

Rivera Indarte 1519
B° Cofico (5000)
Córdoba

Tel: (+351) 471 8193
Fax: (+351) 472 0381

ventas@electrosistemas.com.ar
www.electrosistemas.com.ar

Nuestros clientes opinan...



MARCELO

Confiamos en Netvision que se caracteriza por tener escalabilidad en número de cámaras como en servidores distribuidos (San Isidro)



RICARDO

Combinamos la solución cámaras IP y decoders Videotronic via la infraestructura de red con la que cuenta nuestro cliente (La Plata)

CENTROS DE MONITOREO URBANO

La nueva línea de HNDVR con tecnología híbrida permite el uso de DVR como dispositivo decoder implementando puestos de monitoreo versátiles, eficientes y de muy bajo costo.



VIDEOTRONIK

CAMARAS ANALOGICAS

<p>CP-7053-SV-OSD Sensor 1/3" CCD SONY Effio Infrarrojo de 45 metros Resolución de 700 TVL Gabinete apto para exterior Lente varifocal 2.8 a 12mm</p>	<p>KIT-6370-X8 Kit analógico CCD SONY x8 Incluye 1 DVR SK-7808-HT más 8 cámaras CP-6370-SV Opcional conectores, fuentes de alimentación y balunes</p>	<p>CP-6370-SV Sensor 1/3" CCD SONY Effio Infrarrojo de hasta 40 metros Resolución 700 TVL - OSD Gabinete apto para exterior Lente varifocal 2.8 a 12mm</p>	<p>CP-7083-SV Sensor 1/3" CCD SONY Effio Infrarrojo de hasta 60 metros Resolución de 700 líneas TV Gabinete apto para exterior Lente varifocal de 9 a 22mm</p>	<p>CP-5320-SH/PIR Sensor 1/3" CCD SONY Effio Resolución 700 TVL - DWDR Ultra low illumination 0,01 lux Oculta en falso sensor PIR Lente pinhole 3.7mm</p>
--	--	---	---	--

DOMOS / DVR HIBRIDAS

<p>JK-6515/2300-SD 1/3" Super HAD SONY Effio-E 700TVL - 0,01 Lux - IR 50m Zoom 10x optico (3.8-38mm) Pelco P/D - 220 presets Velocidad paneo 200°/seg.</p>	<p>JK-2105-XR Cámara Samsung SCM-2270 650TVL - 0,01 Lux - IR 100m Zoom 27x optico - 128 preset Pelco P/D - 12VDC/24VAC Velocidad paneo 200°/seg.</p>	<p>SK-9104/9108-LM H.264 - salidas VGA/HDMI Modo DVR: 4/8 AHD-M Modo HVR: 2x960H + 2x720P Modo NVR (decoder) 8x960H 2x1080P / 1x720P+7xD1</p>	<p>SK-6032-HT 16 canales audio - VGA/HDMI RS485 - 8 entradas alarma Modo Analógico: 32xCIF Modo IP (NVR): 16xD1 / 8x720P / 2x1080P + 2x720P</p>	<p>SK-7808/7816-HT 4 canales audio - VGA/HDMI Modo DVR: 8/16*960H Modo HVR: 2*D1 + 2*720p Modo IP (NVR): 16*D1 / 8*1080p / 8*720p</p>
---	---	--	--	--

ADAPTADORES CABLE UTP

<p>UTP-VGA Extensor VGA 1920x1080p Enlace mediante cable UTP Transmisor y receptor pasivo Distancia auto-adaptativa Rango de enlace 0 a 50 mts</p>	<p>UTP-801P Transceptor de video pasivo Individual para 1 canal video Rango 300m con UTP cat.5e Compatible AHD / CVI / TVI BNC y bornera a presión</p>	<p>UTP-104P Transceptor pasivo 4 canales Entrada RJ45 + bornera Salida 4 x BNC hembra Rango 300m con UTP cat.5e Compatible AHD / CVI / TVI</p>	<p>UTP-816HD Transceptor pasivo 16 canales Entradas x4 RJ45 + borneras Salida 16 x BNC Hembra Apto montaje rack 19" 1U Compatible AHD / CVI / TVI</p>	<p>UTP-101AR/AT Transmisor / Receptor activo Individual 1 canal de video Distancia efectiva 1200m. Compatible AHD / CVI / TVI Ajuste de distancia y brillo</p>
---	---	---	--	---



CABA y gran BA

Laprida 4034
Villa Lynch (1672)
Buenos Aires

Tel: (+54) 11 4713 5550
Fax: (+54) 11 4713 8899

Córdoba y litoral

Rivera Indarte 1519
B° Cofico (5000)
Córdoba

Tel: (+351) 471 8193
Fax: (+351) 472 0381

Nuestros clientes opinan...



JAVIER

Estamos satisfechos con las DVR y cámaras Videotronic, aplicando soluciones de muy alta seguridad en plantas petroleras (Neuquén)



PABLO

La tecnología AHD nos amplió la oferta de productos con excelente calidad, precios competitivos y de muy amplia llegada (Córdoba)

ventas@electrosistemas.com.ar
www.electrosistemas.com.ar

Nuevas cámaras AHD 720p y 960p



Iluminación LED Array
Menú OSD: BLC,
balance de blancos,
DNR, etc.

Próximamente, línea de cámaras AHD 1080p.

011.4632.5625
011.15.5577.CCTV (2288)
info@dvr-store.com.ar
ventas@dvr-store.com.ar

Tecnología AHD + analógico + IP



Nuevos DVR StartVision 3 en 1



DVRs de 4, 8 y 16 canales

Soportan cámaras IP AHD 960p hasta 1080p

Soportan cámaras analógicas 960h

Autoinstalables

No requieren apertura de puertos (P2P)

Transmisión sin pérdidas de datos hasta 500m.

Fácil implementación

Bajo costo

011.4632.5625
011.15.5577.CCTV (2288)
info@dvr-store.com.ar
ventas@dvr-store.com.ar

nes, puedan ser manejados fácilmente. En cualquier hogar, podrían encontrarse por decenas operando al mismo tiempo: sensores de temperatura, humedad, volumen de la música, control de persianas. Lo recomendable sería poder controlarlos todos con un solo mando, probablemente el celular. Y este dispositivo único debe ser fácilmente programable, casi automático, para facilitarle la vida al usuario, que no debería tener que aprender a usar y acceder a cada sensor y artefacto disponible.

Un tercer y último aspecto a destacar es la seguridad informática. Este vibrante espacio que es internet, en continua evolución e innovación, exige sistemas más resistentes frente a ciberataques. Se requieren mayores garantías de autenticación del usuario y menores vulnerabilidades o bugs en el diseño del software para evitar los ingresos no autorizados (hay que recordar que, en el modelo del IdC, donde mundo físico y digital están interconectados, un ingreso no autorizado a una terminal IP puede corresponderse con una intrusión a un edificio comercial o residencial).

El IdC ofrecerá experiencias integrales: un sistema de seguridad y energía al que se le agrega comodidad constituye una solución personalizada y completa.

LA INDUSTRIA DE LA SEGURIDAD

Robert C. Martens, “futurista” de Allegion (empresa estadounidense de control de acceso) y experto en el IdC, considera que hay un enorme potencial para los integradores de seguridad tradicionales en esta era. Su explicación sugiere un futuro exitoso para los profesionales del rubro; pero no sin algún trabajo de su parte.

Interconectar dispositivos de IdC puede parecer una tarea para profesionales de Tecnologías de la Información (TI), típicamente administrado por un gerente de sistemas o similar. Sin embargo, según Martens, estos gerentes estarán ocupados con cuestiones mucho más complejas que la seguridad física. Este será el trabajo de los jefes de piso, quienes dependerán de la capacidad de los integradores para identificar la mejor ubicación de los sensores, su administración y las interacciones que puedan tener entre sí: “Consejero confiable, capacitador y mediador: estos son los roles que los integradores deben cubrir para evitar la disrupción que he-

mos visto en otras industrias”, opina Martens.

Los integradores de seguridad pueden ofrecer importantes y confiables consejos sobre los aspectos más fundamentales de la seguridad física. Martens compara a estos profesionales con un director de orquesta en la que cada sensor y dispositivo instalado representa un instrumento distinto. Por ejemplo una puerta cuya apertura debe depender de la intención de quien desea entrar: el sistema puede tener funciones biométricas, de reconocimiento de voz y muchas otras, pero es el integrador quien sabrá cómo combinar los distintos datos para determinar dicha intención. “Un integrador tiene un entendimiento profundo de cuestiones que un experto en sistemas puede no comprender. Ese es su valor agregado, su conocimiento del sector. Aún con el IdC, es la aplicación de la tecnología lo que importa y lo que genera valor” destaca Martens.

Esto representa una excelente oportunidad para los instaladores e integradores que quieran entrar en las nuevas tecnologías y posicionarse como proveedores de soluciones integrales y consultores profesionales de seguridad y conectividad. Es otra forma en la que los profesionales del gremio pueden diferenciarse y agregar valor a su negocio en un mercado saturado.

ESPECIALIZADOS Y ACTUALIZADOS

La Asociación de Seguridad Electrónica de Estados Unidos (ESA por sus siglas en inglés) señala que los productos y tecnologías están perfectamente alineadas con la industria de la seguridad. “El IdC llegó para quedarse y nuestra industria ya está aprovechando muchas de las posibilidades que ofrece, tales como servicios interactivos que permiten la videoverificación, iluminación, termostatos, sensores de agua y cerraduras electrónicas, entre otras”, comentó Merlin Guilbeau, Director ejecutivo de ESA. Según una encuesta de la Asociación, 54% de los miembros de la organización ya están ofreciendo servicios interactivos y “percibiendo nuevas oportunidades para generar ingresos mensuales recurrentes a partir de estas aplicaciones”.

Sin embargo, Guilbeau también advierte que los vendedores deben evaluar qué tecnologías son las óptimas para integrar a sus portafolios: “Con el creciente flujo de productos que inunda el mercado, las compañías de seguridad deben elegir cuidadosamente cuáles

de ellos incorporar a su oferta. Los primeros que adopten estas tecnologías en el marco de un plan de negocios estarán bien posicionados para un fuerte crecimiento en el futuro cercano”.

Marshall Marinace, Presidente de ESA y de la empresa Marshall Alarm Systems Inc., dice que la creciente demanda de prestaciones para la vida diaria beneficia tanto a los consumidores como a las empresas de seguridad: “Este es un momento muy positivo para la industria, que está pasando de instalar y monitorear sistemas tradicionales de seguridad a integrar y monitorear soluciones tecnológicas integrales para residencias y usuarios comerciales. Aquellas empresas interesadas en diversificar su oferta y generar ingresos mensuales recurrentes han ido agregando rápidamente dispositivos y servicios IdC a su cartera de productos”.

Teniendo esto en cuenta, los integradores que deseen entrar en este mercado deben familiarizarse con las tecnologías, las dificultades, los productos, las empresas, etc., para poder proveer un servicio de excelencia. El IdC se presenta con nuevos desafíos que vendrán a modificar las tareas y responsabilidades a la hora de la instalación e implementación: las soluciones son cada vez más integrales y esto se refleja a la hora de la selección y configuración de los distintos elementos. “Por el lado comercial, que el integrador entienda las capacidades de cada dispositivo es muy importante. Esa podría ser la tarjeta de presentación del integrador, cada uno puede ser reconocido por cosas distintas. Ya sea en seguridad, energía o conveniencia, cada integrador puede decidir dónde agregar valor”, concluye Robert Martens.

LOS PRODUCTOS DEL IDC

Los fabricantes están trabajando día a día para producir opciones con mayores prestaciones, más versátiles: por ejemplo, una función de nuevos modelos de cerraduras es el uso de acelerómetros y sensores que pueden percibir la diferencia entre un portazo y un ingreso forzado (que podría estar configurada para generar un evento de alarma). Asimismo, un autolock hace que la puerta se trabe automáticamente luego de 15 segundos o 2 minutos de cerrada, evitando problemas generados por un olvido del usuario. Y si no fuera un olvido, también podría volver a abrirla a distancia a través de su celular.

Este es el rol de los fabricantes en el IdC. Los expertos estiman que la prioridad estará puesta en hacer que el

ARMA TU PROYECTO CON NOSOTROS



**MODELO
AB5396**



- 2 Megapíxeles - Grabación H.264 - MJPEG
- Filtro IR removible true Day/Night
- Iluminador infrarrojo, 20mts.
- PoE 802.3af
- IP66
- Reducción de ruido 3D
- Smart IR

Cámara Bullet



**MODELO
AB5376**



- 2 Megapíxeles - Grabación H.264 - MJPEG
- Filtro IR removible true, Day/Night
- Iluminador infrarrojo, 30mts.
- Lente Varifocal
- PoE 802.3af
- IP 66
- WDR

Cámara Bullet



**MODELO
AD5196**



- 2 Megapíxeles - Grabación H.264 - MJPEG
- Filtro IR removible true Day/Night
- Iluminadores IR, 15 metros
- Compatible con 802.3af PoE
- Reducción de ruido 3D
- Tecnología IR inteligente (evita la sobreexposición)

Cámara Domo

trabajo del integrador sea más fácil, desarrollando sistemas que interactúen bien entre sí y que sean fáciles de instalar. Los usuarios buscarán experiencias integrales, ya sea para uso residencial o comercial; si se implementan bien los sistemas de seguridad y energía y se le agrega conveniencia, se puede ofrecer una experiencia verdaderamente personal y completa. Esa es la verdadera promesa del IdC.

EL FUTURO...

Como hemos visto en este recorrido por el estado actual del IdC, este es un concepto que recién está empezando a ser una realidad. El mundo digital y el mundo físico están cada vez más conectados entre sí, pero todavía hay un largo camino que recorrer; un camino que se irá marcando con las pisadas de quienes tengan la confianza y desarrollen el conocimiento como para aprovecharlo.

La acumulación exponencial de sensores y datos requerirá de un tipo de profesional nuevo, que sepa manejar este tipo de caudal informático y que sepa administrarlo de la mejor manera posible. Al mismo tiempo, las exigencias de los usuarios serán cada vez mayores porque las posibilidades de conectividad y la cantidad de oferta de dispositivos inteligentes promete no dejar de crecer, por lo menos en el futuro previsible. Este es el gran desafío que deberán asumir los integradores: entender la configuración física y digital de los sistemas como una manera de convertirse en proveedores de soluciones que cubran un espectro cada vez más amplio de la vida cotidiana del usuario.

Daniel Castro, Director del Centro para la Innovación en Datos y analista de la Fundación de Tecnología de la Información e Innovación (ambas instituciones estadounidenses), en un artículo publicado en Infobae a principios de este año, comparte la opinión de que esta tendencia está en constante desa-



rollo. "La mayor parte de las compañías están desarrollando aplicaciones que puedan maximizar la conectividad generalizada. Cuando el costo de agregar sensores y un chip inalámbrico a cualquier aparato sea lo suficientemente bajo, cada aparato los tendrá. Dentro de veinte años a nadie le va a sorprender que su ventilador de techo opere en cooperación con su termostato: nos sorprenderíamos si no lo hiciera".

... ES HOY

En definitiva, este es un tipo de tecnología que, tarde o temprano, nos alcanzará a todos. Todos esos mundos que creíamos imposibles, de ciencia ficción, con los que empezamos este informe, lentamente se van tornando en más que una posibilidad. Lentamente la realidad va tomando los colores de esos escenarios y es probable que en los próximos pocos años veamos

desarrollos que hasta el día de hoy quizás seamos incapaces de imaginar.

Estamos parados en el umbral de una nueva revolución producida por internet. Esta vez se trata nada más y nada menos de la comunicación directa y automática entre el mundo físico y el mundo de las computadoras, de su integración. Y los instaladores de seguridad electrónica están en un lugar privilegiado para fomentar esta industria e incorporarse a este nuevo negocio. Lorena Zicker, Gerente general de Intel Argentina, resume este concepto: "Y a su vez no es el futuro, es el hoy. Y la realidad es que, quizás, el desafío para nosotros como empresas y para todo el ecosistema es generar las condiciones, sobre todo de conectividad y de interoperabilidad entre los diferentes dispositivos como para que esta transformación suceda de manera transparente para los usuarios". ■



<http://www.facebook.com/negociosdeseguridad>

<http://twitter.com/noticiasrnds>



<http://www.groups.google.com/group/negociosdeseguridad>



<http://www.youtube.com/negociosdeseguridad>

<http://www.linkedin.com/company/negocios-de-seguridad/>



Línea de **Porteros visor LCD** PRONEXT



Modelo VI 480

Pantalla LCD 4"
Cámara antivandálica
Funciones de intercomunicador y grabación
Permite incorporar hasta 2 porteros adicionales
en un mismo sistema
Botón de apertura de cerradura eléctrica
Comunicación por sistema manos libres
Disponible en también en color negro



Modelo VI-700N

Pantalla LCD 7"
Conexión para visualizar 1 cámara CCTV



Modelo VI 740

Pantalla LCD 7"
Cámara antivandálica
Funciones de intercomunicador y grabación
Modo Stand by automático para ahorro de energía
Botón de apertura de cerradura eléctrica
Permite incorporar hasta 2 porteros adicionales
en un mismo sistema



Modelo VI 790

Pantalla LCD 7"
Grabación de visitas automático
Grabación y visualización de hasta
2 cámaras CCTV adicionales

*Sentite
seguro*

Para más información sobre nuestros Porteros y otros productos por favor visite www.pronext.com.ar

 **Pronext**
Security

Av. Díaz Vélez 4438 Capital Federal, Argentina

Teléfono: +54 11 4958-7717

e-mail: info@pronext.com.ar

PROVISION DIGITAL

SEGURIDAD ELECTRÓNICA INTEGRAL

Cámaras IP



IPC-8M 1-3M

- 1/4" 1Mpx Progressive scan CMOS/ 1/3" 3M Progressive scan CMOS
- ICR - H.264/MJPEG
- 1080p/720p (1"30fps)
- 3.6mm - IR 30m - IP66
- DC12V/PoE



IPC-BP 1.3M

- 1/3" 1.3Mpx Progressive scan CMOS
- ICR - H.264/MJPEG, 1080P
- 3.6mm
- IR 20m
- IP67
- DC12V/PoE



IPC-WIFI/SD

- 1Mpx
- 720p@25fps
- Iluminación IR, DWDR, DNR, Autoiris
- Mic. Incorporado
- Tarjeta SD
- ONVIF



IPC-DE 1.3M

- Domo 1/3" 1.3Mpx Progressive scan CMOS
- ICR - H.264/MJPEG
- 1080p (1"30fps)
- 2.8/3.6mm
- IR 20m - IP66
- DC12V/PoE

Cámaras HDCVI



CVI-BP 2M

- 2 Mpx
- Waterproof
- 25/30fps@1080p
- ICR - IP66
- Smart IR 20m
- Lente 3.6mm (fijo)



CVI-DE 2M

- Domo 2Mpx
- Waterproof
- 25/30fps@1080p
- ICR - IP66
- Smart IR 20m
- Lente 3.6mm (fijo)



CVI-8M 1M

- 1Mpx
- Waterproof
- 25/30fps@720p
- ICR - IP66
- Smart IR 20m
- Lente 3.6mm (fijo) - Incluye brazo



CVI-BP 1M

- 1Mpx
- Waterproof
- 25/30fps@720p
- ICR - IP66
- Smart IR 20m
- Lente 3.6mm (fijo)



CVI-DE 1M

- 1Mpx
- 25/30fps@720p
- ICR
- IP66
- Smart IR 20m
- Lente 3.6mm (fijo)



CVI-C1A 1M

- Canon CVI 1Mpx
- Waterproof
- 25/30fps@720p
- ICR - IP66
- Smart IR 30m
- Lente 3.6mm (fijo)



CVI-C1A 2M

- Canon CVI 2Mpx
- Waterproof
- 25/30fps@720p
- ICR - IP66
- Smart IR 50m
- Lente 3.6mm (fijo)



CVI-BP 1M Varifocal

- Waterproof IR Bullet Camera
- 25/30fps@720p
- ICR
- IP66
- Smart IR 30m
- 2.7/12mm



ECVI-BP 1M

- 1Mpx
- Waterproof IR HDCVI Camera
- 25/30fps@720p
- ICR - IP66
- Smart IR 20m
- Lente 3.6mm (fijo)



ECVI-8M 1M

- 1Mpx
- Waterproof IR HDCVI Camera
- 25/30fps@720p
- ICR - IP66
- Smart IR 30m
- Lente 3.6mm (fijo)



ECVI-DE 1M

- 1Mpx
- Waterproof IR HDCVI Camera
- 25/30fps@720p
- ICR - IP66
- Smart IR 20m
- Lente 3.6mm (fijo)



ECVI-DI 1M

- 1Mpx
- Waterproof IR HDCVI Camera
- 25/30fps@720p
- ICR - IP66
- Smart IR 20m
- Lente 3.6mm (fijo)

Cámaras 720TVL



CA-BP 720
 - Cámara bullet 720TVL
 - HDiS
 - IR 30m
 - Lente 3,6mm (fijo)



CA-BM 720
 - Cámara 720TVL
 - HDiS
 - IR
 - Lente 3,6mm (fijo)
 - Incluye soporte



CA-CIA 720
 - Cañón Array 720TVL
 - HDiS
 - IR 30m
 - Lente 6mm (fijo)
 - Incluye soporte



CA-DE 720
 - Domo IR 720TVL
 - HDiS
 - Lente 3,6mm (fijo)

Domos PTZ

CVI-PTZ/20X-1M
 - Máx 450°/s pan speed
 - Entrada de audio
 - 2 entradas y 1 salida de alarma
 - IP 67
 - 1.3Mp CMOS - Zoom 20x



PTZ/23X-650T
 - Máx 300°/s pan speed
 - IP 66 - IK 10 (opcional)
 - 1/4" 960H CCD
 - Zoom 23x
 - 650TVL

DVR



DVR Tribrido
 Mod. 404 / 408 / 416
 - Tribridos (Analogico, HD-CVI y hasta 2 entradas IP)
 - 4 / canales 720p a 25/30fps por canal
 - 8 / 16 canales 720p 12/15fps por canal
 - Compact Mini 1U Case
 - Entradas HDMI / VGA
 - 4 / 8 / 16 entradas de video
 - 1 entrada y 1 salida de audio
 - Puerto RJ-45 (100M) y 2 USB
 - 1 HDD



DVR
 Mod. 504 / 508 / 516
 - Smart 1U Case
 - Entradas HDMI, VGA y TV
 - 4, 8 y 16 entradas de video
 - Puerto RJ-45 (100M)
 - Un canal de entrada y uno de salida de audio
 - 2 puertos USB
 - 1 HDD



Mod. 104HE, 108HE, 116HE
 - Mini 1U Case
 - Salidas HDMI, VGA y TV
 - 4, 8 o 16 canales de entrada de video (según modelo)
 - Puertos RJ-45 (100M), RS-485 y 2 USB
 - 4 entras y 4 salidas de audio
 - 4 entradas y 3 salidas de alarma
 - 1 HDD



Mod. 116HL/HZ
 - Tribridos (Analogico, HD-CVI y hasta 2 entradas IP)
 - 720p 12/15fps por canal
 - 1U Case
 - Salidas HDMI y VGA
 - 16 canales de entrada de video
 - Puerto RJ-45 (100M), RS-485 y 2 USB
 - 1 entrada y una salida de audio
 - 2 HDD



NVR
 Mod. 404 / 408 / 416
 - 8DM bandwidth up to SMP encoding
 - 4ch 1080p/3ch 720p
 - Preview & playback
 - Entradas VGA, HDMI, RJ-45 (100M)
 - 2 Puertos USB
 - Audio de dos vías
 - 1 HDD



Mod. 404P / 408P / 416P
 - 8DM bandwidth up to SMP encoding
 - 4ch 1080p/3ch 720p
 - Preview & playback
 - Entradas VGA, HDMI, RJ-45 (100M)
 - 2 Puertos USB
 - Audio de dos vías
 - 1 HDD
 - 4PoE (solo para mod. 404) / 8PoE (mod. 408P)

Distribuidor exclusivo



Sistemas generadores de niebla

Una alternativa contra intrusión

Un generador de niebla no se considera, en general, como un detector de alarmas de intrusión pero sí como un método eficaz para evitar un robo, convirtiéndose en un complemento ideal para los sistemas de alarmas convencionales.



El número de edificios privados y comerciales que están equipados con un sistema de alarma se ha ido incrementando. El propósito de esta instalación es detectar y reportar una posible intrusión en dichos sitios: la notificación del suceso se realiza típicamente mediante la utilización de luces intermitentes y sirenas, mientras que la notificación a un centro de monitoreo o de la central de policía se realiza normalmente a través de líneas telefónicas. Sin embargo, a pesar de que las notificaciones sean instantáneas, la asistencia de las autoridades competentes lleva una cantidad considerable de tiempo, proporcionando a los delincuentes una oportunidad para completar el delito previsto y huir sin ser detenidos.

Instalar un generador de niebla se proporciona al lugar una solución activa e instantánea para este problema, ya que en cuestión de segundos, desde

que se detecta a un intruso, este dispositivo es capaz de expulsar una enorme columna de niebla de alta densidad que les impida a los intrusos entrar en la zona protegida.

Algunas de sus ventajas son:

- **Confiabilidad:** es esencial que, aunque el dispositivo se encuentre inactivo durante largos períodos de tiempo, incluso uno o dos años, al momento de recibir una señal de intrusión, su reacción sea inmediata.
- **Rendimiento:** los generadores de niebla son capaces de llenar completamente el área a proteger dentro de los 10 segundos de activación. Esto reduce al mínimo el tiempo de planificación y acción de los intrusos. En última instancia, la idea es inducir al intruso a abandonar sus intenciones de robo inmediatamente.
- **Efectividad:** la opacidad de la niebla no debería permitir que la visión

sobre los objetos sea de superior a 30 centímetros. De hecho, con mayor visibilidad el intruso podría ver su siguiente movimiento, por lo es posible que no se vean obligados a abandonar el asalto.

CONSIDERACIONES GENERALES

Un generador de niebla, aplicado como sistema de seguridad, es un complemento extremadamente efectivo a los sistemas antirrobo convencionales. Imposibilita al intruso reduciendo su capacidad de ver y desplazarse por la instalación al mínimo, convirtiéndose así en una aplicación excelente para disuadirlo. Atrapado en la densa niebla, el ladrón queda desorientado e inmediatamente buscará una salida. La experiencia acumulada demuestra que la niebla es uno de los métodos de protección antirrobo más efectivos del mercado. Asimismo, la luz estrobos-

TRANSCEPTOR GPRS/SMS

Siguiendo los nuevos estándares del mercado, traemos una nueva serie de productos que incorporan mejoras necesarias para continuar la evolución de la seguridad electrónica. Tamaño reducido, actualización remota de firmware y conexión on-line son algunos de los beneficios de la nueva línea de productos Celletech.

¿Que ventajas incorpora?

Actualización brinda la posibilidad de desplegar nuevas versiones de firmware de forma remota, obteniendo un producto en constante evolución

Versatilidad para adaptarse a distintas soluciones del mercado

Seguridad al confirmar el evento solo si es recibido correctamente

Localización remota para ubicarlo en cualquier momento y lugar dentro de los 1000m

Evolución al agregar nuevas funciones, manteniendo la compatibilidad con el RVA-400

Agilidad dado que permite configurar el envío directo de Avisos por SMS al cliente final

Comodidad ya que gracias a su reducido tamaño, permite una instalación mas sencilla y la posibilidad de incorporarlo en el mismo gabinete del Panel de Alarmas

Compatibilidad con los paneles y los software de monitoreo más utilizados del mercado



Powered By
QUECTEL



Especificaciones

Alimentación	10 - 16 VCC (Nominal 13,8 VCC)
Consumo en Reposo	50 mA
Bandas de Operación	GSM 850/900 Mhz - PCS 1800/1900 Mhz
Formatos de Comunicación	Contact ID / Ademco Express (DTMF)
Entradas	1 analógica [0V - 5V] - expandible a 5 en soluciones s/panel
Salidas	2 a Colector Abierto 50 mA máximo
Indicadores de Estado	3 Led; Rojo (Linea), Amarillo (Señal) y Verde (Cobertura)
Conector de Antena	SMA Hembra (50Ω) - Incluye Antena Cuatribanda
Modos de Operación	Automático y Backup
Dimensiones / Temperatura de Operación	85 x 74 x 32 mm (An x Al x P) / -20°C a 45°C
Accesorios	Conector con Mazo de Cables

Webinar Gratuito
Todos los Jueves
+info en
www.celletech.com.ar

cópica de seguridad lanza destellos de luz a alta velocidad, unas 4-6 veces por segundo y combinada con la niebla de seguridad, desorienta completamente al ladrón. Por este motivo es un complemento extremadamente efectivo para el sistema de alarma.

“¿Cómo lo logra? Generando de modo inmediato una espesa e impenetrable niebla que reduce rápidamente la visibilidad a unos pocos centímetros. Atrapado en la niebla y la luz estroboscópica, el ladrón queda desorientado e inmediatamente buscará una salida, interrumpiendo así cualquier situación de robo”, analiza Alejandro Barruffaldi, de la compañía Quality Systems.

Por su parte, Andrés Calvo, de Global Protection, explica que un sistema generador de niebla “en pocos segundos hace invisible los objetos y personas que se encuentran en el lugar donde está instalado el equipo, evitando robos, asaltos o saqueos y daños a las personas. Es un sistema que trabaja en el preciso momento en que se está realizando el robo, transformando así los sistemas pasivos de seguridad actualmente conocidos en activos”.

En cuanto a los sitios en que puede instalarse, Diego Picerno, de Dexa Seguridad, explica que estos sistemas son aptos para “ser aplicados en cualquier lugar, ya que la niebla que produce es totalmente inocua y no daña lo electrónico ni lo material. No hay prácticamente ningún ambiente que no pueda ser protegido por la niebla de seguridad”.

“Sólo los lugares al aire libre marcan el límite de aplicación de estos sistemas, ya que en lugares cerrados será cuestión de instalar la cantidad de equipos necesarios para lograr la protección deseada”, detalla Calvo.

“Con un solo equipo pueden cubrirse hasta 30 metros cúbicos en menos de 30 segundos. Para sitios más grandes se instalan estratégicamente más equipos, dependiendo de las dimensiones y la disposición del lugar a proteger. En el caso del sistema que proveemos en nuestra empresa, con una placa de

control pueden activarse hasta seis equipos simultáneamente”, explica Barruffaldi.

Los equipos generadores de niebla, al igual que cualquier sistema de alarma convencional, cuenta con una batería de respaldo incorporada, que garantiza su funcionamiento durante un lapso de tiempo que varía según la capacidad del equipo.

Al igual que cualquier dispositivo de seguridad, estos equipos están diseñados para ser instalados por personal capacitado y, en algunos casos, aprobados por las empresas fabricantes o distribuidoras. Por otra parte, algunas marcas ofrecen equipos móviles, que no requieren de instalación, y pueden ser trasladados de un lugar a otro, según las necesidades de seguridad. En cuanto a su consumo, es casi un estándar de la industria que, durante su calentamiento, el equipo tenga un consumo de 900 watts y que luego se reduzca a los 80 watts.

Se trata, además, de equipos totalmente autónomos. En caso de no poseer una central de alarmas, el avance en el desarrollo de estos sistemas posibilita que puedan incorporar sensores de movimiento y sirena, lo cual hace que cumpla con las dos funciones: la de alarma tradicional y generador de niebla a la vez.

Estos equipos tienen la capacidad de programar los tiempos de disparos de manera muy sencilla, logrando de esta manera mantener la niebla más tiempo en la propiedad protegida

LA NIEBLA

La niebla generada por estos sistemas es seca y completamente inocua para equipos electrónicos, maquinaria, tejidos, comestibles, productos almacenados, etc. Gracias a ello, los generadores de niebla se han instalado sin problemas en numerosos locales de electrónica, maquinaria, salas de informática, etc. La composición de la niebla está hecha según la resolución 67/548/CEE. Es 100% segura para seres

humanos, animales y la propiedad.

Normalmente, el generador inyectará la niebla hasta que el propietario o vigilante del lugar desactive la alarma. Existen, además, sistemas en los que esto puede hacerse a través de un control remoto. Si la inyección de niebla dura sólo unos segundos, bastará con ventilar por unos minutos el ambiente y quedará como antes de la expulsión. Pero, por lo general, la niebla comienza a disiparse luego de unos 30 o 40 minutos como máximo, dejando el lugar en las mismas condiciones en que se encontraba antes de que el equipo entrara en funcionamiento.

En cuanto a la provisión de líquido para generar la niebla, los equipos vienen con sensor de líquidos y un LED de aviso que informan al usuario cuándo realizar una recarga. Los nuevos sistemas están equipados con un microprocesador que le proporciona inteligencia artificial. De esta manera, el equipo chequea de forma permanente todas las funciones y, en caso de detectar una falla, cuenta con un panel de LED que avisará de cualquier desperfecto.

FABRICACIÓN NACIONAL

Si bien los primeros equipos que se conocieron en el mercado eran importados, hoy existe una oferta importante de sistemas de fabricación nacional: “FOG-24 ha sido creado y desarrollado en su totalidad por ingenieros y técnicos argentinos: desde su programación hasta el último tornillo es fabricado en nuestro país, pudiendo brindar el mejor servicio técnico que exigen este tipo de sistemas”, comenta Andrés Calvo.

“Tanto los equipos como los insumos Contra Cloud son íntegramente fabricados en la República Argentina. De esta manera, evitamos cualquier tipo de desabastecimiento de equipos, insumos y eventuales repuestos”, amplía Barruffaldi.

“Contra Cloud es, ante todo, un producto de alta calidad, diseñado, desarrollado y fabricado en Argentina por



OFREZCA A SUS CLIENTES EL CONTROL TOTAL DE LA FLOTA DE VEHÍCULOS EN TIEMPO REAL

Desde cualquier computadora, celular o Tablet, usted tiene el control ON-LINE!



¡Ahora sus clientes van a saber si el vehículo está en movimiento en situaciones de robo o casos de vehículo remolcado!



Con el aumento de robos y secuestros, es importante tener aplicaciones completas que pueden ofrecer más seguridad



¿Quiere ofrecer una solución eficiente para los camiones mezcladores de Hormigón?



¿Sus clientes saben quienes utilizan los vehículos de la empresa? ¿Cuándo se utilizan? ¿Y dónde se fueron?

- 🕒 Visualización on-line las 24hs y status de encendido, detenido o en movimiento
- 📄 Informe instantáneo de: histórico, trayecto recorrido, ruta, velocidad, km, paso por área restringida, mantenimiento vehicular, telemetría, comandos, alertas y eventos
- ⚠️ Alertas de exceso de velocidad, apertura de puertas y entrada/salida en áreas restringidas
- 💰 Control de gasto por vehículo
- 👤 Identificación del conductor
- 📱 Visualización e histórico en Smartphones con Android o IOS
- 📍 Creación de puntos de referencia (interés) y ruta
- 🚗 Control del buen manejo del vehículo por medio del Driver Behavior
- 📺 Permite pulsador de pánico y bloqueo del motor vía Web o SMS
- ✉️ Alertas de eventos en la pantalla de su PC y vía mail
- 📁 Software personalizado
- 🔌 Multiprotocolo: trabaja con las principales marcas de hardware del mercado



Contáctenos hoy mismo!
11 4568 3723



Fulltime®

Soluciones para Empresas de Monitoreo y Rastreo

www.fulltime.com.ar

info@fulltime.com.ar

José Pedro Varela, 5179 - Villa Devoto
Capital Federal - Buenos Aires

TRAX[®]S15



SEGUIMIENTO SATELITAL

TRAX[®]S10



SEGUIMIENTO SATELITAL

WiCONNECT



ALARMAS DOMICILIARIAS

Consulte en www.gte.com.ar, nuestra línea de accesorios



Conectando Soluciones

Tecnología de avanzada.
Equipos robustos y versátiles .
Soluciones en logísticas vehicular.

ingenieros y técnicos del más alto nivel. Aunque por el momento no hay legislación vigente a nivel nacional, para poder mantener una calidad de producto acorde a la necesidad y mantenernos por encima de un estándar internacional, nuestros equipos se regulan mediante la resolución 67/548/CEE y la Norma UNE-EN 50131-8:2009”, explican desde Quality Systems acerca de la normativa vigente para este tipo de sistemas.

Desde Total Protection, señalan al respecto que se cumplen con las normas “exigidas por los institutos correspondientes como IRAM y los procesos de fabricación que puedan garantizar el buen funcionamiento y calidad de los productos y del servicio de posventa. El instituto IRAM certifica a FOG-24 con las normas eléctricas correspondientes, para poder comercializarlo tanto en Argentina como en otros países del Mercosur”.

CRECIMIENTO COMERCIAL

Desde su aparición en el mercado, los equipos generadores de niebla fueron creciendo en aceptación y uso, ofreciendo a las empresas de seguridad una nueva oportunidad en el mercado. Así, desde el aspecto comercial, Andrés Calvo explica que FOG-24 “recibe visitas diarias y consultas en su web tanto de Argentina como de otros países. Cada vez más empresas se dan cuenta de la utilidad de estos sistemas para evitar los robos, ya no alcanza solamente con los sistemas tradicionales. Si bien es un proceso que lleva su tiempo porque hay que verlo en funcionamiento para poder ver realmente su eficacia y nos es difícil poder llegar a todos los rincones del país, creemos que en los próximos años FOG-24 será el sistema de niebla más usado, dado que tiene ventajas respecto de sus rivales y su costo es casi la mitad”.

“El producto ha tenido una gran aceptación en el mercado. En los equipos ya instalados, la satisfacción es de un 100%. Durante el último evento de seguridad en La Rural, pudimos corroborar la gran expectativa que existe respecto a nuestro producto, sobre todo por nuestra política de comercialización, que está totalmente dirigida a que el integrador, además de obtener una buena rentabilidad por la comercialización, pueda también lograr ganancias significativas por el mantenimiento y reemplazo del líquido para generación de niebla. Es por este motivo que comercializamos dicho líquido con un muy bajo costo y un stock garantizado”, concluyen, por su parte, desde Quality Systems. ■



BENEFICIOS Y APLICACIONES

Por lo general, los actos criminales son cometidos en pocos minutos y la policía no puede llegar a tiempo para evitarlos. Un sistema de niebla de seguridad es capaz de proteger durante los primeros 15 minutos desde que se inicia la intrusión, evitando que el ladrón llegue a finalizar el robo. Sin un sistema de generador de niebla instalado, el intruso puede tener todo el tiempo necesario para actuar y escapar antes de que lleguen las fuerzas de seguridad.

Estos son los principales motivos que hacen necesaria la instalación de un sistema generador de niebla, el único sistema capaz de detener a los ladrones antes de que puedan robar algo de valor e incluso antes de que puedan entrar a una propiedad.

Los sistemas generadores de niebla se basan en un principio: no se puede robar lo que no se puede ver. Porque gracias a la niebla de seguridad, la propiedad queda protegida de forma inmediata: gracias a su densidad, permanece en el ambiente el tiempo suficiente para evitar el robo, no deja ningún tipo de residuo ni mancha y es absolutamente segura para los objetos, personas y animales.

Entre sus aplicaciones posibles se encuentran:

- Pueden utilizarlo las fuerzas de seguridad, entre ellos los bomberos para realizar prácticas y simular incendios sin riesgo alguno para lograr experiencia en tareas de salvataje en edificios (ascensos por escaleras y rescate, formación psicológica, etc.), accidentes viales en la niebla, entre otros.
- También puede ser utilizado por la policía y servicio penitenciario para contrarrestar motines en calabozos, resguardar comisarias en caso de manifestaciones, grupos especiales en trabajo de motines, irrupciones, utilización de canes en reemplazo de policías y cámaras térmicas para ver a los delincuentes sin que estos los vean a ellos.
- El comercio en general, sean cadenas de supermercados o comerciantes más chicos, ya que se podrían evitar los saqueos y salvar vidas con el botón antipánico ante un robo inminente.
- En domicilios, principalmente en departamentos o edificaciones de pocos ambientes.
- Entes gubernamentales para resguardar y proteger edificios, objetos valiosos como datos, materiales, equipamiento, etc.
- Edificios judiciales para resguardar causas, materiales de hechos delictivos, etc.
- Entidades bancarias para sus tesoros, cajas de seguridad, cajeros automáticos.



cybermapa
Street

Trabajamos. Innovamos.

Hacemos que lo complejo, sea sencillo.

EN LA PROXIMA VERSION:



MONITOREO DE ALARMAS DOMICILIARIAS



Comience su negocio con una mínima inversión

**Plataforma de Monitoreo Satelital de
vehículos y alarmas domiciliarias**

Para más información escribanos a street@cybermapa.com
o acceda a nuestro sitio web www.cybermapa.com

VAPEX

VATEX

CAMARAS

DE SEGURIDAD HD CVI



BATERIAS DE GEL
PARA ALARMAS, UPS, CARROS DE GOLF
LUCES DE EMERGENCIA, ETC.



VIDEO BALUNES PASIVOS
DISTANCIA DE TRANSMISIÓN
HASTA 400 MTS POR CABLE UTP



SPLITTERS VGA y HDMI



CABLES UTP Y FTP
PARA INSTALACIONES
DE CAMARAS Y REDES



PILAS
PARA SENSORES INALAMBRICOS
CR 2, CR 123
PARA CONTROLES REMOTOS,
TIPO BOTON: A23, A27, ETC.

 **GRUPO MARMARA**
México 1352 - (1097) CABA

www.grupomarmara.com.ar 
info@grupomarmara.com.ar 
(54 11) 4384-6092 / 4381-5448 / 8453 

ELEGÍ CALIDAD

Los productos GSN combinan los últimos avances tecnológicos con un diseño de vanguardia, creando productos para el mercado profesional de la seguridad.

Hay un detector para cada necesidad.

GSN Electronic Company Ltd.
www.gsncompany.com

Origen ISRAEL



Modo prueba para dos canales acústicos

PATROL-801

Combinación de PIR y detector acústico de rotura de vidrios. Tecnología de punta y fiabilidad excepcional. Es el detector ideal para usar en instalaciones comerciales e industriales.



Contador de pulsos

PATROL-801 PET

Combinación de PIR y detector acústico de rotura de vidrios, con inmunidad para mascotas hasta 30 kg. Detección fiable y estable, sin falsas alarmas, aún en entornos inestables.



Modo prueba para dos canales acústicos

PATROL-701

Detector infrarrojo pasivo. Ideal para detectar el movimiento humano cubriendo todos los puntos del área de detección. Posee regulador de sensibilidad. Cubre 18mts y 90°



Contador de pulsos

PATROL-201 PET

Detector infrarrojo pasivo, proporciona inmunidad contra mascotas de hasta 20 kg. Fácil ajuste de la sensibilidad para el peso del animal. Lente Fresnel original, que elimina las falsas alarmas.



Auto examen de diagnóstico

PATROL-401 PET

Detector infrarrojo pasivo, proporciona inmunidad contra mascotas hasta 35 kg. Combina tecnología de detección bipolar y sensor QUAD.



Tres tipos de lentes intercambiables

PATROL-901

Detector digital ideal para aquellos que exigen altos niveles de seguridad. Método de detección bipolar. Inmune a la luz solar y luz de interior, permite instalarlo frente a las ventanas.



Auto examen de diagnóstico

PATROL-601

Combina dos detectores en uno: PIR tipo cortina, y detector de rotura de vidrios. Equipado con sensor QUAD, que elimina zonas indetectables. Ideal para todo tipo de ventanas, puertas de vidrio y claraboyas.



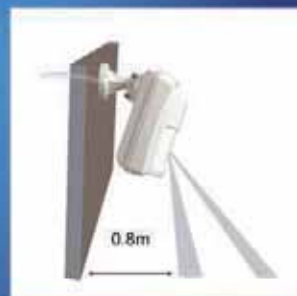
Auto examen de diagnóstico

PATROL-301

Detector PIR digital tipo cortina, proporciona seguridad para ventanas, puertas de vidrio y otras aberturas. Equipado con sensor QUAD, elimina áreas indetectables. No produce falsas alarmas.

UBL-1110

- Soporte universal para todo tipo de PIR.
- Conducto interno para el cableado.
- Ajuste preciso del ángulo.
- Diferentes posibilidades de instalación.



El ÚNICO en el mercado con sistema de CABLE OCULTO

Importa y distribuye

Casullo 229, Morón, Buenos Aires
4627-5600 / Nextel id: 183*1219
info@alastor.com.ar
www.alastor.com.ar

ALASTOR
seguridad electrónica

— 20 —
ANIVERSARIO
1995 - 2015



Alastor SA

@alastorsa

Sistema de extinción con agentes limpios de DuPont

¿Qué es? ¿Cómo funciona? ¿Dónde se aplica?

Los sistemas de agentes limpios contra incendios como el FM-200® de DuPont se han usado por más de 40 años para proteger bienes susceptibles a los efectos de los sistemas de protección a base de agua. Aquí listamos algunas cuestiones sobre su instalación y uso.



Los agentes limpios no son conductores de electricidad, no dañan equipos electrónicos, son seguros para las personas, no dejan residuos y no requieren de limpieza, reducen la cantidad de humo y daños causado por el fuego y proveen una penetración tridimensional, extinguiendo incendios que el agua tal vez no pueda alcanzar.

Estas características, y muchas otras, hacen que los sistemas FM-200® de DuPont, comercializados en Argentina por Centry, sean aptos para instalaciones de telecomunicaciones, cuartos de control, equipos de procesamiento de información, sistemas marinos, archivos, museos, universidades, instalaciones médicas y farmacéuticas y aplicaciones industriales. A continuación, abordaremos una serie de conceptos que pueden ayudar a determinar cuándo deben aplicarse y cuáles son sus requisitos de instalación.

¿Cómo funciona un sistema FM-200®?

El FM-200® extingue fuegos mediante una combinación de mecanismos físicos y químicos. Una concentración típica de diseño de 7% v/v (NdR.: 7 cm³ de soluto por cada 100 cm³ de solución) proporciona la cantidad necesaria de gas para apagar la llama.

¿Quién utiliza este sistema?

Este sistema es una opción muy confiable para, entre otros, empresas, gobiernos, universidades, hospitales y museos de todo el mundo con valiosos activos para proteger contra el fuego. Existen más de 100.000 sistemas instalados en más de 70 países en aplicaciones que van desde computadoras hasta suites electrónicas para vehículos militares.

¿Cómo están diseñados?

El FM-200® DuPont se almacena como líquido en cilindros presurizados. Cuando

se descarga, el líquido fluye a través de una red de tuberías al área protegida, donde se vaporiza. La cantidad de gas de cada inyector se calcula cuidadosamente para proporcionarle la cantidad adecuada de FM-200® a cada área protegida.

¿La prohibición de HCFC afecta al FM-200®?

No, ya que pertenece a la clase de compuestos llamados HFC o hidrofluorocarbonos, los cuales fueron introducidos para facilitar la eliminación de los clorofluorocarbonos que agotan la capa de ozono (CFC): los hidroclorofluorocarbonos (HCFC) y los que contienen bromo (halones).

¿Es inocuo para las personas?

Se han realizado exhaustivas pruebas con la base de datos de toxicidad más completa posible para evaluar la se-

**Soluciones
simples
para problemas
complejos
en la lucha
contra el Fuego**

centry®
Sistemas de Seguridad

25
Con
Seguridad



Centry es el Master Dealer
de Firetrace USA para sus líneas
Regulus y Sistemas de Supresión
de Incendios con Novec 1230

APLICACIONES

- Tableros Eléctricos
- Maquinas CNC
- Minería
- ATM
- Transporte de Caudales
- Buses
- Energía
- Racks de Servidores
- Petróleo
- Portuario

FIRE TRACE

REGULUS
FIRE SYSTEMS

3M

NOVEC 1230

ADMINISTRACION Y VENTAS

Pasco 755 . C1219ABE
CABA . Argentina
T: (5411) 4 122 1000
F: (5411) 4 122 1010
M: centry@centry.com.ar
W: www.centry.com.ar

PLANTA INDUSTRIAL

Cachi 774 / 776 . C1437DZF
CABA . Argentina
Distrito Tecnológico
T: (5411) 4 122 1090
M: extincion@centry.com.ar
W: www.centry.com.ar



guridad de FM-200®. De hecho, el producto es tan seguro que se utiliza como propulsor en los inhaladores farmacéuticos que dispensan medicamentos para el asma. Es un compuesto único y puro, sin ingredientes activos.

¿Es más caro que otras opciones?

No. Si se considera el costo de instalación total de un sistema de FM-200® DuPont, es generalmente sólo una pequeña fracción del potencial de ganancias de los activos protegidos. Un sistema de estas características requiere de hasta siete veces menos espacio de almacenamiento que otros sistemas de extinción de incendios.

¿Por qué instalar algo más que un sistema de rociadores?

Los aspersores de agua ofrecen protección eficaz para edificios y estructuras: están diseñados para controlar incendios, limitar la propagación del fuego y contenerlo en su ubicación original como para permitir que los bomberos lo apaguen antes de la pérdida total de un edificio. Sin embargo, el agua de los aspersores también arruinará computadoras, electrónica, obras de arte, etc. El sistema FM-200®, diseñado para detectar y extinguir incendios en sus etapas más tempranas, protege todos los activos críticos o insustituibles dentro de una estructura.

¿Es tan bueno el vapor de agua como un sistema FM-200®?

La experiencia demostró que los sistemas de niebla de agua, aunque pueden ser muy efectivos para la supresión de grandes incendios, no son del todo adecuados para incendios pequeños. También hay que recordar que el agua es eléctricamente conductora y puede ser perjudicial para equipos electrónicos sensibles o bienes valiosos.

¿Cómo puedo estar seguro de que este tipo de sistemas es la estrategia correcta para mi aplicación?

Si se aplica para evitar incendios producidos por un combustible ordinario, eléctricos o por líquido inflamable, un sistema FM-200® Dupont es probablemente el más adecuado. Hay casos, sin embargo, en los que no sería la mejor opción. Por ejemplo, en aplicaciones de productos químicos auto-oxidantes o que generan su propio oxígeno incluso sin la presencia de aire, como la pólvora.

¿Puedo utilizar FM-200® en fuegos de clase C?

El gas es no conductor, por lo que el

FM-200® es conveniente para la protección de riesgos clase C (riesgos que involucran equipos eléctricos energizados).

¿Dónde puedo conseguir un sistema de FM-200® de DuPont?

DuPont se ha asociado con algunos de los principales fabricantes de equipos de protección de fuego en el mundo para proveer estos sistemas. El representante en Argentina es Centry S.A.

¿Los cilindros del FM-200® deben estar situados fuera de la sala protegida?

Pueden colocarse dentro o fuera del espacio protegido, dependiendo de las necesidades del cliente. Tanto el NFPA 2001 como el estándar ISO 14.520 permiten que los cilindros de agentes limpios sean colocados dentro o fuera del espacio protegido. Siempre es una buena idea mantener los cilindros lo más cerca posible de la zona a proteger, teniendo además la precaución de dejar libre el acceso para facilitar el servicio y mantenimiento.

¿Con qué frecuencia se debe inspeccionar y probar el sistema?

Uno de los requisitos marcados por el NFPA 2001, 4-1.1, es limpiar el sistema y procurar que sea minuciosamente inspeccionado por personal competente al menos una vez por año. Según la sección 4-1.3 de la norma, se establece como requisito un control semestral de la cantidad de agente y la presión del cilindro.

¿Existe un límite de altura para las áreas protegidas por el FM-200®?

En general, no hay ningún límite de altura para la protección de un área. De hecho, si el techo fuera de tres metros de altura, a la hora del diseño deberá tratarse exactamente igual que una sala. Cada fabricante mantiene un listado de altura máxima de la boquilla, y aquellos espacios con alturas mayores podrán ser protegidos eficazmente utilizando múltiples capas de boquillas. Sí existen alturas mínimas. Las limitaciones en el diseño del sistema son responsabilidad de los fabricantes del sistema específico y sus respectivos listados y aprobaciones.

Después de una descarga de FM-200®, ¿quedan residuos peligrosos en el ambiente?

No, pero para responder a la descarga FM-200® es clave evaluar el alcance y naturaleza de la prueba de fuego. Si no hubo ningún caso de fuego, el agente puede quitarse de manera rá-

pida y segura con tratamientos de aire convencionales y no presenta ningún peligro para los bomberos o los empleados que trabajen en el espacio. En caso de incendio, la mayoría de los sistemas FM-200® están diseñados para responder en las etapas más tempranas del evento de fuego. En una sala de informática, por ejemplo, los fuegos son de bajo consumo de energía y de crecimiento lento. La detección precoz limita el potencial de daño de fuego y la combustión de productos. La electrónica moderna, sin embargo, puede emitir una amplia gama de subproductos nocivos cuando se quema. Por esta razón, se recomienda que los bomberos empleen SCBA al volver a entrar en un espacio de estas características. En general, no hay ningún requisito para descontaminar después de responder a un evento en el que se haya activado el sistema FM-200®; sólo pueden revestir algún tipo de peligro aquellos productos de la combustión propia del fuego.

¿Existe algún requisito posterior a una activación de limpieza y/o ventilación?

Según el NFPA 2001, para un sistema de escape dedicado al utilizar FM-200® no hay ningún requisito; sólo requiere que la atmósfera de extinción se ventile en forma segura. Algunas jurisdicciones, sin embargo, han implementado requisitos adicionales relativos a los sistemas de ventilación, por lo que siempre se recomienda atenerse a la normativa local.

¿Cuáles son los criterios para el sellado de una protección con FM-200®?

Como FM-200® es un gas, fluirá libremente donde vaya el aire. Esta característica hace que el sistema sea una opción extremadamente eficaz para proteger estructuras complejas, extinguiendo el fuego en los recovecos más profundos. Sin embargo, también saldrá fuera del espacio con la misma facilidad. Generalmente se recomienda cerrar puertas y aberturas antes de la descarga del agente (amortiguadores de ventilación, ventanas, etc.). Para la integridad del espacio, se recomienda realizar una prueba de estanqueidad de la sala con una unidad de ventilador/certificador en la puerta. Con todas las aberturas convencionales cerradas, el ventilador de la puerta proporciona una ligera presión positiva y negativa en el espacio y calcula el volumen acumulado total de las aberturas. Utilizando estos datos se puede obtener un tiempo de espera para la concentración del agente (que generalmente ronda los diez minutos). ■



RX2C-433- TXW12

Receptor-Transmisor de largo alcance

Conjunto para sistemas de control a distancia como activación y desactivación de sistemas de alarma; accionamiento de portones y persianas eléctricas; llamada a personal de servicio y encendido de luces.

Funciona conjuntamente con Transmisores de Control Remoto TXW12. Compatible con cualquier central de alarma, convirtiendo un sistema convencional en uno inalámbrico.

RX2C-433

Sistema autocódigo de 12 bits.

Conserva códigos aún en ausencia de alimentación

Alimentación: 12VCC

Frecuencia: 433.92 Mhz

Led testigo: indica recepción y falta de inicialización.

Modelo de 2 canales.

TXW12

Frecuencia portadora: 433.92 Mhz

Sistema codificación: 12

Canales: 2

Alcance estimado: 400 mts

Alimentación: Batería 12v tipo a23.



G-Link

Controlador de Accesorios vía SMS

Módulo controlador de accesorios vía SMS de aplicación en el hogar, oficina e industria.

G-link le permitirá monitorear y comandar instalaciones remotas sin la necesidad de encontrarse físicamente en el lugar.

- Cuatribanda automático: 850/1900MHz y 900/1800MHz
- 4 Destinatarios SMS
- 4 entradas digitales
- 4 salidas a relé na/nc
- 4 Leds indicadores de estado de entradas
- Extenso set de comandos para consulta, configuración y control remoto.



GP-600

Comunicador GPRS Universal

Comunicador GPRS para paneles de alarma que transmitan en protocolo Contact ID:

- Compatible con Paneles con comunicadores telefónicos con protocolo CID
- Conexión a entrada de línea telefónica del panel
- Transmisión GPRS / SMS
- 2 Destinatarios SMS
- Operación y programación remota vía SMS
- Periodo de supervisión de GPRS, configurable de 1 a 99 min.
- 4 Leds indicadores de Estado
- Salida auxiliar programable



A WORLD LEADING OUTDOOR DETECTOR

- Flexible Detection Patterns
- Expanded Features in a Down-sized Body
- Digitally Enhanced Reliability



VX Infinity™ series

WIRED MODEL

- VXI-ST** : 12m wide 2PIRs standard
- VXI-AM** : Anti-masking
- VXI-DAM** : 2PIRs with Microwave

BATTERY OPERATED MODEL

- VXI-R** : Battery operated 12m 2PIRs
- VXI-RAM** : Battery operated Anti-masking
- VXI-RDAM** : Battery operated 2PIRs with Microwave

GETTERSON Argentina S.A.I.C.

Av. Corrientes 3240
C1193AAR - Ciudad de Bs. As.
(54 11) 6777-6000
hiperseg@getterson.com.ar
www.getterson.com.ar

ALARMATIC

José Bonifacio 262
C1424CHF - Ciudad de Bs. As.
(54 11) 4922-8266 / 4924-1527
info@alarmaticseguridad.com.ar
www.alarmaticseguridad.com.ar

José Luis Martínez

Sales Manager Southern cone
Argentina, Paraguay, Chile and Uruguay
jlmartinez@optexamerica.com
www.optex.net/all/es/index.html
(54 911) 6455-2326

Code Encryptor II

Altel

SYSTEM SENSOR

ANVIZ

ALEPH INTERNATIONAL

NOTIFIER by Honeywell

BENTEL SECURITY

AVerMedia

GeoVision

lonso

OPTEX

WD Western Digital

QUASAR

ENFORCER

ROKONET

VIDEOMAN

AVIATEL

ENCUENTRE TODA LA TECNOLOGÍA

HDCVI

High Definition Composite Video Interface

de **ahua** TECHNOLOGY

RISCO

DSC

Integre todos sus productos comprando en un solo lugar,
ahorrando tiempo y dinero.

LG Electronics

ARCONTROL

SISTEMAS DE SEGURIDAD

ACROW The Crow Group

SOYAL

DISTRIBUIDOR AUTORIZADO

ADEMCO

- Amplio stock disponible • La mayor variedad y el mejor precio
- Asesoramiento técnico profesional • Garantía y laboratorio de reparaciones
- Estacionamiento sin cargo para clientes (Av. Triunvirato 382/3) • Envíos express a todo el país

intelektron

Intelligentgas

Equipamiento para: Sistemas contra Intrusión, CCTV, Control de Accesos, Sistemas contra incendio, Accesorios y mucho más.

www.arcontrol.com.ar

(011) 4523 8451

Av de los Incas 4376 (C1427DNU) Ciudad Autónoma de Buenos Aires
e.mail: ventas@arcontrol.com.ar Fax: (011) 4523 2471

Las virtudes del Full HD de HD-CVI

La tecnología HD-CVI de Dahua fue presentada en la XI Expo de Seguridad Pública de China en Shenzhen. Desde entonces ha crecido su aceptación en el mercado y su cartera de productos. Aquí detallamos algunos de ellos.



Dahua Technology Co. Ltd.
www.dahuasecurity.com/hdcvi/

La interfaz compuesta de video de alta definición HD-CVI (*High Definition Composite Video Interface*) de Dahua es un avance tecnológico que permite una rápida y fácil actualización a la alta definición en entornos de cableado convencional. La exclusiva tecnología HD-CVI permite una transmisión confiable de video HD analógico por cable coaxial o UTP a larga distancia, con un costo menor y en entornos de instalaciones complejas.

Los sistemas analógicos basados en cableado coaxial aún predominan en el mercado de la videovigilancia; sin embargo, la demanda de alta definición va en aumento. La tecnología HD-CVI de Dahua nació para cerrar esa brecha y brindar una solución de alta definición a quienes cuentan con sistemas analógicos. Desde su aparición, este estándar modificó el concepto de CCTV

analógico y generó gran expectativa entre los usuarios, que cada vez más rápidamente están adoptándolo. Las cámaras HD-CVI y los videograbadores digitales presentados en la Expo de Seguridad Pública de China recibieron elogios de los visitantes, entre quienes despertaron un gran interés por sus características.

TECNOLOGÍA ABIERTA

La compañía Exar –dedicada, entre otros rubros, a la provisión de transceptores, conectividad Ethernet y almacenamiento– firmó un acuerdo estratégico con Dahua para obtener la licencia de la tecnología HD-CVI. Según los términos de este acuerdo, Exar tiene licencia para diseñar, fabricar y comercializar soluciones de video analógicas de alta definición utilizando la tecnología HD-CVI. De esta manera, Exar y Dahua se unen para ser referentes globales este tipo de tecnología, estableciendo la norma como un estándar para la industria de la videovigilancia analógica HD.

Tanto Exar como Dahua son miembros de HDcctv Alliance, organización que promueve la adopción de la norma HD-CVI.

LÍNEA DE PRODUCTOS HD-CVI DE DAHUA

Como una fuerza emergente en el proceso de desarrollo de videovigilancia, HD-CVI está acelerando la popularización del sistema de videoseguridad de alta definición. Para lograrlo, Dahua ofrece múltiples líneas de productos bajo este estándar, con resoluciones que van de 720p a 1080p y que responden a las diversas exigencias de los usuarios. Cada línea de productos ha demostrado su calidad y facilidad de uso en diversas aplicaciones.

CÁMARAS HD-CVI

• Serie Ultra

Basada en la tecnología HD-CVI, la serie Ultra adopta el chipset DH5000, incorpora un sensor avanzado e ISP y ofrece codificaciones en tiempo real en 25/30 fps a 1080p o 25/30/50/60 fps a 720p. Soporta transmisiones a larga distancia en tiempo real y alta velocidad y brinda una excelente calidad de imagen con colores vivos y abundantes detalles. Es la serie de productos de gama alta de la familia HD-CVI de Dahua, diseñada para aplicaciones a gran escala.

• Serie Pro

También conocida como Gen II, esta serie adopta el chipset DH5000 y el sensor CMOS de alto rendimiento. La cámara mantiene la facilidad de uso de un sistema analógico y ofrece una salida de video Full HD de hasta 1080p. La serie Gen II ofrece una solución de videovigilancia HD que destaca por su sobresaliente calidad de imagen. La serie Pro es ideal para aplicaciones tales como aeropuertos, hospitales, escuelas, hoteles o bancos.

• Serie Lite

La serie Lite-1200 incluye cámaras IR 1080p tipo bullet y domo con la opción de lentes varifocales o fijos e incorpora un poderoso chipset que la hace compacta. Esta serie también cuenta con una excelente capacidad de reducción de ruido: además de ahorrar memoria en el disco duro, tiene la ventaja de ofrecer un efecto visual brillante incluso con baja iluminación, ideal para aplicaciones como estacionamientos subterráneos u otros ambientes con luz tenue.

Se destaca que, en la serie Lite, la cámara box IR 720p HAC-HFW1100R-VF y el domo IR HAC-HDBW1100R-VF poseen lentes varifocales que ofrecen imágenes claras y nítidas de 25/30 fps a 720p con una distancia focal de 2,7-12 mm, permitiendo un monitoreo más flexible: una sola cámara puede ajustarse para aplicaciones en diferentes áreas, según las necesidades de los usuarios. La distancia IR de estas cámaras alcanza los 30 metros, gracias a lo cual puede proporcionar un excelente monitoreo nocturno. Además, su facilidad de instalación y uso es apta para aplica-

ciones a escala pequeña a mediana, como tiendas minoristas, micro y pequeñas empresas y hoteles, escuelas u organizaciones que requieren imágenes de alta definición a un precio asequible.

VIDEOGRABADORAS DIGITALES HD-CVI

• Serie Tri-brid HCVR S2

Los videograbadores digitales de la serie Tri-brid HD-CVI S2 están listos para competir con sus pares convencionales, los DVR híbridos, gracias a su gran reproducción de color. Son una óptima solución para los problemas de sistemas que combinan cámaras analógicas y de red; y, a medida que la tecnología HD-CVI se expande, se impone como una excelente elección para los usuarios que desean contar con videovigilancia de alta definición a un precio menor.

La serie S2 es compatible con entradas de video HD-CVI, analógico e IP, ofrece mayores distancias de transmisión (1.200 metros para 720p con imágenes claras y 800 metros para 1080p) y soporta 4G y WiFi, lo que permite transmisiones más rápidas y fluidas. También está disponible en teléfonos inteligentes para obtener visualizaciones en tiempo real y alertas de alarma.

• Serie iHCVR

Los productos de la serie iHCVR no sólo ofrecen detección facial de un canal sino también fotos instantáneas de rostros y la reproducción rápida, por índice facial, de hasta 20 segundos de grabación. Las imágenes de rostros, movimientos, fotos y videos de alarma detectados pueden cargarse a EasySpace (disco en red en la nube), Skydrive o

Dropbox para proteger los datos y ahorrar memoria. También pueden buscarse allí fácilmente los datos grabados.

Cuenta con una salida de video HD de hasta 720p.

PREMIO PARA LA TECNOLOGÍA HD-CVI

El HD-CVI de Dahua no sólo ofrece beneficios a sus usuarios, sino que también ha probado en reiteradas ocasiones su valor en el mercado: los productos bajo este estándar recibieron premios y honores, incluyendo los premios PROTECTOR (para las tecnologías de seguridad), Benchmark Innovation, GIT SECURITY y Security&Fire Excellence. Como desarrollador de la tecnología HD-CVI, Dahua garantiza la excelencia de sus productos por su alta resolución y calidad de imagen.

ACADEMIA DAHUA

Dahua HD-CVI Academy es un subsitio de la página web oficial de Dahua. Es un portal ideal para acceder a más información sobre HD-CVI, además de proporcionar una plataforma abierta para el intercambio de opiniones sobre esta tecnología. Proporciona, además, la información más reciente sobre el estándar e incluye actualizaciones técnicas, información y un foro abierto de discusión, pensado para que el usuario comprenda de qué manera la solución HD-CVI puede ser beneficiosa a largo plazo.

En la Academia HD-CVI, los usuarios registrados pueden descargar documentos y herramientas tales como guías, paquetes para el desarrollo de software, informes de pruebas e incluso pueden acceder a foros en línea. ■



SISTEMAS DE SEGURIDAD ELECTRÓNICA



Ingresá al monitoreo de casas y vehículos

- Acceso remoto online - Acceso webdealers PRO
- Personalización para usuarios finales con su logo
- Reportes via mail de los eventos diarios
- Líneas telefónicas exclusivas para monitoreo
- Monitoreo por internet TCP/IP - GPRS - GSM - SMS
- Videoverificación de alarmas monitoreadas



TARIFA PLANA / COBERTURA NACIONAL / BONIFICACIONES

0800-222-0919

info@alesat.com.ar

www.alesat.com.ar



CNB
TECHNOLOGY Inc.

RADIO OESTE

Radio Oeste / Radioset SA
Telefax 4641-3009 / 3454
Av. Rivadavia 11008 - CABA

www.radio-oeste.com.ar
Seguinos en Facebook!
Seguinos en Twitter!



Comando a distancia
Simple y accesible

La nueva aplicación para teléfonos inteligentes permite el control del panel de alarma de manera sencilla.



lonso
ALARMAS ID 1000
Dispositivo Autorizado



A2K8
Panel de Alarma

433 MHz
2-Way Wireless System
Escucha cuando necesitas
desactivar el sistema
por teléfono al 911 o 110

Vc
Voice Control
Control remoto por voz
habla a lo largo de cualquier
línea de voz

Va
Voice Alarm
Notificación de Alarma
Recibe a cualquier hora
por teléfono, con cualquier
operador

lonso
ALARMAS ID 1000

SD6982A-HN
2Mp CMOS 1080P Network
IR PTZ Dome Camera

IPC-HF3200
2Mp CMOS 1080P
Network Camera

NVR3204/3208/3216(-P)
4/8/16CH 1U Network
Video Recorder

SD6582A-HN
2Mp CMOS 1080P Network
PTZ Dome Camera

IPC-HFW3200C
2Mp CMOS Full HD Waterproof
IR Network Camera

NVR3804/3808/3816
4/8/16CH 2U Network
Video Recorder

dahua
TECHNOLOGY

bcg

Control de Acceso



¿Necesita una tecnología de Lectura/Escritura para gestionar múltiples aplicaciones en su negocio?

¿Necesita una tarjeta de proximidad que además de permitirle leer la información de forma segura y rápida, escribe datos en la tarjeta con igual garantía de seguridad y puede utilizarse en variadas aplicaciones?

EDGE. Solución de Control de Acceso para una sola puerta basado en IP.

- ESCALABLE
- SIMPLE
- FLEXIBLE



HID

Una tarjeta, Miles de aplicaciones.

Impresoras



FARGO

by HID



Tarjetas y Lectores

INDALA es sinónimo de diseño, calidad, servicio y permanencia en el mercado.
PROXIMIDAD ES INDALA
Tarjetas y Lectoras 125KHz y Mifare 13,56Mhz

Tarjetas + Flexkey



INDALA

Línea de lectores HID



Lectora Curve

Lectora Wave Slim



Línea de lectores iClass



Long Range Parking

BCG es Distribuidor Oficial de los productos INDALA, iCLASS y HID en todas sus líneas.

Building Consulting Group S.A.
Alberti 1188 - C1223AAN - Buenos Aires - Argentina

bcg

CCTV



BCG es Distribuidor Oficial de los productos BOSCH en todas sus líneas.

NUEVA LÍNEA DE CÁMARAS BOSCH ADVANTAGE.



Barrera de detección de humo

Sirena con estrobo multicanal



Centrales de alarma de incendio convencional



Avisadores manuales FMM

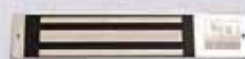


Central de alarma 862 y 880

Las Cerraduras BCG mantienen la línea más completa de cerraduras magnéticas y accesorios y es la única que realiza control de calidad y mediciones de laboratorio locales.

ESPECIFICACIONES TÉCNICAS

Modelo	C-300	C-600	C-1200
Fuerza de retención	300 Lbs	600 Lbs	1200 Lbs



Incendio

Cerraduras

Tel: (54 11) 4308-0223 - 4941-1472 / 1573 - Fax: 4308-1775
info@bcggroup.com.ar - www.bcggroup.com.ar

Credenciales de acceso digitales

Integrando los dispositivos móviles al control de acceso

El acceso con identidades móviles representa una oportunidad para cambiar favorablemente la forma en que abrimos puertas e interactuamos con nuestro ambiente. Una experiencia de usuario sencilla puede potenciar el crecimiento de su uso, elevando así los niveles de seguridad de las empresas.



HID
www.hidglobal.com

Habilitar un dispositivo móvil para que permita el acceso a diferentes edificios no es una solución más: es mejorar un servicio y ofrecer un nuevo concepto que cambia la forma en la que interactuamos con una parte cotidiana de nuestras vidas. En la era de la movilidad y de la computación en la nube, tanto empresas como individuos están cada vez más preocupados por la seguridad y protección de su ambiente físico y digital. Si se implementa correctamente, el acceso móvil tiene el potencial de cambiar la forma en la que percibimos las puertas: es una aplicación capaz de aumentar tanto la seguridad como la comodidad.

TENDENCIAS

La industria móvil es reconocida como una de las más innovadoras; su crecimiento acelerado afecta a las tecnologías y estándares subyacentes de los dispositivos móviles y a la enorme cantidad de personas que usan cotidianamente tanto estos dispositivos como las nuevas aplicaciones desarrolladas. Sin embargo, no es todo innovación: mucha de la tecnología usada en los dispositivos móviles actuales ha estado en circulación durante algún tiempo antes de haber sido adoptada por la industria. El Bluetooth, por ejemplo, se introdujo en 1994 y pasaron 15 años antes de que se volviera un estándar en los dispositivos móviles; la navegación en internet existe desde el siglo pasado, pero no fue sino hasta la introducción del iPhone en 2007 que se difundió al dispositivo móvil como una computadora conectada.

Abrir puertas con los dispositivos móviles no es una idea nueva: se realizaron pruebas de tecnología temprana a ini-

cios del año 2000, que también servía para hacer pagos o viajar en el subte. En diferentes partes del mundo ya existen soluciones disponibles para el público. El interés en los servicios sin contacto siempre ha sido grande, pero crear la experiencia y el valor añadido que los usuarios finales esperan sigue siendo un reto.

Ya ha habido varios intentos de hacer posible el control de acceso móvil: se ha intentado con diferentes tecnologías, como microSD, *add-on sleeves*, MIFARE, NFC entre amigos y Bluetooth, cada uno con sus cuestionamientos. La historia muestra que es fundamental contar con una arquitectura que no dependa de las tecnologías subyacentes, como NFC o *Bluetooth Smart*, y que sea adaptable a cualquier tendencia nueva que pueda surgir.

La confianza y educación en el uso de aplicaciones y tecnologías sin contacto, como NFC, Bluetooth, *mobile wallets*, iBeam e iBeacon, están constantemente en crecimiento. También



Línea completa de productos

DISTRIBUIDOR OFICIAL



10 años de experiencia ofreciendo productos HID
Mejor servicio y atención.

Garantía local
Stock disponible
El mejor precio.



13.56 Mhz.
Lectura y escritura.
Tarjetas y lectores
Inteligentes.



RFID 125 KHz.
Tarjetas y lectores.
Línea completa
HID.



Control de ACCESO IP

SERVIDOR WEB INTERNO

Monitoreo en tiempo real • Antipassback
Integración con videop • Alarma vía e-mail.

PCT-300

Hasta 8 puertas
60000 usuarios
120000 registros
Puerta exclusiva



PCT-100

IP65 apto intemperie
Tarjeta y pin
20000 usuarios
60000 registros
Lector interno E
Lector adicional S



CONTROL VÍA WEB

Administración y monitoreo desde
cualquier explorador sin necesidad de
software adicional y desde cualquier lugar
vía internet.



CERRADURAS Electromagnéticas, Pestillos, Pernos y Pulsadores

De Perno

- Sensor magnético
- Fail safe



Botón de emergencia
- Apertura de puerta
- Con rotura de cristal



Herrajes
- Z (Chapa y madera)
- L (Chapa y madera)
- U (Aluminio)



De Perno
- Sensor de bolita
- Fail safe
- Temporizador programable



Perno con llave
- Sensor de estado
- Llave exterior
- Llave interior
- Temporizador programable

Electromagnética

- 300, 600 y 1200 LB
- Led indicador



Botón de apertura
- Aluminio reforzado
- NA / NC
- Embutr / Exterior



Botón de apertura
- Aluminio reforzado
- NA / NC
- Embutr / Exterior



Pestillos
- Fail safe / Secure
- Reforzado
- Bajo consumo



Pulsador apertura
- Plástico alto impacto
- Ideal perfiles
- NA



Humberto 1° 985 Piso 17 Of. 3 y 4 - Ciudad de Bs.As., Argentina C1103ACR
WWW.PUNTOCONTROL.COM.AR - ACCESO@PUNTOCONTROL.COM.AR
Distribuidor Oficial - Tel: 4361-6006



crece el conocimiento de las tecnologías que se adaptan mejor al control de acceso móvil. Pero, en definitiva, son los administradores de seguridad y los directores de IT quienes deben determinar las mejores tecnologías para cada uso, a fin de crear la experiencia de acceso que resulte óptima para cada establecimiento.

La emulación de una tarjeta sin contacto en un dispositivo móvil fue posible recientemente a través de un elemento seguro. En este caso, una tarjeta SIM.

NEAR FIELD COMMUNICATION (NFC)

La comunicación inalámbrica de corto alcance (NFC, según sus siglas en inglés) se desarrolló para solucionar el dilema de los varios estándares sin contacto; sin embargo, su introducción a los dispositivos móviles ha sido menos que imperceptible. La emulación de una tarjeta sin contacto en un dispositivo móvil fue posible muy recientemente a través de un elemento seguro (SE) como una tarjeta SIM. Hubo que configurar un ecosistema en forma de *Trusted Service Managers* (TSM) para respaldar el modelo céntrico que resultó en integraciones técnicas complejas y modelos comerciales que dificultaron lanzar las aplicaciones sin contacto con base en NFC.

En 2013, Google introdujo una nueva característica NFC en el Android 4.4, llamada *Host-based Card Emulation* (HCE), que permite emular una tarjeta sin contacto en una aplicación sin dependencia en un SE. Con HCE es posible lanzar los servicios NFC de forma escalable y redituable, en tanto se use una tarjeta tecnológica basada en los estándares existentes. El HCE hace al NFC más accesible y versátil y permite que los desarrolladores agilicen los servicios en el mercado; esto estimula la familiarización del consumidor y alienta su adopción.

Sin embargo, el iPhone no cuenta con soporte NFC. Y, si bien la cantidad de dispositivos Android 4.4 está creciendo rápidamente, la carencia de NFC en el iPhone 4 e iPhone 5, junto con el hecho de que el soporte de NFC en el iPhone 6 actualmente sólo está disponible para Apple Pay, hace que la penetración en el mercado de las soluciones basadas en HCE aún no pueda ser completa.

Características del NFC:

- Las tarjetas sin contacto basadas en estándares se pueden emular con la aplicación.
- Funciona con lectores habilitados para NFC, siempre que se use una tecnología de tarjeta basada en los estándares.
- Una buena solución cuando se prefiere la experiencia Tap.
 - No disponible en el iPhone.
 - Compatible con Android 4.4 y BlackBerry 9 y 10.

BLUETOOTH SMART

Fue introducido en el estándar de Bluetooth en 2010 y ahora forma parte de la industria de pagos y rendición de cupones.

Uno de los motivos del éxito del *Bluetooth Smart* es la tecnología de soporte que ha recibido de Apple, que la ha respaldado desde el iPhone 4S. Google también la añadió al Android 4.3 y, a partir del 31 de octubre del 2013, *Bluetooth Smart* es la única tecnología sin contacto compatible con los dos principales sistemas operativos móviles: Android e iOS.

Características del Bluetooth Smart:

- Bajo consumo de energía y amplia distancia de lectura.
- Los lectores se pueden colocar en el lado seguro u oculto de la puerta.
- Varias posibilidades de uso para control de acceso.
- Permite configurar los lectores (firmware inclusive) con un dispositivo con *Bluetooth Smart* habilitado (como teléfono o tablet).
- Habilitado en los sistemas operativos: iOS 7 y 8, Android 4.4, BlackBerry 10 y Windows Phone 8.1.

EXPERIENCIA TRANSACCIONAL

Los dispositivos móviles no suelen perderse ya que están constantemente a la mano; es la tecnología más cercana que tenemos. Usar dispositivos móviles para abrir puertas es llevar hacia adelante el control de acceso físico, fusionando la seguridad con la comodidad; es una nueva forma de experimentar los ingresos y egresos.

El ingenio arquitectónico está llevando al diseño de edificios hacia nuevas direcciones. La colocación del lector tradicional junto a la puerta pudiera no adaptarse a una oficina construida principalmente con muros de vidrio: los lectores y cerraduras que generalmente se colocan fuera de las puertas pueden ser objetivos del vandalismo. Al combinar el rango amplio de lectura del

Bluetooth Smart con una antena, se puede aumentar la seguridad ubicando los lectores en la parte segura de la puerta (y la estética, ya que quedarían fuera de la vista).

El tener lectores habilitados con *Bluetooth Smart* en estacionamientos ha demostrado ser muy útil: en lugar de bajar la ventanilla del automóvil para intentar alcanzar el lector de acceso, ahora es posible hacerlo sin esfuerzo, mientras se maneja por la entrada. Por otro lado, en algunos tipos de puertas como salas de conferencias en las que se pueden colocar varios lectores cercanos, una experiencia de toque con una tarjeta física podría ser una mejor opción para asegurar que se abra la puerta correcta.

Dada la naturaleza de las tecnologías sin contacto, la distancia de lectura puede variar dependiendo del ambiente en el que se coloque el lector. En un ascensor, por ejemplo, la distancia de lectura se puede ampliar mucho gracias al metal circundante; el tipo de smartphone usado también puede afectar la distancia de la lectura. Por esto, configurar los lectores en el modo de apertura correcto, rango amplio o toque, y ajustar la distancia de lectura óptima dependiendo del medio ambiente son aspectos fundamentales para una solución de acceso móvil.

Asimismo, es muy importante tener

Dada la naturaleza de las tecnologías sin contacto, la distancia de lectura puede variar dependiendo del ambiente en que se coloque. Otro de los factores que puede afectar a la distancia de lectura es el tipo de smartphone utilizado.

en cuenta el impacto en los usuarios: las primeras impresiones son las que más perduran y la solución puede ser descartada fácilmente si no cumple con las expectativas. La experiencia de abrir las puertas con dispositivos móviles debe ser dinámica, intuitiva y cómoda; no debe requerir esfuerzo del usuario. Si hubiera que desbloquear el dispositivo, iniciar la aplicación, seleccionar una ID móvil y luego presentar el dispositivo al lector, el usuario encontraría una mejor solución en un escudo físico. También es clave que esta experiencia sea igualmente imperceptible sin importar la plataforma móvil. El tener una experiencia en Android y una diferente en iOS será confuso para los empleados y conllevará más capacitación y llamadas

NOS SUPERAMOS

Potenciamos nuestros productos para darte una ventaja competitiva en tu negocio.

Simples de instalar y rápidos de programar,
desarrollamos los automatismos más versátiles
del mercado.



LEVADIZO PUMA

Versiones: STD / MAX / SP
Velocidad: 15 a 11 seg. (Según versión)
Límites de empleo: 8 / 10 / 7 m.
Fines de carrera: eléctricos, incorporados y regulables.
Placa electrónica: F1M V4 SMD.
Garantía: 1 año.



CORREDIZO MARA

Versiones: 500 / 700 / 1TN
Velocidad: 5,5 seg/m.
Límites de empleo: 500kg. / 700kg. / 1Tn.
Fines de carrera: mecánicos.
Placa electrónica: BAS V4 SMD.
Garantía: 1 año.

Conocé más sobre nuestros nuevos productos en

www.nykenautomatizacion.com.ar

Centro de atención al cliente

Todo lo que el instalador necesita para su actividad,
repuestos, asesoramiento y soporte técnico.
Tel. 011 4484-4115 (directo) y 4441-1060/6628 (líneas rot).

NYKEN
AUTOMATIZACIÓN DE ACCESOS



Fábrica Argentina de Motores

LLEGÓ FAM

100% INDUSTRIA NACIONAL

Porque creemos
y apostamos
a nuestro país.

CONTACTO

Tel.: (54 11) 2059 5218

Carlos Villate 4029, Munro

info@famargentina.com.ar

www.famargentina.com.ar

ANDINO

AUTOMATIZADOR PARA PORTÓN CORREDIZO 600

- Destrahe manual por llave.
- Robusto, sólido y de fácil programación.
- Embrague electrónico.
- Producto 100% nacional.
- Rodamientos **SKF** **NTN**
- Centrales Nacionales **bh**



MALVINAS

AUTOMATIZADOR PARA PORTÓN LEVADIZO

PRÓXIMAMENTE



ANDINO

AUTOMATIZADOR PARA PORTÓN CORREDIZO 300

PRÓXIMAMENTE



Deployment simplified



de soporte al personal de seguridad.

CONSIDERACIONES ADMINISTRATIVAS

El manejo de credenciales y tarjetas de identidad puede llevarle mucho tiempo al personal de seguridad. Ordenar, imprimir, distribuir y administrar las tarjetas perdidas insume tiempo valioso tanto para el personal de seguridad como para los empleados. Otro de los beneficios del acceso móvil tiene que ver con las nuevas posibilidades que introduce para administrar las identidades móviles en tiempo real.

Usar un portal basado en la nube para centralizar las identidades, por ejemplo, libera el tiempo del personal que maneja las credenciales físicas. Un sistema de administración de identidad móvil robusto tiene procesos comprobados para la administración de empleados y estudiantes y todo el ciclo de vida de las identidades móviles, aumentando la eficiencia de los administradores de seguridad.

Una característica principal que debe considerarse al implementar el control de acceso móvil es la forma en la que se le otorga la credencial a un empleado: al ingresar manualmente los números del sistema de control de acceso físico (PACS) y los códigos de instalación, existe la posibilidad de cometer errores y toma mucho tiempo, lo que probablemente dará como resultado una mala experiencia para el personal que administra las credenciales. Para emitir una identidad móvil a un empleado sólo se debe seleccionar el usuario y la identidad móvil correcta. La plataforma deberá validar los datos de cada usuario, enviar un correo electrónico de invitación para que el usuario instale la aplicación, emitir una identidad móvil única configurada automáticamente con los atributos específicos de la organización en la que se usará, y notificar al administrador de seguridad.

Asimismo, muchas organizaciones

tienen oficinas en todo el mundo con diferentes sistemas de control de acceso; un empleado que visita una oficina remota, seguramente necesitará una credencial de visitante. Con una solución de acceso móvil que respalde varias identidades móviles por dispositivo, un empleado puede recibir una identidad móvil adicional antes de irse o al llegar.

Otra tendencia del mercado que trae beneficios administrativos consiste en usar un dispositivo móvil para el acceso lógico para autenticar diferentes servicios. Muchas organizaciones ven actualmente el beneficio de converger el acceso físico y lógico para disminuir costos y mejorar la seguridad. Una plataforma de identidad móvil común para el acceso físico y lógico les facilita el manejo de los derechos de acceso a los administradores de seguridad y permite a los empleados validar diferentes servicios, ya que el dispositivo móvil será una plataforma común.

Un administrador de seguridad puede enviar identidades a un solo empleado o a un grupo. Éstas se pueden usar posteriormente para el acceso lógico, para ingresar a servicios como VPN y correo electrónico, usando una autenticación sólida, todo ello administrado en una sola plataforma de identidad móvil.

CONSIDERACIONES DE SEGURIDAD

Los ataques pueden provenir de muchas direcciones, usando muchas herramientas y tácticas. Para proteger cada vínculo y asegurar que no haya un solo punto de falla entre lectores, los dispositivos móviles y sistemas de seguridad de respaldo requieren un modelo de seguridad multicapas. En el raro evento de que los delincuentes puedan traspasar una capa, las puertas siguientes permanecerían cerradas. Manejar claves digitales en dispositivos móviles requiere una visión integral de la seguridad de origen y destino, desde la generación de claves digitales,

hasta cómo se administran durante su ciclo de vida y cómo se almacenen en los teléfonos móviles.

La prioridad de la plataforma debe ser la seguridad: todas las identidades móviles e información de usuario debe protegerse en una bóveda segura con base en Modelos de Seguridad de Hardware, donde las claves encriptadas se almacenen y usen en operaciones criptográficas.

Los sistemas operativos móviles modernos como Android e iOS son creados con un alto nivel de seguridad; una aplicación de acceso móvil debe poder sacar ventaja de esta característica. La aplicación deberá correr en un Sandbox especializado que asegure que ninguna otra aplicación pueda acceder o modificar los datos usados. Asimismo, los datos sensibles y las claves se protegen en un área de los dispositivos móviles que se usa para el almacenamiento de datos sensibles. Además de la seguridad del OS móvil, las identidades móviles deberán firmarse y encriptarse para prevenir cualquier manipulación.

Al igual que con las tarjetas físicas, el control final de las personas que acceden a un edificio es responsabilidad del sistema local. Si se pierde, es robado o se comprometen los derechos de acceso de la credencial digital de un dispositivo móvil, puede inhibirse el sistema de control para evitar accesos no deseados. En el caso poco probable de que un dispositivo móvil sea comprometido, es posible señalar la identidad específica, ya que cada clave digital debe ser única. Por otro lado, es más probable que un empleado se percate de la pérdida de un dispositivo móvil que de una credencial física.

Los dispositivos móviles también tienen la ventaja de estar en línea. Si un administrador de seguridad quiere eliminar una clave digital, lo puede hacer en el momento, siempre que el dispositivo esté conectado a la red inalámbrica. Si un empleado reporta la pérdida de un dispositivo, las identi-

Servicio Post-Venta



Confiabilidad

Calidad

IRTEC group

Nuestra responsabilidad no termina con la venta del producto.



Corrientes 2445, Martínez
Pcia. de Bs. As, Argentina



+54 011 4836-0408
+54 011 4717-2967



info@irtec.com.ar
www.irtec.com.ar

dades móviles se pueden revocar antes de que el dispositivo acabe en manos equivocadas.

Para reducir más el impacto de un dispositivo robado, las identidades móviles se pueden configurar para que se acoplen a los lectores solamente cuando el dispositivo móvil esté desbloqueado. Esto significa que un usuario no autorizado tendría que evadir el NIP del dispositivo (reconocimiento de cara, protección con huella digital, etc.) para poder usarlo para abrir las puertas y entrar al edificio.

CONSIDERACIONES DE IMPLEMENTACIÓN

Existen algunos aspectos que deben tomarse en cuenta antes de decidir el tipo de lector en el que se va a invertir. El sistema operativo de los smartphones puede afectar la elección de la tecnología, ya que los iPhones 5s y anteriores no soportan el NFC. En las compañías que tengan una base grande de iPhones, el *Bluetooth Smart* es la única opción.

También deben tomarse en cuenta los tipos de puertas: los estacionamientos, puertas de entrada principal y ascensores, al tener un rango de lec-

tura más amplio, pueden aprovechar este sistema plenamente. En aéreas que necesiten lectores colocados muy cerca uno de otro conviene usar un sistema de toque para minimizar el riesgo de abrir la puerta equivocada; tanto los lectores NFC como los *Bluetooth Smart* soportan este sistema.

Muchas compañías tienen una plataforma de administración de dispositivos móviles (MDM); asegurar que la solución de acceso móvil sea interoperable con esta plataforma puede tener sentido, especialmente si las configuraciones de seguridad se controlan con la MDM.

También debe considerarse las inversiones existentes en tarjetas físicas y lectores. Aunque el acceso móvil aumenta la comodidad, algunas compañías pueden decidir que sus empleados mantengan la credencial física como respaldo, a la vez que promueven una migración imperceptible hacia un estándar más seguro.

CONCLUSIONES

Si bien transformar los smartphones y otros dispositivos móviles en credenciales confiables fáciles de usar es

una forma de fusionar seguridad y conveniencia, hay ciertos aspectos que deben tomarse en cuenta al elegir una solución de acceso móvil. Para tener la certeza de que la solución funciona, se debe arraigar en la tecnología de tarjetas basada en estándares, que se pueda emular en un gran número de teléfonos móviles, tablets y otros dispositivos portátiles. Para ganar la aceptación entre los empleados y estudiantes, la experiencia del usuario debe ser igual o mejor a la que tiene con las tarjetas físicas.

Las primeras impresiones perduran y la solución puede ser descartada fácilmente si no cumple con las expectativas. La experiencia debe ser ágil y cómoda, sin que el usuario realice demasiados pasos, y, como beneficio máximo, la plataforma de identidad móvil debe diseñarse para la comodidad y eficiencia del administrador.

El acceso móvil presenta la oportunidad de cambiar favorablemente la forma en que abrimos las puertas e interactuamos con nuestro ambiente. Al implementarla correctamente, el futuro del control de acceso vendrá solo. ■

RED ARGENTINA DE MONITOREO

EMPRESA HABILITADA

Una forma segura de proteger a SUS clientes

- > Abono Plano.
- > Redundancia y backup (Córdoba y Buenos Aires)
- > Videoverificación.
- > Videoseguridad Remota.
- > Voceo IP preventivo.
- > TVO. Botón de Pánico para Celulares.

Ram S.R.L.
 Central CABA: Ramon Falcon 3602 - CP 1407
 Central Córdoba: Felipe de Albornoz 2240
 Planta Alta Of. 3 - Villa Cabrera - Córdoba

+ 54 0810-362-0362
www.monitoreomayorista.com
info@monitoreomayorista.com

Nuestros Productos



Motor GELB B200/450

- Uso domiciliario
- Longitud máxima de hoja 2,5 /4 mts.
- Desbloqueo para uso manual
- 220-230V 50Hz 250W



Motor Nice Moby 4006/ 5016

- Uso domiciliario
- Longitud máxima de hoja 3 /5 mts.
- Desbloqueo para uso manual
- 220-230V 50Hz 250W



Motor Nice Otto

- Uso domiciliario
- Peso máximo hoja 300 Kg
- Final de carrera
- 220-230V 50Hz 250W
- Desbloqueo para uso manual
- Accesorios de montaje

Al momento de decidir, Apriclass es la mejor opción para elegir.

Diseño

Apriclass ofrece productos de alta gama. Los motoreductores Nice se distinguen por su elegancia y comodidad de uso. Gelb crece en el mercado, con productos de alta confiabilidad y seguridad, sencillos de instalar y con opciones para cada necesidad del cliente.

Comodidad

Entre otras prestaciones, la instalación de un automatismo agrega valor a su casa. Usted podrá entrar y salir sin peligro, sin bajar de su automóvil. Los niños juegan seguros y protegidos en el jardín, si no hay alimentación eléctrica, la puesta manual lo ayudará a utilizar sus accesos sin ningún problema..

Calidad

Apriclass, una empresa con más de 15 años en el mercado, ofrece productos con desarrollo propio. Equipos reconocidos en el mercado mundial y un excelente grupo de personas dispuestos a entender las necesidades del cliente, buscando la mejora continua para su mayor satisfacción.

Seguridad y Servicio

Cuando Usted elige un equipo Apriclass, no sólo elige un producto seguro, sino también un producto de confiabilidad y larga vida útil. Además elige calidad y servicio en la atención a todas sus necesidades y exigencias. Gracias por seguir eligiéndonos



Gelb Force 300

- Uso domiciliario
- Peso maximo hoja 300Kg
- Final de carrera mecanico
- Desbloqueo para uso manual
- 220-230V 50Hz 130W



Gelb Force 800

- Uso semi-int ensivo (consultar detalles)
- Peso maximo hoja 800Kg
- Final de carrera mecanico
- Desbloqueo para uso manual
- 220-230V 50Hz 350W
- Reduccion en baño de aceite



Gelb Force 1600

- Uso semi-intensivo
- Peso maximo hoja 1600Kg
- Final de carrera mecanico
- Desbloqueo para uso manual
- 220-230V 50Hz 570W

SEG

INTERNATIONAL

El automatizador más vendido en latinoamérica

Una empresa que cuida lo más valioso para usted. Su Hogar.



MÁS INFORMACIÓN
www.seg.com.ar

Atención al cliente | Tel.: (54 11) 4761 7661 Líneas Rotativas
Dirección: Avda. Bmé Mitre 1400, Florida Oeste Pcia. de Buenos Aires
C.P. B1604AKS, ARGENTINA | Mail: info@seg.com.ar

Conocé nuestra amplia gama de productos.



Portones Pivotantes

Línea Pivus Plus
Línea Pivus Émbolo



Portones Corredizos

Línea Solo CH
Línea Solo Industrial
Línea Top (Aéreo)
Línea Curvo (Aéreo)



Portones Levadizos

Línea Verti
Línea Bravo



Línea Revolution

PORTONES
CORREDIZOS

Que el corte de luz no te haga bajar del auto

Sin interrupción de energía.

Producto con exclusivo sistema DC (corriente continua) que proporciona menor consumo de energía, mayor durabilidad.

Soporta hasta 80 maniobras cuando el equipo entra en modo de funcionamiento por baterías. Es más seguro, ya que posee un sistema de ajuste anti aplastamiento.

CCTV en estadios de fútbol

Monitoreo y videovigilancia en eventos masivos

Un centro de monitoreo móvil, rapidez en la instalación de la tecnología y transmisión de las imágenes en tiempo real son algunos de los beneficios que ofrece SINCRO a la hora de implementar videovigilancia en un eventos deportivo. Aquí, los detalles.



Sincro Seguridad Electrónica
www.sincro.com.ar

Reemplazando al Comité Provincial de Seguridad Deportiva (COPROSEDE), en agosto de 2012 el Gobierno de la Provincia de Buenos Aires dio forma al nuevo organismo encargado de la seguridad en los estadios del ámbito bonaerense: la Agencia de Prevención de la Violencia en el Deporte (APREVIDE).

Esta nueva institución se creó con un objetivo principal: optimizar y moder-

nizar los dispositivos de los operativos de seguridad que se realizan en los estadios de fútbol en el ámbito de la Provincia, a cargo de la policía provincial. En este marco, SINCRO fue recomendada para participar de esta labor gracias a la reputación de la empresa como integradora de sistemas de seguridad.

Tras relevamientos y largas reuniones con los diferentes actores involucrados, y luego de la revisión de la normativa vigente, SINCRO realizó las adecuaciones tecnológicas y se constituyó, desde entonces, como la única empresa de seguridad electrónica homologada por el organismo provincial para llevar a cabo la tarea.

En combinación con el departamento técnico de la APREVIDE, la empresa brinda sus servicios en eventos deportivos proveyendo los equipos y la operación técnica, diseñada especialmente para cada evento, como acompañamiento para los operativos policiales diagramados por las autoridades.

PRIMERA EXPERIENCIA

El primer evento del que participó tecnológicamente SINCRO fue un partido del Torneo de Verano del año 2013, en Mar del Plata. Para esta oportunidad, se instalaron domos de alta resolución en accesos, circulaciones obligatorias, vestuarios, inmediaciones y, por supuesto, dentro del campo de



Sincro®

seguridad electrónica

Sincro es una empresa dedicada a brindar una amplia gama de productos y servicios en seguridad electrónica e industrial, agrupados en una solución completa y configurada a su medida.

Integrada por profesionales altamente capacitados

Más de 10 años de experiencia en el sector.



> Ingeniería, asesoramiento y control

> Innovación y tecnología

> Integración de sistemas

> Soluciones a medida

> Mantenimientos preventivos y correctivos

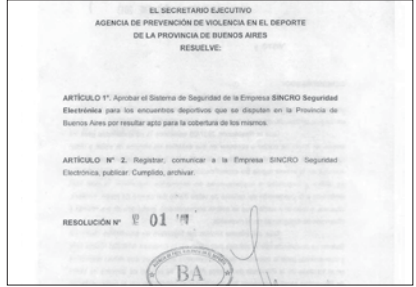
> Puesta en marcha y monitoreo de alarmas e imágenes

Sincro Seguridad Electrónica

Charcas 4455 (C1425BNM)
Ciudad Autónoma de Buenos Aires
54 (011) 4771-7207 | 0810-777-9090
info@sincro.com.ar - www.sincro.com.ar



Detección de Incendio - Control de Acceso - Alarmas - Seguridad Perimetral - Red Voz Datos - Cámaras de seguridad - Monitoreo - Mantenimientos



juego, con el objetivo de brindar apoyo al operativo policial en todo su despliegue. Esta tarea implica desde la cobertura del control del público en general hasta el cumplimiento del derecho de admisión aplicado a ciertas personas, pasando por el llamado a servicios médicos.

Esa primera experiencia para SINCRO finalizó con éxito. Lograron un desempeño sin ninguna falla técnica operativa y aportaron, además, las grabaciones online y sus respectivos backups con toda la información correctamente clasificada. Gracias a todo esto, las autoridades solicitaron agregar un centro de monitoreo de video móvil.

¿Cómo se realiza la implementación de este servicio? En seis horas, promedio, se lleva a cabo la instalación de todos los domos para cubrir las necesidades de un estadio y, para el Torneo de Verano, en siete días. En el primer caso, la desinstalación se realiza pocas horas después de finalizado el partido, mientras que, para los Torneos veraniegos, la instalación queda completa hasta que termine la temporada. En este caso, una vez finalizado el torneo, la desinstalación se realiza en un máximo de cuatro días de trabajo.

TRABAJO EN CONJUNTO

¿Cómo interactúa SINCRO con las autoridades de cada partido? La empresa tiene montado un búnker móvil diseñado exclusivamente para los requerimientos de seguridad deportiva, fiscalizado y aprobado por la APREVIDE. Esta unidad contiene en su interior un monitor de 42" de alta resolución donde se visualiza la totalidad de las cámaras, dos puestos de control con sus correspondientes monitores y el control remoto total de todas las cámaras instala-

das, dentro y fuera del estadio o evento a cubrir. Esta unidad también está técnicamente preparada para transmitir vía internet toda su operación. Los dos puestos remotos para los operadores policiales o de seguridad privada asignados a la tarea de monitoreo reciben las imágenes y las operan eligiendo una cámara específica, según la necesidad del momento. Durante todo el tiempo que dura el operativo, el personal de SINCRO permanece en el lugar para dar soporte técnico. Cabe destacar que se realiza la grabación individual de cada operador, independientemente de las grabaciones constantes de las demás cámaras involuacradas, solución más que importante y clave para el análisis del evento.

Entre los beneficios que este sistema y Sincro ofrecen al cliente, el más importante es la detección y control en tiempo real de situaciones que, de no existir las cámaras, no podrían haberse visibilizado. Además, ofrece soluciones para situaciones concretas en las que se necesita una respuesta inmediata y un control simultáneo del personal policial o de seguridad privada asignados a dicho evento, que recorren el perímetro acompañándolos y siguiéndolos. Al tener las grabaciones catalogadas en el momento por cada uno de los operadores, se optimizan los tiempos de respuesta hacia un requerimiento puntual.

RESULTADOS

Entre los resultados obtenidos, se logró tener en tiempo y forma las grabaciones online de los operadores gracias a las grabadoras de DVD que permiten almacenar las imágenes para que sean enviadas al organismo de control. Adi-

cionalmente, el día siguiente al partido, SINCRO envió al organismo de control los backups completos del partido o evento. Todo esto permite mejorar los tiempos y el servicio en el operativo en general ya que, luego del partido o evento, si se produce algún pedido de una fiscalía o del cliente, el solicitante cuenta con la información necesaria ya catalogada y detallada.

SINCRO desarrolló este servicio para ser aplicado en seguridad, prevención y control del delito en el fútbol y cualquier evento masivo que lo requiera, con el fin de brindar una rápida y efectiva respuesta hacia la necesidad puntual de las fuerzas e instituciones, públicas o privadas, que lo requieran. Al renovar la tecnología, se pudo tener la información al finalizar el partido, las definiciones de las cámaras pasaron a tener más detalles sobre los diferentes objetivos, optimizando los tiempos de puesta en marcha del operativo y eliminando todo tipo de interrupción.

Asimismo, al tratarse de un sistema modular, permite agregar cámaras en cuestión de minutos. Al contar con un centro de monitoreo móvil, también ofrece información inmediata que se traduce en un despliegue de acción rápida en caso de producirse algún inconveniente.

Entre los servicios prestados por SINCRO, se encuentran la cobertura para la Copa Argentina de 2013, 2014 y 2015, el Estadio Tres de Febrero, el Club Atlético Platense, el Club Social y Deportivo Tristán Suarez, el Club Social y Deportivo Merlo, el Club Atlético Aldosivi, el Estadio Mundialista José María Minella y los torneos de verano correspondientes a las ediciones 2013, 2014 y 2015. ■

SISTEMAS DE CONTROL DE ACCESO



MC400

DCM SOLUTION, principal fabricante de equipamiento para sistemas de control de acceso, ofrece una línea completa de productos para asistir a distribuidores e integradores a mejorar las soluciones de seguridad y hacer crecer su negocio.

Para más información visite www.dcm.com.ar





Seguridad

Integración

IDENTIFICACION Clockcard

Solución integral para el control de acceso, presentismo y visitas



Grandes Proyectos

Escalabilidad

Descubra por qué las grandes empresas nos confían el control efectivo de sus recursos humanos.



Obradores



Escanea el código con tu móvil

Simplicidad



Accesos Vehiculares



Accesos Peatonales



Registro de Visitas



Comedores

Fabrica y distribuye: LARCON-SIA S.R.L. - <http://www.larconsia.com>

En Buenos Aires
Monroe 221 Of. 101 - B1609DYE - Boulogne
Tel.: (54 11) 4735 - 7922
Email: ventasba@larconsia.com

En Córdoba
Tel/Fax: (54351) 4660701
Espora 2194 (X5011AZF) Córdoba
Email: ventas@larconsia.com

10101010

SOLUCIONES EN CONTROL DE VELOCIDAD



GUARDIAN SISTEMA DE TOMA AUTOMÁTICA DE INFRACCIONES DE VELOCIDAD

Equipo para medición de velocidad y registro fotográfico orientado a barrios cerrados y emprendimientos privados. Basado en un cinemómetro de tecnología Doppler, de largo alcance y alta calidad. La captura de fotografías digitales se hace mediante una cámara de 5 Megapíxeles, proporcionando una inmejorable calidad a las pruebas documentales

LO INVITAMOS A INGRESAR A NUESTRA WEB Y
CONOCER TODOS NUESTROS PRODUCTOS!

INDICADOR DIGITAL DE VELOCIDAD

Detecta automáticamente la velocidad de circulación de los vehículos que pasan por la zona de detección, ofreciendo información precisa a los conductores y al entorno a través de un potente display de LED.

Este producto es ideal para aumentar la seguridad en zonas sensibles, como por ejemplo, cercanía a escuelas, curvas y cruces peligrosos, hombres trabajando, etc.



Buscamos distribuidores en todo el país

www.dynagroup.com.ar

Ramón Freire 4801, Ciudad de Buenos Aires | Tel: (011) 4546-3140 | ventas@dynagroup.com.ar

Industria Argentina

FABRICANTES

Ventajas de la videoverificación de alarmas

Una tendencia en crecimiento

La reducción de falsas alarmas es, sin dudas, una de las principales ventajas de la videoverificación y el motor de su crecimiento en el mercado. Presentamos aquí un resumen de sus bondades y las posibilidades que ofrece.



Max Gadot
Director de marketing de
productos de RISCO Group.

Si usted todavía no lo notó, la industria de las alarmas está en medio de una gran transición, impulsada por cámaras de video IP asequibles y por la tecnología de internet de banda ancha, ofreciendo nuevas dimensiones en este sector conservador.

La popularidad de la videoverificación aumentó, en parte, gracias a los esfuerzos por reducir las falsas alarmas. Sin embargo, la videoverificación ofrece ventajas que van más allá de esta función y sus beneficios alcanzan no sólo a los propietarios de casas y negocios sino también a las autoridades policiales, las estaciones de monitoreo, los instaladores y las empresas de seguros.

LAS VENTAJAS

Las falsas alarmas representan aproximadamente el 90% de todos los eventos de alarmas. Las estaciones de monitoreo y las autoridades policiales dedican una cantidad significativa de tiempo y recursos en responder a este tipo de eventos. De hecho, algunos organismos policiales se vieron obligados a no responder sin verificación debido a la escasez de recursos y presupuesto. Algunos países, como el Reino Unido, España y Chile, tienen regulaciones vigentes que hacen de la verificación de alarmas una obligación para generar una respuesta policial.

Históricamente, los costos de la video-verificación, que incluían equipos caros y una instalación compleja, la hacían prohibitiva. Además, cuando los operadores de la central de monitoreo veían el video en vivo de los sitios, la actividad visualizada no coin-



cidia con el evento de alarma. Ahora, la moderna tecnología permite asociar clips de video y fotos instantáneas con un evento de alarma entrante para que pueda enviarse a las estaciones de monitoreo. Y si se configura, también puede enviarse de forma simultánea al smartphone del dueño de la casa o negocio. Este proceso le permite al operador de la estación de monitoreo verificar visualmente la situación de la alarma y determinar quién o qué la activó antes de tomar una decisión. El resultado es una respuesta más eficiente de las fuerzas de seguridad. Gracias a la videoverificación de alarmas, la policía puede desplegar sus recursos más efectivamente, aumentar la tasa de arrestos y ofrecer mejor conocimiento de la situación y de seguridad a los equipos de emergencia.

La videoverificación es ahora la opción más popular para los sistemas de alarma, lo cual es un cambio fundamental para la industria. Los ingresos mensuales recurrentes del sector de las alarmas se basan en el monitoreo del sistema, y la videoverificación es el siguiente paso natural en la medida que se vuelva más asequible. La adición de la video-

verificación es una actualización similar a la de los servicios interactivos, los dispositivos de seguridad adicional o el mantenimiento. Claramente, es también una oportunidad para incrementar los ingresos mensuales recurrentes a cuentas nuevas y existentes.

VALOR AGREGADO

En conclusión, la videoverificación de alarmas se está convirtiendo en una tendencia general a paso acelerado. Las estaciones de monitoreo deberían adoptar la videoverificación por los mayores ingresos mensuales recurrentes que ofrece y por el valor agregado que beneficia a todos los interesados: dueños de casas y de negocios, policía, guardias de seguridad y compañías de seguros.

Los que no realicen esto, con toda seguridad quedarán fuera de competencia. Para que la estación de monitoreo logre el éxito comercial con la incorporación de la videoverificación, es crucial seleccionar al socio adecuado que ofrezca una solución robusta y asequible punto a punto, y que cuente con la experiencia necesaria para asistir en todos los pasos de su implementación. ■

**Ilimitadas Posibilidades,
Una Solución de Seguridad
Novedad - Con Video-verificación en tiempo real**



Novedad - Soporta
hasta 50 zonas



LightSYS™2 es un sistema de seguridad híbrido y versátil que puede ser instalado en negocios y hogares

LightSYS™2 ofrece:

- Video en vivo bajo demanda y video verificación
- Atractiva App para Smartphone que ofrece un sistema de control fácil de usar en cualquier lugar
- Fácil instalación y servicios remotos a través del Bus de RISCO
- Flexibilidad de comunicaciones con IP, GSM/GPRS, RTC – todo dentro de la misma central
- Completa gama de accesorios inalámbricos bidireccionales y en el Bus de RISCO

Industrial LuNAR

Llevando la Inteligencia a Nuevas Alturas

LuNAR Industrial es el detector de techo más inteligente del Mercado, utilizando una revolucionaria tecnología a y permitiendo una altura de montaje de 8.6 metros (28 pies).

LuNAR Industrial es el único detector de techo con Tecnología Anti-Cloak™ del mercado, el cual detecta incluso cuando el intruso intenta camuflar su radiación infrarroja, y en el caso que se produzcan altas temperaturas en las áreas de almacenamiento.

LuNAR Industrial tiene un **procesamiento inteligente** de la Señal Digital que **ajusta** automáticamente el **umbral de acción** de la alarma y la verificación del contador de pulsos, según el comportamiento real del intruso y factores ambientales, proporcionando la mejor detección y la mejor inmunidad a falsas alarmas disponibles en el mercado.

Como ventaja excepcional, una vez instalado el **LuNAR Industrial**, usted puede ajustarlo y diagnosticarlo remotamente por medio de una de las dos siguientes opciones:

- Usando un **exclusivo** Control Remoto Infrarrojo bidireccional.
- Cuando se instala junto con el Sistema Integrado de Seguridad ProSYS de RISCO Group (Bus multiplexado, solo 4 hilos) - a través del teclado LCD o Táctil ó del software Upload/Download (bidireccional)



Control Remoto Infrarrojo Bi-direccional, Opcional



¡Envíos desde mendoza a todo el país en el día!

RISCO
GROUP

Creating Security Solutions.
With Care.

MENDOZA SEGURIDAD

Tel.: (0261) 425 8735 - Cel.: (0261) 361 6433

SKYPE: mendozaseguridad

ventas@mendozaseguridad.com.ar

sistemadeseguridadsa@hotmail.com

www.mendozaseguridad.com.ar



Linterna RECARGABLE ESPECIAL PARA SEGURIDAD

- Linternas con batería de 6 volt - 4 amp.
- Recargable con 220 volt. o 12 volt del automóvil.
- Ideal para camping, caza, pesca, seguridad, luz de emergencia, etc.
- 2 horas de autonomía.

Representante de Baterías

Panasonic



Stock permanente en baterías importadas, también tenemos en stock permanente baterías de 12 volt 7 amp nacionales recicladas, marca RISTONE.

Se recomienda su uso sólo en alarmas.



BATERÍAS PARA

- Alarmas, UPS, Luces de Emergencias, Boyeros eléctricos, Juguetes, etc.
- Cortadoras de Césped • Carros de Golf - Hidrolavadoras Barredoras - Tijeras Hidráulicas - HidroGrúas
- Motos: Importadas / Nacionales - JetSky - Cuatriciclos
- Automotores - Camiones - Grupos Electrógenos



**COMPRAMOS
BATERÍAS
VIEJAS**



RISTOBAT

RISTOBAT S.R.L. Cangallo 3984 - (1872) Sarandí - Buenos Aires - Argentina

Tel: (54 11) 4246-1778 - Fax: (54 11) 4246-6447

info@bateriasristobatsrl.com.ar - ventas@bateriasristobatsrl.com.ar - www.bateriasristobatsrl.com.ar

M E J O R P R E C I O & C A L I D A D

IN-RID de Intelektron

Sistema de radiofrecuencia



Intelektron
ventas@intelektron.com
www.intelektron.com



El sistema IN-RID se compone de un receptor y uno o más transmisores: estos transmisores, con numeración diferente, envían su código al receptor, que funciona como un lector pero a decenas de metros. Posee múltiples aplicaciones: sistemas de alarmas, aperturas de puertas remotas, sistemas de control de accesos, barreras vehiculares y control de dispositivos, incluidas aplicaciones de PC. Es una excelente opción para portones y barreras vehiculares, compatible con cualquier controlador y ofrece una operatividad simple y segura.

TRANSMISOR RF

Es el llavero electrónico que transporta el usuario para enviar identificadores de radiofrecuencia al receptor. Está compuesto por un gabinete plástico ergonómico súper compacto y sin tornillos de fijación, en cuyo interior se aloja una placa impresa con una antena integrada y un chip SMD que genera la radiofrecuencia, codifica el mensaje y modula la portadora dependiendo de la tecla presionada.

RECEPTOR RF

El receptor es el encargado de captar la radiofrecuencia enviada por el transmisor y de modular el mensaje, garantizando la integridad de la información antes de accionar un relé o enviar los identificadores de 32 bits por alguna de sus tres interfaces. Para adaptarse a la mayor cantidad de escenarios posibles, el receptor se puede alimentar de un puerto USB o desde una fuente de corriente continua de 5 a 16V. En ambos casos se ofrece protección contra inversión de polaridad y sobretensión.

Para garantizar la recepción clara se incorporó un conector BNC que, junto con un cable coaxial, independizan la posición del equipo con respecto a la antena.

El receptor incorpora cuatro interfaces de salida de datos: Wiegand y ABA orientadas al mercado de accesos y USB y RS-232 para PC. Asimismo, incorpora dos relés ultra compactos con contactos protegidos. ■

Remoto TX-500

Nuevas funciones



Alonso Hnos.
info@alonsohnos.com
www.alonsohnos.com

Con la nueva versión de paneles y teclados 2.8, Alonso Hnos. incorpora nuevas funciones para el control de las salidas programables inalámbricas PGM-W mediante los botones de los controles remotos TX-500.

Con la reciente actualización de A2K8 y A2K4-NG a la versión 2.8, cada botón puede programarse para que controle el estado de una salida inalámbrica PGM-W, pudiendo esta última trabajar en modo mantenido o pulso; el tiempo del pulso podrá ser programado de 1 a 255 segundos. A modo de ejemplo, esta función podría ser utilizada para controlar automatismos de portones con el mismo llavero de activación y desactivación del panel de alarma.

Asimismo, la función Pánico puede ser configurada como audible o silenciosa. ■

Monitoreo remoto

Módulo SG



SoftGuard
info@softguard.com
www.softguard.com

SoftGuard presenta el módulo Monitoreo Web Remoto Desktop, para expandir el negocio de monitoreo. Le permite a los operadores, administradores y dealers procesar y atender alarmas de sus clientes desde un dispositivo móvil con acceso a internet mediante el login a la nube de su empresa. El módulo permite operar con el usuario y contraseña personal desde cualquier sucursal, ciudad o país.

La principal característica es que permite la atención de eventos en tiempo real, tal como se efectuaba en la plataforma cliente-servidor pero con todos los beneficios que ofrece SG Desktop Security Suite. Los operadores o dealers de la estación de monitoreo podrán acceder a la información detallada de las cuentas, abrir eventos pendientes o en proceso de atención y determinar las resoluciones y categorizaciones correspondientes para darlos por finalizados.

Otras ventajas: permite la atención de más de un evento en simultáneo, realizar llamadas por VoIP, asignar patrullas para la asistencia del evento y asignar servicios técnicos, todo en la misma interfaz de trabajo. ■

CENTRALES PARA AUTOMATIZAR PORTONES

Industria Argentina

Desde 1997, fabricamos en el país productos electrónicos de alta calidad para toda Latinoamérica y el mundo.

Receptor Inteligente TK5

- Dos canales
- 1000 usuarios
- Back Up de memoria
- Tiempos de relés programables



Altas y bajas de usuarios en forma rápida y sencilla

Muestra el número de usuario en display



bh
INGENIERIA

Garantizamos todos nuestros productos

ByH Ingeniería S.R.L.

Hno. Lino Terfort 2364 / Esperanza, Santa Fe, Argentina

+54 3496 42 7652

www.byhingenieria.com



Más de 30 años
brindando
calidad y excelencia
en nuestros cables

Especialistas en cables para
comunicaciones, transmisión de
datos e interconexión de
Sistemas de Videovigilancia.

NUESTROS PRODUCTOS:



CABLES TELEFONICOS

- Multipares Píantel Interior
- Multipares Subterráneos
- Multipares Auto Suspendidos
- Cables de Instalación Interna y Acometida



TRANSMISION DE DATOS

- Cables UTP Interior y Exterior Cat.5
- Cables UTP Auto Suspendido Cat.5
- Cables FTP Interior y Exterior Cat.5
- Cables FTP Auto Suspendido Cat.5



PARA SISTEMAS DE SEGURIDAD

- Cables Telefónico Blanco
- Cables para Intercomunicadores
- Cables Coaxiales RG59u
- Cables UTP y FTP Interior y Exterior
- Cables para Sensores de Incendio



CABLES ESPECIALES

- Cables Blindados Par Compensados
- Desarrollos Especiales

Asesoramiento Especializado



CADIEEL
Cámara Argentina de Industrias Eléctricas,
Electromecánicas, Leproeléctricas, Informáticas,
Informática y Control Automático



casel
Cámara Argentina
de Seguridad Eléctrica

Varela 3525/41 - C.A.B.A. - Argentina
Tel. (5411) 4878-0924/0925/0926
ventas@anicorcables.com.ar - www.anicorcables.com.ar





DATCO

DIVISION SEGURIDAD Y CONTROL

evite
grandes inversiones...
nosotros lo hacemos por usted...

Servicios Gerenciados de Seguridad y Control.

Accesos y Seguridad.
Control de Areas Críticas.
Detección de Incendio.
CCTV Analógica y Digital.
CCTV Seguridad Ciudadana.
Visitas, Pertenenencias y Control de
Contratistas.
Tiempo y Asistencia de Personal.

Operadores Certificados.
Monitoreo.
Mantenimiento.
Soporte 24 Horas.
Capacitación.

scai@datco.net

www.datco.net

Distrito Tecnológico

Cátulo Castillo 3251, C1261ACS

Tel.: +54 (11) 4103. 1300 Fax: +54 (11) 4103. 1333

Security Products by GE are now part of the UTC Fire & Security family



UTC Fire & Security
A United Technologies Company



La estrategia de negocios

Una tendencia en crecimiento

Cuando una empresa carece de un estrategia, es necesario contar con una planificación metódica, trabajada en base a conceptos y enfoques específicos, para llevar a cabo acciones que posicionen a la compañía como líder en el sector en el que se desarrolla.



Lic./CPN Diego L. Cacciolato
Gerente comercial de Bykom S.A.

Durante mis viajes a diversos países me entrevisté con líderes empresarios de distintas culturas y pude observar que, si bien su éxito parece ser el resultado de grandes estrategias, la mayoría de ellos no tienen grandes equipos de planeación ni procesos sofisticados de planeación estratégica. Por el contrario, suelen contar con un estrategia de gran talento natural.

Los estrategias naturales tienen un talento innato que los hacer pensar y actuar con un conocimiento intuitivo de los elementos básicos de la estrategia. Es su idiosincrasia, la empresa, los clientes y la competencia se conjugan en una interacción dinámica que se plasma en un conjunto de objetivos y planes de acción, cuya clave es su agudeza y perspicacia. Estos planes se caracterizan por ser creativos, oportunos y audaces. A priori, podría parecer que carecen de validez desde un punto de vista analítico; sin embargo, es justamente esta característica la que explica el impacto competitivo de sus estrategias.

Como la gran mayoría no nacemos con tal virtud, los estrategias naturales deben ser reemplazados por planificaciones estratégicas racionales y metódicas. Una buena estrategia no debe rechazar el análisis; de hecho, la primera no debería existir sin el segundo. Y existen ciertos conceptos específicos que cualquier persona debe tener en cuenta para desarrollar estrategias, tácticas y acciones con alto nivel de efectividad.

PROCESO DE PLANEACIÓN ESTRATÉGICA

La estrategia marca la dirección en la que se moverá la organización; es un proceso, no un evento. Para planear

esta estrategia hay que seguir ciertos pasos, los cuales se pueden diagramar de la siguiente manera:

1. Entender el mercado: el primer paso consiste en detectar las necesidades y deseos de los clientes. La gran incógnita son las actitudes y conductas motivacionales de los consumidores en relación con el abanico de oportunidades y alternativas que ofrece el mercado. Cuanto más se sabe del cliente, más ventajas competitivas pueden desarrollarse. Este concepto permite predecir el comportamiento del consumidor para reducir la incertidumbre y alinear las acciones de marketing de la empresa.
2. Diseñar la estrategia: para diseñar estrategias orientadas a satisfacer necesidades y deseos nos debemos hacer dos preguntas: ¿cuál es el mercado más conveniente? y ¿cuál es la propuesta de valor? La respuesta a la primera pregunta es la segmentación de mercado y la segunda, la diferenciación de productos. De la conjunción de estos dos conceptos surge el posicionamiento competitivo, el cual queda desarrollado más claramente con el gráfico de esta página.
3. Desarrollar acciones específicas y ofrecer un producto acorde o diferenciado para cada segmento de mercado para cada segmento de sus necesidades implica ganar posición frente a la competencia.
4. Elaborar un programa: a partir de este punto empezamos a ofrecer un valor superior. Para esto, necesitamos organizar nuestro trabajo desarrollando políticas de precio, de logística, de impulsión de productos, de organización de recursos humanos, de sistemas de información y de la calidad de los servicios a ofrecer.
5. Satisfacer al cliente: para que un cliente quede satisfecho debemos asegurarnos que el valor que percibe por la compra de nuestro producto o servicio sea igual o superior a la expectativa que tenía antes de adquirirlo. Es decir, que el beneficio percibido sea mayor al costo aportado. Este proceso general de establecer y mantener relaciones redituables con el cliente entregándole valor y satisfacción superior es lo que se conoce como Gestión de las relaciones con el cliente (CRM por sus siglas en inglés).

Matriz de posicionamiento

Diseñar →

		SEGMENTOS					
		Seg. 1	Seg. 2	Seg. 3	Seg. 4	Seg. J
Productos propios	Producto 01		x				
	Producto 02			x			
	Producto 03				x		
	Producto 04	x					
	Producto nn						
Productos competidor A	Producto 01			x			
	Producto 02				x		
	Producto 03	x					
	Producto 04		x				
	Producto nn						
Productos competidor B	Producto 01						
	Producto 02				x		
	Producto 03		x				
	Producto 04						
	Producto nn						
Productos competidor interceptor	Producto 01						
	Producto 02			x			
	Producto 03						
	Producto 04						
	Producto nn						

Competidores directos e interceptores



Software para monitoreo de alarmas y logística satelital de vehículos.

NUEVA solución móvil que permite transformar un smartphone en un dispositivo localizador de personas, con funcionalidades avanzadas tales como:

Generación de posición

Alertas de pánico / emergencia médica/ incendio

Acceso seguro domiciliario y respuesta.

Servicios parametrizables

(asistencia mecánica, logística, control de guardias, servicios técnicos, supervisión de vendedores)

Fotoverificación desde el Smartphone



Av. Colón 3037 7° - Mar del Plata - 7600 - Tel. (54 223) 495-8700
www.bykom.com.ar - info@bykom.com.ar

5. Fidelizar al cliente: Cuando el valor percibido excede la expectativa, el cliente queda encantado; con lo cual no sólo vuelve a comprar sino que también nos recomienda. Este es un cliente fidelizado.

DECISIONES DEL NEGOCIO

La definición de una estrategia de negocios implica tomar una serie de decisiones sobre la empresa para adoptar un plan de juego adecuado. Dichas decisiones deben considerar su situación financiera, sus oportunidades, sus recursos y sus objetivos. Estas decisiones pueden ser de carácter estratégico, táctico u operativo.

Las decisiones estratégicas son las que involucran primordialmente el análisis de la cartera de productos, de las posibilidades futuras de productos y mercados actuales y potenciales y el posicionamiento competitivo. Generalmente, estas decisiones son tomadas por la dirección de la empresa y tienen amplio alcance.

Las decisiones tácticas se apoyan en las estratégicas e implican básicamente responsabilidades gerenciales de adecuación de recursos, definición de programas, análisis de resultados y revisión periódica en torno a las políticas de precio, de producto, de distribución y de promoción.

Por último, las decisiones operativas consisten en establecer los cursos de acción y lineamientos necesarios para llevar a cabo las acciones. Acá es donde deben definirse responsables, tareas y tiempos. El objetivo de este tipo de decisiones es la búsqueda permanente de mayores índices de eficacia y eficiencia.

ORIENTACIÓN DE LA ESTRATEGIA

La orientación de la estrategia dependerá del perfil de cada empresa y del sector que la contenga:

1. Orientación a la producción: las empresas buscan persuadir a sus clientes para que consuman los productos que ellos desarrollan sin antes evaluar a conciencia las necesidades del segmento al cual van a apuntar. Es decir, el nacimiento del producto es concebido por un ingeniero y no por un especialista en marketing.
2. Orientación al producto: los consumidores eligen productos que ofrecen la calidad, el desempeño y las mejores características innovadoras. Buscan entre lo que hay para satisfacer su deseo.
3. Orientación a la venta: la empresa dedica sus esfuerzos a promocionar, publicitar y asignar recursos a la venta para que el consumidor reconozca la marca y se decida a comprar.
4. Orientación al marketing: se enfoca tanto en el conocimiento y estudio de las necesidades del segmento del mercado al cual se quiere llegar –mercado meta–, como en proporcionar la satisfacción deseada de mejor manera que los competidores. En lugar de “hacer y vender”, es “detectar y responder”. La perspectiva en lugar de ser “de adentro hacia afuera” es “de afuera hacia adentro”. Este cambio puede llegar a marcar la diferencia entre una estrategia mediocre y una exitosa.

ESTRATEGIAS COMPETITIVAS GENÉRICAS

Según Michael E. Porter, la formulación de estrategias requiere necesariamente

de un análisis de la industria y de la posición de una compañía dentro de ella. Para realizar este análisis mínimamente debemos contemplar cinco fuerzas:

1. Competencia entre compañías.
2. Amenaza de acceso al mercado de nuevas compañías.
3. Posibilidad de uso de productos o servicios sustitutos.
4. Poder de negociación de los proveedores.
5. Poder de negociación de compradores o clientes.

Sobre la base del análisis de la industria, una empresa puede adoptar estrategias genéricas.

- Estrategia de liderazgo de costos generales: enfoque estratégico que persigue la reducción de costos, en gran medida basándose en la experiencia. Se hace estrecha vigilancia de los costos en áreas como investigación y desarrollo, operaciones, ventas y servicio, etc. El objetivo es que la estructura de costos sea más baja con respecto a los competidores.
- Estrategia de diferenciación: ofrecer algo único en la industria en lo referente a productos o servicios. No necesariamente debe ser un producto o servicio 100% innovador, sino que debe existir un componente que marque una diferencia comparativa con el resto de la oferta.
- Estrategia de enfoque (de bajo costo o diferenciación): consiste en limitar la atención a grupos especiales de clientes, una línea de productos en particular, una región geográfica específica u otros aspectos, y convertirlos en el punto focal de los esfuerzos de la empresa. ■



**SISTEMA
SMART
PANICS**

Estaciones equipadas con los últimos avances en seguridad electrónica y monitoreo de alarmas, las 24 hs. los 365 días del año con personal altamente calificado e instrucciones precisas para cada tipo de emergencia

SEGURIDAD
ON LINE!



SOLICITE SU ACCESO WEB
ACCEDA A SU ALARMA
DESDE SU PC

- Recepción de alarmas multivínculo
- Acceso desktop web a clientes y dealers, managers y notificaciones automáticas
- Video verificación de alarmas
- Derivación a autoridades públicas o seguridad privada (guardias).
- Control de guardias y vigiladores



www.control-24.com.ar

aliara

ESPECIALISTAS EN SEGURIDAD PERIMETRAL

power shock

Energizador de perimetros microprocesado

Integración total en protección perimetral

ALIARA, más de 15 años diseñando sistemas de seguridad perimetral, líder y referente en el mercado argentino y latinoamericano.

Energizador de Perimetros, disuade y repele un intento de intrusión mediante la posibilidad de recibir una descarga eléctrica No Letal.

Apto para todo tipo de condición climática y distintas superficies.



Nº 1
en el
mercado



Software de Control integral

- Totalmente amigable.
- Fácil de operar.
- Conexión en red.
- Mapa del sitio digitalizado.
- Alarmas audibles y visuales.
- Reporte de eventos.
- Parámetros de diagnóstico de estado de baterías, placas y niveles de ajuste.

CERTIFICACIONES



Tel.: (54-11) 4795-0115 - ventas@aliara.com - www.aliara.com

La conveniencia
de trabajar con
los expertos.



**Ofrecemos calidad en
componentes electrónicos,
eficiencia en distribución,
conocimiento técnico
y desarrollos a medida.**



SOLO
EN CIKA



**INNOVACION
CERTIFICADA**

Estudiamos y avalamos nuestros productos, brindando seguridad en cada compra.



**ASESORAMIENTO
& CONOCIMIENTO**

Contamos con profesionales de alto nivel técnico, para asesorar a nuestros clientes.

En Cika usted confía.

info@cika.com www.cika.com.ar

Av. De Los Incas 4821 CP1427 - Ciudad de Buenos Aires, Argentina - (5411) 4522-5466 (Rotativas)

REPRESENTANTES EN EL INTERIOR: CORDOBA: (0351) 486-4247, 475-0091 ó 475-3550 pedidos@livenc.com.ar
ROSARIO: (0341) 430-0146 labda@amst.com.ar - MENDOZA: (0261) 499-0700 informes@styl.com.ar

SEPP SISTEMA ENERGIZADO DE PROTECCION PERIMETRAL

CERTIFICADOS DE CUMPLIMIENTO DE TODAS LAS NORMAS VIGENTES

SEGURIDAD PERIMETRAL EFECTIVA

NO GENERA FALSAS ALARMAS

LA MEJOR ECUACION COSTO BENEFICIO



Gráf. 15-6152-4465

CERTIFICADO DE SEGURIDAD

- La República Argentina suscribe a las Normas de Seguridad de la Unión Europea (IEC 60335-2-76 e IEC 60335-1 según certificados N° S-0228-001-1/2/3/4/7/8), las cuales admiten el uso de estos equipos para fines de seguridad patrimonial.

- La fabricación de los sistemas SEPP como todos los productos Mandinga cumple con todas las Normas de seguridad eléctrica vigentes en la Argentina. Certificación IRAM S-0228-001-1/2/3/4/5/6/7/8.

Fabricamos e Instalamos en todo el país

NAGRO s.r.l.

Dr. Domingo Cabred 4701
(C1437HWI) Ciudad de Buenos Aires
5411 4912-1807 / 1897 / 1676 / 1733
ventas@nagroz.com.ar • www.nagroz.com.ar

Problemáticas del servicio

Las empresas que integran el sector del monitoreo cuentan con características propias que las diferencian de otros tipos de empresas. Para llevar adelante su tarea, éstas utilizan un centro de monitoreo, el cual debe contar con la tecnología adecuada y necesaria para llevarla a cabo: software y hardware adecuado y personal capacitado organizado en turnos rotativos, ya que el servicio se brinda las 24 horas del día los 365 días del año. La instalación del equipamiento necesario debe ser realizada por expertos con formación técnica, capacitados tanto en el trato al cliente como en las novedades tecnológicas que presenta el mercado, las cuales varían constantemente. Además, este tipo de empresas generalmente cuentan con departamentos de

ingeniería, dedicados a optimizar las soluciones, y centros de atención, con los que sus clientes pueden estar en contacto cuando lo deseen para atender imprevistos y/o urgencias las 24 horas.

CRECIMIENTO DEL MERCADO

Las primeras centrales de monitoreo surgieron a fines de la década de 1980, principalmente en destacamentos policiales y entidades financieras y bancarias, como complemento de sus actividades primarias. El motivo principal de la constitución de estos centros de monitoreo fue su bajo costo, ya que la comunicación se realizaba exclusivamente por radio enlace punto a punto y se utilizaba la capacidad ya instalada.

A medida que se fueron mejorando los sistemas de comunicaciones con los años y gracias al avance de la tecnología, el servicio de monitoreo de alarmas fue haciéndose más popular. Esto se debió, en gran medida, a la utilización de métodos más usuales de comunicación, como por ejemplo la telefonía urbana, para la interacción entre la central y el cliente del servicio. A causa de ello, el costo final descendió notablemente, tornándose más accesible para pequeños comercios y viviendas particulares.

Las primeras empresas que se encargaron de la comercialización de este servicio como una de sus actividades principales ya estaban relacionadas con el mercado de la seguridad; eran las empresas que ofrecían los pro-

Editorial

Fin de un ciclo

Ing. Walter Mario Dotti
PRESIDENTE



Aunque en muchos aspectos este 2015 fue un año muy distinto a los anteriores, en materia de seguridad estuvo muy lejos de dar lo que se esperaba. Las leyes que deben regular y reflejar la realidad de nuestra actividad aún siguen diciendo “ausente”. Continúa la legislación bonaerense manteniendo en el freezer la tan ansiada reforma de la Ley 12.297, manteniendo en vilo tanto a la industria en la provincia de Buenos Aires como a la de casi todo el país. La experiencia demostró que quienes hagan punta en materia legislativa son copiados por otros, propagando la virtud o el defecto a lo largo de todo el territorio.

Es necesario reiterarlo: en un mercado en continuo crecimiento garantizar no sólo en cantidad sino también en calidad la prestación del servicio, sigue siendo un desafío, tanto para la industria misma como para el Gobierno. Si bien en materia legislativa deben establecerse estándares mínimos en las prestaciones que resguarden los intereses del ciudadano, también deben permitir el desarrollo y expansión de las empresas prestadoras, conteniendo exigencias posibles de cumplir e inherentes exclusivamente a la actividad, que la hagan previsible y sustentable.

En CEMARA continuamos dando luz a nuestro proyecto de Ley Nacional, manteniendo nuestras premisas:

Que interprete las necesidades reales de la sociedad, tanto de los consumidores como de los prestadores.

Que dé contenido de previsibilidad, asegurando el marco jurídi-

co indispensable para el desarrollo libre de la actividad en todo el territorio argentino.

Que su espíritu sea integrador: la seguridad privada es complemento de la pública, no es una u otra sino ambas, pero cada una en su lugar.

Y que no haga prohibitivo su consumo, impidiendo la imposición de tasas y/o cánones al servicio a todo nivel (nacional, provincial y/o municipal) que terminan impactando en el precio, elevándolo y haciéndolo prohibitivo para los sectores más carenciados. Premisas que como estándares venimos sosteniendo y sostendremos contra viento y marea y que CEMARA seguirá reclamando, en todo momento, en cada estrado, en cada repartición pública y en cada ocasión en la que pueda hacer oír su voz.

Estamos muy próximos a comenzar un nuevo año, con un nuevo gobierno, con muchas expectativas y esperanzas. Sumándonos a ellas queremos aprovechar y hacerles llegar nuestros deseos de prosperidad, amor, paz y felicidad a toda la gran familia de monitores y que en el momento del brindis, nos hagamos unos instantes para pedirle a Dios que bendiga y llene de sabiduría a nuestros gobernantes, que en definitiva son los responsables de dirigir nuestro querido país y con ello, el futuro de todos y cada uno de los argentinos.

¡Felices Fiestas!



de monitoreo

Ofrecemos a continuación la segunda parte de un análisis dedicado a las problemáticas existentes dentro del mercado en el que se desempeñan las empresas de monitoreo de Argentina.

ductos necesarios para poder llevarlo a cabo. Éstas, para abrir su propio centro de monitoreo, sólo necesitaron ampliar un poco sus recursos humanos con la contratación de operadores e invertir en el software electrónico básico para operar estos centros.

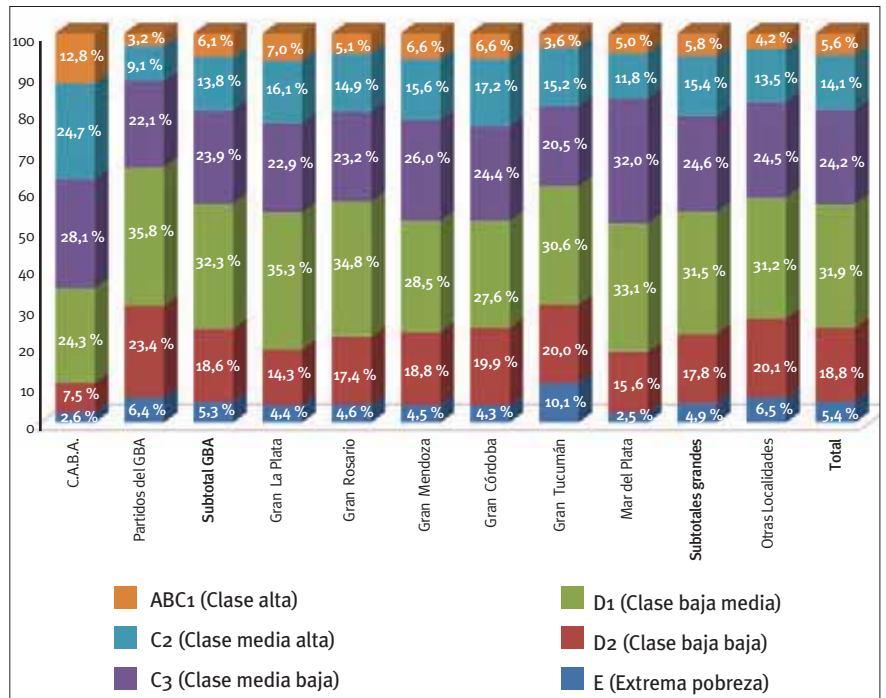
PERFIL DEL CLIENTE

En los primeros años, el servicio era destinado casi exclusivamente a grandes empresas con el fin de complementar su seguridad existente (como sistemas de alarmas especiales y personal de vigilancia). Los costos eran importantes debido a la poca oferta y la sofisticada tecnología necesaria para llevarlo a cabo.

En la actualidad, el servicio se está popularizando, y ya ha llegado a hogares particulares y pequeños comercios. Esto se debe a que los precios se han vuelto más accesibles gracias a un aumento de la oferta y la divulgación y promoción que ha tenido el servicio en los últimos tiempos: grandes empresas proveedoras realizaron importantes campañas publicitarias dando a conocer las especificaciones y ventajas del monitoreo. Asimismo, fue de vital importancia el desarrollo tecnológico, especialmente el de las tecnologías de la información y las comunicaciones, contando con internet como pieza fundamental.

Otra característica que aportó a su desarrollo es el ahorro en costos que genera en materia de seguridad para aquellos que poseen, por ejemplo, vigiladores de seguridad propios. El costo de estos vigiladores ronda los \$50.000 mensuales, mientras que un servicio de monitoreo básico representa un costo de entre \$250 y \$300 para el mismo período.

Actualmente, el perfil general de los clientes del servicio de monitoreo de alarmas se ubica dentro de los segmentos socioeconómicos denominados ABC1 y C2. El gráfico de esta página muestra la composición de los grandes centros urbanos del país, según datos de la Asociación Argentina de Marketing.



Porcentaje de nivel socioeconómico según región.

Datos: Asociación Argentina de Marketing.

Puede observarse que Capital Federal es el área con mayor proporción de clientes de este segmento, totalizando un 37,5%. La siguen Córdoba, La Plata y Mendoza.

Los clientes de hoy cuentan con más información acerca de la seguridad que los de hace unos años. La función de compras dejó de ser pasiva para transformarse en activa y se ha comprobado que:

- Antes de realizar su compra, el cliente evalúa casi profesionalmente si la empresa de seguridad privada puede desempeñarse como lo promete.
- Una vez firmado el contrato, el cliente evalúa rigurosamente el desempeño real de la empresa de seguridad prestadora del servicio.
- Con el fin de asegurar mejoras continuas en la calidad del servicio, el cliente también espera que la empresa de seguridad privada trabaje en conjunto con él.

Los nuevos paradigmas de compra son cooperativos: mientras que antes el cliente hacía competir a varios proveedores para conseguir un precio menor, hoy, tanto proveedor como cliente buscan aumentar la satisfacción del consumidor final de la cadena. Se reemplaza la visión financiera a corto plazo, como es el caso de hacer una compra a bajo precio, por la búsqueda de un valor a largo plazo, como es la mejora de la satisfacción del cliente, lo que implica un mayor beneficio a futuro basado en la fidelización.



Ing. Alberto Zabala
Comisión Técnica CEMARA



GRUPO **INGAL**®

otra forma de iluminar

CREE LED light USA **LEDiL** LED lenses

:: Fabricantes de lámparas de Leds
:: Industria Argentina :: Calidad y eficiencia



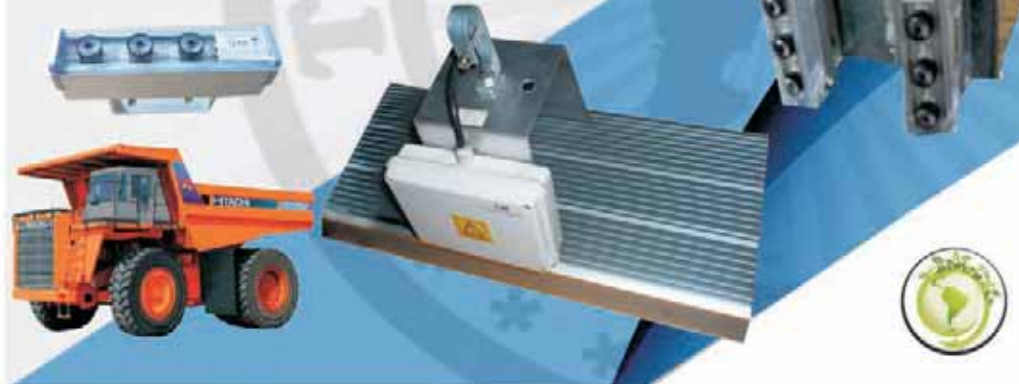
Nueva
Lampara
"ELA"

PIONEROS
EN ILUMINACIÓN
LED PERIMETRAL



- *Iluminación de seguridad-Perímetros-Apoyo de cámaras
- *Iluminación de potencia en Torres y zonas de Voladura-Grandes Áreas
- *Iluminación Industrial de Naves- Galpones-Zonas Operativas-Racks
- *Iluminación de Interior de Minas-Plantas de tratamiento
- *Alumbrado urbano de Calles, Plazas y Autopistas
- *Equipos especiales en 12 Vcc-Ca / 24 Vcc/Ca- Desarrollos especiales
- *Equipos para Maquinas Viales y Mineras

www.ingal-leds.com



Fábrica y administración: Av. Juan D. Perón 4338 Presidente Derqui
Partido de Pilar (B1635PSY), Buenos Aires, Argentina
Skype: Ingalventas - E-mail: ventas@ingal-leds.com

Tel./Fax: (0230) 448-3896

Negocios de Seguridad®

Difusora de conocimiento

Motor de crecimiento

Confiable



FORMATO
IMPRESO
Y ONLINE



www.negociosdeseguridad.com.ar



[/negociosdeseguridad](https://www.facebook.com/negociosdeseguridad)



[/negociosdeseguridad](https://www.linkedin.com/company/negociosdeseguridad)



[/noticiasRNDS](https://twitter.com/noticiasRNDS)

DAZ
CONDUCTORES

(011) 4657-8888 / 4488-1972 / 4653-6903

ventas@dazconductores.com.ar



www.dazconductores.com.ar



- Cables para Portero e Intercomunicador
- Cables Telefónicos para Interior
- Cables Telefónicos Subterráneos
- Cables Telefónicos Con Portante Liviano
- Cables Telefónicos con Portante Pesado
- Cables para Instalación Interna
- Cable Exterior de Distribución o Fachada
- Alambre de Bajada Telefónica
- Alambres para cruzada
- Cable Coaxial de 50 Ohms
- Cable Coaxial de 75 Ohms
- Cable UTP para Interior
- Cable UTP para exterior
- Multiconductores Blindados
- Cables para sistemas de incendio
- Especiales



Control de Acceso



bcg



Sistemas de CONTROL DE ACCESOS PROFESIONAL de la familia AMc2.

CON INTEGRACION DE VIDEO

La integración Access Professional y el porfolio de cámaras BOSCH ofrece una solución robusta de control de acceso basada en IP.

Diferentes modelos a la medida de su cliente.

Building
Consulting
Group S.A.

en Capital - Alberti 1188 - C1223AAN
Tel: (54 11) 4308-0223 4941-1472/1573 - Fax: 4308-1775
info@bcggroup.com.ar - www.bcggroup.com.ar

en Pilar - Tomás Márquez 1282 - Buenos Aires-Argentina

intersec

BUENOS AIRES

7 – 9 Septiembre, 2016

La Rural Predio Ferial, Buenos Aires, Argentina

Exposición Internacional de Seguridad,
Protección contra Incendios, Seguridad Electrónica,
Industrial y Protección Personal

www.intersecbuenosaires.com.ar



messe frankfurt

Cámara Argentina
de Seguridad

La exposición es exclusiva para empresarios, usuarios y profesionales del sector.
No se permite el ingreso a menores de 16 años incluso acompañados por un adulto.

Messe Frankfurt Argentina: Tel.: + 54 11 4514 1400 - intersec@argentina.messefrankfurt.com



DIRECCIÓN EDITORIAL
Claudio Alfano (Propietario)
Celular: (15) 5112-3085
editorial@rnds.com.ar



DIRECCIÓN COMERCIAL
Néstor Lespi (Propietario)
Celular: (15) 5813-9890
comercial@rnds.com.ar



ATENCIÓN AL LECTOR
ASISTENTE EDITORIAL
Félix Wuhl
lectores@rnds.com.ar



ADMINISTRACIÓN
Graciela Diego
admin@rnds.com.ar



ADMINISTRACIÓN
Claudia Ambesi
admin@rnds.com.ar



COBRANZAS
Emilio Fernandez Ledo
admin@rnds.com.ar



PROD. PERIODISTICA
Pablo Lugano*
Celular: (0221) 15 400-5353
prensa@rnds.com.ar



DISEÑO EDITORIAL
Alejandra Pereyra*
arte@rnds.com.ar



DEPARTAMENTO
CONTABLE
Luis Fraguaga*
luisfraguaga@speedy.com.ar



DEPARTAMENTO LEGAL
Marcelo G. Stein
Estudio Jurídico
marstein@arnet.com.ar



IMPRESIÓN
Latígrafica
Rocamora 4161 (C1184ABC)
Teléfono: (54 11) 4867-4777



DISTRIBUCIÓN
Fast Mail Correo Privado
R.N.P.S.P. Nº 098
Teléfono: (54 11) 4766-6007

(*) Externo

TIRADA 4000 EJEMPLARES

Negocios de Seguridad es una publicación sobre empresas, productos y servicios de seguridad, distribuida cada 45 días entre instaladores, integradores y empresas profesionales del rubro.

Negocios de Seguridad es marca registrada por Claudio Alfano y Néstor Lespi S.H. Registro de la Propiedad Intelectual N° 429.145. Se prohíbe la reproducción parcial o total del contenido de esta publicación, sin autorización expresa del editor.

Artículos: se han tomado todos los recaudos para presentar la información en la forma más exacta y confiable posible. El editor no asume responsabilidad por cualquier consecuencia derivada de su utilización, las notas firmadas son de exclusiva responsabilidad de sus autores, sin que ello implique a la revista en su contenido. Publicidad: para todos los efectos, se considera que la responsabilidad por el contenido de los avisos corre por cuenta de los respectivos anunciantes.

Los colaboradores y columnistas lo hacen ad-honorem. Agradecemos la confianza depositada por nuestros anunciantes, sin cuyo apoyo económico no hubiera sido posible editarla.



Revista Negocios de Seguridad es medio de difusión de las actividades de CESEC
www.cesec.org.ar



Revista Negocios de Seguridad es medio de difusión de las actividades de CEMSEC
www.cemsec.org.ar



Revista Negocios de Seguridad es medio de difusión de las actividades de CEMARA
www.cemara.org.ar



Revista Negocios de Seguridad es Socio Adherente de CASOL
www.casol.org.ar



Revista Negocios de Seguridad es medio de difusión de las actividades del IP User Group
www.ipusergroupplatinio.com

93 ALASTOR
+54 11 4627-5600
info@alastor.com.ar
www.alastornet.com.ar

135 ALIARA
+54 11 4795-0115
ventas@aliara.com
www.aliara.com

102 ALESAT MONITOREO
0800 222 0919
info@alesat.com.ar
www.alesat.com.ar

21 ALONSO HNOS.
+54 11 4246-6869
info@alonsohnos.com
www.alonsohnos.com

44 AMERICA SEC
+54 11 4861-8960
info@asec.com.ar
www.asec.com.ar

130 ANICOR CABLES
+54 11 4878-0924
ventas@anicorcables.com.ar
www.anicorcables.com.ar

115 APRICLASS
+54 11 4736-9494
info@apriclass.com.ar
www.apriclass.com.ar

99 AR CONTROL
+54 11 4523-8451
ventas@arcontrol.com.ar
www.arcontrol.com.ar

62 ARG SEGURIDAD
+54 11 4674-6666
ventas@argseguridad.com
www.argseguridad.com

104 BCG
+54 11 4308-0223
+54 11 4674-6666
142 info@bcggroup.com.ar
www.bcggroup.com.ar

02 BIG DIPPER
+54 11 4481-9475
03 +54 11 4481-9475
04 ventas@bigdipper.com.ar
05 www.bigdipper.com.ar

54 BIO CARD TECNOLOGIA
+54 11 4701-4610
info@zksoftware.com.ar
www.zksoftware.com.ar

129 BYH INGENIERIA
+54 3496 42-7652
info@byhingenieria.com
www.byhingenieria.com

133 BYKOM
+54 223 495-8700
info@bykom.com.ar
www.bykom.com.ar

85 CELLETECH TECHNOLOGIES
Tel.: (54 11) 4795-6112
e-mail: info@celletech.com.ar
web: www.celletech.com.ar

28 CENTENNIAL ELECTRONICA
+54 11 6777-6000
centennial@getterson.com.ar
www.getterson.com.ar

95 CENTRY
+54 11 4122-1000
centry@centry.com.ar
www.centry.com.ar

136 CIKA ELECTRONICA
+54 11 4522-5466
info@cika.com
www.cika.com

134 CONTROL 24
+54 342 455-6565
info@control-24.com.ar
www.control-24.com.ar

91 CYBERMAPA
+54 11 3962-1200
street@cybermapa.com
www.cybermapa.com

69 D&R SISTEMAS
+54 362 445-4779
contacto@dyrsistemas.com.ar
www.dyrsistemas.com.ar

06 DAHUA TECHNOLOGY CO. LTD.
+86 571 8768-8883
overseas@dahuatech.com
www.dahuasecurity.com

131 DATCO
+54 11 4103-1300
scai@datco.net
www.datco.net

142 DAZ CONDUCTORES
+54 11 4657-8888
ventas@dazconductores.com.ar
www.dazconductores.com.ar

121 DCM SOLUTION
+54 11 4711-0458
info@dcm.com.ar
www.dcm.com.ar

65 DEXA SEGURIDAD
+54 11 4756-0709
www.dexa.com.ar

70 DIALER ALARMAS
+54 11 4932-3838
dialerseguridad@dialer.com.ar
www.dialer.com.ar

33 DMA
+54 341 486-0800
35 info@dmasrl.com.ar
www.dmasrl.com.ar

57 DRAMS TECHNOLOGY
+54 11 4856-7141
59 ventas@dramstechnology.com.ar
www.dramstechnology.com.ar

76 DVR STORE
+54 11 4632-5625
info@dvr-store.com.ar
www.dvr-store.com.ar

66 DX-CONTROL
+54 11 4647-2100
dxcontrol@dxcontrol.com.ar
www.dxcontrol.com

123 DYNA GROUP
+54 11 4546-3140
ventas@dynagroup.com.ar
www.dynagroup.com.ar

01 ELCA SEGURIDAD
+54 11 4921-3796
info@elcaserl.com.ar
www.elcaserl.com.ar

73 ELECTROSISTEMAS
+54 11 4713-8899
ventas@electrosistemas.com.ar
www.electrosistemas.com.ar

110 FAM
+54 11 2059-5218
info@famargentina.com.ar
famargentina.com.ar

16 FIESA
+54 11 4551-5100
17 fiesa@fiesa.com.ar
19 www.fiesa.com.ar

87 FULLTIME
+54 11 4568-3723
info@fulltimeargentina.com.ar
www.fulltimeargentina.com.ar

97 GONNER
+54 11 4674-0718
info@gonner.com.ar
www.gonner.com.ar

92 GRUPO MARMARA
+54 11 4384-6092
ventas@grupomarmara.com.ar
www.grupomarmara.com.ar

88 GTE
+54 11 4896-0060
info@gte.com.ar
www.gte.com.ar

018 HID
+54 11 4855-5984
smazzoni@hidglobal.com
www.hidglobal.com

140 INGAL
+54 230 448-3896
ventas@ingal-leds.com
www.ingal-leds.com

147 INTELEKTRON
+54 11 4305-5600
ventas@intelektron.com
www.intelektron.com

113 IRTEC AUTOMATISMOS
+54 11 4836-0408
info@irtec.com.ar
www.irtec.com.ar

47 LANTRONICA
+54 11 5368-0503
49 info@lantronica.com.ar
www.lantronica.com.ar

122 LARCON-SIA
+54 11 4735-7922
ventasba@larconsia.com
www.larconsia.com

27 MAFP CONSULTORES
+54 11 4931-6329
info@mafpcconsultores.com.ar
www.mafpcconsultores.com.ar

126 MENDOZA SEGURIDAD
+54 261 425-8735
ventas@mendozaseguridad.com.ar
www.mendozaseguridad.com.ar

143 MESSE FRANKFURT ARGENTINA
+54 11 4514-1400
intersec@argentina.messefrankfurt.com
www.intersecbuenosaires.com.ar

79 MICROCOM ARGENTINA
www.microcom.com.ar

146 MONITOREO.COM
+54 11 4630-9090
central@monitoreo.com
www.monitoreo.com

137 NAGROZ
+54 11 4912-1807 / 1897
ventas@nagroz.com.ar
www.nagroz.com.ar

41 NANOCOMM
+54 11 4505-2224
nanocomm@nanocommweb.com
www.nanocomm.com

39 NETIO
+54 11 4554-9997
info@nt-sec.com
www.nt-sec.com

109 NYKEN AUTOMATIZACIÓN
+54 11 4484-4115
info@nykenautomatizacion.com.ar
www.nykenautomatizacion.com.ar

98 OPTEX AMÉRICA
+54 911 6455-2326
jlmartinez@optexamerica.com
www.optex.net/al/es/index.html

145 PLAY SECURITY SYSTEMS
+54 11 4612-0257
ventas@play-ss.com.ar
www.play-ss.com.ar

81 PRONEXT
+54 11 4958-7717
info@pronext.com.ar
www.pronext.com.ar

82 PROVISION DIGITAL
+54 11 4711-0989
info@provisiondigital.com.ar
www.provisiondigital.com.ar

107 PUNTO CONTROL
+54 11 4361-6006
ventas@puntocontrol.com.ar
www.puntocontrol.com.ar

103 RADIO OESTE
+54 11 4641-3009
info@radio-oeste.com.ar
www.radio-oeste.com.ar

125 RISCO
info@riscogroup.com.ar
www.riscogroup.com

127 RISTOBAT
+54 11 4246-1778
ventas@bateriasristobatsrl.com.ar
www.bateriasristobatsrl.com.ar

141 RND5
+54 11 4632-9119
info@rnds.com.ar
www.rnds.com.ar

22 S&G SEGURIDAD
23 Tel./Fax: (54 11) 4854-5301
sygventas@sygseguridad.com.ar
web: www.sygseguridad.com.ar

14 SECURITY ONE
+54 11 4555-1594
info@securityone.com.ar
www.securityone.com.ar

116 SEG
+54 11 4761-7661
info@seg.com.ar
www.seg.com.ar

08 SELNET
+54 11 4943-9600
10 info@selnet-sa.com.ar
11 www.selnet-sa.com.ar

101 SILICON GROUP
+54 11 6009-2005
ventas@silicongroup.com.ar
www.silicongroup.com.ar

25 SIMICRO
+54 11 4857-0861
ventas@simicro.com
www.simicro.com

119 SINCR0
+54 11 4771-7207
info@sincro.com.ar
www.sincro.com.ar

67 SOFTGUARD
+54 11 4136-3000
info@softguard.com
www.softguard.com

37 SPS
+54 11 4639-2409
info@sistemasps.com
www.sistemasps.com

12 TECNOLOGIA EN SEGURIDAD
+54 11 5238-5553
info@tecnologiaenseguridad.com
www.tecnologiaenseguridad.com

45 TEKHNSUR
+54 11 4791-3200
comercial@tekhnsur.com
www.tekhnsur.com

38 TRUE DIGITAL SYSTEMS
+54 11 4580-2051/52/53
info@tdsintl.com
www.tdsintl.com

51 ZKTECO ARGENTINA
+54 11 4785-6481
info.arg@zkteco.com
www.zkteco.com

Si Usted desea asesorarse sobre los innumerables beneficios de **anunciar en Negocios de Seguridad**® por favor contáctenos de lunes a viernes de 9 a 18 al **(54 11) 4632.9119**

Negocios de Seguridad
Versión digital de lectura online
Llegamos a 12000 contactos nacionales y 8000 latinoamericanos

Con un solo clic puedes informarte y conectarte directamente con nuestros anunciantes.
Para ver online nuestra edición ingresa en www.rnds.com.ar

Play

Security Systems

La seguridad de
estar en buenas manos



Cámaras AHD ▶ Cámaras IP ▶
Cámaras térmicas ▶ Grabadores digitales ▶
DVRs móviles ▶ Conectividad ▶ Lentes ▶ Accesorios

Soluciones para detección perimetral



Energizadores de cercos ▶ Barreras
de microondas ▶ Barreras infrarrojas
▶ Cable microfónico ▶ Detectores de
exterior

Distribuidor Exclusivo

Siera
CONFIABLE SIEMPRE

DSC
Una compañía de Tyco International

aliara
SOLUCIONES EN SEGURIDAD Y BIENESTAR

**power
shock**

San Nicolás 237 - Ciudad Autónoma de Buenos Aires
ventas@playseguridad.com
www.playseguridad.com :: www.play-ss.com.ar
+54 11 4612.0257 :: +54 9 6024.3000

Play
Security Systems

EL SIGLO PASADO CUANDO LA GENTE COMPRABA UN SOFT, COMO LOS UTILIZADOS PARA MONITOREO, VENÍAN EN UN CD...



USTED TENÍA QUE VERIFICAR QUE SU PC TENGA EL HARDWARE NECESARIO PARA PODER INSTALARLO Y EL SISTEMA OPERATIVO CORRESPONDIENTE PARA EJECUTARLO.



UNA VEZ INSTALADO TENÍA QUE SENTARSE FRENTE A ESA COMPUTADORA Y NO MOVERSE DE AHÍ



¡AH! Y CADA CIERTA CANTIDAD DE TIEMPO TENÍA QUE PAGAR POR LA ACTUALIZACIÓN DEL SOFT, NO VAYA A SER QUE DEJE DE SER SEGURO...



MONITOREO.COM VIVE EN LA NUBE, EN INTERNET. NO IMPORTA SI INGRESA DESDE UNA PC, NOTEBOOK, TABLET O CELULAR

NO IMPORTA EL HARDWARE QUE TENGA, NI EL SISTEMA OPERATIVO QUE USE, SIN CADUCIDAD NI ACTUALIZACIONES

...O LE INGRESE ALGÚN VIRUS!



MIENTRAS PUEDA INGRESAR A INTERNET VA A PODER UTILIZAR MONITOREO.COM

SI, ES ALGO MODERNO Y SEGURO. ALGO DE ESTE SIGLO.

USTED EN QUE SIGLO ESTÁ?



NO NOS CREA, ¡PRUÉBELO!



www.monitreo.com

SISTEMA DE IDENTIFICACIÓN REMOTO IN-RID

Control a distancia, funciona como un lector pero a decenas de metros.
Ideal para portones y barreras vehiculares. Compatible con cualquier controlador.

**NUEVO
PRODUCTO**



**MÚLTIPLES
APLICACIONES**



TRANSMISOR RF

- Gabinete ergonómico.
- Antena integrada.
- 2 LEDs de estado.
- Electrónica de alta eficiencia, ahorra energía.
- Dos códigos diferentes por control.



RECEPTOR RF

- Dos relés configurables.
- Configuración por USB.
- Alcance 50-90 metros.
- Salida de Datos: Wiegand, ABA-Track, RS-232 y USB.
- Funcionamiento como lector o autónomo.



PRODUCTOS DE DESARROLLO Y FABRICACIÓN NACIONAL

ALTA DEFINICIÓN **AHD** Analog High Definition

Cámaras metálicas y plásticas de exterior e interior
DVRs HÍBRIDOS AHD + ANALÓGICOS

P2P

MONITOREO
REMOTO - VIA PC
TABLETS Y
CELULARES



DVRs HÍBRIDOS HD

acepta cámaras **AHD Y ANALÓGICAS** simultáneamente
versiones de 4, 8 y 16 canales, audio, alarma, PTZ, USB
conexión más simple por P2P y NUBE

Cámaras HÍBRIDAS HD



AHD 720P/1080P + 960H
IR - IP66
DWDR - - 3D NR
OSD - IR - CUT



MAYOR FLEXIBILIDAD

las cámaras se configuran por OSD en cable para funcionar como
AHD 720p/1080p o analógicas 960h, haciendo tu stock más flexible

DVRs analógicos 960H y D1

salida HDMI/VGA/BNC, audio, alarmas, HDD hasta 4 Tb



cámaras analógicas CCD SONY/CMOS de 800, 700 y 650 TVL
iluminación infrarroja de hasta 35m / protección IP66