

AGENDA

CUMBRE GERENCIAL ALAS 2019
 JUNIO 26 Y 27
 MIAMI, USA | MIAMI AIRPORT CONVENTION CENTER

El encuentro de los líderes y gerentes de la seguridad <103>

MARKETING

Cómo potenciar las ventajas competitivas de una empresa

FORO

El vínculo entre los clientes y las estaciones de monitoreo <72>

DATA TÉCNICA

Redes informáticas: cómo configurar un sistema IP <66>

Negocios de Seguridad

Número 128
Jun/Jul '19

Seguinos  Revista líder sobre Empresas, Productos y Servicios de Seguridad Electrónica

EMPRESAS

HURÍN
 Nuevas oficinas comerciales y más servicios <60>

EVENTOS

- Security Conference & Expo
Capacitación y actualización tecnológica en Córdoba <34>
- Experiencia SeaLabs 2019
Presentación de productos de almacenamiento Seagate <38>
- Smart City Buenos Aires
Soluciones tecnológicas para ciudades sustentables <44>
- Encuentros Tecnológicos ALAS
Jornada de charlas y exposición en Argentina y Uruguay <50>
- Instalador Experto en Seguridad
Tour de capacitación técnica y comercial en Rosario <56>

TIENDA DE PRODUCTOS

- Los mejores productos y las últimas novedades del sector:
 B.C.G. GROUP <82> BYKOM
 PUNTO CONTROL <84> INNBLUE

BIG DIPPER ACADEMY <92>

- Soluciones integradas: control de accesos, videovigilancia y audio

AGENDA

- Feria internacional E+S+S <100>
- Cumbre Gerencial ALAS <102>

ADE+

- ACTUALIDAD <32> CEMARA <96>
- GARNET REPORT <88>

LOS MEJORES EQUIPOS
 LAS MEJORES CONDICIONES



todo en un mismo lugar!

<p>CASA CENTRAL</p> <p>MARIANO PELLIZA 4112 Munro, CP 1605 - Buenos Aires (011) 4756-0709</p>	<p>SUCURSAL LA PLATA</p> <p>CALLE 119 N° 258 (e529 y 530) - La Plata (0221) 422-0953</p>	<p>SUCURSAL TUCUMÁN</p> <p>SANTIAGO DEL ESTERO 1351 San Miguel de Tucumán (011) 5717-4793</p>
--	---	--

PLATAFORMA ON LINE DE COTIZACIÓN } dexa.net.ar

Más info abriendo la solapa

CYGNUS electronics



SWITCH DISEÑADOS PARA CÁMARAS IP

SWITCH DISEÑADOS ESPECIALMENTE PARA CAMARAS IP



- **Alcance extra sobre UTP**

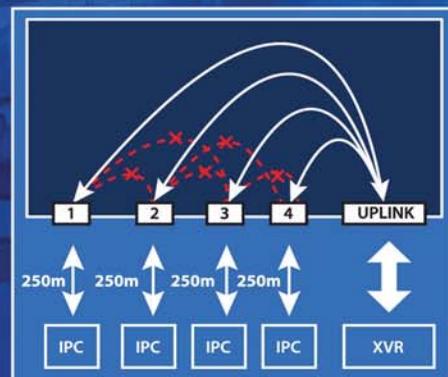
Hasta 250m para datos + alimentación (PoE)

- **Buffer extendido:**

Óptimo para un streaming fluido de video en HD y Ultra HD

- **Mayor eficiencia:**

Bloquea comunicación innecesaria entre puertos de cámaras, permitiendo concentrar recursos en el enlace cámara-NVR



GARANTIA DE POR VIDA



GARANTIA

LINEA ENTRY LEVEL

S1004-60



4 ports entry level

- 4x puertos PoE+ @100Mbps
- Hasta 60W total PoE
- Uplink: 2x Ethernet @100Mbps
- Modo CCTV hasta 250Mts
- 1.25Gbps / 0.88Mpps

S1008-120



8 ports entry level

- 8x puertos PoE+ @100Mbps
- Hasta 120W total PoE
- Uplink: 2x Ethernet @1Gbps
- Modo CCTV hasta 250Mts
- 5.6Gbps / 4.2Mpps

S1016-300



16 ports entry level

- 16x puertos PoE+ @100Mbps
- 300W total PoE c/ indicador consumo
- Uplink: 2x Ethernet @1Gbps + 1x fibra óptica SFP
- Puerto para administración PoE
- Modo CCTV hasta 150Mts.
- 7.2 Gbps / 5.36Mpps

S1024-420



24 ports entry level

- 24x puertos PoE+ @100Mbps
- 420W total PoE c/ indicador consumo
- Uplink: 2x Ethernet @1Gbps + 1x fibra óptica SFP
- Puerto para administración PoE
- Modo CCTV hasta 150Mts.
- 8.8 Gbps / 6.55Mpps

LINEA HIGH END

S2004-240



4 ports industrial

- Alimentación redundante
- Fanless: disipación de calor sin ventilador mecánico
- 4x puertos Hi-PoE @1Gbps
- Hasta 240W total Hi-PoE
- Uplink: 2x Ethernet @1Gbps + 2x fibra óptica SFP
- 5.6Gbps / 4.2Mpps

S2008-150-V2



8 ports industrial

- Alimentación redundante
- Fanless
- 8x puertos PoE+ Gigabit @1Gbps
- Hasta 150W total PoE
- Uplink: 4x fibra óptica SFP (soporta fast-ring)
- Modo CCTV por consola
- Administrable L-2
- Salida a relay programable por caída de enlace
- 24Gbps / 17.9Mpps

S2024-420



24 ports high end

- 24x puertos PoE+ @1Gbps
- Hasta 420W total PoE
- Uplink: 2x Ethernet @1Gbps + 2x fibra óptica SFP
- Administrable L-2
- 56Gbps / 41.66Mpps

S7024



24 ports modular core switch

- Fuente de alimentación redundante
- 3 Slots p/ módulos S7024-8F/8T
- Uplink: 2x Ethernet @1Gbps + 2x fibra óptica SFP
- Transmisión de datos de alta velocidad
- Administrable L-2
- 70Gbps / 42Mpps

MODULOS PARA S7024

S7024-8F



8 port SFP module

- 8x puertos Gigabit de fibra óptica
- Network Standard: IEEE802.3z

S7024-8T



8 port RJ45 module

- 8x puertos Ethernet @ 1Gbps
- IEEE802.3, IEEE802.3u, IEEE802.3ab

DE POR VIDA



GARANTIA DE POR VIDA

info@cygnus.la

Cygnus Electronics

Tel: (011) 5278-0022 / 3221-8153

SISTEMAS DE RECONOCIMIENTO FACIAL

Inteligencia artificial con NVR Cygnus AI

Selección Nombre
 IPC-4M-DZS

Instantáneas

Alarma de lista negra Alarma de lista blanca

Comparación

Alarma de grabador Filtro de alarma: Todas las cámaras

Hora de alarma	Nombre	Años	Género	Lugar nativo	Grado de similitud	Cámara	Tipo de ic
2019-04-12 11:47:22	Nicolas F...	29	Hombre	Buenos Aires	96%	D3	ID

- Fidelización de clientes en comercios
- Apertura de puertas y barreras
- Accionamiento de maquinaria
- Armado / desarmado de alarma
- Autorización de procedimientos supervisados
- Registro de paso / asistencia

- Llamado a un teléfono interno o intercomunicador
- Localización de sospechosos y personas peligrosas
- Llamada de emergencia automática
- Identificación de deudores
- Activación de alertas sonoras y audibles
- Disparo de alarmas

- Funciona con **cualquier cámara Cygnus** con detección de rostros -

NVR CYGNUS AI

NVR7216-AI

Grabador 16ch 2 HDD | UHD 4K con H.265 Ultra códec

NVR7864-AI

Grabador 64ch 8 HDD | UHD 4K con H.265 Ultra códec

NVR7864R-AI

Grabador 64ch 8 HDD Raid | UHD 4K con H.265 Ultra códec

NVR716-64-AI

Grabador 64ch 16 HDD Hot Swap | UHD 4K con H.265 Ultra códec

Av. del Libertador 264 4B, Vicente López, CP1638. Provincia de Buenos Aires, Argentina.

SOLUCIONES PARA SEGURIDAD PERIMETRAL

Cámaras térmicas para detección de intrusiones

NUEVA LINEA

CAMARAS HIBRIDAS (DOBLELENTE OPTICO + TERMICO)



TPC-SD2221

DOMO PT TERMICO + OPTICO

Sensor térmico de 256x192.
Cámara óptica Starlight de 2Mpx.

· Luz blanca de disparo manual o automático por IVS como herramienta disuasiva.

· Altavoz para comunicación de indicaciones.



TPC-BF2221

CAMARA HIBRIDA TERMICA + OPTICA

Sensor térmico de 256x192.
Cámara óptica Starlight de 2Mpx.

· Luz blanca de disparo manual o automático por IVS como herramienta disuasiva.

· Altavoz para comunicación de indicaciones.



TPC-BF2120

CAMARA HIBRIDA TERMICA + OPTICA

Sensor térmico de 160x120.
Cámara óptica Starlight de 2Mpx.

· Prevención de incendios por detección temprana de anomalías térmicas.



TPC-PT8420MP

CAMARA TERMICA HIBRIDA VEHICULAR

· Sensor térmico de 400x300 px.
· Sensor óptico Starlight de 2Mpx con zoom de 30x.



TPC-BF5400

CAMARA TERMICA BULLET

· Sensor de alta definición 400x300 px.

Opciones de lente [7.5 - 13 - 19 - 25 - 35mm
240 - 450 - 640 - 1000 - 1300m de alcance.

Del Mate Amargo 1176/1272, Parque Leloir - Ituzaingó (1715), Bs.As. - Argentina

SOLUCION EN TELEFONIA TODO EN 1 TELEFONIA + MONITOREO

Visualice todo tipo de cámaras y DVRs
(en pantalla o por su salida HDMI)

CY-T600

TELEFONO IP SMART ANDROID CON VIDEOLLAMADA

140 ACCESOS DIRECTOS
PROGRAMABLES PARA
LLAMADA Y/O VIDEO



Descargue todo tipo de aplicaciones
Agenda, Calculadora y más...

- Recibe videollamadas de otros telefonos o porteros (hasta 3 videollamadas en conferencia)
- Accionamiento remoto de accesos o dispositivos por relé



Pantalla táctil de 7" multi-touch 800 x 480px •

Alimentación PoE o fuente externa •

Soporta 6 líneas SIP •

Permite integrar APPs de monitoreo •

COMBINA TU TELEFONO CON NUESTRA LINEA DE

PORTEROS CYGNUS



CAMARAS IP



CENTRALES TELEFONICAS



Del Mate Amargo 1176/1272, Parque Leloir - Ituzaingó (1715), Bs.As. - Argentina

LÍNEA DE CONTROL DE ASISTENCIA Y ACCESO

- VISIBLE LIGHT -

Para Control de Acceso y Control de Tiempo y Asistencia

TERMINALES MULTIBIOMETRICOS CON PANTALLA TOUCH DE 5"



Rápida verificación



Nuevo nivel antifalsificación



Amplio ángulo de reconocimiento



Reconocimiento facial proactivo

SPEEDFACE H5

SPEEDFACE V5



G4

TERMINAL MULTIBIOMETRICO DE ALTA GAMA

Distancia de reconocimiento de hasta 3 m de largo y reconocimiento facial con un ángulo de 30°. Pantalla de 7". Sensor de huella SilkID y múltiples métodos de verificación: rostro / huella / tarjeta / contraseña.

TERMINALES CON RECONOCIMIENTO FACIAL



FACEDEPOT 7A

Distancia de reconocimiento de hasta 3 m de largo y reconocimiento facial con un ángulo de 30°. Pantallas de 7".

FACEDEPOT 7B



TS200PRO



MOLINETE PARA CONTROL DE ENTRADA

Este molinete Pro representa una forma clásica y segura de proteger sus instalaciones. Es la solución ideal y económica para edificios de oficina y más. Lectora RFID y Huella Digital opcional.



SBT1000

BARRERA PARA CONTROL DE ENTRADA

Barrera abatible de único carril con bajo consumo energético. Cuando hay cortes de energía o emergencias, se abate de manera automática. Lectora RFID y Huella Digital opcional.

Del Mate Amargo 1176/1272, Parque Leloir - Ituzaingó (1715), Bs.As. - Argentina

ESPECIAL PARA FUERZAS DE SEGURIDAD

GENDARMERIA / POLICIA / ALLANAMIENTOS / RESCATES

LANZAMIENTO MAVIC 2 ENTERPRISE DUAL

El drone que estabas esperando para seguridad pública



Altoparlante para difusión pública

Cámara visible 4K

Cámara térmica con fusión de imagen

Solicite demostración gratuita en

news@bigdipper.com.ar

MAVIC 2 ENTERPRISE DUAL
CON CAMARA **DUAL INCORPORADA**

Zoom dinámico | Detección onmidireccional de obstáculos

Ocusync 2.0 | Protección con password | DJI Airsense



PRECALENTAMIENTO
DE BATERIAS PARA CLIMAS FRIOS



24GB INTERNOS



8KM DE ALCANCE



FUNCION LUCES OFF
(COMPLETAMENTE INDETECTABLE)



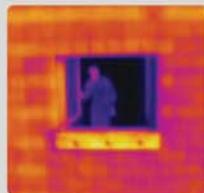
TRANSPORTABLE
Y DE RAPIDO ARMADO



30 MINUTOS DE USO



CAMARA DUAL



HotSpot

Rainbow

Grey

HotMetal

ColdSpot

Del Mate Amargo 1176/1272, Parque Leloir - Ituzaingó (1715), Bs.As. - Argentina

Nuevo producto exclusivo **TORRE DE EMERGENCIAS**

Estación de **emergencia** para Videollamada IP / SIP resistente al **vandalismo** diseñada para **seguridad** en **espacios públicos**.



- Integración con todas las plataformas que adoptan SIP estándar.
- Cámara incorporada, 3Mpx y 1080p, gran angular 120°.
- Pantalla LCD para muestra de información y publicidades!
- 2 entradas de alarma / 2 salidas de relé.
- Gestión y mantenimiento a través de web server.
- Botón de pánico, para llamada directa.
- Switch interno para conexión de red y fibra.
- Alimentación con UPS y panel solar opcional.
- SIP / ONVIF / PoE / IP67/IK10.
- 2 cuentas SIP.

Ideal estacionamientos, plazas municipales, rutas y autopistas

Ejemplo de aplicación: parada de colectivo.



TM100

Aplicación en estructuras existentes

T-800

Solo botón de emergencia

T-1000

Con cámara y pantalla

Del Mate Amargo 1176/1272, Parque Leloir - Ituzaingó (1715), Bs.As. - Argentina

VIDEOWALL CYGNUS



ELIJA SU CONFIGURACION



Montaje compacto

Pantallas de 49" o 55"



1,8mm / 3,5mm borde total

Full HD o 4K



ACCESORIO COMPLEMENTARIO

DECODER DAHUA NVD0905DX-4K



- Hasta 12MP por salida de video
- 4 canales de entrada independientes: 2 HDMI + 2 DVI-I
- Grillas independientes de 1 a 16 por pantalla
- Interacción con Smart PSS y DSS para operaciones de video

Del Mate Amargo 1176/1272, Parque Leloir - Ituzaingó (1715), Bs.As. - Argentina

VIDEOPORTEROS IP / SIP CYGNUS

SOLUCION MULTIVIENDA PARA EDIFICIOS



VRX-307W

- Monitor interior de 7" Wi-Fi
- Versión Linux
- Accionamientos Remotos

IP65 VTX-100

- Botón llamada directa
- Cámara 120° wide
- 2 Salidas relé

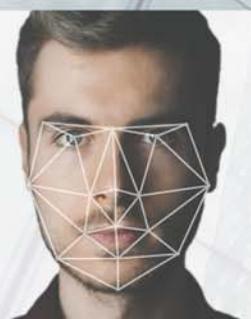


VRX-510W

- Monitor interior de 10" Wi-Fi
- Cámara incorporada
- Accionamientos Remotos

IP65 VTX-500

- Pantalla Táctil 7"
- Cámara 3 Mpx con IR
- 3 Salidas relé



CONTROL DE ACCESO CON RECONOCIMIENTO FACIAL

- Comunicación bidireccional de **audio y video** (IP)
- Integración con **centrales telefónicas** (SIP)
- Acceso a **cámaras IP y DVRs** de la misma red (RTSP)



T-600

- Teléfono IP con display táctil
- Cámara incorporada
- Accionamientos Remotos

App Cygnus Bell

- Controle todo el sistema desde su smartphone
- Recibe de audio y video



Güemes 4747 6 E - Palermo, BsAs - Argentina

iLíder en el mercado!

contacto@fiesa.com.ar



1999 - 2019

CUMPLIMOS 20 Años

#20YearsChallenge



¡Visita nuestro nuevo
portal recargado!

Podrás dar de alta y hacer seguimiento de **RMA**,
realizar **tickets**, **consultar precios**, ver la **nueva**
lista de precios online, y mucho más.

Conocé todos los productos en www.fiesa.com.ar

PAVA

**PUBLIC ADDRESS
VOICE ALARM**



¿Por qué elegir la solución de PAVA?

Se trata de un sistema integrado de megafonía y audio evacuación con una alta calidad acústica y capacidad para reproducir audio de manera independiente en múltiples zonas.



> **Expansión**

Interfaz ethernet que permite su fácil expansión a más zonas.

> **Integración**

Interfaz para integrar paneles de incendios

> **Tiempo real**

Monitoreo en tiempo real Interfaz gráfica.

¿Por qué?

> **Comunicación**

Comunicación doble vía entre las estaciones.

> **Fácil**

Timer Interno, fácil instalación y configuración

> **Calidad**

Excelente calidad de audio.

Honeywell

THE POWER OF **CONNECTED**

iContactá a nuestros expertos!

Av. De Los Incas 4154/6 (1427) / CABA - Tel/Fax: (54 11) 4551-5100

www.fiesa.com.ar - contacto@fiesa.com.ar

DETECTORES INALÁMBRICOS



Sistema de seguridad en una propiedad

Se pueden utilizar en SP, MG y EVO (para SP y EVO se requieren expansores inalámbricos RX1 o RTX3, según corresponda).



Fáciles de montar en lugares poco accesibles.



Instalación más **estética, rápida y económica** al no requerir cableado.



Alta **flexibilidad**, que permite agregar fácil y rápidamente nuevas unidades a un sistema existente.

iContactá a nuestros expertos!

DX SAM 2 **COMUNICADOR PARA ALARMAS****COMPATIBLE CON PANELES ▶ DSC® - PARADOX® - ALONSO® - HONEYWELL® - CROW®**

CON LAS MISMAS PRESTACIONES Y MÁS VÍAS DE COMUNICACIÓN

2G | 3G | SMS | EMAIL | WIFI**CONFIGURE QUE EVENTOS RECIBIRÁ SU CLIENTE EN LA APP****CARACTERÍSTICAS**

- ✓ Comunica todos los eventos del panel*
- ✓ Programación remota total del panel de alarmas a través del **DX VIRTUAL Expert***
- ✓ Configure a distancia nombre red, clave, número de cuenta, etc.
- ✓ 4 Entradas / Salidas
- ✓ Eventos internos configurables
- ✓ Detección de jamming
- ✓ Batería de respaldo
- ✓ Acciones de domótica
- ✓ Dual Sim

*CONSULTAR VERSIONES

MANTENGA LOS EQUIPOS SIEMPRE VIGENTES CON LA ACTUALIZACIÓN DE FIRMWARE REMOTO**EL EQUIPO INCLUYE APP GRATUITA + VIRTUAL EXPERT****App full control****ARMAR | DESARMAR**
el panel de alarmas**BY PASS DE ZONAS*****CONSULTAR EL ESTADO DEL PANEL****ACTIVAR | DESACTIVAR PGM*****NOTIFICACIONES PUSH DE TODOS LOS USUARIOS****CONFIRMACIÓN DE EVENTO****ACTIVAR | DESACTIVAR**salidas para funciones de **DOMÓTICA** (luces, portón, riego, etc)

*CONSULTAR VERSIONES

CONFIGURE QUE EVENTOS RECIBIRÁ SU CLIENTE EN LA APP**DX VIRTUAL Expert****PROGrame y BRINDE SOPORTE TÉCNICO SIN ASISTIR A LA VIVIENDA DEL ABONADO.****COMPATIBLE CON PANELES ▶ DSC® - PARADOX® - HONEYWELL®**

- 1 PROGRAMACIÓN REMOTA TOTAL DEL PANEL.**
- 2 Optimiza el soporte técnico en forma remota.
- 3 Activación de la alarma a pedido del cliente.
- 4 Mejora la atención al cliente visualizando el teclado del panel.
- 5 Reduce costos operativos
- 6 Y mucho más...

EMPRESA DE MONITOREO**VEA LO MISMO QUE VE SU CLIENTE**

AUMENTE LAS PRESTACIONES A SU CLIENTE Y TENGA UNA VÍA MÁS DE COMUNICACIÓN

BRINDE A SU CLIENTE **EL CONTROL TOTAL DEL PANEL DE ALARMA VÍA WIFI** EN TODO MOMENTO Y EN CUALQUIER LUGAR

DX ACTIVE MAX

CONFIGURE QUE EVENTOS RECIBIRÁ SU CLIENTE EN LA APP

TODO DESDE UN SMARTPHONE

- ARMAR | DESARMAR**
el panel de alarmas
- CONSULTAR EL ESTADO DEL PANEL**
- ENTRADA PARA PGM**
de disparo y reposición de Alarma
- ACTIVAR | DESACTIVAR**
salidas de relé para funciones de **DOMÓTICA** (luces, portón, riego, etc)



CONFIRMACIÓN DE EVENTO

Cada acción es confirmada con un **AVISO**

NOTIFICACIONES

Aviso de eventos mediante notificaciones **PUSH** para **RECIBIR ACCIONES** de todos los **USUARIOS**

FUNCIONES ESPECIALES DX ACTIVE MAX PARA MONITOREO

- 1** Consulte el estado del panel de alarma. **Arme / Desarme** el panel de alarma (con verificación previa). **Active / Desactive** dos salidas. *Todo vía APP o desde la central de monitoreo.*
- 2** Configure los eventos recibidos en la **APP del cliente** (Ej: armar-desarmar SI, alarma NO).
- 3** Habilite o bloquee las cuentas de las que recibe eventos en su software de monitoreo.
- 4** Número de cuenta **CID** programable.
- 5** 2 rele inversores.
- 6** Envía **test periódico**, el tiempo es programable por web o desde la central.
- 7** **Función sleep** comando especial enviado desde la central, envía el equipo a dormir.
- 8** **Función wake up** comando especial enviado desde la central que restablece el equipo a su funcionamiento normal.
- 9** **Medición permanente de la señal de Wifi** visualizada en la central de monitoreo.
- 10** Envía **alarma y reposición**.

MANTENGA LOS EQUIPOS SIEMPRE VIGENTES CON LA **ACTUALIZACIÓN DE FIRMWARE REMOTO**



CONFIGURE QUE EVENTOS RECIBIRÁ SU CLIENTE EN LA APP

TODOS DESDE UNA APP PROPIA Y GRATUITA PARA IOS Y ANDROID



WEB DE PROGRAMACIÓN

FÁCIL DE PROGRAMAR
SIN CABLE DE PROGRAMACIÓN



CONSULTE DX ACTIVE PARA AUTOGESTIÓN

TODOS LOS EVENTOS DE ALARMA EN SU APP

COMUNICADOR UNIVERSAL CON CARACTERÍSTICAS ÚNICAS
 EN EL MERCADO ▶ CONTACT ID

DX FULL WIFI MAX 

CONFIGURE QUE EVENTOS
 RECIBIRÁ SU CLIENTE EN LA APP



App
full control ▶



✓ **ENVÍA TODOS LOS EVENTOS**
 del panel en CID

✓ **NOTIFICACIONES PUSH**
 Aviso de eventos, recibe las acciones
 de todos los usuarios

✓ **PROGRAMACIÓN POR LA WEB GENERADA**

FUNCIONES ESPECIALES DX FULL WIFI MAX PARA MONITOREO

- 1** Consulte el estado del panel de alarma.
Arme / Desarme el panel de alarma
 (con verificación previa).
Active / Desactive dos salidas.
Todo vía APP o desde la central de monitoreo.
- 2** Configure los eventos recibidos en la **APP del cliente** (Ej: armar-desarmar SI, alarma NO).
- 3** Habilite o bloquee las cuentas de las que recibe eventos en su software de monitoreo.
- 4** **Número de cuenta CID** programable.
- 5** 2 salidas.
- 6** Envía **test periódico**, el tiempo es programable por web o desde la central.
- 7** **Función sleep** comando especial enviado desde la central, envía el equipo a dormir.
- 8** **Función wake up** comando especial enviado desde la central que restablece el equipo a su funcionamiento normal.
- 9** **Medición permanente de la señal de Wifi** visualizada en la central de monitoreo.
- 10** Envía todos los **eventos del panel en CID**.

MANTENGA LOS EQUIPOS SIEMPRE VIGENTES CON LA **ACTUALIZACIÓN DE FIRMWARE REMOTO**



CONSULTE DX FULL WIFI PARA AUTOGESTIÓN ▶

 ENVÍOS A
 TODO EL PAÍS

 STOCK
 PERMANENTE

 1 AÑO DE
 GARANTÍA

FACILIDADES
 DE PAGO!!!

Potencie su empresa de monitoreo de **alarmas y rastreo**.
 Conozca la **APP Global** que unifica los sistemas de seguridad.

Integración con todos los software de monitoreo



Permite controlar más de un panel de distintos fabricantes en un mismo aplicativo



Arme, desarme y arme stay remoto



Agendas para arme y desarme



Sonidos diferenciados para eventos



Historial y filtro de las acciones y alertas



Mapeo e inhibición de sectores



Desarme bajo coacción



Envío de pánico



Camaras en vivo



Pre-Alerta



Flota de vehiculos

Monitoreo Web

Software para el monitoreo y gestión de:

- Alarmas domiciliarias y comunitarias.
- Seguimiento de vehículos, personas, mascotas y activos.
- Cámaras públicas y residenciales.



Informaciones sobre las medidas que deben tomarse



Almacenamiento de las acciones realizadas por el operador



Visualización del histórico de los eventos recibidos



Visualización en directo del lugar del disparo



Informaciones del lugar de la ocurrencia



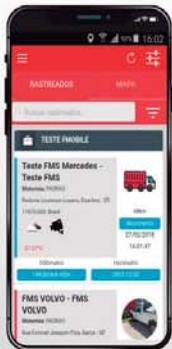
Control de fechas



FullTrack

Fulltime®

Comience su negocio de Rastreo **GPS** ofreciendo la más completa plataforma del mercado



+ F/Mobile



Módulo Dispatch

GERENCIADOR DE ENTREGAS Y COLETAS



F/Talk

APP CON FUNCIONES DE TERMINAL DE DATOS/TECLADO



Módulo Bus

CONTROL DE OMNIBUS CON FULLTRACK



F/Cell

UBICACIÓN DE PERSONAS VIA SMARTPHONE



Módulo Farm

POSIBILITA LA GESTIÓN DE LA FLOTA Y SU ACTIVIDAD AGRÍCOLA



Módulo Fleet

CONTROL Y GESTIÓN FINANCIERA DE GASTOS DE LA FLOTA

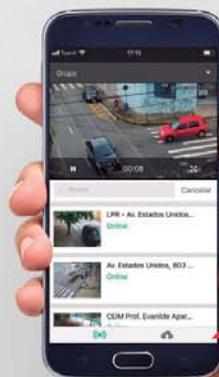


- Plataforma 100% cloud by Amazon
- Driver Behavior de conducción
- Envío de comandos remotos al vehículo
- Vinculación con cámaras en los vehículos

- Informe completo para los gastos de combustible
- Integración con varios software de monitoreo
- Driver ID mediante iButton o RFID
- Services previstos para el mantenimiento preventivo

FullCam

Solución **100% cloud** que vincula diferentes fabricantes de **DVRs** y **cámaras IP** en una única plataforma.



Posee la opción de almacenamiento en la nube de las grabaciones.

Jose Pedro Varela 5181, C.A.B.A

info@fulltime.com.ar /www.fulltime.com.ar

Tel.: (011) 5352-8450

¡Si es actual, es Fulltime!



COMODIDAD Y SEGURIDAD

AUTOMATIZADORES A CADENA

Nuevos motores LÍNEA PORTAL

Ideales para portones industriales
y para zonas de climas hostiles.



ALTA
VELOCIDAD



RESISTENCIA
A BAJAS
TEMPERATURAS



MAYOR
DESEMPEÑO



CLIMA
HOSTIL



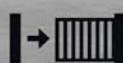
LEVADIZO



PIVOTANTE



BATIENTE



BARRERA



Equipos Certificados
por la Conformidad Europea

Establece que el equipo comercializado
cumple con la legislación obligatoria en
materia de requisitos esenciales.

☎ 5352 8344

🌐 www.ppa.com.ar

Central Spirit



Su casa más inteligente y segura.

- Comunicación "Cloud" a través de la red de WiFi local protegido.
- Permite agregar modulo 3G para trabajar como backup en la vía de comunicación.
- Transmisor 433 Mhz integrado para controlar automatizadores de portones y/o puertas.
- Comunicación Zigbee con los sensores y demás accesorios.
- Soporta hasta 32 sensores o accesorios.
- Batería de Litio integrada.
- Instalación fácil y rápida



SPiRiT APP

Permite controlar la CENTRAL SPiRiT y sus diferentes dispositivos.

Le permite Configurar, accionar y monitorear su equipo, sistema de alarmas, puertas electrónicas e iluminación.

CONTROL TOTAL A TRAVÉS DEL SMARTPHONE, ESTÉS DONDE ESTÉS



LA RED DE AGENTES MÁS IMPORTANTE DEL PAÍS

- Capacitación constante
- Certificados por PPA
- Servicio post venta



Línea gratuita
0800 333 8999



24 DEXA SEGURIDAD ELECTRÓNICA

Más comodidad con la misma atención de siempre



60 HURÍN SEGURIDAD ELECTRÓNICA

Nuevas oficinas comerciales y más servicios



82 Control de accesos basado en web ACW2-XN de HID Tablero de Control Integral (TCI) de BYKOM

84 Equipamientos de videovigilancia UNIVIEW

Bretes configurables para control de flujo de personas de PUNTO CONTROL

32 Jornada HID en BCG
Certificación en Alarmas Marshall34 CAPSI en el III Congreso Internacional de Seguridad Integral
SCE en Córdoba66 Redes informáticas — 1º parte
Escribe: *Matías Guasco*
ISS Manager en G4S

88 Garnet report

92 Big Dipper Academy

96 CEMARA

38 EXPERIENCIA SEALABS 2019

Presentación de productos Seagate

44 SEGUNDA EXPO SMART CITY BUENOS AIRES

50 ENCUENTROS TECNOLÓGICOS ALAS en Buenos Aires

56 TOUR INSTALADOR EXPERTO EN SEGURIDAD

En Rosario

72 Alternativas en vías de comunicación entre alarmas y estaciones de monitoreo

100 Feria Internacional de Seguridad E+S+S
2 al 5 de julio en Colombia

102 Cumbre Gerencial ALAS 2019

26 y 27 de junio en Miami, Estados Unidos



78 Cómo potenciar las ventajas competitivas de una empresa

Escribe: *Lic. Diego Madeo*
Gerente comercial & MKT Latinoamérica en Garnet Technology



DIALER

SEGURIDAD ELECTRONICA
SIEMPRE HACIA LO NUEVO



DISTRIBUIDORA MAYORISTA DE SEGURIDAD ELECTRONICA



SEAGATE

DIALER



IDEAS & SOLUCIONES

La Rioja 827 (C1221ACG)
Ciudad de Buenos Aires
Tel/Fax: (54 11) 4932-3838
www.dialer.com.ar



VIA WHATSAPP

CONSULTAS COMERCIALES
+549 11 6022 4403

SOPORTE TECNICO
+549 11 5568 3532



DialerSeguridad



Dialermedios



Dialermedios



Dialermedios



DialerMedios

PowerSeries Pro

EL PRIMER SISTEMA DE SEGURIDAD COMERCIAL

INALÁMBRICO

SEGURIDAD MEJORADA, FÁCIL EN EL RESULTADO FINAL



Oportunidades de crecimiento

PowerSeries Pro diseñado para instalaciones comerciales escalables en uso en edificios y grandes áreas



Además de funciones extras, como monitoreo de temperatura y análisis predictivo.



Flexibilidad

La tecnología Spectrum Spread de frecuencia de salto cambia repetidamente las frecuencias para minimizar la interferencia de las señales de radio y evitar la interceptación y la obstrucción durante la transmisión



La solución de seguridad de Tyco desde pequeñas empresas a propiedades comerciales de gran escala



PowerSeries Pro



Fácil instalación

Sin "agujeros". Sin cables. Sin repetidores.



(Gracias a la tecnología PowerG de largo alcance, comunicación inalámbrica encriptada de 128 bits)

Valor agregado

Comunicadores modulares y Ethernet incorporados



Capacidades de integración

Admite múltiples integraciones de terceros, incluido el software de administración de edificios y las soluciones de acceso a video.

Compatible con una larga lista de productos de seguridad adicionales, el sistema los combina a la perfección.



PowerSeries Pro

Detectores de Intrusión



PIR inalámbrico PowerG Cámara integrada PG9934P
 PIR inalámbrico PowerG Exterior Cámara integrada PG9944
 PIR inalámbrico PowerG Tipo cortina PG9924
 PIR inalámbrico PowerG doble tecnología PIR & MW PG9984P
 PIR inalámbrico PowerG óptica de espejo PG9974P
 PIR inalámbrico PowerG Digital immune a mascotas PG9914
 PIR inalámbrico PowerG exteriores PG9994
 PIR inalámbrico PowerG largo alcance 360° montaje en techo PG9872



PIR inalámbrico PowerG 360° montaje en techo PG9862
 Contacto inalámbrico PowerG empotrado PG9307
 Contacto inalámbrico PowerG puertas/ventanas PG9975
 Contacto inalámbrico PowerG puertas/ventanas entrada auxiliar PG9945
 Contacto comercial inalámbrico PowerG mayor duración batería PG9309
 Contacto inalámbrico PowerG exteriores entrada auxiliar PG9312
 Detector de Choque Inalámbrico PowerG PG9935
 Detector inalámbrico rotura de vidrio PowerG PG9922

Teclados



Teclado inalámbrico 2 vías de mensaje completo PowerG soporte opcional de Proximidad y mensajes de voz HS2LCDPRO



Teclado LCD de mensaje completo PowerG transceptor incorporado soporte Prox opcional HS2LCDPRO9



Teclado de pantalla táctil cableado de 7 pulgadas soporte Prox en negro o blanco HS2TCHPRO

Sensores de Seguridad



Detector inalámbrico humo PowerG PG9926
 Detector inalámbrico humo y calor PowerG PG9936
 Detector inalámbrico CO PowerG PG9933
 Detector inalámbrico temperatura PowerG PG9905
 Detector inalámbrico inundaciones PowerG PG9985

Dispositivos de Armar y Botones de Pánico



Llavero de pánico inalámbrico PowerG PG9938
 Llavero de 2 botones inalámbrico PowerG PG9949
 Llavero de 4 botones inalámbrico PowerG PG9939
 Llavero de 4 botones inalámbrico PowerG PG9929
 Mini Prox Tag MPT

Sirenas, Repetidores y Transceptores



Sirena interior inalámbrica PowerG PG9901
 Sirena Exterior inalámbrica PowerG PG99911B
 Repetidor inalámbrico PowerG PG9920
 Módulo Transceptor Host PowerG HSM2HOST

Comunicador



Comunicador Celular 3G9080-LAT

Soporte de Software



Aplicación de programación local PowerSeries Pro AlarmInstall
 Software de administrador sistema WebSA
 Software de gestión de sistema de rutina (RSM)
 Software de descarga DLS 5

Módulos



Módulo de alimentación HSM2300
 Módulo de salida de alta corriente HSM2204
 Módulo de salida de baja corriente HSM2208
 Módulo de audio doble sentido HSM2955(R)
 Módulo de expansión Zona cableada 8 HSM2108
 Fuente de alimentación con Repetidor de corbus HSM3204CXI
 Expansor de 8 zonas HSM3408
 Fuente de alimentación supervisada 3 amp HSM3350I
 Adaptador de corriente HS365WPS
 Adaptador de Programación de WiFi HSM3WIFI

Paneles de Control



Panel de Control de 8 - 128 Zonas HS3032 / HS3128



Dexa Seguridad Electrónica

Más comodidad con la atención de siempre

Dexa amplió sus instalaciones, se expandió con dos nuevas sedes y se prepara para los desafíos que le depara el mercado. Servicio personalizado, primeras marcas, productos en stock y una exclusiva plataforma de cotización son algunas de las ventajas distintivas de la empresa.

Dexa Seguridad Electrónica S.R.L. distribuye, desde 2011, algunas de las marcas más reconocidas del mercado en el segmento de la seguridad electrónica, ofreciendo a sus clientes soporte de posventa personalizado, un exclusivo canal de compra online y además, un amplio calendario de capacitaciones y certificaciones.

La empresa ofrece también una variada gama de productos enmarcados en los rubros de intrusión, videovigilancia, control de accesos, incendio, conectividad, cables y accesorios. Entre sus principales marcas, Dexa representa Garnet By Alonso, Hikvision, DSC, Dahua, Optex, Alean, Paradox, ZKTeco, Siera, Takex y Ubiquiti, entre otras, todas identificadas como referentes en sus rubros.

Dexa es dirigida por Gustavo Favaro y Daniel Valenti, profesionales con una trayectoria de más de 25 años de trabajo con muchas de las empresas más prestigiosas del sector. Además de su casa central de Munro, cuyas instalaciones fueron recientemente ampliadas, cuenta con dos sucursales: una ubicada en la provincia de Tucumán y otra en la ciudad de La Plata, capital de la provincia de Buenos Aires. "El crecimiento logrado en los últimos años y una posición consolidada como empresa en el mercado de la seguridad fueron sin dudas los pilares fundamentales para lograr los resultados que hoy estamos viendo", expresó Daniel Valenti acerca del presente de Dexa.

Gustavo Favaro, por su parte, detalló que ese crecimiento "se ve reflejado también en las dos sucursales de la empresa, así como en la ampliación de la casa central", que hoy ocupa dos plantas y supera los 700 m² de superficie. En referencia a los dos nuevos puntos de distribución, Favaro destacó que "mantienen las mismas políticas de comercialización que la central, ofreciendo a sus clientes el mismo soporte y atención personalizada, además de la permanente disposición de productos".

LOS MEJORES EQUIPOS
LAS MEJORES CONDICIONES



todo en un
mismo lugar!

CASA CENTRAL

MARIANO PELLIZA 4112
Munro, CP 1605 - Buenos Aires
(011) 4756-0709

SUCURSAL LA PLATA

CALLE 119 N° 258
(e529 y 530) - La Plata
(0221) 422-0953

SUCURSAL TUCUMÁN

SANTIAGO DEL ESTERO 1351
San Miguel de Tucumán
(011) 5717-4793

PLATAFORMA ON LINE DE COTIZACIÓN } dexa.net.ar

LA CASA CENTRAL

Ubicada en Munro, la sede principal de Dexa cuenta con un edificio de dos plantas en los que se distribuyen las distintas instalaciones, tanto del área comercial como técnica. En la planta baja se encuentra el acceso tanto al sector comercial como al de logística: se trata de un playón de carga y descarga, que facilita el ingreso y la entrega de mercadería, y un amplio depósito. En ese mismo nivel también se encuentra el sector comercial, que cuenta

con cinco ejecutivos de ventas, el sector de caja, la administración y un showroom.

En el primer piso se encuentran ubicadas las oficinas gerenciales, el sector técnico, la sala de capacitación, que también cuenta con un showroom, y una sala de reuniones. Esta planta alberga también el área de servidores, dotada de la última tecnología y preparado para ofrecer soporte a nuevas tecnologías de conectividad y comunicación en la empresa, como la telefonía IP.

“La ubicación de la empresa, a metros de la Panamericana, es un factor importante para nuestro desarrollo, ya que la proximidad a uno de los corredores viales más importantes de la provincia contribuye a la comodidad de nuestros clientes a la hora de venir a realizar una compra o presenciar una capacitación”, expresó Daniel Valenti acerca de la elección de la sede de la empresa, que continúa optimizando y mejorando sus espacios.

SUCURSALES

Una de las principales ventajas y fortalezas de Dexa es su despliegue comercial, a través del cual busca llegar más lejos y cubrir un territorio cada vez más amplio para satisfacer las necesidades de sus clientes y abrir, además, nuevos mercados. “Como empresa crecimos a un ritmo sostenido, lo cual nos llevó a adecuarnos a una nueva realidad y a optimizar nuestros recursos para poder brindar a nuestros clientes el servicio que consideramos que merecen. Esto hace que nos enfoquemos en los desafíos de este año con la mejora estructural de nuestra sede central y la consolidación de nuestras sucursales, donde se mantiene la tendencia de crecimiento”, explicó Gustavo Favaro.

La primera sucursal de Dexa está funcionando desde 2015 en San Miguel de Tucumán, corazón del noroeste argentino y protagonista del crecimiento de la actividad en esa región del país. “Siguiendo la misma línea de trabajo que la Casa Central, en Dexa Tucumán buscamos la evolución de las soluciones para generar más oportunidades de negocios para nuestros clientes”, expresó César Moreno, Gerente de la sucursal. “Este es el compromiso que asumimos desde la apertura y comprobamos que es el esquema que potencia el crecimiento tanto de nuestra empresa como de nuestros clientes”, amplió el directivo tucumano.

Desde 2017 funciona Dexa La Plata, sucursal que “refleja la misma línea de trabajo que la casa central: proveerle al instalador todo lo que necesita para concretar sus proyectos”, explicó su Gerente, Fernando Iglesia.

“La ciudad de La Plata es un mercado que aún tiene mucho potencial y eso nos da la posibilidad de crecer de manera sostenida. Hoy, casi dos años después de la apertura, tenemos una posición sólida, contamos con el reconocimiento del mercado local y, gracias al constante apoyo de la central, podemos ofrecer al instalador una respuesta rápida y personalizada”, describió el directivo de la sucursal platense.



“La intención es seguir sumando productos y servicios. Mantenemos un stock importante de las principales marcas y tenemos la capacidad de responder de manera efectiva ante los pedidos. Apuntamos también a la profesionalización del instalador, por lo que organizamos conjuntamente con Dexa central y las marcas distintas charlas y capacitaciones, como la que estaremos brindando junto a Garnet Technology en julio en nuestra propia sala de capacitación”, concluyó el directivo.

PLATAFORMA DE COTIZACIÓN

Dexa cuenta con un sistema de presupuestos y cotización online mediante el cual todos los clientes suscritos pueden tener acceso directo a una lista de precios actualizada. Además, esta plataforma ofrece información descriptiva y detallada para el profesional, así como hojas técnicas y flyers de todos los productos.

El primer paso es acceder al sitio www.dexa.net.ar, en el cual el usuario deberá registrarse completando una serie de datos. Una vez registrado y verificados los datos, podrá ingresar al

sitio eligiendo y marcando los productos que le interesen, los cuales están discriminados por rubros, subrubros y marcas. Cada uno de esos productos tiene su precio y la información sobre su disponibilidad. También, para el cálculo final de la cotización, puede verse el tipo de cambio vigente al momento de la solicitud.

Una vez obtenida la cotización, el cliente podrá enviar a un vendedor la solicitud de compra. “Esta web fue el fruto de muchos meses de trabajo. Luego de su presentación, a fines de 2017, continuamos perfeccionándola y agregándole herramientas que facilitan las compras de nuestros clientes”, explicó Gustavo Favaro.

Daniel Valenti, por su parte, expresó que, en la actualidad, Dexa está “ingresando a una nueva etapa relacionada con los servicios que ofrecemos. Esta plataforma, sumada a los puntos de ventas, nos permite ofrecer a nuestros clientes el acompañamiento en proyectos más grandes e integrales, abarcando así los negocios verticales que demanda al sector”.

LOS MEJORES EQUIPOS LAS MEJORES CONDICIONES

WWW.DEXA.COM.AR



DEXA

*todo en un
mismo lugar!*

CASA CENTRAL

MARIANO PELLIZA 4112
Munro, CP 1605 - Buenos Aires
(011) 4756-0709

SUCURSAL LA PLATA

CALLE 119 N° 258
(e529 y 530) - La Plata
(0221) 422-0953

SUCURSAL TUCUMÁN

SANTIAGO DEL ESTERO 1351
San Miguel de Tucumán
(011) 5717-4793

PLATAFORMA ON LINE DE COTIZACIÓN } dexa.net.ar

P A R A D O X


FURUKAWA
ELECTRIC GROUP

DSC

HIKVISION

ZKTeco


GARNET
TECHNOLOGY

by lonso

OPTEX


TECHNOLOGY

 ALEAN


UBIQUITI
NETWORKS

Siera

CONECTIVIDAD - INTRUSIÓN - VIDEO VIGILANCIA - CONTROL DE ACCESO
CERCOS ELÉCTRICOS - BARRERAS INFRARROJAS - INCENDIO
VIDEO PORTEROS - CABLEADO

STAFF

Ventas

Pablo Lanza
Sergio Favaro
Daniel Valenti
Germán Remesar

Departamento técnico

Nicolás Florindo
Gustavo Favaro
Maikol Peña

Administración

Camila Valenti

Expedición

Anthony Cruz
Gabriel Otalora



CASA CENTRAL

Mariano Pelliza 4112
Munro, Pcia. de Buenos Aires
(54 11) 4756-0709 (líneas rotativas)
Horario: L a V de 9 a 18



SUCURSAL TUCUMÁN

Santiago del Estero 1351
San Miguel de Tucumán
(54 381) 484-5558 / (54 9 11) 5717-4793
Mail: tucuman@dexa.com.ar
Horario: L a V de 9 a 19 – Sáb. De 9 a 13



SUCURSAL LA PLATA

Calle 119 Nro 258
Tolosa, La Plata, Pcia. de Buenos Aires
(54 221) 422-0953 / (54 9 11) 3792-9710
laplata@dexa.com.ar
Horario: L a V de 9 a 18

CERTIFICACIONES Y CAPACITACIONES

En el mundo de la seguridad electrónica es necesario contar con personal altamente capacitado, dispuesto a dar respuesta a las exigencias, problemas y retos que proponen los usuarios finales, cada vez más informados acerca de las posibilidades que ofrece la tecnología. “En Dexa tenemos muy en claro que el usuario final es exigente y que nosotros debemos estar a la altura de esa exigencia”, afirmó Valenti.

“Es por eso que el ciclo de capacitaciones y certificaciones ocupa un lugar cada vez más importante en nuestro calendario”, agregó el directivo.

Estas capacitaciones y certificaciones, tanto técnicas como comerciales, están a cargo del personal de la empresa, aunque se pautan fechas conjuntas con ejecutivos de las marcas a las que representan. “La organización de charlas y certificaciones junto a nuestros proveedores son cada vez más frecuentes, ya que, a través de las mismas, ofrecemos al instalador aumentar sus conocimientos y actualizarse en cuanto a equipos, aplicaciones y metodologías para asumir nuevos proyectos”, amplió Favaro.

ATENCIÓN AL CLIENTE

Dexa Seguridad Electrónica se destaca por su diaria atención al cliente, un importante valor agregado que le permite al profesional diseñar y completar sus proyectos, y le brinda un apoyo excepcional a la hora de seleccionar los productos que necesita. Es precisamente esa atención la que hace que la empresa reciba el reconocimiento de los profesionales.

Esa atención se amplía con un equipo de logística propio, conformado por

tres vehículos que realizan repartos en diferentes zonas de la Ciudad Autónoma y Gran Buenos Aires, con días asignados a cada localidad.

“Contamos con entrega de mercadería todos los días, así como despacho a nuestros clientes del interior. Esto forma parte de la cadena de valor que ofrecemos desde Dexa para apoyar a nuestros clientes y que ellos puedan cumplir en tiempo y forma con el proyecto que están llevando adelante”, señalan desde el departamento comercial de la empresa.

SOPORTE TÉCNICO Y ASESORAMIENTO

Es fundamental para Dexa que todos sus clientes, desde aquel que viene a proveerse de algún dispositivo hasta quien requiere de una solución completa, se sientan respaldados y motivados por el departamento técnico para afrontar un nuevo reto, ya sea que se trate de una simple consulta de un instalador experimentado o un pedido complejo de quien desea afrontar un nuevo proyecto.

Nuestros clientes confían en nuestra empresa como proveedores de productos. Esa confianza es la que nos permite acompañarlos también en la proyección de otros negocios, ofreciéndoles la tecnología necesaria para concretarlos y el acompañamiento técnico que ellos requieren”, dijo al respecto Daniel Valenti. ■



DEXA SEGURIDAD ELECTRÓNICA

www.dexa.com.ar



AD5166A

Ultra-mini Fixed Dome
Network Camera



Key Features

- 2-Megapixel CMOS Sensor
- 30 fps @ 1920x1080
- Real-time H.264, MJPEG Compression (Dual Codec)
- SNV (Supreme Night Visibility) for Low Light Conditions
- Smart Stream II to Optimize Bandwidth Efficiency
- WDR Enhancement for Unparalleled Visibility in Extremely Bright and Dark Environments
- 3D Noise Reduction
- Built-in IEEE 802.3af Compliant PoE
- Compact and Stylish Design
- Easy Installation



Redes y Distribución SA - Distribuidor oficial mayorista

SOLICITE ASESORAMIENTO: ventas@rydsa.com.ar | 011-4896-9819 | www.rydsa.com.ar

► DISTRIBUIDOR OFICIAL

SELNET
SOLUCIONES INTEGRALES

VIVOTEK
ARGENTINA



H.265 Speed Dome Network Cameras

Visión Total - Todo el Tiempo

Domos PTZ Full HD de 1080p listos para el exterior. Estas cámaras de última generación son equipadas con la compresión H.265/H.264/MJPEG de alto rendimiento. Smart Stream II, la exclusiva función IR de ángulo variable con iluminador IR, con funciones avanzadas de valor agregado que incluyen WDR Pro, desempañado y estabilización de imagen (EIS). Diseñadas para una fácil instalación e integración de gabinetes, son ideales para monitoreo de amplias áreas abiertas y entornos hostiles, tanto interiores como exteriores.

SKYHAWK
PARA UNA ATENTA
VIGILANCIA

 SEAGATE



WWW.SELNET-SA.COM.AR

PowerSeries neo DSC

El sistema de seguridad
híbrido más adaptable
con **Tecnología PowerG**



ConnectAlarm App

La nueva aplicación para celulares
PowerSeries Neo systems



Presentamos la nueva aplicación móvil basada en la nube que proporciona a los propietarios de viviendas y empresas el control en tiempo real sobre su sistema de seguridad, desde cualquier lugar y en cualquier momento. Ofrece a los usuarios una movilidad, seguridad y eficiencia sin precedentes.

TEL.: 4943-9600 - PATAGONES 2613 - C.A.B.A

  /SELNETSEGURIDAD  /SELNETSA

 **SELNET**
SOLUCIONES INTEGRALES



Jornada HID en BCG

Capacitación en control de accesos

En el marco de las jornadas de capacitación desarrolladas por BCG, calendario que incluirá fechas durante todo 2019, se llevó a cabo la correspondiente a las tecnologías de HID. Allí, se realizó la presentación del equipo de control de accesos web server ACW2-XN, un producto integrado y distribuido por BCG con la tecnología de HID para sus módulos AC y AW2, el cual representa un verdadero avance en control de accesos para medianas instalaciones.

Se trata de equipos pensados para el mundo de IdC (Internet de las Cosas), fáciles de integrar, ampliables en segundos, sencillos de programar y más fáciles aún de controlar, tanto de manera local como remota. Estos equipos constituyen una excelente nueva opción en control de accesos, ya que son sencillos pero seguros y completos para las aplicaciones de seguridad.

Con una importante convocatoria, los participantes de la jornada se capacitaron en las tecnologías SEOS y MOBILE de HID, además de acceder a los próximos productos que presentará la marca distribuida por BCG.

En esta oportunidad, luego de la presentación realizada por el Gerente General de BCG, Hernán Fernández, participaron el Gerente de Regional de ventas HID, Juan Alonso, y Luis Bustamante, Ing. de preventas LAM del fabricante, quien llevó adelante la certificación y presentación del sistema de accesos ACW2.

Los participantes del curso y certificación se capacitaron sobre las tecnologías HID, trabajaron en los equipos, los programaron y recibieron credenciales Mobile Access en sus teléfonos para la línea de lectores RP10 de HID. En resumen, la capacitación tecnológica de primeras marcas y los obsequios relacionados con la actividad de la seguridad electrónica fueron el marco general de la presentación.



Certificación en Alarmas Marshall

Organizada por SegurySistem

En las instalaciones del Seis Grados Cowork Place se llevó a cabo la primera certificación 2019 de Alarmas Marshall, organizada por SegurySistem, distribuidor oficial de la marca en la zona norte de la Ciudad de Buenos Aires y destacado por su atención y su constante apoyo al profesional. La certificación, que duró una jornada, contó con la participación de 14 instaladores, quienes ahora están certificados por la fábrica.

A lo largo de la jornada se brindó un completo conocimiento técnico sobre toda la familia de productos de Alarmas Marshall, la cual incluye los paneles Marshall 3 GSM y Marshall IP Wifi. Se capacitó a los asistentes en la práctica programación de estos productos, el manejo intuitivo desde el celular y se ofrecieron consejos y recomendaciones para el momento de la instalación. El porfolio de la empresa incluye, también, sensores Iris Pet RF, magnéticos Pulsar RF, control Remo Cover, teclado Key Coder RF, sensor de humo Smoke RF, el nuevo sensor exterior Iris Pet Out Door RF y el módulo universal WIFI Intercell IP.

Luego se realizó un examen con modalidad de multiple choice, en el que cada instalador demostró todo el conocimiento adquirido para obtener el título de instalador certificado. El grupo presente también recibió como obsequio una chomba o chaleco de Alarmas Marshall, junto a la insignia de instalador experto, una carpeta de bienvenida, un tríptico con toda la familia de productos, 60 folletos para entregar a sus propios clientes, una credencial con su foto y un certificado. Por último, se incluirá a cada instalador en el sitio web oficial de la marca, sitio en el que los usuarios finales buscan un instalador certificado para cubrir sus necesidades en seguridad.

Por su parte, SegurySistem, obsequió una gorra con el logo de Alarmas Marshall y un multímetro, herramienta fundamental para el instalador. Alarmas Marshall realizará a lo largo del año nuevas certificaciones conjuntamente con sus distribuidores de todo el país.



ACW2-XN

Control de acceso en base a web
para instalaciones pequeñas y medianas

ACW2-XN

Es un sistema modular, que simplemente va escalando sin problemas según va creciendo su negocio. El sistema en su versión básica, posee capacidad para dos puertas, con un software intuitivo incorporado (WebServer) que a través de un navegador Web, podrá configurar el sistema de control de acceso y ponerlo en funcionamiento en cuestión de minutos. Esto conlleva como resultado un costo significativamente más bajo de propiedad y una interrupción mínima para su negocio.

UNA TARJETA, MILES DE APLICACIONES.



TODAS LAS SOLUCIONES PARA EL CONTROL DE ACCESO Y EL ACCESO LÓGICO



EDGE Y VERTEX
CONTROL DE ACCESO -IP



LECTORES HID - ICLASS
UHF LARGO ALCANCE



ACCESO LÓGICO
OMNIKEY

CONTROL DE ACCESOS

Sistema de gestión integral



Soluciones Integrales APOLLO
Hardware y Software Integrados de última
generación



Disponibles en VAR's Certificados BCG-APOLLO



CAPSI en Colombia

Tercer Congreso internacional de Seguridad Integral

El 8 y 9 de abril de este año se llevó a cabo el III Congreso Internacional de Seguridad Integral "Escenarios de Seguridad Multidimensional en el Entorno Global" en la Cámara de Comercio de Bogotá, Colombia, por iniciativa de la Fuerza Aérea Colombiana, su Escuela de Posgrado y su Jefatura de Seguridad y Defensa, la Universidad Militar Nueva Granada y la Comunidad Latinoamericana de Consultores y Asesores en Gestión de Riesgos y Seguridad (COLADCA).

El congreso tuvo como objetivo analizar el concepto de seguridad multidimensional como componente fundamental para diseñar, elaborar e implementar acciones frente a nuevas amenazas complejas de la región. Así, se buscó generar una respuesta desde el fortalecimiento de una red de conocimiento interdisciplinario, que permita profundizar la investigación y el desarrollo de una seguridad integral que una al sector público, la empresa privada, los actores sociales y la academia en general.

En representación de la Cámara Argentina de Profesionales en Seguridad Integrada (CAPSI), su Secretario Nacional, Lic. Edgardo Glavinich, expuso la relación y el rol de la inteligencia estratégica en el marco de la IV Revolución Industrial. "Nos encontramos ante un desafío desconocido por nuestra especie. Generaciones anteriores han experimentado cambios de paradigmas y revoluciones tecnológicas, pero nunca nos enfrentamos ante una disrupción que se caracteriza por la fusión de lo físico, lo digital y biológico", destacó Glavinich.

"En este marco, la inteligencia estratégica se torna una ciencia protagonista, no solo por naturaleza de producción de conocimiento, sino por las capacidades que encierra en su dimensión prospectiva. En un escenario disruptivo, con alto grado de incertidumbre, donde se evidencia una competencia geopolítica global, una instauración del conflicto social en toda la región, la evolución de las formas del crimen organizado y el desarrollo del terrorismo, administrar lo primero y luchar contra lo segundo solo se logra con información, con conocimiento, con inteligencia", concluyó el directivo de CAPSI.

En el evento participaron, entre otros, el presidente de COLADCA, Arístides Contreras, quien coordinó el panel de expertos en amenazas cibernéticas, infraestructuras tecnológicas, convergencia y nueva era digital en el que expusieron Jairo Andrés Cáceres, los ingenieros Wilson Prieto Hernández, Félix Reyes y Nazly Borrero (México). El Dr. Juan Belikow (Argentina), por su parte, habló sobre el concepto de seguridad multidimensional en el entorno global mientras que el Comisario Fabio Murillo Sampaiao, de Brasil, se refirió al crimen transnacional y la seguridad ambiental en la Amazonia.

SCE en Córdoba

Primera etapa del tour tecnológico

El tour SCE comenzó su gira en Córdoba, ciudad que marcó el inicio del calendario 2019 de exposiciones y conferencias. El exitoso evento organizado por Continents Ideas, del cual ya participaron más de 1.200 profesionales del sector desde su primera edición, se llevó a cabo el 16 de mayo en el Windsor Hotel & Tower de la capital mediterránea, superando ampliamente las expectativas de los organizadores.

En esta nueva edición, además de la presencia de las principales marcas del sector, como Fiesa, Honeywell, Tanyx, Hikvision, Western Digital, Seguridad Centro y Starligh, entre otras; el evento se enriqueció por la diversidad de los asistentes, quienes provenían tanto del sector de la seguridad, como de empresas y profesionales de otras áreas, aunque vinculadas con el rubro.

La gran convocatoria que tuvo esta edición, que contó con más de 250 inscriptos, estuvo relacionada en gran medida con la difusión que realizaron los auspiciantes y los medios que acompañan al SCE desde ediciones anteriores, entre las que se encuentra Revista Negocios de Seguridad y otras entidades vinculadas a la actividad, como la Asociación Civil ITS Argentina (Sistemas Inteligentes de Transporte) y la Cámara Argentina de Profesionales de Seguridad Integrada (CAPSI).

Como sucedió en años anteriores, el evento también contó con el apoyo de la Cámara de Empresas de Seguridad Electrónica del Centro (CESEC), quienes estuvieron, además, a cargo de la charla de apertura, en la que se repasaron temas de actualidad del mercado de la seguridad. Luego tuvo lugar la charla de Honeywell, a cargo de Lucas Botinelli, que presentó los sistemas P.A.V.A. de la marca para audio profesional y audioevacuación.

La charla a cargo de Pablo Verdier, de Continents Ideas sobre el uso de Marketing Digital aplicado a las Pymes generó gran repercusión, ya que ahondó en uno de los temas que muchos profesionales quieren profundizar para implementar en sus empresas.

Tras el almuerzo, continuaron las charlas sobre temas como "La nueva forma de Gestión y Control Colaborativa" a cargo de Augusto Makar, de Tanyx; "Soluciones para Smartcities" a cargo Ramiro Anzuela, de Seguridad Centro; y la presentación de sistemas de seguridad a cargo Néstor Gluj, de Fiesa. El día de capacitación culminó con sorteos de productos, gentileza de las marcas participantes.

Las próximas escalas del SCE serán la provincia de Neuquén, el jueves 13 de junio; la ciudad de Rosario, en julio; Buenos Aires, en agosto; y Mendoza, en septiembre.



**TODA LA LINEA DE PRODUCTOS BOSCH PARA LA SEGURIDAD
CCTV - ALARMAS - INCENDIO - ACCESOS****BOSCH**
Innovación para tu vida**Centrales de incendio inteligentes y convencionales****Control de Acceso - Sistemas de CCTV IP BOSCH****GARNET**
TECHNOLOGY
by lonso
ALARMAS**NUEVO DETECTOR DE
HUMO INALÁMBRICO****ACCESORIOS PARA CONTROL DE ACCESO, CCTV, INCENDIO Y ALARMAS**

La línea mas completa de cerradura magnéticas y accesorios.

**Komttech**

ANALÍTICAS DE VIDEO DE AUTOAPRENDIZAJE



AVIGILON™
a Motorola Solutions Company

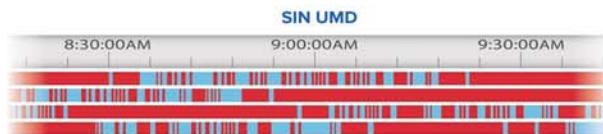
Appearance Search™ Búsqueda por Apariencia

La tecnología Avigilon Appearance Search™ de análisis de video es un sofisticado motor de búsqueda que usa inteligencia artificial y aprendizaje profundo para video. Dicho motor permite revisar con facilidad a través de horas de video, lo que permite ubicar rápidamente a una persona específica o un vehículo de interés en todo el sitio.

La tecnología Avigilon Appearance Search puede reducir drásticamente el tiempo de respuesta ante incidentes, además de mejorar las investigaciones forenses, ya que permite a los operadores reunir evidencia sólida en video y crear un relato eficaz de los sucesos.



Unusual Motion Detection (UMD) Detección de Movimiento Inusual



La línea de tiempo de ACC™ muestra todos los eventos de movimiento grabados



La línea de tiempo de ACC muestra todos los eventos de movimiento grabados que no sean usuales en un periodo de tiempo determinado

Ahora disponible en el software de administración de video Avigilon Control Center (ACC) 6, UMD es una tecnología avanzada de inteligencia artificial (IA) que revoluciona la automatización de la videovigilancia y que cuenta con un diseño para mostrar eventos que de otra forma pasarían inadvertidos.

Sin reglas ni configuraciones predefinidas, la tecnología UMD puede aprender continuamente cómo se ve la actividad típica en una escena y, luego detecta y señala movimientos inusuales.

UMD permite a los operadores buscar con mayor rapidez entre grandes cantidades de video grabado, enfocando su atención en los sucesos atípicos que podrían necesitar mayor análisis, lo que ayuda a reducir horas de trabajo a solo minutos.

Visite nuestro showroom y conozca todos los productos **Avigilon** que tenemos para ofrecerle.

Pringles 1267
(C1183AEW) Buenos Aires, Argentina
Tel.: (+54 11) 4862 5054
ventas@dramstechnology.com.ar


www.dramstechnology.com.ar



SUPREMA INC

CONTROL DE ACCESOS Y PRESENTISMO



suprema | NUEVA GENERACIÓN

BioStar 2: Control de Acceso - Presentismo - Video - Mobile App - SDK/API - WEB Based

Visite nuestro showroom y conozca todos los productos **Suprema** que tenemos para ofrecerle.

Pringles 1267
(C1183AEW) Buenos Aires, Argentina
Tel.: (+54 11) 4862 5054
ventas@dramstechnology.com.ar



www.dramstechnology.com.ar



Experiencia SeaLabs 2019

Presentación de productos Seagate

Con un formato poco usual para la industria de la seguridad, Seagate llevó a cabo la primera presentación de 2019 para sus productos para almacenamiento de datos. Al cierre de la jornada, hablamos con Hernán Franco, Country manager de la marca.



Una novedosa apuesta de marketing para la industria. Así podría calificarse la estrategia denominada “SeaLabs” diseñada por Seagate, fabricante de dispositivos para almacenamiento de datos. Este concepto, inusual para la industria de la seguridad, reúne de forma simultánea a distintos actores del mercado que, mediante charlas con rotación de oyentes, presentan las novedades de la empresa y explican cómo Seagate puede potenciar y colaborar con el crecimiento de su negocio.

Luego de una breve presentación sobre las novedades de la compañía, Hernán Franco, Country Manager de Seagate para Argentina, Uruguay y Paraguay, presentó el porfolio de discos rígidos internos, SSDs y externos, cada uno diseñado para un segmento de mercado diferente: seguridad, drones, NAS, enterprise y gaming. Luego, los principales socios de negocios, clientes y distribuidores mayoristas de Seagate experimentaron de manera práctica cada uno de los productos.

Así, en los distintos stands, los asistentes pudieron aprender sobre el funcionamiento de cada línea de discos de almacenamiento implementada para los diferentes segmentos del mercado. La línea de discos para videovigilancia SkyHawk formó parte de la presentación de Hikvision y Security One, empresa

que también mostró sus soluciones en cámaras y videoportera, en las que SkyHawk juega un rol fundamental a la hora de almacenar imágenes que luego serán utilizadas para resolver alguna anomalía o ilícito en el lugar grabado. Los discos IronWolf para sistemas NAS, en tanto, fueron presentados por ejecutivos de la firma QNAP mientras que Firecuda, soporte para el sector gaming, estuvo a cargo de las marcas Gigabyte, Corsair y AMD. Por su parte, los discos Barracuda y Barracuda SSD se presentaron con ensamblados de EXO mientras que, finalmente, la descripción y uso de Exos enterprise estuvo a cargo de SuperMicro.

Además de las líneas tradicionales, Hernán Franco hizo referencia a la llegada de nuevos productos, como los discos externos de DJI Fly Lacie pensados para el uso con drones DJI, marca que Seagate representará en exclusividad.

EL SEALABS

“Este evento es un formato nuevo ya que, además de reunir al canal, ofrecemos un laboratorio de experiencia para cada línea de producto, donde todos los participantes pueden ver en vivo cómo funciona cada unidad de almacenamiento”, explicó Franco.

El directivo de Seagate también anunció lo que será el próximo año de la

compañía. “El roadmap 2020 comenzará en junio y vamos a contar para esa fecha con nuevos productos, por ejemplo, más Barracuda PRO, que es la línea donde sumamos capacidad. Por otro lado, en lo que se refiere a SSD, además de lo ya existente en el país, sumaremos los Barracuda, Firecuda, SSD IronWolf para NAS y la línea Nitro”, señaló.

Antes de terminar la presentación, Hernán Franco recordó a los canales presentes que pueden ser parte del programa Champions, a través del cual se premia las ventas de los distribuidores y resellers. “Se pueden anotar, capacitar a través de cursos y, a medida que completan los módulos, se les dan puntos para cambiar por premios. La logística de esos premios la hacemos con una empresa local”, recordó.

“También es importante mencionar la disponibilidad del servicio de RMA local, que está instalado desde hace un año, mediante el cual atendemos todos los productos, tanto internos como externos. Y el sistema de recupero de datos que cubre todas las líneas, ideal para el usuario, que en varios productos viene incluido y en otro se contrata desde nuestro sitio”, finalizó Franco.

ENTREVISTA

Una vez finalizada la presentación formal del SeaLabs, su modalidad y la



SKYHAWK AI

SURVEILLANCE

INTELIGENTE. SEGURO. CONFIABLE.

Sistemas de seguridad optimizados por IA

Optimizadas para sistemas DVR y NVR, las unidades SkyHawk™ para sistemas de seguridad están ideadas para cargas operativas las 24 horas en capacidades de hasta 10 TB. Equipada con el firmware ImagePerfect™ mejorado, SkyHawk ayuda a limitar los fotogramas perdidos y el tiempo de inactividad con una calificación operativa el triple del de las unidades de sobremesa, y está lista para grabar hasta 90 % del tiempo con transmisiones de hasta 64 cámaras de alta definición



RMA LOCAL



RECUPERO DE DATOS SIN CARGO

descripción de los productos, hablamos con Hernán Franco acerca de las ventajas del porfolio de Seagate y del servicio diferencial que ofrece la compañía a sus clientes.

- ¿Cuál fue la principal mejora en los discos de almacenamiento?

- SkyHawk cuenta con una carga de trabajo superior al de otros dispositivos de almacenamiento, de hasta 550 Tb por año; Por otra parte, incorpora tecnología ImagePerfect, que posibilita corrección de error o de pérdida de cuadros en la grabación. La línea de discos también está garantizada bajo Rescue, un sistema de recupero de datos, y cuenta con los dispositivos de mayor capacidad del mercado, con unidades de hasta 14 Tb.

- ¿Cuál fue la principal propuesta de Seagate en este aspecto?

- La propuesta de Seagate es ofrecer un producto muy robusto, con un sistema de garantía local y de recupero de datos, que para un segmento del mercado como el de la videovigilancia es un valor agregado sumamente importante. Rescue es aplicable a toda la línea de productos de Seagate; en algunos casos es con costo, pero todos los productos pueden contar con esta cobertura.

- El crecimiento de los sistemas de videovigilancia, ¿impulsó también la necesidad de nuevas opciones de resguardo de datos?

- Sí. De hecho, Seagate en Argentina también tuvo un crecimiento muy alto en toda su línea de productos Exos, los cuales están preparados para funcionar en sistemas de seguridad robustos, en forma de SAS.

- La capacidad de los discos fue en aumento, ¿se requirió de un trabajo especial para lograrlo? ¿Cuáles fueron los principales desafíos?

- La marca sigue invirtiendo en estos segmentos de mercado y desarrollo



de tecnología, lo cual hoy nos posiciona como líderes en lo que respecta a capacidad de almacenamiento, alcanzando los 14 Tb en la línea SkyHawk.

- ¿Cómo se diseñó el programa de recuperación de datos?

- Rescue es un sistema y servicio que Seagate tiene en forma global y, como destacamos siempre, es muy valorado por el usuario, ya que cuenta con la seguridad de poder recuperar sus datos ante cualquier inconveniente que tenga el sistema.

- Si bien la tasa de fallo en las unidades es muy baja, contar con esa seguridad de respuesta ante una situación crítica es un valor agregado que ofrece la marca.

- ¿Qué resultado están obteniendo con este programa?

- Hoy tenemos un crecimiento sostenido en la contratación de este servicio, que viene incluido con la compra de algunos de nuestros productos. De todas formas, Rescue es un servicio al que puede acceder cualquier usuario de cualquiera de nuestros productos, ya que está pensado para todas las series de discos. Por ejemplo, quien utilice

un disco para almacenar documentos de trabajo o fotos familiares, podrá contratarlo sin inconvenientes, independientemente del producto adquirido y de que no haya solicitado el servicio con la compra.

- ¿Qué diferencia un disco de uso profesional de uno de uso hogareño?

- Al comparar un disco SkyHawk con uno de la serie Barracuda debemos aclarar que el primero es un producto diseñado para que esté operativo las 24 horas del día y ofrece o soporta una carga de trabajo de hasta 550 Tb por año. Por otro lado, un Barracuda puede lograr hasta 55 Tb en ese mismo período. Además, SkyHawk ya tiene incluida tecnología como Image perfect y un management Skyhawk Health.

- Desde el punto de vista del mercado, ¿cuál es el crecimiento proyectado por la empresa?

- La marca tiene un crecimiento sostenido Q a Q, alcanzando en Q119 hasta un 45% de share mientras que en lo que respecta a seguridad llega al 50%. Esto se debe a las grandes ventajas técnicas y de servicio que tienen nuestros productos SkyHawk. ■





NUEVO SERVICIO

PORTERÍA VIRTUAL

Única tecnología capaz de
impedir el acceso no deseado

Aumenta la seguridad en edificios, locales comerciales, depósitos, fábricas, integrando distintos sistemas de control de acceso en uno.

+ SEGURIDAD + BENEFICIOS



ECONOMÍA: Reducción de los costos fijos hasta en un 60%.
Instalación sin cargo (*)



INGRESOS: Posibilidad de ingresar con llave electrónica, clave de acceso, código QR y App celular

REGISTRO: Grabación con audio y video de todas las entradas y salidas



CONTROL: Servicio autónomo o asistido por operador "on demand"



(*) Para instalación standard. Solicitar asesoramiento para instalaciones especiales.

(011) 3723-2323 | info@prioridad1.com
Servicio disponible en CABA y GBA - Argentina.

Promoción especial para lectores de Negocios de Seguridad. Menciona este anuncio y obtén 15% off en el abono del servicio por 6 meses. Oferta válida: 60 días desde fecha de esta edición.



PORTERÍA VIRTUAL

**IDENTA**

**PODÉS OFRECER UN SERVICIO ÚNICO,
A BAJO COSTO Y SIN INVERTIR EN DESARROLLO.
DE LA TECNOLOGÍA NOS OCUPAMOS NOSOTROS.**

EDIFICIOS, LOCALES, BARRIOS CERRADOS, FABRICAS, HOTELES, ESCUELAS

Proveemos la tecnología, instalamos los equipos, realizamos el mantenimiento las 24hs, brindamos el software y la capacitación para que cualquier empresa de seguridad monte un centro de operadores o utilice el propio.

Permitite a tus clientes bajar sus costos mensuales donde hoy se requiere la presencia de una persona por 12 o 24hs.
Llave electrónica y código QR de configuración remota.
Grabación de audio y video las 24hs.

**Nuestro sistema además permite generar acciones de forma remota:
Abrir puertas, portones y barreras, encender luces, motores
y cualquier tipo de dispositivo.**



Líder en tecnología IP Argentina,
exportamos a más de 14 países.



IP Access // IP Entrix

Sistemas IP de porteros para hogar y edificios



App de Porteros IP para ANDROID e iOS

Wan Page

Sistemas IP de anuncio y evacuación.



Help IP

Sistema IP de llamada a enfermera



☎ (54)11 5272-9500

✉ sales@surix.net

➤ <https://www.surix.net>

📍 Chile 111, Villa Martelli · Vicente López · Pcia de Buenos Aires · B1603CMC

Segunda edición de Expo Smart City Buenos Aires

Evento internacional en el Centro de Convenciones porteño

Empresas líderes del mercado y representantes de ciudades de todo el mundo compartieron en Smart City sus perspectivas sobre el futuro de las nuevas soluciones tecnológicas para ciudades sustentables. Durante dos días, 9.300 personas pasaron por el evento.



Con casi diez mil personas acreditadas como visitantes, cerró la segunda edición de Smart City Buenos Aires, el evento más importante a nivel global para ciudades inteligentes. Este evento fue organizado en conjunto por Fira Barcelona Internacional y el Ministerio de Educación e Innovación de la Ciudad de Buenos Aires y se realizó en el Centro de Convenciones de la Ciudad de Buenos Aires.

Durante el miércoles 24 y el jueves 25 de abril, más de 200 destacados oradores, representantes de gobiernos, municipios e instituciones tanto nacionales como internacionales, intercambiaron experiencias y opiniones en torno a seis temáticas que convergen en la creación y formación de ciudades inteligentes: movilidad, sustentabilidad, inclusión, transformación, aprendizaje y seguridad.

"Estamos muy satisfechos con esta segunda edición de Smart City Expo Buenos Aires. Con todo el apoyo de la Ciudad Autónoma de la Ciudad de Buenos Aires hemos visto incrementados los visitantes y expositores, así como el

interés general en todo lo relativo al desarrollo del mundo de las ciudades inteligentes", expresó el CEO de Fira Barcelona Internacional, Ricard Zapatero.

Con el lema "Desarrollando talento, creamos futuro", el evento reunió a más de 100 empresas, instituciones, países, ciudades y organismos, entre ellos el Banco Mundial, las Naciones Unidas, la Unión Europea, la Agencia Valona para la Exportación y las Inversiones Extranjeras (Bélgica), GSMA, ITBA, Nissan, Nec, Smart City TNG, Aeroterra, Oracle, Enel X, Microsoft, Red Link, Huawei, Telecom Fibertel, Claro, Kapsch, Metrovías, Trans SystemNET, Fiware, Sonda, Boldt, Andreani, Multiled, Inteltektron, Genesys, Red Hat, Cliba, Banco Ciudad, Dirwa/Blue-Prism, Vault Consulting, Vía Technologies, Vertiv, Genmap, Koppen Group, Zebra Technologies, Softguard, IT NET, Dinalight, Pudo, Axis, We Work, Avaya, Awto, Estaciona.com y Airbus.

APERTURA

El miércoles, aproximadamente a las 11 de la mañana, el Jefe de Gobierno

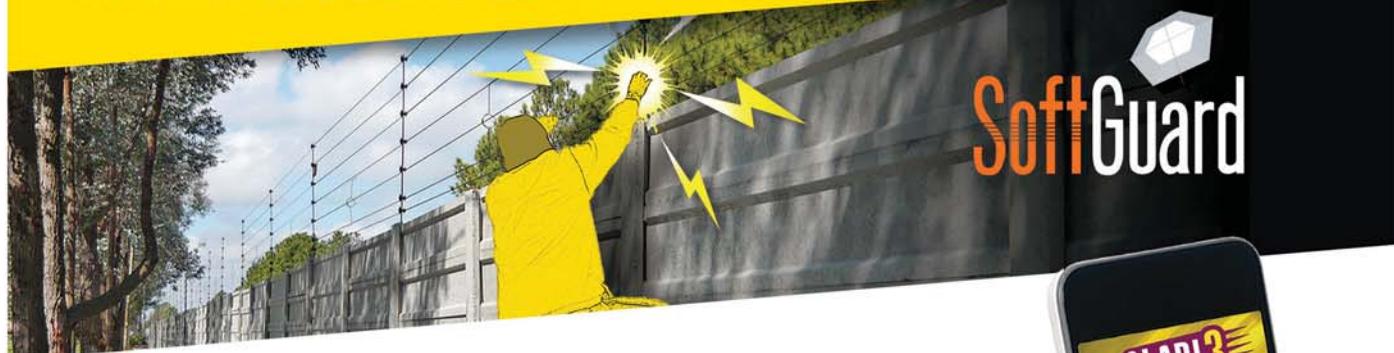
de la Ciudad de Buenos Aires, Horacio Rodríguez Larreta, acompañado de Ricard Zapatero, de Fira Barcelona, y la ministra de Educación e Innovación porteña, Soledad Acuña, cortaron la cinta inaugural de la muestra y dieron comienzo oficial a Smart City Expo Buenos Aires 2019.

Rodríguez Larreta habló en el acto de apertura en el Centro de Convenciones, ubicado frente a la Facultad de Derecho de la UBA, para dar comienzo al evento. Agradeció a los expositores por ofrecer sus conocimientos y pidió a los vecinos de Buenos Aires que aporten sus ideas para consolidar la ciudad en el ámbito internacional como una mega urbe inteligente. También agradeció a los invitados de otros países que se interesaron por la exposición que forma parte del Smart City Expo World Congress, el mayor evento global en la temática.

Federico Benegas, de la Secretaría de Coordinación General del Ministerio de Justicia y Seguridad del gobierno porteño, área a cargo del vicejefe Diego

INTEGRE CON ALARI 3® LA SOLUCIÓN SOFTGUARD APP VIGICONTROL

ALARI3
SEGURIDAD PERIMETRAL



**SISTEMA PARA EL CONTROL DE RONDAS CON MONITOREO EN LÍNEA
PARA VIGILADORES Y PERSONAL DE GUARDIA.**

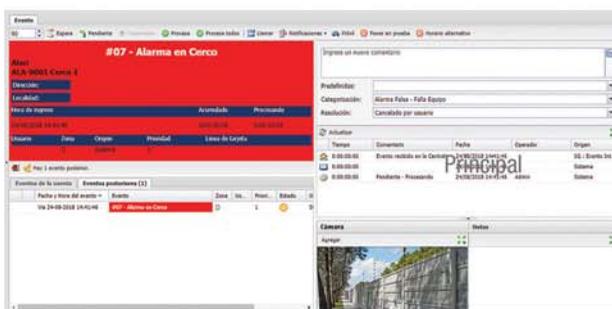
**ESTA PODEROSA HERRAMIENTA REALIZA EL CONTROL Y AUDITORÍA COMPLETA
DEL ACCIONAR DEL VIGILADOR:**

- Reporte de posición validado vía GPS.
- Envío de alertas de hombre vivo.
- Reporte de incidencias visualizadas durante el recorrido.
- Envío de imágenes, video, audio capturadas desde el mismo smartphone.
- Recibido en línea en su centro de guardia las 24 horas los 365 días del año.
- Integración con Cerco ALARI3 para recepción de eventos de intrusión de cerco energizado y supervisión del status de cada zona.
- Integración con dispositivos de VIDEO (cámaras) para la video verificación de las alarmas recibidas.
- Comunicación integrada entre los Jefes de Seguridad de los distintos countrys para reporte inmediato de avisos y información zonal relevante.
- Apps para supervisores y jefes de seguridad.



Módulo administrador de cercos

Ahí se observa el mapa del barrio con el estado de cada uno de los cercos. Cuando se recibe un evento de un cerco, el indicador asociado cambia de color indicando el nuevo estado.



Módulo Web remoto

Informa el tipo de alarma, fecha, hora, etc... y donde el vigilador u operador debe reconocer la alarma quedando hora y fecha de su reconocimiento

www.alari.com.ar

Irala 433 (C1163ABI)
Buenos Aires • Argentina
Tel. (011) 2102-4100 / 5000
Tel/Fax: (011) 4362-0266
ventas@alari.com.ar

Santilli, expresó a Negocios de Seguridad que la presencia del gobierno en la expo está relacionada con la mejora integral de la seguridad en la Ciudad. “Este proceso, que se inició con el traspaso de la Policía al ámbito porteño y continuó con la incorporación de tecnología para ayudar a confeccionar lo que denominamos ‘el mapa del delito’, se ve reflejado en la distribución preventiva que se hace de los efectivos. Hoy la Ciudad cuenta con cámaras de última generación dispuestas en diferentes corredores y monitoreadas desde dos centros de avanzada, uno de los cuales incluye el monitoreo de imágenes de las estaciones de subterráneo”, describió el funcionario.

LOS NÚMEROS DE LA EXPO

Smart City Expo Buenos Aires contó con 10.000 metros cuadrados de exposición, de los cuales 3.500 estuvieron dedicados a los espacios para congresos y actividades mientras que 2.500 m² fueron ocupados por los distintos stands. Participaron del evento 110 instituciones y medios de comunicación.

La muestra contó con 23 sponsors, 45 expositores, 220 oradores nacionales e internacionales y 2.500 representantes de ciudades y gobiernos. Se realizaron a lo largo de las dos jornadas 120 talleres y encuentros de negocios.

LA PALABRA DE LOS ORADORES

Pilar Conesa, curadora de Smart City Expo World Congress, aseguró que eventos como el de Buenos Aires son “muy importantes” ya que buscan “incorporar innovación y tecnología, planificar la ciudad y generar una movilidad sostenible para mejorar las ciudades de Argentina”.

“El verdadero cambio no se obtiene a través de la conducta, se obtiene de las creencias. El cambio no es cuestión de tiempo, el tiempo es su enemigo. El amigo del cambio es el coraje. Cuestionar la conducta de las personas que tienden a echarle la culpa a la cultura



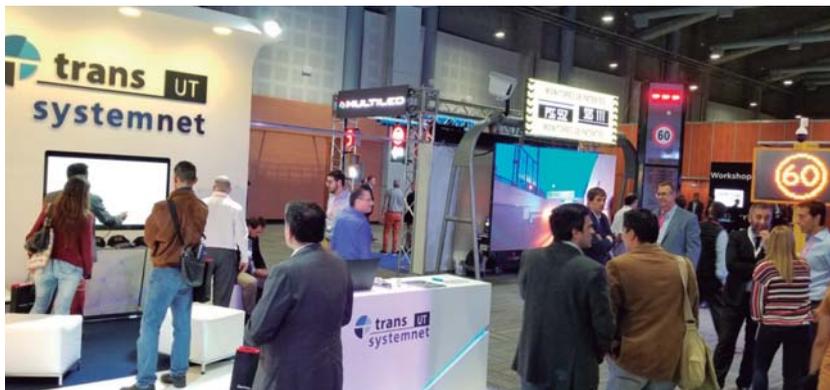
cuando las gestiones de un país o una organización no funcionan es la esencia del cambio”, afirmó Javier Bajer, reconocido arquitecto cultural durante su charla en el eje temático “Ciudad del Aprendizaje”.

Por su parte, Sandra Särav, Directora de Asuntos Internacionales de Estonia, habló sobre la modernización de las ciudades en la era de la transformación digital y relató que en su país se plantearon el objetivo de servir a sus ciudadanos de la mejor manera. Una de ellas fue digitalizar el 99% de sus servicios. Ella plantea que “Internet debe ser un derecho social del que todos deberían beneficiarse”. Por último y en ese mismo panel, Raúl Martínez, Vicepresidente y CEO de ARSAT, explicó que la empresa busca ser facilitadora de ciudades y municipios.

La última sesión plenaria de la jornada se tituló “¿Cómo avanzar hacia ciudades más seguras mediante el uso de la tecnología?”. Contó con la presencia de destacados ponentes, como Jason Whittet, Director Asociado de 100 Resilient Cities, quien especificó que lo importante es “crear una oportunidad para ver el proceso y encontrar formas específicas de aplicar la tecnología para ayudar a hacer una cultura más segura”. La sesión giró en torno a la aplicación de la tecnología para aumentar la seguridad de las personas en las instituciones.

Al hablar de ciudades inteligentes –durante la jornada del jueves– es inevitable que surja la palabra “resiliencia”. Una Smart City se caracteriza por ser vulnerable ante ciertos episodios, pero a la vez por su capacidad de superarlos gracias a los avances en torno a la gestión urbana. Adriana Campelo, Jefa del Departamento de Resiliencia de la Prefectura Municipal de Salvador, Bahía (Brasil), afirmó que “tenemos dos grandes problemas: por un lado la desigualdad social y, por el otro, el cambio climático”. Planteó el uso de la tecnología a largo plazo para restaurar el planeta y solventar estos inconvenientes, con el objetivo de estar preparados para responder de la mejor manera posible a la población con servicios más robustos.

La movilidad constituye uno de los pilares clave en el camino de la creación de una ciudad inteligente. Durante la expo, se generó un debate muy interesante en función de dos elementos disruptivos. Por un lado, la aparición de nuevos modos y sistemas de transporte y, por el otro, el ascenso de nuevos comportamientos sociales sobre cómo moverse en la ciudad. En representación de la empresa Kapsch, Juan Carlos Monte dio datos exactos sobre la poca sustentabilidad del transporte de hoy en día al afirmar que “actualmente tenemos un 28% de emisiones de CO₂ únicamente en transporte”. ■



PARARRAYOS COMPENSADORES DE CAMPO ELECTRICO

Protección a personas en áreas abiertas y bienes sin generar interrupciones, lucro cesante de inversiones de estructura, de negocios y tecnológicas que reciben daños por descargas atmosféricas

ALARI 3

SEGURIDAD ANTI-RAYOS



EVITAMOS LA FORMACION DEL RAYO

No son captores, desionizamos la atmósfera ordenando el flujo



LA CUENCA DEL PLATA ES LA SEGUNDA REGIÓN DEL MUNDO CON MÁS CAÍDAS.

Estudios científicos concluyeron que la Cuenca del Plata es la segunda región del mundo con **más caídas de rayos al año en el mundo**. La Argentina y parte de Sudamérica son consideradas regiones con gran cantidad de tormentas eléctricas.

Un mito instalado en el ambiente cotidiano y que debe ser desmentido es al colocar pararrayos tradicional, el instrumento no asegura que todo rayo en cercanías sea 'atrapado' por el mismo, todo lo contrario, en ocasiones puede fomentar su caída en los alrededores e incrementar el riesgo de vida.

Atención Countrys y Barrios Privados

Mitigue la responsabilidad civil por lo que acontezca en las partes comunes. Uno de los riesgos cada vez más habituales debido a los cambios climáticos, son las eventuales descargas eléctricas sobre partes comunes (como cancha de fútbol, tenis, hockey, Club house, sum, piletas, estacionamientos, canchas de golf, islas de juegos infantiles y otros espacios comunes). Estas descargas podrían generar daños a las personas. Adoptar medidas de protección contra estos riesgos con tecnologías disponibles es sin dudas una excelente inversión.



www.alari.com.ar

Irala 433 (C1163ABI)
Buenos Aires • Argentina
Tel. (011) 2102-4100 / 5000
Tel/Fax: (011) 4362-0266
ventas@alari.com.ar

GETTERSON

Sumate

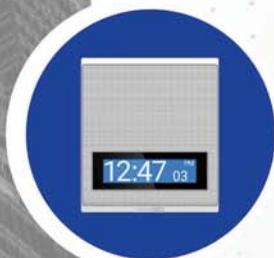
DESDE 1963 SOMOS LÍDER
EN FABRICACIÓN,
IMPORTACIÓN Y
DISTRIBUCIÓN DE
PRODUCTOS
ELECTRÓNICOS EN
ARGENTINA.



LÍDER MUNDIAL EN SISTEMAS
DE COMUNICACIÓN MASIVA



AMPLIFICADORES



PARLANTES IP



BOCINAS



SOUND MASKING



PARLANTES DE PARED



GETTERSON ARGENTINA S.A.I.C.

AV. CORRIENTES 3240/C1193AAR/C.A.B.A./BUENOS AIRES-ARGENTINA

**SOLUCIONES INTELIGENTES Y COMPLETAS
EN VIDEOPORTEROS IP**



ahua
TECHNOLOGY



**LÍNEA COMPLETA DE
CÁMARAS ANALÓGICAS E IP**

GETTERSON ARGENTINA
*SOMOS DISTRIBUIDORES AUTORIZADOS
EN TODO EL PAÍS*

HID

Entrega inmediata, atención profesional personalizada, soporte y asesoramiento con técnicos certificados, estacionamiento sin cargo en el subsuelo de nuestro edificio, amplio stock y garantía oficial.



TEL. +5411 3220-7600
WWW.GETTERSON.COM.AR
VENTAS@GETTERSON.COM.AR

GETTERSON
Sumate

Encuentros Tecnológicos ALAS

Presentes en Argentina y Uruguay

ALAS volvió a Buenos Aires con su tradicional Encuentro Tecnológico, evento que tuvo también su fecha previa en Uruguay. Ambos eventos contaron con amplia participación de los profesionales del sector. La Asociación se enfoca en la Cumbre Gerencial, reanudando los encuentros en julio.



La Asociación Latinoamericana de Seguridad estuvo presente en el Cono Sur a través de sus Encuentros Tecnológicos, realizados el 14 de mayo en Montevideo, Uruguay, y el 16 en Buenos Aires, Argentina. El evento realizado en CABA, donde cerca de más de 90 asistentes participaron de una jornada de charlas y exposición de productos, contó con las siguientes conferencias tecnológicas:

- “La Gestión de Riesgos en un mundo digital”, por Walter Aguilar, Experto en procesos de seguridad y diseño de proyectos de alta seguridad.
- “Solución de Detección Inalámbrica Swift de Honeywell”, exposición a cargo de Lucas Bottinelli, Ejecutivo de cuentas de Fire Systems en Honeywell Building Products.

- “Migración a IP rápida, simple y rentable”, por Antonio Pérez, Director de ventas para Latinoamérica y El Caribe en NVT Phybridge.
- “UBER Monitoreo: ¿Estás listo para sobrevivir al cambio?”, a cargo de Daniel Banda, CEO de Softguard.
- “Liderando en entornos organizacionales cambiantes: Implicancias en la Dirección de las organizaciones en contextos de incertidumbre”, a cargo de Melina Castellano, Lic. en Relaciones Laborales y Coach Profesional certificada por la IAC.
- “Control de Accesos por medio de Smart Phones”, a cargo de Juan Alonso, Director de ventas regional del Cono Sur para Physical Access Control Global Business Unit, de HID Global.
- “Soluciones de seguridad integradas”, por Alejandro Aguinaga, Director de

ventas regional del sur de Latinoamérica para Tyco Security Solutions.

- “Soluciones de CCTV como sistemas disuasivos”, por Alberto Muñoz, Ingeniero de aplicaciones en Hanwha Techwin.

CHARLAS Y EXPO

A lo largo de la jornada, que se inició con las charlas de los disertantes, pudieron verse expuestas algunas de las soluciones que los fabricantes ofrecen al mercado. Las conferencias se extendieron hasta poco después del mediodía, momento en que los presentes compartieron un almuerzo en el restaurant del Hotel Cyan de las Américas porteño, donde se llevó a cabo el encuentro.

Las actividades continuaron por la tarde y consistieron en presentaciones más específicas por parte de los fabri-



LLEGÓ LA EXCELENCIA DE GUNNEBO A LA ARGENTINA

Estación Constitución,
Buenos Aires.



Líder mundial
en soluciones de control
de acceso peatonal

GUNNEBO
For a safer world®



Representante
Exclusivo Gunnebo

Conocé más productos en:
www.irtec.com.ar

mail: info@irtec.com.ar • tel: +54 (011) 4836-0408 / 4717-4569 / 4717-2967
Dirección: Corrientes 2445, Martínez - CP 1640. Pcia. de Buenos Aires. Argentina.

cantes, destinadas a un número más reducido de participantes que rotaban de stand a medida que avanzaba la jornada.

Finalizada la rueda, los asistentes participaron del sorteo de productos y elementos de merchandising ofrecidos por los auspiciantes.

ENCUENTRO TECNOLÓGICO EN URUGUAY

El regreso de la Asociación Latinoamericana de Seguridad a Uruguay generó una gran expectativa, la cual se vio reflejada en un crecimiento del 50% en asistencia con respecto al año pasado. En total, cerca de 70 profesionales participaron de la jornada.

Esta convocatoria estuvo, además, respaldada por las marcas BCDVideo, HID Global, Hanwha Techwin, Softguard, Scati, Tyco Security Solutions, NVT Phybridge y Honeywell, quienes a lo largo de la jornada expusieron sus tecnologías y novedades. En el encuentro de Uruguay también estuvieron presentes importantes usuarios finales, entre ellos funcionarios del Ministerio del Interior, el Banco de la República y la Dirección General de Casino del Uruguay.



Por último, vale la pena mencionar que, finalizado el encuentro de este año, casi 30 personas y empresas se mostraron interesadas en afiliarse a ALAS y empezar a disfrutar de los beneficios de la Asociación.

Luego del Encuentro Tecnológico realizado en Buenos Aires, ALAS hará una

pequeña pausa para enfocarse en la Cumbre Gerencial, que se realizará el 26 y 27 de junio en la ciudad de Miami, Estados Unidos. La próxima cita de los Encuentros Tecnológicos será el 24 de julio en Monterrey, México; mientras que el 8 de agosto será el turno de Santo Domingo, República Dominicana. ■



CETIA
Centro de Enseñanza de Tecnología
Informática Argentino

**ALARMAS,
CONTROL DE
ACCESOS,
CERCOS
PERIMETRALES**

**VIGILANCIA
con
CÁMARAS IP**

**TÉCNICO
en REDES
INFORMÁTICAS**

Modalidad: **Cursos Presenciales** Duración: **4 meses (48 horas)**

Clases Teórico-Prácticas **1 clase por semana**

Prácticas Post-curso **3 horas por clase**

Grupos reducidos

 CetiaInstituto

 Cetiacursos

 +54 9 11 5664 0778



+54 11 4781 5925 // cursos@cetia.com.ar // www.cetia.com.ar // Ciudad de la Paz 2476 3° B - C.A.B.A.

Evolución disruptiva.

Inteligencia artificial en monitoreo.com

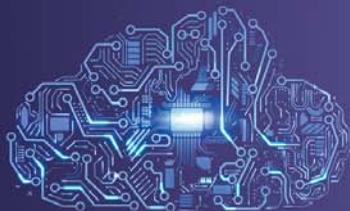
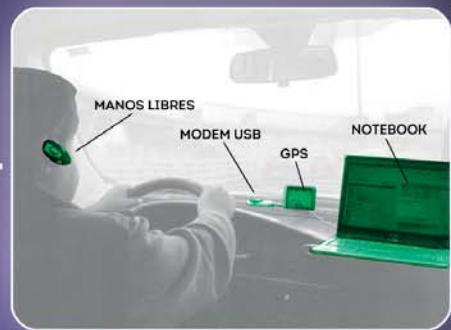
1988 - 2001

La antigua central



2001 - 2018

Monitoreo por internet



AHORA
INTELIGENCIA
ARTIFICIAL EN
MONITOREO.COM

Sea proveedor de
"Centrales de monitoreo"
a grupos de afinidad

La inteligencia artificial distingue
falsas alarmas de hechos reales.
Un salto cualitativo para hacer monitoreo
sin central de monitoreo, sin operadores,
sin costo ni inversión.



PROMO 1-2-3

En 3 simples pasos: 1, 2, 3 Abonados durante 1, 2, 3 meses.
Más 1 curso 100% BONIFICADO.

WWW.MONITOREO.COM/PC





Siera
Electronics

Dale una vuelta a la forma de ver el mercado de la Seguridad Electrónica en Argentina.

En Siera desarrollamos el mercado de todas nuestras líneas de productos exclusivamente a través de nuestros Canales Oficiales, lo que constituye un gran cambio en las reglas del juego.

Esta política comercial se basa en estar siempre cerca, en el respeto y en la confianza, asegura relaciones comerciales sanas y de largo plazo, que generan un interesante beneficio para todos los involucrados.

Siera es reconocida por sus propios partners, como la compañía con el mejor soporte comercial y técnico de la región, proporcionando así un valor agregado único. La labor diaria refleja un compromiso que hace que nuestros partners sientan a Siera como su propia marca.

**CCTV • Control de Acceso • Audio Profesional • Intercomunicadores
Automatización**

Canales Oficiales en Argentina:



Siera Argentina
Tel: 0810 3455365
info@siera.com.ar
sieraelectronics.com

Get ready to be **Siera**

Instalador Experto en Seguridad

El tour hizo parada en Rosario

En la ciudad de Rosario se llevó a cabo la segunda jornada del tour que tiene como premisa formar y capacitar a los profesionales del sector, tanto en el aspecto técnico como en el comercial, ofreciendo herramientas específicas para potenciar el negocio.



Ni la lluvia frenó la excelente convocatoria: más de 110 instaladores, integradores y profesionales del gremio estuvieron presentes en un evento que superó ampliamente las expectativas de los organizadores y que tuvo como corolario la satisfacción de los asistentes por el nivel de aprendizaje alcanzado.

El 25 de abril, desde las 9 de la mañana, en el salón del Hotel Ariston de Rosario, los participantes comenzaron a visitar los stands de las marcas que conforman el tour tecnológico. Entre ellas se encontraban Alarmas Marshall, que mostró el funcionamiento de su panel inalámbrico Wifi Marshall IP; Big Dipper, que presentó toda su línea de cámaras profesionales Cygnus y Dahua así como sus novedades en sistemas de videoportería; y SEG Internacional, que ofreció a los asistentes toda su línea de portones automáticos, además de presentar las soluciones en seguridad perimetral de JFL y los sistemas de control de accesos de Control ID. También forma parte de la gira la empresa Nanocomm, que ofrece al instalador una serie de productos para comunicación de eventos de alarma sobre red mesh, solución que presentó junto con los comunicadores

Nanomesh, que ofrecen ventajas importantes en este aspecto.

Lo más atractivo de este tipo de eventos para los asistentes es, sin dudas, el momento de las conferencias. La primera de ellas estuvo a cargo de Alejandro Luna, Gerente comercial de Alarmas Marshall, quien brindó una charla comercial a lo largo de la cual les mostró a los instaladores diferentes herramientas que tienen a su alcance para potenciar las ventas. También se mostraron algunas oportunidades comerciales que muchas veces los instaladores no logran aprovechar con el objetivo de que los asistentes aborden su tarea como verdaderos integradores de seguridad. A lo largo de la charla se trabajaron temas como redes sociales, cómo promocionarse en ellas, qué mostrar y cómo armar una publicación atractiva. Asimismo, se abordaron diversos temas como la página web, el manejo profesional de Whatsapp como medio de comunicación, técnicas de ventas, programas de referidos y sus ventajas, cómo presupuestar correctamente y, finalmente, cómo empezar a hablar de soluciones y beneficios.

Esta charla, así como la de todos los expositores, se destacó por la gran par-

ticipación de los presentes: hubo un importante intercambio de experiencias, opiniones y consultas sobre cómo lograr diferentes objetivos. Es por eso que todos los asistentes recibieron por mail, luego, una guía comercial con los temas trabajados, además de un tutorial sobre cómo crear una página web, cómo realizar publicidad en redes sociales y links para descargar material comercial de las empresas participantes que los integradores pueden utilizar en sus publicaciones.

Alejandro Luna, Gerente Comercial de Alarmas Marshall señaló que “estamos convencidos de que es fundamental ofrecer herramientas comerciales al instalador, pero más importante es explicarles cómo se usan y cómo vender cada uno de los productos de las empresas que formamos parte de este ciclo de capacitación y que se transformó en el eje de este evento”.

El tour Instaladores Expertos en Seguridad cuenta con el apoyo de Revista Negocios de Seguridad y de partners tecnológicos como LatinCloud, plataforma de creación de sitios web a muy bajo costo, y Cika Electrónica, proveedor integral de componentes electrónicos. ■

Lanzamientos SEG

Nueva versión Nuevas funciones Nuevas facilidades

Active-32 Duo

Central/Panel de alarma monitoreable inalámbrica para hasta 32 zonas con tecnología Duo y acceso vía aplicación celular



Tecnología DUO

Más seguridad, los sensores son capaces de enviar y recibir datos de la central/panel



Largo alcance

Antena externa y nuevo protocolo de comunicación para mayor alcance de dispositivos inalámbricos



Supervisión real

Constante confirmación de transmisión de datos entre la central/panel de alarma y sensores



Repetidor de señales (cableado)

BUS para hasta 4 módulos repetidores de sensores inalámbricos con tecnología Duo



Nube (P2P)

Acceso a la aplicación celular vía nube, con envío de notificaciones a hasta 8 usuarios



Entrada para radio

Con comunicación aún más flexible, ahora la central/panel permite la comunicación vía radio*



Discador vía módulo GPRS

Permite el uso de la función discador* en lugares que no disponen de línea telefónica física/fija



Tareas programadas

Hasta 16 tareas programadas como armado/desarmado de la central/panel o activación/desactivación de las salidas PGMs



Fecha y hora automáticas

Ajuste automático de fecha, hora y horario de verano



Función puerta abierta

La central/panel informa a través de la aplicación celular y teclado si hay puertas o ventanas abiertas

Características técnicas:

- Largo alcance: Antena externa y nuevo protocolo de comunicación para mayor alcance.
- 32 zonas.
- 4 particiones reales.
- 99 usuarios.
- 8 teclados: 4 alámbricos y 4 inalámbricos.
- 1 salida PGM con relé (ampliable a hasta 4 PGMs).
- 1 partición para control de electrificador.

- Acceso y control vía app (por nube).
- Sensores inalámbricos 868MHz (tecnología Duo) y controles remotos 433,92MHz (Hopping Code o Rolling Code).
- Supervisión real de los sensores (apertura y cierre, tamper, batería, programación y nivel de señal).
- Comunicación flexible (modular): GPRS*, wireless*, ethernet* radio* o línea telefónica (estándar de fábrica).

* No incluido.



INTERNATIONAL
Innovación y Tecnología
en Seguridad Electrónica



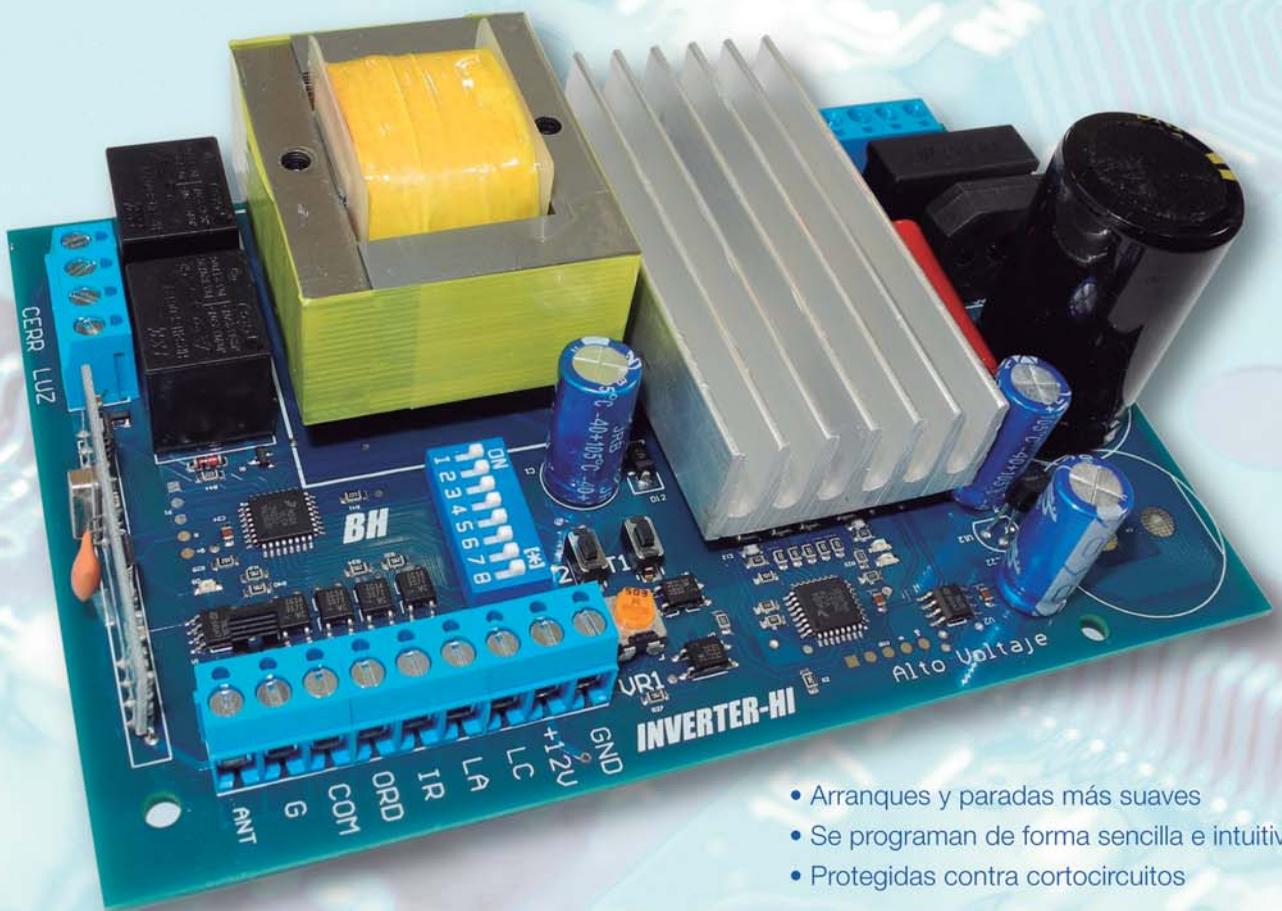
- ELECTRÓNICA PARA AUTOMATIZACIÓN DE PORTONES
- ACCESORIOS



**PARA IR RÁPIDO TENEMOS QUE ESTAR SEGUROS
Y POR ESO NECESITAMOS EL MEJOR VEHÍCULO**

con esa premisa y **20 AÑOS** DE EXPERIENCIA, en BYH Ingeniería desarrollamos la

CENTRAL RAPIDA INVERTER PARA PORTONES AUTOMATICOS



- Arranques y paradas más suaves
- Se programan de forma sencilla e intuitiva
- Protegidas contra cortocircuitos



**LA MÁS RÁPIDA, LA MÁS CONFIABLE,
LA MÁS ROBUSTA, LA MÁS SEGURA**

Soluciones integrales en identificación y control

Equipos de última
generación para registro
masivo de rostros

FaceDepot-7B

SBTL 5000-5200

FaceKiosk-V32



RECONOCIMIENTO



WI-FI



ID

Hurín Seguridad Electrónica

Nuevas oficinas comerciales y más servicios

Con instalaciones renovadas y mayor stock de productos, Hurín ofrece tecnología de última generación para el sector, acompañada de soporte técnico acorde. Como novedad, la empresa prepara su departamento de marketing para que ofrezca más servicios a sus clientes.



HURIN S.R.L.

-  (54 11) 4583-6653
-  ventas@hurin.com.ar
-  www.hurin.com.ar
-  /Hurinseguridadelectronica
-  /hurinseguridad
-  +54 9 11 5704-6763

Integrada por profesionales de amplia trayectoria en el sector de la seguridad electrónica, Hurín S.R.L. es una empresa joven con espíritu emprendedor, dedicada a proveer soluciones para el sector. Los conocimientos adquiridos a lo largo de los años por quienes integran la empresa son la pieza fundamental para el desarrollo de Hurín, que tiene como principal fortaleza el conocimiento del mercado y sus necesidades. De esta manera, son capaces de ofrecer una amplia disponibilidad de productos con la adecuada atención pre y posventa para el profesional.

“Para lograr el posicionamiento de la empresa contamos con un importante aporte humano de parte de todo nuestro equipo de trabajo, y nos enfocamos principalmente en brindar un destacado servicio a nuestros clientes de todo el país”, explica Martín Gambino, uno de los fundadores de Hurín. “Nuestro compromiso es empatizar con los clientes para poder así entender sus necesidades y desarrollar en conjunto los proyectos que deban concretar, desde el diseño hasta la implementación, ofreciendo además un soporte de calidad sostenido en el tiempo”, amplió el directivo.

Ubicada en el barrio de Flores, Hurín amplió sus instalaciones: ahora, ofrece a sus clientes un moderno y amplio



espacio. Además, ha ampliado áreas claves de la empresa, como el departamento de ventas y el sector de depósito: “Con la intención de seguir mejorando y profesionalizándonos, hace un tiempo tomamos la decisión de expandir nuestra área física para aumentar el confort de nuestros empleados y brindar nuevas posibilidades a nuestros clientes. Decidimos que era el momento de apostar a la actividad y a nuestra propia capacidad para generar nuevos negocios, por lo que nos establecimos en un lugar más amplio”, describió Gambino.

NUEVAS INSTALACIONES

Ubicada en el mismo edificio pero dos pisos más arriba, la sede de Hurín cuenta ahora con 650 m² de espacio que se divide en un área comercial, el área administrativa, un sector destinado a comercio exterior, el departamento técnico, el sector de depósito y logística –que ocupa 300 m²–, la sala de capacitación y, una novedad para el sector, un área creativa.

“Nos mudamos dentro del mismo edificio, pero a otro piso, pasando así de un lugar de 170 m² a uno nuevo de

más de 650 m². Esto nos permite ofrecer a nuestros clientes un lugar más cómodo, en el que puedan encontrar todo lo necesario para concretar sus proyectos”, amplió el directivo.

Acerca de los cursos y capacitaciones que ofrece la empresa, explicaron que la sala de capacitaciones ya fue inaugurada: “allí hicimos una jornada de certificación en sistemas de detección de incendios Secutron; otra certificación junto a Garnet Technology; y una capacitación en productos para videoportería de Dahua”.

Los cursos y capacitaciones seguirán a lo largo de 2019, calendario que será dado a conocer a través de los distintos canales de comunicación que posee la empresa. “La inclusión de una sala para cursos y capacitaciones responde plenamente a nuestro principio como empresa, que es capacitarnos constantemente”, expresaron desde Hurín.

EL ÁREA CREATIVA

Sin dudas una novedad para el sector, “el área creativa nació como una necesidad y luego se transformó en un servicio a nuestros clientes”, explican desde Hurín. “Estamos constantemente

SOLUCIONES EN SONORIZACIÓN



SOLUCIONES TÉRMICAS



DETECCIÓN DE INCENDIOS



Seguinos en   /HurinSeguridad

VENDEMOS SEGURIDAD, **BRINDAMOS CONFIANZA**

HURIN
SEGURIDAD ELECTRONICA

 +54 11 4583-6653

 ventas@hurin.com.ar

 Galicia 2946 4ºP, CABA

 www.hurin.com.ar

pensando en nuevos contenidos y material de marketing para ofrecer nuestros productos al mercado de manera atractiva. Esto incluye desde un flyer para el envío de mails hasta las invitaciones a los cursos y capacitaciones que hacemos en la propia empresa”, amplió Martín Gambino.

El área creativa, sin embargo, creció de manera exponencial y hoy es un servicio más. “Hoy, el instalador que está pendiente de un proyecto, pensando en las mejores opciones para sus clientes y buscando la manera de implementar con éxito un sistema, muchas veces pierde de vista que su propio trabajo puede ser una poderosa herramienta de marketing”, explican los integrantes del área. “Es por eso que comenzamos a ofrecer a nuestros clientes nuestros conocimientos y nuestra experiencia para que ellos puedan generar sus propias herramientas comerciales. Es un servicio que abarca desde el diseño de folletería hasta banners o soporte para mailing y está totalmente adaptado a las necesidades del cliente”, explicó Gastón Castillo.

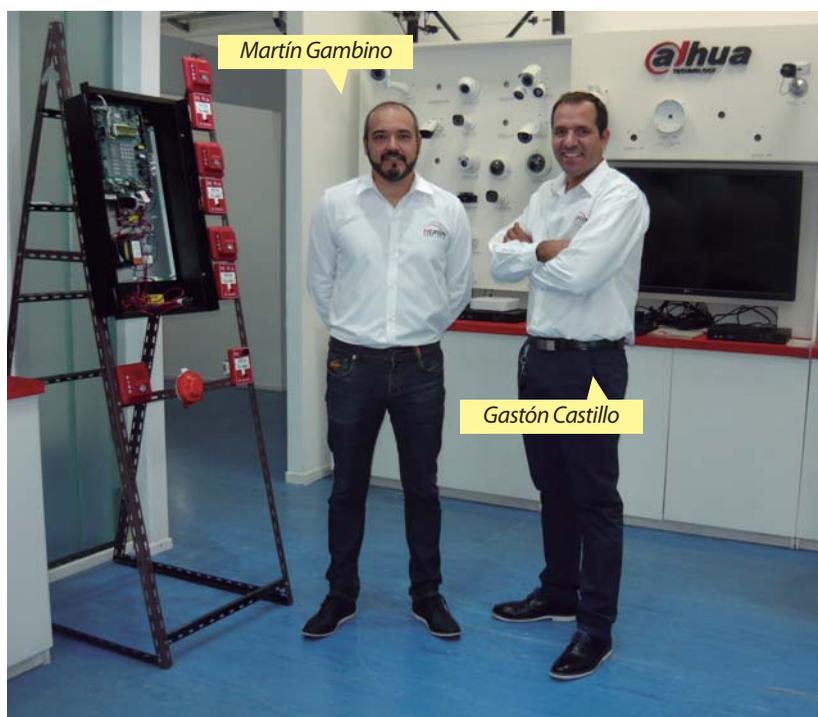
Al incorporar un departamento de diseño propio, Hurín propone una manera ágil y efectiva de comunicar las novedades a sus clientes utilizando los diferentes canales que hoy ofrece la tecnología. “Una de las novedades en comunicación es nuestro propio canal de YouTube, donde publicamos varios tutoriales sobre los productos más importantes que ofrecemos. Este canal incorpora nuevas opciones día a día y refuerza también nuestro soporte técnico constante, tanto en pre como en posventa”, detalló Martín Gambino.

PRODUCTOS

Hurín posee alianzas estratégicas con proveedores líderes del mercado, tanto nacionales como internacionales, que le permite ofrecer soluciones integrales de primera línea a los mejores precios del mercado. “Para concentrarnos en la distribución e integración de todas las líneas de productos que ofrecemos, ampliamos nuestro staff de ventas, así como también nuestro propio departamento técnico, desde el cual damos soporte de todas las marcas que distribuimos”, explicó Gambino.

“Para ampliar nuestra capacidad de stock y lograr una logística más aceitada disponemos de un amplio depósito. A partir de estas dos mejoras, hemos aumentado nuestra capacidad de respuesta ante la entrega de un proyecto”, detalló por su parte Castillo.

“Estamos convencidos de que aún tenemos mucho por aprender. Es una



Martín Gambino

Gastón Castillo

realidad que nuestro mercado se hace cada vez más competitivo, y que los pedidos de nuestros clientes tienden a ser cada vez más complejos, por lo que debemos estar a la altura de las últimas tecnologías y novedades que ofrecen nuestros proveedores. Solo así podremos cubrir con éxito todos los segmentos que abarca la seguridad electrónica”, concluyó el directivo.

Como distribuidora de productos y sistemas de seguridad electrónica, Hurín trabaja con los principales proveedores del mercado y abarca todos los segmentos de la actividad. Aún así, la empresa va un paso más allá e incorporará la línea de herramientas Ford Tools, a la que se sumarán en el futuro nuevas marcas.

“La idea de poder ofrecerle a nuestros clientes siempre algo más y creemos que incorporar herramientas de trabajo a nuestro porfolio de productos es un paso en ese sentido. Tenemos como premisa ofrecer soluciones al sector y creemos que este rubro que comenzamos a distribuir es afín a la actividad, por lo que estamos convencidos de que será bien recibido por nuestros clientes”, explicó Gambino acerca de la incorporación de esta nueva línea de productos.

HERRAMIENTAS FINANCIERAS

Además de la tradicional cadena de pagos, Hurín propone a sus clientes distintas modalidades de comercialización dirigidas a mejorar tanto la comodidad como la economía de sus

clientes. “Para nuestra empresa un cliente es un socio de negocios. Ellos se acercan a nuestra empresa con un proyecto y nosotros los apoyamos con nuestro conocimiento y estructura para poder convertirlos en obras realizadas. Ese es el compromiso asumido”, explicó Martín Gambino.

Sin embargo, para concretar ese negocio y que este se traduzca en ganancias para ambas partes, las herramientas financieras son fundamentales: “Para facilitar el pago de productos a nuestros clientes incorporamos a nuestro sistema de ventas el pago financiado con tarjetas de crédito a través de canales como Mercado Pago y otras facilidades. Además, ofrecemos una nueva herramienta comercial: el carrito de compras en nuestra página web”, detalló el directivo.

“Al ingresar a la plataforma online, el profesional podrá ahorrar tiempo en hacer su pedido, además de obtener beneficios adicionales por el uso de esta herramienta”, concluyó.

Estas facilidades se incorporan al servicio que ofrece habitualmente Hurín a sus clientes. “Se trata de ofrecer al sector el mayor número de herramientas posibles, que redunden en su crecimiento”, dijo por su parte Castillo.

“Como empresa creemos en la efectividad de la sociedad entre el proveedor y el cliente. Cuanto más herramientas y canales de desarrollo común haya entre ambas, más sólido será el crecimiento de ambas partes”, finalizó Gastón Castillo. ■

Radioenlaces & Access Point

CYGNUS
electronics



MACH 2

Radioenlace CCTV
2.4 GHz de 300 Mbps

MACH 5

Radioenlace CCTV
5.8 GHz de 300 Mbps

Access Point
inalámbrico de techo



WAP2-P

Access Point
inalámbrico de pared



RAP2-P

Access Point
inalámbrico de exterior



OAP2



Gateway Mode



Repeater Mode



WISP Mode



AP Mode

CONTAMOS CON TODA LA LÍNEA CYGNUS
Video, Conectividad, Control de Acceso y Accesorios

Seguinos en   /HurinSeguridad

VENDEMOS SEGURIDAD, **BRINDAMOS CONFIANZA**

HURIN
SEGURIDAD ELECTRONICA

 +54 11 4583-6653

 ventas@hurin.com.ar

 Galicia 2946 4°P, CABA

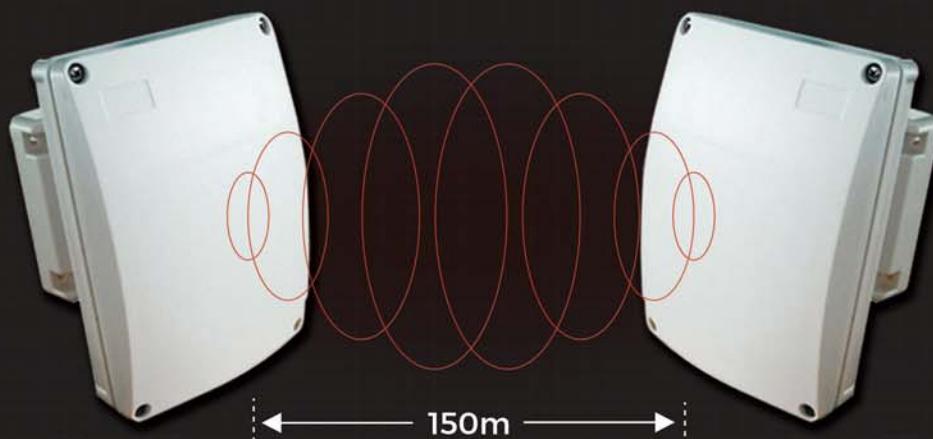
 www.hurin.com.ar

STARX
SECURITY

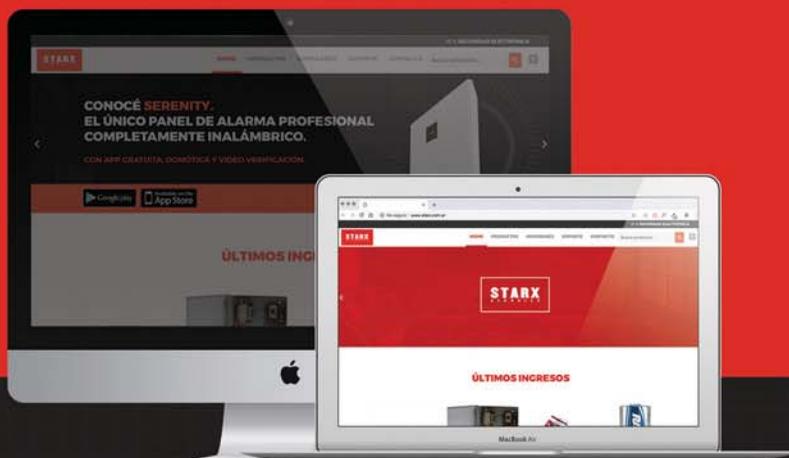
BARRERAS MICROONDAS

PARA SEGURIDAD PERIMETRAL DE ALTO RIESGO

Capacitate con nuestros técnicos y ofrezca a tus clientes el producto adecuado.



Entrá a conocer nuestra nueva web
www.starx.com.ar



TODOS NUESTROS PRODUCTOS

Hojas de datos - Soporte técnico - Novedades y más

PROVISION DIGITAL

SEGURIDAD ELECTRÓNICA INTEGRAL

Todo para una conectividad superior



Tenda
All for better networking.

A301
Repetidor Extensor Amplificador
Señal Wifi Tenda 300mpbs
Rompe Muros

ADEMÁS

- Router Inalámbrico Wifi (3 Antenas Wireless Wi-fi)
- Conmutador Ethernet de 8 puertos.
- Router WiFi con cobertura para todo el hogar.

Distribuidor

CYGNUS
electronics



Tecnología de vanguardia

Cámaras - DVR - NVR
Cámaras IP - Control de Accesos

alhua
TECHNOLOGY



Soluciones en Fibra Óptica, Racks y Cableado estructurado

GLC
.Tec



Cable UTP CCTV MAX

- Cable FTP CAT 5E
- Interior/exterior
- 100% cobre
- 4 Pares de 24AWG

ADEMÁS

- Cable FTP CAT 5 blindado (exterior).
- Cable FTP CAT 5E (interior/exterior).
- Rack Mural (capacidad de carga: 60 kg).

Cerco Eléctrico Perimetral

CERTREC
CERCOS ELÉCTRICOS DE SEGURIDAD



- Gran poder de disuasión
- Descarga no letal
- Apto para todo tipo de condición climática
- Bajo costo de mantenimiento

Software de
Control Central
para Perímetros



PowerSeries Neo ofrece una solución totalmente adaptable con tecnología PowerG

Distribuidor Oficial de productos

DSC
A Tyco International Company

- Paneles de 16 a 128 zonas de 2 a 8 particiones
- Comunicación por línea telefónica
- Comunicación bidireccional inalámbrica PowerG
- Verificación visual y audio bidireccional
- Módulos de expansión



BUENOS AIRES: RAMON CASTRO 1780 - OLIVOS - TEL. 4711-0989 - CEL. 15-5304-4660 - NEXT 241*2228

CHUBUT: CEL.: 0280 154 849622

INFO@PROVISIONDIGITAL.COM.AR - WWW.PROVISIONDIGITAL.COM.AR

Redes informáticas: cómo configurar un sistema IP

Descripción y consejos prácticos – 1º parte

Ofrecemos en esta serie de notas los conceptos básicos sobre una red IP, la descripción de los componentes físicos utilizados para conformarla y la definición de algunos términos que, si bien son conocidos, a veces no se conocen sus significados con precisión.



Matías Guasco
ISS Manager en G4S
matias.guasco@gmail.com

1. INTRODUCCIÓN

En esta primera parte vamos a concentrarnos en las redes informáticas, ya que se trata de un aspecto crucial en el mundo de la seguridad electrónica. Gracias al avance de la tecnología, desde hace varios años, todos los dispositivos –especialmente las cámaras de videovigilancia– se comunican a través de la red.

Además, ya son muchas las consultas recibidas de instaladores que quieren introducirse en el campo de redes y vimos, asimismo, a muchos profesionales rechazar una instalación por tener que contratar a una persona, lo cual implica elevar la cotización por no poseer los conocimientos básicos sobre el tema.

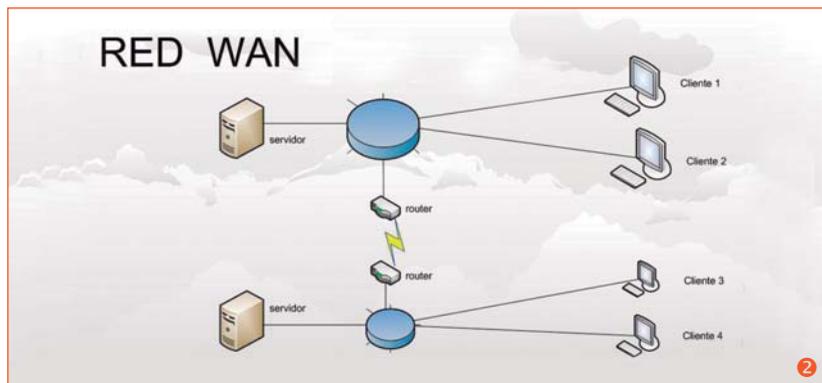
2. ¿QUÉ ES UNA RED INFORMÁTICA?

Para empezar, primero debemos preguntarnos y entender qué es una red informática. Dentro de las definiciones que suelen darse sobre ellas, creemos que la que más se ajusta es “un conjunto de dispositivos conectados entre sí que intercambian información y comparten



☰ ÍNDICE GENERAL DE LA OBRA

- | | | | |
|------|-------------------------------|-----|----------------------|
| 1. | Introducción | 8. | La dirección IP |
| 2. | ¿Qué es una red informática? | 9. | La máscara de red |
| 3. | La clasificación de las redes | 10. | La puerta de enlace |
| 3.1. | La red LAN | 11. | DHCP |
| 3.2. | La red WAN | 12. | DNS |
| 4. | Los cables de red | 13. | DDNS |
| 4.1. | El armado del cable | 14. | Conexión por la nube |
| 5. | La placa de red (NIC) | 15. | Comandos de redes |
| 6. | El switch | 16. | IPCONFIG |
| 7. | El router | 17. | PING |
| | | 18. | TRACERT |



recursos”. Esta interconexión se lleva a cabo a través de un medio que puede ser guiado (por medio de un cable Ethernet) o no guiado (conexión WiFi).

3. LA CLASIFICACIÓN DE LAS REDES

Llegados a este punto, es necesario comprender que existen varias clasificaciones para las redes; en este caso, vamos a enfocarnos dos de los tipos más conocidos y utilizados: las redes LAN y las redes WAN.

3.1. LA RED LAN

El término LAN, Local Area Network por su término en inglés o, traducido, Red de Área Local, hace referencia a

una red cuyo alcance se limita a un espacio físico reducido, como una casa, un departamento o, a lo sumo, a un edificio. Estas redes también son conocidas como Redes Privadas. ❶

3.2. LA RED WAN

El término WAN, Wide Area Network (Red de Área Amplia), permite establecer comunicaciones para espacios más grandes, ofreciendo el servicio a ciudades, provincias, un país entero e incluso, a continentes, lo cual las hace de vital importancia para las comunicaciones actuales. Un ejemplo claro de una WAN es Internet, mediante la cual varias redes LAN se conectan entre sí. ❷

CAJAS DE SEGURIDAD

- ▶ Cajas de seguridad PRONEXT
- ▶ Forjadas en Acero de primera calidad
- ▶ Fácil instalación
- ▶ Ideal para Hogares y Negocios
- ▶ Versiones para guardar billetes y joyas (BOX-230 y 310)
- ▶ Apto Notebooks y documentación (BOX-430)

BOX-230 ▶ Dimensiones: 230x170x170 mm



BOX-430 ▶ Dimensiones: 430x365x200 mm



Ideal para resguardar DVR

BOX-310 ▶ Dimensiones: 310x200x200 mm



Ideal HOTELERÍA

- Cuerpo y puerta de acero
- Código de apertura programable
- Indicador de batería baja
- Función de desbloqueo manual mediante llave (incluida)
- Incluye manual en español, dos llaves, tornillos para fijación
- Ideal para el resguardo de joyas, billetes y pequeños valores.

Para ver más características de las cajas de seguridad, por favor diríjase a nuestra web page www.pronext.com.ar

CÁMARAS HD

DVR

ACCESORIOS
CCTV

SIRENAS

SENSORES

ALARMA
AUTÓNOMA

BATERÍAS

 **STOCK PERMANENTE.
IMPORTADOR DIRECTO**

Disponemos de un amplio stock gracias a que importamos de forma directa con los fabricantes.

 **ASESORAMIENTO COMERCIAL**

En nuestra oficina comercial ubicada en Avenida Díaz Vélez 4438 CABA o telefónicamente al (54 11) 4958-7717 de lunes a viernes de 9 a 18 hs.



Av. Díaz Vélez 4438 C.A.B.A.

Argentina

+54 11 4958-7717

info@pronext.com.ar

www.pronext.com.ar

4. LOS CABLES DE RED

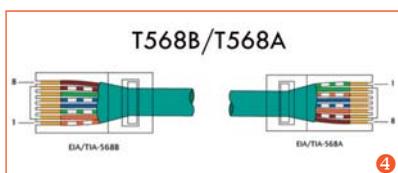
Antes de llevar a cabo un cableado de red, es de vital importancia entender con qué categoría de cable debemos trabajar. Cuando se trata de un sistema que utilizará cámaras analógicas, no existe diferencia entre trabajar con un cable UTP CAT 5 o CAT 6, ya que solo se está transmitiendo una señal de video a través de ellos. En cambio, cuando se trata de una instalación que involucra cámaras IP, el cable transmitirá datos mediante el protocolo de red TCP/IP, lo cual hará que la diferencia entre utilizar un cable UTP CAT 5 o uno CAT 6 sea sustancial. Esta diferencia está radicada en la velocidad de transmisión de datos que puede ofrecer cada uno: mientras que el cable CAT 5 puede transmitir a velocidades de hasta 100 Mbps, un cable CAT 6 puede llegar a entregar hasta 1.000 Mbps.

Pero entonces, ¿qué cable debo utilizar en mi instalación? Dependiendo de la cantidad de cámaras instaladas se puede llegar a utilizar un cable UTP CAT 5, aunque la recomendación es utilizar siempre uno superior, como el de CAT 6, ya que en la actualidad todos los NVR y PC ya soportan velocidades de 1000 Mbps. De esta manera, además, nos aseguramos que el sistema permita la escalabilidad y el crecimiento: si en el futuro es necesario agregar dispositivos a un sistema ya instalado, hacer el cambio de un cableado inadecuado suele no ser posible. **3**



4.1. EL ARMADO DEL CABLE

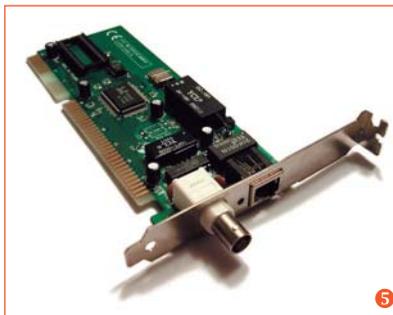
Uno de los problemas más comunes para la conexión de la red es el armado del cable. Sin embargo, es tan solo una cuestión de práctica. Actualmente, en el universo de las redes, existen dos normas para el armado de los cables de red; sin embargo, hoy en día no hay diferencias entre una y la otra. **4**



Hace unos años, un cable debía armarse de manera lineal si se conectaban dos dispositivos iguales, por ejemplo, dos PC; o en forma cruzada si se conectaban dos dispositivos distintos, como una PC con un router. La razón por la cual hoy la forma del armado del cable no tiene importancia es que las placas de red poseen la opción llamada "AUTO MDI/MDIX", tecnología mediante la cual reconocen por sí mismas si el cable debe ser cruzado o lineal. En caso de que el cable no esté correctamente armado para el tipo de conexión del que se trata, este sistema lo invierte automáticamente.

5. LA PLACA DE RED (NIC)

Es el primer elemento necesario para iniciar una red, y el más básico. Ofrece el vínculo necesario entre el dispositivo y la red, convirtiendo el paquete de datos en un formato que una red Ethernet puede aceptar y leer. Cada NIC individual, en cualquier lugar del mundo, lleva un nombre único codificado denominado "dirección de control de acceso al medio" o "MAC Address". **5**



La MAC Address es una dirección física irrepetible en el mundo ya que cada dispositivo de red posee una propia. Un ejemplo de la dirección de una placa podría ser 1C:8D:67:97:6D:2B. Esto significa que no existen en el mercado dos placas de red que compartan la misma MAC Address. En el ejemplo dado, los primeros 6 valores del MAC address (1C:8D:67) son asignados al fabricante de la placa por el Instituto de Ingenieros Eléctricos y Electrónicos (IEEE), en un rango de variables que van de X hasta Y. Luego, ese fabricante es el que asigna los últimos 6 valores a sus productos (97:6D:2B en el ejemplo dado). De esta forma, tanto fabricantes como usuarios se aseguran que ninguna placa salga con una MAC Address repetida.

6. EL SWITCH

El switch es un puente multipuerto que interpreta las direcciones MAC y

genera una tabla con aquellas que están conectadas a cada uno de los puertos. **6**



Es posible conectar dos o más switches entre sí y que cada uno aprenda del otro sus respectivas tablas MAC. Sin embargo, siempre es recomendable iniciar los puentes ordenadamente para evitar problemas de conectividad. Esto quiere decir que, si tenemos que conectar un switch con otro, lo más adecuado es conectarlos entre sí primero para luego conectar los dispositivos a cada puerto.

7. EL ROUTER

Un router es un dispositivo de red que se encarga de llevar el tráfico de datos por la ruta adecuada. Gracias a sus características, el router puede decidir cuál es el mejor camino para el envío de datos. **7**



Una de las principales características del router es que permite la conexión a una red WAN; esto significa que este es el dispositivo que se utiliza para acceder a Internet. El router también permite la interconexión de varias tecnologías, ya que admite conexión tanto por medio de un cable Ethernet como a través de una conexión WiFi (inalámbrica).

Para que un equipo se identifique en la red y pueda navegar por internet, debe tener previamente programados los siguientes ítems:

- Dirección IP.
- Máscara de red.
- Puerta de enlace.
- DNS primario.
- DNS alternativo.

En otro punto de esta Data Técnica nos referiremos a qué es un DNS y cuál es su función. ■

Descubra
la Diferencia
Digifort
es la Solución VMS
Más Innovadora
del Mercado



SOLUCIÓN INTEGRADA DIGIFORT



Cal/Amp®

Hablamos un solo idioma en rastreo.
El de simplificar procesos y optimizar recursos.

CalAmp líder mundial en soluciones de rastreo vehicular,
llega a Argentina para traernos la próxima generación de
equipos de rastreo.



Telematics Devices



CalAmp Telematics Cloud



Software Applications

In Partnership with Interwave.
Interwave, S.A. is an Authorized Distributor
for CalAmp products, 'CalAmp World Wide
Partner Program' member

For more information, please visit
interwavegroup.com
Tel. +54 11 4621- 4749
Info@interwavegroup.com

calamp.com





TAU TECNOLOGÍA

TU-20

PARA GRAN ESCALA

El equipo más completo



- Totalmente programable.
- 6 entradas y 2 salidas digitales.
- Batería interna de gran capacidad.
- Poderoso motor de eventos.
- Modo bajo consumo.
- Acelerómetro para monitoreo de conductas de conducción.
- Diversos accesorios: **RFid**, Sensor de temperatura, y más.

Fácil de Instalar

VERSIÓN ECONÓMICA

TU-20B

- Totalmente programable.
- 1 entrada y 1 salida.
- Batería interna de gran capacidad.
- Acelerómetro para monitoreo de conductas de conducción.
- Modo bajo consumo.



FM3612

IDEAL PARA VEHÍCULOS

Con tecnología 3G



- Antenas internas.
- Batería de larga duración.
- Acelerómetro para monitoreo de conductas de conducción.
- Diversos accesorios para:
 - Lectura de redes can (accesorio Teltonika).
 - Sensor de temperatura.
 - Identificación de chofer por **I-Button**.



El equipo más pequeño

IDEAL PARA MOTOS

FMB920

- Conectividad Bluetooth.
- Antena GNSS y GSM interna.
- Bajo consumo, ideal para motos.
- Acelerómetro para monitoreo de conductas de conducción.
- Grado de protección **IP54**.



MEDIDOR DE COMBUSTIBLE



- Medición precisa de combustible.
- Alertas por descargas repentinas.
- Industria Nacional.
- Bajo consumo.

Comunícate ahora para obtener
mayor asesoramiento y financiación.

☎ 54 011 5032-0721

✉ info@tautecnologia.com

🏠 www.tautecnologia.com

Alternativas en métodos de comunicación

El vínculo entre los clientes y las estaciones de monitoreo

Como es habitual, el Foro Negocios de Seguridad es un canal habitual para las consultas entre profesionales del sector, quienes recurren a la experiencia de sus colegas para resolver problemas o aprender sobre el uso de algunas tecnologías.

El vínculo entre una instalación y la estación de monitoreo fue un tema muy presente en el Foro Negocios de Seguridad, en el que los profesionales del sector debaten a diario acerca de las mejores opciones para llevar a cabo una instalación exitosa. La consulta de uno de los participantes del Foro, el ingeniero Horacio López de Murillas, fue el disparador de un análisis pormenorizado sobre las vías de comunicación entre un panel de alarmas y la estación de monitoreo. Esta consulta inicial de Murillas se preguntaba por el módulo más conveniente para instalar en una central DSC que reporta por línea telefónica analógica y a la que se quiere agregar una línea IP; además, se pedía considerar los costos y la efectividad, ya que se trata de una instalación que contará con 150 paneles de alarma.

Si bien varios colegas dieron sus consejos, destacamos lo expuesto por Juan Carlos Carballido, Técnico en electrónica y Técnico superior en Seguridad urbana y portuaria: "Sin suponer que digo nada nuevo, me gustaría hacer una reflexión y algún comentario sobre el tema. La comunicación telefónica tiene la ventaja de que ya está incorporada a los paneles y no implica ninguna inversión adicional para su utilización. Si bien es recomendable tener la máxima cantidad posible de vías de comunicación alternativa, para garantizar el vínculo del panel con el servicio de monitoreo, dada la confiabilidad de la línea telefónica, agregar un solo canal de comunicación adicional en general resulta suficiente para la mayoría de las aplicaciones", describió acerca de la problemática a resolver.

"Desde hace tiempo, el canal de comunicación alternativo –y único en al-

gunos casos– es el GPRS con la línea telefónica como respaldo y, pese a que el canal de comunicación celular comenzó a tener muchos problemas de enlace, ya sea por congestión, baja señal o escaso mantenimiento por parte de las prestadoras, al tener la línea telefónica como respaldo el vínculo se mantiene a un nivel aceptable en muchos casos", amplió.

"El problema de la digitalización de las líneas de telefonía terrestres nos planta frente a un desafío que, creo, estamos minimizando: salvo que el nivel de seguridad exigido por nuestro cliente sea muy bajo, actualmente cuesta concebir un sistema con una sola vía de comunicación, aunque nos consta que aún hay muchos clientes en este estado. Por ende, el problema

planteado, desde mi modesto punto de vista, no se soluciona tan solo agregando un módulo de comunicación universal que sirva para todos los clientes, sino que es necesario realizar un análisis de riesgos y luego, sí, determinar el nivel de seguridad que debe tener el sistema de cada cliente. Una vez que se cuenta con esta información, hay que definir la mejor forma de resolver el problema para cada cliente en particular" explicó el profesional.

GENERALIDADES DE LOS CANALES DE COMUNICACIÓN

En su respuesta, Carballido analizó también los canales de comunicación utilizados, y señaló algunas de sus ventajas y desventajas, las cuales transcribimos a continuación.





SÉ PARTE DE LA INTERNET DE LAS COSAS

WI-FI APP



Función Activación



Función Desactivación



Manejo de iluminación



Manejo de puertas
y portones



Notificaciones Push



Historico de eventos
selectivo



- ◆ Personaliza la App con el logo de tu empresa
- ◆ Digitaliza tus viejos paneles con nuestra App
- ◆ Úsalo en simultáneo con lo ya instalado
- ◆ Agrega funciones de domótica en tus abonados
- ◆ Compatibilidad con otras App
- ◆ Compatible con todos los softwares de monitoreo del mundo
- ◆ Activación y desactivación directa a Bus de datos del Panel



www.netio.com.ar

- Línea telefónica terrestre: la principal desventaja de la línea terrestre es su vulnerabilidad al corte del cable. A excepción de esto, el canal es bastante confiable y no se ve afectado por los cortes de luz ni por las condiciones atmosféricas, excepto situaciones puntuales y extraordinarias.
- GPRS: si bien permite enviar señales de "keep alive" con una frecuencia muy superior a la que se puede enviar el "test periódico" por la línea telefónica sin afectar al usuario, cada vez es más habitual que se produzca una falla de comunicación por falta de mantenimiento, baja señal u otros motivos. Este canal de comunicación, sin embargo, tiene a su favor que no se ve afectado por cortes de suministro eléctrico, salvo que sean cortes extremadamente extensos.
- IP (cableado o WiFi): si bien hay zonas en donde hay cortes de Internet, en general la comunicación por este medio tiene menos cortes o fallas que el GPRS (aunque siempre depende de la zona donde esté situado nuestro cliente). El gran problema de esta vía de comunicación son los cortes de luz: si el corte es local, puede solucionarse mediante una UPS o, eventualmente, un generador. Sin embargo, como esto encarece la instalación, es necesario evaluar el nivel de seguridad requerido para saber si vale la pena o no. El problema más grave es que, aunque se cuente con una UPS, si el corte es muy extenso lo más probable es que "se caiga" el canal de internet. Es más, en algunos casos, aún sin corte de suministro eléctrico en la locación del cliente, un corte en la zona donde está ubicado el proveedor o en el camino entre el proveedor y el



cliente puede provocar la falla del canal IP.

- Radial: por un lado, es menos vulnerable a ser hackeado que el canal GPRS y, dependiendo de cómo se instalen las repetidoras, puede ser menos vulnerable a las fallas de suministro eléctrico. La gran contra es el costo de implementación, especialmente en zonas con baja concentración de clientes. Este inconveniente, sin embargo, puede salvarse compartiendo repetidores con otros colegas, disminuyendo así el costo de armado de la red y aumentando el rango de cobertura.
- Red Mesh: en realidad, simplificando la idea, termina siendo una especie de sistema radial que funciona en conjunto con un sistema GPRS y/o IP. La posibilidad de que el cliente pueda lograr una comunicación efectiva con el servicio de monitoreo dependerá de las rutas alternativas y redundancias a las que este pueda acceder.

CONCLUSIONES

Según expresó Juan Carlos Carballido en su post, "no se puede afirmar que

un canal de comunicación sea mejor que el otro", sino que la solución debe armarse a la medida y necesidad del cliente. Por ejemplo, si el nivel de seguridad definido para el cliente es bajo, "alcanzaría con un solo canal de comunicación y podríamos instalar cualquiera de ellos, sabiendo que el GPRS tiene un costo de mantenimiento de chip, que no están ni en el canal IP ni el radial, pero que la cobertura del GPRS seguramente llegará a más clientes que el radial sin necesidad de invertir en infraestructura. Si bien el canal IP también tiene un nivel de cobertura igual o mayor que el GPRS, el servicio será muy dependiente de los cortes de suministro eléctrico", concluyó el especialista.

En resumen, con un panel DSC (o de cualquier otro fabricante), pueden utilizarse varias marcas y modelos de equipos, además de una gran diversidad de canales de comunicación. Esto, sin embargo, no se puede generalizar para todos los clientes, ya que las zonas en donde se encuentran pueden marcar la conveniencia de utilizar un tipo de canal de comunicación u otro. "Si en la zona hay muchos cortes de luz, la comunicación por IP parecería no ser la adecuada. Pero si, por el contrario, el canal GPRS sufre cortes o hay baja señal, quizás los canales IP y/o radial sean los más indicados", describe Carballido en su respuesta. Por otro lado, si se trata de una solución que requiere "un nivel de seguridad medio o alto, una sola vía de comunicación no alcanzará, y deberán instalarse al menos dos canales de comunicación para minimizar la posibilidad de que el cliente pierda el vínculo con el servicio de monitoreo", señaló. ■

Detección temprana de humo y gas para su seguridad

VESDA

EXTINRED
Protección contra incendio

ENGINEERED SYSTEMS DISTRIBUTOR

CERTIFIED ISO 9001:2015 COMPANY

E.

VLI

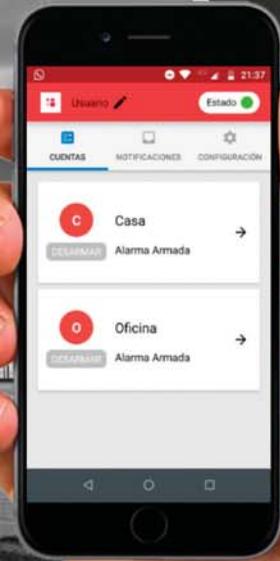
ECO

www.extinred.com.ar

10 AÑOS

NanoSmart

APLICACION
NUEVA



EL EQUILIBRIO IDEAL ENTRE EL
MONITOREO TRADICIONAL Y LA
COMUNICACION MAS AVANZADA.

- Compatibilidad con **TODOS** nuestros comunicadores GPRS
- Armado/desarmado remoto
- Operación de múltiples paneles/usuarios
- Histórico de activaciones
- Personalizable

 www.nanocommweb.com

 5411 4505-2224

 **NANOCOMM**
ESPECIALISTAS EN COMUNICACION

➤ ¿CONOCÉS EL COMUNICADOR DE EVENTOS MÁS AVANZADO DEL MERCADO?

COMUNICADOR G-100

Controlá y monitoreá el estado de la alarma desde un celular Android o iOS.

- Compatible con SURI o XANAES.
- Comunicación de eventos.
- 2 Salidas programables.
- 3 Mensajes de texto editables de hasta 24 caracteres, correspondientes a los tres canales externos y 29 no editables, correspondientes a todos los eventos de los paneles de alarma.
- 6 Memorias telefónicas de 20 dígitos.
- Funcionamiento independiente (sin alarma).
- Programación del Módulo vía mensajes de texto.
- Programación del Módulo vía APP / Bluetooth.



NUEVA APP PARA PROGRAMACIÓN VIA BLUETOOTH ✨

- Agiliza la programación del Módulo Comunicador G-100.
- Asistente intuitivo y fácil de utilizar.
- Guarda la configuración para volver a cargarla más adelante.
- Múltiples modos de configuración.



INDUSTRIA NACIONAL PARA EL MUNDO



PLAY STORE: G100 BLUETOOTH
REQUIERE MÓDULO G-100 VERSIÓN 5.03 O SUPERIOR

CEM
ALARMAS

En CABA conseguís
toda la línea CEM en



de Mafp Consultores S.R.L.

- Constitución 4368 :: CABA (1254)
- Tel: (5411)-4922-9285 / (011)-2118-4011 / 2123-2961
- info@mafpcultores.com.ar
- Whatsapp: 11 5836 1150

Cómo potenciar las ventajas competitivas

Diferenciarse de la competencia

Obtener ganancias a partir de ventajas competitivas es uno de los grandes desafíos a los que se enfrentan las empresas. Encontrar esa cualidad que las distingue de la competencia y explotarla al máximo es, sin dudas, una de las claves para lograr el éxito en los negocios.



Lic. Diego Madeo
Gerente comercial &
MKT Latinoamérica en
Garnet Technology

En las semanas anteriores a escribir estas líneas, tuve el agrado de compartir con clientes una reunión en la que discutimos temas relacionados con el marketing. En ese encuentro, debatimos acerca de las ventajas competitivas, no solo de los productos Garnet que están impulsando, sino también de la empresa como figura de posicionamiento dentro del esquema comercial. Al finalizar la reunión, entendí que no todas las empresas explotan al máximo su comunicación ya que no logran exponer con claridad qué es lo que las diferencia del resto.

Solemos hablar de estos temas a diario pero, realmente, ¿cómo desarrollamos estrategias a partir de los diferenciales reales que vemos en nuestro negocio? ¿Nos tomamos el trabajo para descubrir cuáles son? ¿Sabemos comunicar?

Como mencioné anteriormente, las ventajas competitivas no solo se ponen de manifiesto en los productos que vendemos, sino también en la empresa, tanto por los valores que representa como por su infraestructura y las personas que la componen. Por lo tanto,

la ventaja competitiva puede ser definida como una fuente de crecimiento rentable que los competidores no pueden replicar en forma inmediata sin pagar un costo muy alto.

Una de las maneras de lograr ventas competitivas es realizar un análisis FODA. Esta matriz de cuatro cuadrantes nos permite identificar la situación de la empresa teniendo en cuenta sus características internas (es decir, las debilidades y las fortalezas); y, por otro lado, su situación externa (las amenazas y las oportunidades). Una vez que tengamos identificada esta matriz, podremos aprovechar las fortalezas de la organización y las oportunidades; de aquí surgirán ventajas competitivas.

Otra alternativa es identificar cuáles son las competencias básicas de la empresa. Para averiguarlo, debemos indagar qué tarea realizamos mejor que cualquier otra empresa que compita con la nuestra. Así, las actividades que nos diferencian de nuestros competidores se convierten en claves para desarrollar este aspecto.

Por último, también podemos analizar el desarrollo de un plan de gestión estratégica y utilizarlo para mejorar la posición de nuestra empresa en la industria. Esto, en realidad, no es otra cosa que definir la misión de la empresa y alinear las actividades en pos de cumplirla.

Michael Porter, el famoso y reconocido profesor en materia de competitividad

y estrategia empresarial, define tres simples pasos para conseguir ventajas competitivas sostenibles.

1. Ser líder en costos: reducir costos en la cadena de valor es fundamental para tener precios acordes al mercado. Debemos analizar constantemente cada sector de la empresa y así detectar aquellos puntos en los que podremos trabajar para reducir costos.

2. Diferenciarse del resto: si logramos ofrecer servicios o productos que sean percibidos por el cliente de manera diferente, tendremos más clientes dispuestos a pagar por ellos. Este es un punto clave.

3. Enfocarse: como siempre, terminamos hablando de la segmentación de clientes, una de las claves del marketing. Enfocarse no es otra cosa que concentrarse en determinados segmentos de público bien definidos para trabajar exclusivamente sobre ellos.

¿Conclusión?: una de las claves para conseguir rentabilidad sostenible es manejar el negocio de tal manera que podamos obtener ventajas competitivas. Si no trabajamos sobre estas ventajas e intentamos, en cambio, crecer en el largo plazo utilizando los precios como única variable en la comercialización del producto o servicio que estamos ofreciendo, estamos planteando una estrategia que puede terminar siendo dañina para la empresa. ■





GARNET

• ACADEMY •

Creamos grandes experiencias para profesionales de seguridad



GARNET
BLOG



CHARLA CON
EXPERTOS

Mantenete informado
de las últimas novedades
de la tecnología.



GARNET
LIVE

Plataforma de eventos
en vivo, pensada para
contactarnos con nuestra
comunidad.



CERTIFICACIÓN

Gestioná tus propios tiempos,
evitando viajes, y a la vez
tomá contacto directo con
los capacitadores.



Suscribete a la plataforma
Garnet Academy y tené acceso
a todo nuestro contenido.

www.garnetacademy.com



GARNET
TECHNOLOGY

by **lonso**
ALARMAS



series

NZ-RADAR

www.nuzzar.com

NZRadar Solución para prevenir y disminuir los excesos de velocidad vehicular.

Permite capturar y registrar infracciones según las velocidades establecidas, para el posterior apercibimiento o cobro, con el objetivo de disminuir la velocidad y otorgar mayor seguridad dentro de barrios cerrados, cocheras privadas, estacionamientos públicos, etc.

Por medio de un radar del tipo doppler y una cámara Profesional, el sistema genera un registro encriptado con la información pertinente (fecha, hora, velocidad de medición, velocidad máxima, imágenes de la toma, video, etc.) almacenando de forma local en disco SSD.

Radar: 0000177f47bb



30/10/2017 | 17:30:03

Información: 37 km/h

Velocidad max permitida:

30 km/h

Radar Nuzzar n° serie NZAAPE1032

FUNCIONES



series

NZ-OCR

www.nuzzar.com

Calle Bulnes 439 | C1176ABG
CABA | Argentina
(00 54) 11 5238-5553 | 54 | 58 | 59
info@tecnologiaenseguridad.com



tecnología
en seguridad

A G 7 5 9 L H

NZOCR es un sistema de captura de imágenes y reconocimiento de chapas patentes Argentinas y del Mercosur.

Desarrollado íntegramente por Nuzzar posee la capacidad de integrarse con cualquier sistema (Control de Accesos, CCTV, etc) vía TCP o Wiegand. La toma para el reconocimiento se realiza con cámaras IP standard compatibles RTSP/ONVIF.

El sistema cuenta con almacenamiento de reconocimientos por 1 año o más con búsquedas inteligentes. Permite también la carga de un listado de vehículos autorizados y/o vehículos buscados y si se detectará el paso de un vehículo de esta lista generar una alarma al sistema central.

Las captura y reconocimiento se realizan tanto de día como de noche. En velocidades entre 10 y 250 Km./Hora.

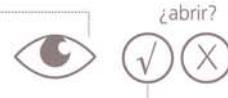
Es un producto ideal para municipios, control de acceso de barrios cerrados o garages, depositos, etc.

FUNCIONES

RECONOCIMIENTO DE CARACTERES

A G 7 5 9 L H

CONTROL



CAPTURA   | 0/200 KM/H

Control de accesos basado en web ACW2-XN de HID



ACW2-XN es la solución para control de accesos de HID Global que presenta BCG. Se trata de una solución autónoma para instalaciones medianas o pequeñas que requieran de la confiabilidad de un hardware de nivel empresarial a un precio muy competitivo. El sistema ACW2-XN es un producto que cumple con solvencia los difíciles desafíos de seguridad a los que nos enfrentamos en la actualidad, con los beneficios de una gestión y movilidad de última generación.

La solución provista por HID brinda acceso a dos puertas y a 1000 usuarios, pudiéndose ampliar hasta ocho puertas con sus módulos de ampliación AW2. Incluye una caja de control precableada con software incorporado, lo cual no solo hace que el sistema sea fácil de instalar, sino que también permite una rápida configuración para ponerlo en funcionamiento en cuestión de minutos.

Al tratarse de un equipo completamente basado en la web, no requiere una PC dedicada ni un servidor profesional y puede ser controlado hasta desde un dispositivo móvil. Soporta también tecnologías de administración de identidades seguras SEOS®.

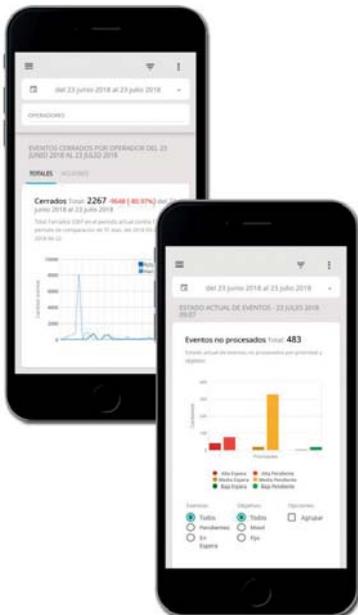
Instalando ACW2-XN, los propietarios pueden recuperar el control de sus instalaciones. Entre las funciones que ofrece el sistema se encuentran restringir la entrada a un edificio, oficina, almacén o área de alta seguridad a determinados empleados, durante ciertas horas estipuladas, lo cual permite una supervisión constante durante los siete días de la semana. Adicionalmente, incorporando tecnologías SEOS se mitiga el riesgo de credenciales copiadas.

La adopción de las nuevas tecnologías basadas en la web permite controlar cualquier lugar en cualquier momento; ver los informes y conceder o revocar el acceso con tan solo un clic de un botón a través del portal en línea intuitivo. Asimismo, pueden realizarse cambios rápida y fácilmente en la situación laboral de un empleado, activando o desactivando datos de aquellas personas que se incorporan o dan de baja para implementar de inmediato todos los derechos de acceso que se conceden o revocan. Los botones de acceso rápido permiten la apertura inmediata o la liberación de todas las puertas en caso de una situación de emergencia. ■



B.C.G. GROUP
info@bcgroup.com.ar
www.bcgroup.com.ar

Tablero de Control Integral (TCI)



El Tablero de Control Integral (TCI) es un módulo web que permite controlar todo lo que sucede en la estación de monitoreo; también facilita analizar estadísticas, obtener reportes y ver en forma global y gráfica cómo evoluciona la situación de eventos, las cuentas y el trabajo de los operadores.

Desarrollado con tecnología HTML5 Responsive, TCI se adapta a cualquier tipo de pantalla, desde navegadores de computadoras de escritorio hasta tablets o smartphones, permitiendo siempre ver de forma clara y precisa la información relevante para la toma de decisiones.

El tablero se divide en los siguientes Grupos de análisis:

- **Tiempo real:** se puede ver "en vivo" el funcionamiento de la central de monitoreo a través de las distintas variables críticas y optar por analizar en detalle alguna de ellas.
- **Eventos:** permite controlar el total de eventos pendientes, procesados y en espera, al igual que su prioridad y su detalle.
- **Operadores:** permite analizar el desempeño de los operadores que han

realizado tratamientos de eventos en un período estipulado, con distintos niveles de detalle gráfico y estadístico.

- **Cuentas:** posibilita realizar análisis y sacar conclusiones relacionadas con la cantidad y distribución de cuentas fijas (hogares y comerciales), cuentas móviles (AVL-GPS) y cuentas App Bykom (Hogar Seguro) y App Bykom (Vehículo/Flota segura). Se diferencian en cada caso las activas, pendientes de alta, de baja y las eliminadas.
- **Cartografía:** análisis a través de mapas de calor y distintas variantes cartográficas.

Otras herramientas que Bykom pone a disposición de los profesionales son la App de Servicio Técnico, que ofrece interacción en tiempo real entre la central de monitoreo y el técnico sin necesidad de una comunicación telefónica. También entre sus nuevos productos se encuentra el módulo para Control de flota, un herramienta profesional diseñada para empresas de transporte, reparto de mercaderías, logística y distribución. ■



BYKOM
www.bykom.com



Software para Monitoreo de Alarmas, GPS y Control de Flotas

TE GUSTARÍA...

... tener **integrado en un solo sistema** el Monitoreo de Alarmas, Video, GPS y gestión de smartphones ?

... que los **servicios técnicos se sincronicen automáticamente** desde el smartphone o tablet del técnico con la central de monitoreo ?

... contar con un servicio de **soporte técnico REAL las 24hs?**

... que el sistema envíe de manera automática un email informando a los clientes que deben **pagar la mensualidad?**

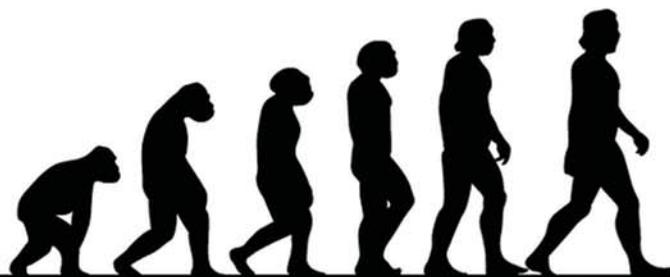
... poder realizar logística vehicular y **CONTROL DE FLOTAS ?**

... ofrecer servicio de **MANTENIMIENTO PREVENTIVO** de flotas customizable por cada cliente?

... ofrecer servicio de **CONDUCCIÓN Y DESEMPEÑO** de choferes?

...ofrecer el servicio de **CONTROL DE GASTOS DE COMBUSTIBLE Y OTROS RUBROS** parametrizable según la necesidad del cliente ?

... TENER EL CONTROL REAL Y TOTAL DE TU EMPRESA?



Conoce Bykom y logrará resultados !!!!!

Envíanos tu consulta  info@bykom.com.ar -  + 54 223 4958700
Av. Independencia 2342 - Piso 2 - Mar del Plata - Argentina

Nuevos equipamientos de videovigilancia Uniview



INNBLUE S.A.
www.innblue.com.ar

Uniview, reconocida marca global de tecnología para CCTV, llega a la Argentina a través de InnBlue y pone a disposición del profesional toda su familia de equipos y soluciones para videovigilancia.

Los productos Uniview son desarrollados, fabricados y testeados en un ciclo completo, el cual incluye pruebas rigurosas de calidad y funcionamiento; una vez superadas estas pruebas, están listos para ser ofrecidos en el mercado. Debido a este proceso, el usuario no encontrará fallas de hardware o firmware al momento de instalar y usar un equipo. Como sello de calidad, además, cada equipo tiene 3 años de garantía.

La marca cuenta actualmente con todos los productos necesarios para la implementación de una solución de videovigilancia centrada alrededor de la tecnología IP.

Las cámaras IP de última generación cuentan con protocolo H.265+ para ahorrar espacio de almacenaje y se ofrecen en versiones que van desde 2 megapíxeles hasta 4K (de 8 y 12 Mpx), con funciones starlight, WDR, lentes fijos y motorizados, micrófonos incorporados y

ejecución en formato bullet, domo, domo PTZ, panorámica, entre otras.

Por otra parte, la serie de NVR incluye modelos que van desde versiones con 4 canales hasta los más profesionales, de 128, con administración de funciones inteligentes, entre las que se encuentran identificación de rostros y conteo de personas. A través de un poderoso VMS, completa la administración y permite centralizar todos los equipos en caso de instalaciones grandes y distribuidas.

PRODUCTOS DESTACADOS

• IPC252ERA-X22DUG:

Cámara IP de 2 megapíxeles / @60 fps; con lente zoom de 22X (6,5 - 145 mm) y función WDR 120DB. Soporta compresión H.265+ para ahorro de almacenamiento en disco y ofrece hasta 200 m de alcance IR.

• VMS-B800:

Se trata de un servidor 1+1/N+M para hasta 10.000 canales IP y 1.000 clientes online. Es compatible con el estándar ONVIF y administra IPC, NVR, decodificadores, teclados, controles de alarma y controles de accesos. ■

Bretes configurables para control de flujo de personas



La línea de bretes configurables de Punto Control permite combinar varios tipos de pedestales y barrales horizontales de longitud a medida para formar desde bretes simples hasta verdaderos caminos, capaces de adaptarse a cualquier proyecto. Fabricados íntegramente de acero inoxidable, se adaptan casi a cualquier esquema de control de flujo de personas.

Cada brete se conforma de dos o más pedestales y dos o más barrales horizontales de diferentes longitudes, cortados a medida según las necesidades del proyecto. Existen varios modelos de pedestales los cuales, combinados, permiten armar desde un brete simple hasta recorridos complejos con cambios de orientación, cruces y derivaciones para controlar el flujo de personas.

Los barrales horizontales, utilizados para unir los pedestales que conforman los bretes, direccionando o bloqueando posibles zonas de paso, se comercializan por metro y se cortan a pedido. Sin embargo, también es posible adquirir medidas estándar o algo sobredimensionadas para cortarlas luego a la medida exacta directamente en obra, lo

que asegura que las longitudes siempre se adapten al recorrido deseado.

Los bretes de Punto Control son aptos para distintos tipos de aplicaciones, entre las que se encuentran edificios u oficinas de atención al público, el sector bancario, comercios o terminales de transporte público, entre otras.

MODELOS

Los pedestales se ofrecen en modelos de una boca, de dos bocas, de dos bocas en "L", tres bocas en "T" o cuatro bocas; todos de un metro de altura y 58 mm de diámetro, confeccionados en acero inoxidable 304L.

En cuanto a los barrales, tienen un diámetro de 42,3 mm. Los finales, continuaciones, esquinas o cruces de brete se realizan con bridas circulares de 145 mm de diámetro.

CARACTERÍSTICAS CONSTRUCTIVAS

- Acero inoxidable pulido
- Ángulo a pedido
- Longitud configurable
- Alta calidad
- Robustez y durabilidad
- Excelente terminación ■



PUNTO CONTROL S.A.
www.puntocontrol.com.ar



Bienvenido Uniview a la Argentina!

Los productos de CCTV que estabas esperando,
ahora están a tu alcance.



- **Grabadores NVR**
de 4 a 512 canales IP



- **Cámaras IP fijas y PTZ**
de 2 a 12Mpx



SOLICITE CATALOGO Y LISTA DE PRECIOS A:

Inn Blue S.A.
Distribuidor Autorizado
Te. (011) 2341-6770
Web Site: www.innblue.com.ar - Email: info@innblue.com.ar



Es un orgullo para todos los que formamos parte de FPS S.A., recibir el reconocimiento de NOTIFIER.

Compartimos el logro con nuestros Clientes, quienes con su confianza lo hicieron posible.

Simplemente...

 **NOTIFIER**[®]
by Honeywell



FPS 
FIRE PROTECTION SYSTEMS



Remedios de Escalada de San Martín 3325 1er. Piso
Villa del Parque, Barrio Santa Rita - C.A.B.A. - Argentina
Tel.: 54+11 2106.7783 - Cel.: (+54) 15.3481.0015
ventas@fpssa.com.ar . www.fpssa.com.ar



GARNET • REPORT •

Noticias destacadas sobre productos y eventos



Jornada anual para vendedores de Garnet

Los días 4 y 11 de abril se llevaron a cabo las jornadas de intercambio y capacitación de Garnet Technology, un evento que contó con más de 70 asistentes de todo el país.

Durante más de 6 horas, el canal de distribución de Garnet Technology participó de un encuentro en el que se debatió e impulsó la política comercial, se trataron temas de marketing y fundamentalmente se abordaron los proyectos comerciales para este año, tales como la participación en eventos, la tienda digital y la importancia de crear propuestas de valor centradas en distintos aspectos.

El Lic. Diego Madeo, Gerente comercial y de marketing, estuvo a cargo de la disertación junto a Ezequiel Saracino, responsable de preventa; plantearon la importancia de seguir trabajando sobre nuevos nichos de mercado, de defender la calidad y del soporte posventa que ofrece Garnet como fabricante de tecnología.

Además, Garnet Technology presentará este año nuevos productos, continuando así con su crecimiento basado en el profesionalismo y en un porfolio de vanguardia.



Certificación de productos Garnet en todo el país

Garnet Technology tiene como prioridad el constante entrenamiento de sus clientes directos e indirectos, quienes son la pieza fundamental para identificar, diseñar y mantener las soluciones basadas en productos que la fábrica lanza al mercado en forma constante.

Gracias al éxito que tuvieron las certificaciones de 2018 en todo el país, este año se completa la agenda con más seminarios y certificaciones en un encuentro único entre instaladores e ingenieros de fábrica. La posibilidad de asistir durante un día completo a la capacitación brinda la posibilidad de un aprendizaje apoyado por la plataforma Garnet Academy, la cual contiene toda la certificación en videos con explicaciones detalladas. Tanto la programación como el conocimiento en profundidad de los productos ofrecidos es parte de lo que el técnico recibe.

La certificación ofrece beneficios que perduran en el tiempo, como la posibilidad de figurar en la web de la empresa sobre el buscador de técnicos certificados, donde miles de usuarios consultan diariamente.



Fechas de las próximas certificaciones:

Junio:

- Jueves 13: Certificación virtual y presencial 2019 junto a ARG SEGURIDAD.
- Martes 18: Certificación virtual y presencial 2019 junto a SILICON GROUP.

Julio:

- Jueves 4: Certificación virtual y presencial 2019 junto a DEXA.



ENGINEERED SYSTEMS LATAM DEALER



Sistemas de detección y alarma de incendio
Sistemas de detección por aspiración forzada
Sistemas de extinción automática de incendios
Circuito cerrado de TV (CCTV)
Proyectos, instalaciones y asesoramiento
Mantenimientos correctivo y preventivo de las instalaciones



Grupo Iselec SRL
 Av. Presidente J. D. Perón 4086
 (B1706CGZ) Haedo, Buenos Aires
 Tel.: (54-11) 5294-9362 / 5294-9655
 info@iselec.com.ar
 www.iselec.com.ar



GRUPO ISELEC SRL es miembro de la Cámara Argentina de Seguridad



DISPOSICION N° 263/AGC/2017
 GRUPO ISELEC SRL es una empresa habilitada por el G.C.B.A.
 bajo el registro N° 95 como Instalador y
 Mantenedor de instalaciones fijas contra incendio.



GRUPO ISELEC SRL es una empresa certificada
 bajo la Norma ISO9001:2015.
 Estándar internacional de sistemas de gestión
 de la calidad.

EDWARDS

United Technologies



"líder mundial protegiendo a los tuyos contra el fuego"



Nueva línea de detección inteligente de incendios: la **Línea FX-64** para pequeñas aplicaciones (de hasta 64 puntos) y **FX-1000** medianas aplicaciones



SEGURIDAD ELECTRÓNICA S.R.L.



INSTALACIONES PASO CONTRA INCENDIOS
NORM 5501 / 2548

WWW.ELCASRL.COM.AR

Las Casas 3777, (C1238ACG) Buenos Aires, Argentina

Mail: info@elcasrl.com.ar

Tel: +54 11 4925 4102 (Rot)

DETECCIÓN LINEAL DE TEMPERATURA

PROTECTOWIRE®
FireSystems

Este cable dispone de una cubierta que se funde a una temperatura específica generando un cortocircuito entre sus cables que actúan como alarma dando aviso ante la presencia del fuego y aumento de la temperatura.

Para algunas aplicaciones, como un túnel, se podrá identificar la distancia en la que se produce dicho corto determinando exactamente el lugar de la alarma.

APLICACIONES:

Túneles
Estacionamientos, cocheras
Bajos Pisos
Bandejas porta-cables
Tanques de combustibles
Etc.

ELCA

SEGURIDAD ELECTRÓNICA S.R.L.



WWW.ELCASRL.COM.AR

Las Casas 3777, (C1238ACG) Buenos Aires, Argentina

Mail: info@elcasrl.com.ar

Tel: +54 11 4925 4102 (Rot)



Es la hora de elegir soluciones de red

Sin dudas, las nuevas tecnologías están ofreciendo grandes ventajas de conectividad. Una de las más importantes es la de integrar tres soluciones: videovigilancia, control de accesos y audio de calidad superior en un único sistema excepcional.

Transitamos un momento en el que la digitalización se estableció con éxito y logró una importancia central para cualquier actividad, ya que produjo un gran cambio en las comunicaciones y transmisiones de información y datos. Esto trajo aparejado el salto generacional de la telefonía, que, con sus nuevos formatos y prestaciones totalmente digitales, vinculadas con los protocolos de Internet, abre las puertas a nuevos productos que incorporen estas novedades tecnológicas y a la compatibilidad abierta entre diferentes sistemas. En consecuencia, podemos obtener soluciones integradas que cubren totalmente los requerimientos y necesidades actuales para la comunicación y la seguridad de las viviendas. Debido a esto, se la considera una inversión que, en un futuro próximo, añadirá mejoras y funcionalidades de forma rápida y simple.

PORTERÍA IP

En este caso, se presenta el lanzamiento de la Solución "Video Portería Multivivienda IP/SIP" con funciones agregadas de control de accesos por reconocimiento facial. Este producto cuenta con el último algoritmo de lectura, con 32 puntos de reconocimiento, lo cual permite a sus propietarios y personal autorizado un ingreso realmente ágil y seguro.

Este sistema se completa con las unidades interiores dentro de cada departamento, las cuales permiten controlar quién llega a la vivienda, confirmando de manera verbal y visual la identidad de quien llama, como si fuera en persona, dando absoluta seguridad y tranquilidad.

ESCENARIOS DE APLICACIÓN

- Dispositivo para ingreso a edificios, hoteles, apartamentos, barrios cerrados u oficinas privadas, como también aplicaciones unifamiliares y hogareñas, con la función de



control de accesos.

- Funcionamiento bajo IP-PBX en el sitio (o alojada) y modo P2P.
- Compatibilidad y fácil integración con PBX basadas en SIP estándar.
- Entrada de sitio remoto por Internet.

CARACTERÍSTICAS PRINCIPALES

- Control de accesos por reconocimiento facial, tarjeta ID, código o lector adicional de huella.
- Comunicación bidireccional de audio y video (IP/SIP).
- Accionamientos remotos de los interruptores (cerraduras/barreras).
- Monitoreo en tiempo real, cámara permanentemente operativa con un ángulo de visión de 120°.
- App celular para funciones de automonitoreo, audio, video y apertura remota de accesos.

- Acceso a cámaras IP ONVIF y DVRs de la misma red (RTSP).
- ANDROID / SIP / PoE / ONVIF / WIEGAND / IP65.

Big Dipper enfoca esta solución a desarrolladores o constructores para que incluyan estos sistemas de seguridad integrada desde el proyecto inicial. Así, teniendo en cuenta la estructura y la arquitectura necesaria de base, se ofrece una solución completa de alto rendimiento y robusta, que además brinda estética y categoría al diseño final.

Big Dipper

+54 11 4481-9475
ventas@bigdipper.com.ar
www.bigdipper.com.ar

www.isolse.com.ar
contacto@isolse.com.ar

 **Simplex**



 **Kidde**
Fire Systems

 ffe

 **cofem, s.a.**
1973

 **AIRSENSE**

Conocé nuestro programa de Capacitaciones Gratuitas



Oficinas comerciales:
Tel. Fax: (5411) 4621 0008 (Líneas Rotativas)
Dirección: Comandante Peredo 433, Ituzaingó
(B1714BSC) Pcia. de Buenos Aires, Argentina

isolse 
ingeniería y soluciones en seguridad

 /isolse.solucionesenseguridad

 @isolse

 /isolse-s-r-l

Somos una de las empresas líderes en la venta de sistemas de seguridad gracias a la experiencia, capacidad y confiabilidad de nuestro equipo humano y a la excelente calidad de los productos que comercializamos.



EXTINCIÓN

Válvulas y accesorios ranurados.



CCTV

Cámaras, grabadores y softwares.



DETECCIÓN

Centrales, detectores, audio evacuación y detección temprana.

www.tdsintl.com

ELEVANDO LOS STANDARES EN CADA PROYECTO DE SEGURIDAD

Nuestro objetivo es utilizar las mejores tecnologías disponibles en proyectos económicamente viables. Y sabemos que podemos alcanzarlo, sobre todo considerando que no todas las compañías que actúan dentro del sector, combinan liderazgo tecnológico con calidad de servicio equivalente.





SEGURIDAD EN SERIO

Línea equiP única en el mercado con certificación UL en ciberseguridad

Performance series IP NVR



- Visualización y grabación full HD
- 16 canales PoE
- Monitoree desde cualquier lugar usando las aplicaciones móviles para dispositivos Apple® y Android™
- Configuración remota simple
- Almacenamiento hasta 6 TB

NVR dedicado 4K



- Elevada capacidad de decodificación para ver y grabar con una resolución Ultra HD 4K
- Visualización simultánea de 4/8/16 canales con reproducción sincronizada en tiempo real en el monitor (en función del modelo)
- El almacenamiento interno admite 8 discos duros expandibles de hasta 64 TB (8 TB cada uno)

HED1PR3



- Full HD 1080p
- Excelente performance low-light
- Smart IR
- Waterproof (IP66)

HBW4PR2



- Full HD 1080p
- Excelente performance low-light
- Amplio rango dinámico, garantiza imágenes sin reflejos

H4D3PRV3



- 3 MP (20 fps) y Full HD 1080p (25/30 fps)
- Excelente performance low-light
- Waterproof (IP66) - IK10

12 MP (4K Ultra HD) Camaras IP Box



- Ultra HD 12 MP (4K) 20 fps
- Excelente performance low-light
- WDR Digital

12 MP (4K Ultra HD) IR Bullet Camara IP



- Resolución Ultra HD 4K / 12 MP a 20 fps
- Hasta triple soporte de stream
- Distancia IR de 210 pies (65 m)
- Excelente rendimiento con poca luz

Outdoor WDR IR Rugged Camaras IP



- Resolución de 1080p a 25/30 fps
- Hasta triple soporte de stream
- Distancia IR de 50 m
- Rendimiento de luz ultrabaja

IV Encuentro con asociados

El jueves 2 de mayo se llevó a cabo, en la sala celeste del Hotel COMRA, el IV Encuentro con Asociados CEMARA, basado en un temario con cuestiones actuales relacionadas con la actividad.



Con la presencia del presidente de la Cámara de Empresas de Monitoreo de Alarmas (CEMARA), el Ing. Walter Dotti; su vicepresidente, el Ing. Alberto Zabala; y demás directivos, se llevó a cabo una jornada con los asociados para conversar, debatir e informarse sobre las diversas actividades y novedades.

En primer lugar, con respecto a las habilitaciones en la Ciudad Autónoma de Buenos Aires, se hizo hincapié sobre la importancia de la gestión de habilitación, dando a conocer las sanciones previstas y notificaciones que se están enviando desde el Ministerio de Seguridad a los abonados porteños.

Con respecto a los Directores Técnicos en empresas de monitoreo, se recordó que, según la Ley 5.688, no pueden tener más de tres empresas a cargo bajo su gestión como tal. Asimismo, se comunicó que CEMARA deberá contar, desde junio, con un asesoramiento profesional contratado para facilitar las inquietudes y gestiones de los asociados en CABA.

Otros temas tratados se relacionaron con el compromiso de reducir los despachos policiales, estadísticas y resultados, fundado en el protocolo para solicitar estos despachos, 911 (Plan Piloto), Reglamentación Ley 5688 – Anexo I, Requerimientos proyectados para operadores – TOKEN. Se brindaron los primeros resultados estadísticos sobre los despachos policiales, los cuales dieron una reducción de alrededor del 30% tanto en las empresas solicitantes como en el Centro del 911.

En cuanto a las habilitaciones en la provincia de Buenos Aires, casi 50 empresas socias habían iniciado el trámite y durante los próximos meses las 16 restantes esperan regularizar su situación gracias al seguimiento de un gestor y el apoyo de las autoridades de CEMARA.

CAMPUS CEMARA EDUCATIVA PARA ANDROID

Para quienes realizan cursos en la plataforma web de CEMARA, a través de la app, las empresas podrán conectarse al Campus desde su móvil. Como requisito, se debe contar con un dispositivo que cuente con Android 4.4 o superior.

¿QUÉ SE PUEDE HACER CON LA APP?

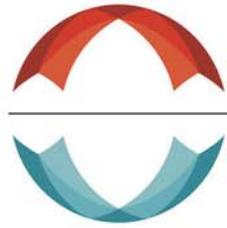
- Mantenerse conectado al Campus CEMARA y guardar datos de usuario y de sesión.
- Recibir notificaciones importantes directamente en el dispositivo.
- Trabajar con contenidos, cursar e interactuar con los usuarios de sus aulas, entre otras funciones.

¿CÓMO COMENZAR?

- Descargar la aplicación “Educativa Mobile” desde el Play Store de Android.
- Una vez instalada, abrir la aplicación e ingresar usuario + contraseña + URL de su Campus (ejemplo de URL: <https://campus.cemara.org.ar/>)
- Una vez ingresado, en la esquina superior derecha verá un ícono de tres puntos que sirve para activar o desactivar las notificaciones.
- Pueden utilizarse todas las herramientas de la versión web, excepto la administración.

Esta nueva opción de acceso desde un equipo con Android da libertad, comodidad y flexibilidad al usuario ya que no depende de escritorios o del traslado de otros dispositivos. Así, se facilita el acceso a las capacitaciones en cualquier momento y desde cualquier lugar.





ASEC



 **NOTIFIER**[®]
by Honeywell



 **FIRE-LITE ALARMS**
by Honeywell

EMPRESA CERTIFICADA

 **NOTIFIER**[®]

MACURCO

PROTECTOWIRE[®]
FireSystems



Av. Córdoba 4080 (C1188AAT) C.A.B.A. - (54 11) 4861-8960 / 7280
info@asec.com.ar - www.asec.com.ar



SISTEMAS DE CONTROL DE ACCESO

Puertas Automáticas | Molinetes | Pasillos de Seguridad

DCM Solution, principal fabricante de equipamiento para sistemas de control de acceso, ofrece una línea completa de productos para asistir a distribuidores e integradores a mejorar las soluciones de seguridad y hacer crecer su negocio.

Para más información visite www.dcm.com.ar





Más de 30 años
brindando
calidad y excelencia
en nuestros cables

Especialistas en cables para
comunicaciones, transmisión de
datos e interconexión de
Sistemas de Videovigilancia.

NUESTROS PRODUCTOS:



CABLES TELEFONICOS

- Multipares Plantel Interior
- Multipares Subterráneos
- Multipares Auto Suspendidos
- Cables de Instalación Interna y Acometida



TRANSMISION DE DATOS

- Cables UTP Interior y Exterior Cat.5
- Cables UTP Auto Suspendido Cat.5
- Cables FTP Interior y Exterior Cat.5
- Cables FTP Auto Suspendido Cat.5



PARA SISTEMAS DE SEGURIDAD

- Cables Telefónico Blanco
- Cables para Intercomunicadores
- Cables Coaxiales RG59u
- Cables UTP y FTP Interior y Exterior
- Cables para Sensores de Incendio



CABLES ESPECIALES

- Cables Blindados Par Compensados
- Desarrollos Especiales

Asesoramiento Especializado



Varela 3525/41 • C.A.B.A. • Argentina
Tel. (5411) 4919.0974 • Cel. 15 6786.4223
ventas@anicorcables.com.ar
www.anicorcables.com.ar



Feria Internacional de Seguridad E+S+S

Del 2 al 5 de julio en Bogotá, Colombia

El predio Corferias de Bogotá será el escenario de la edición número 25 de E+S+S, una feria de seguridad que crece cada año. Además de varios paneles destacados y un marco académico de calidad, este reconocido evento contará, como siempre, con lo último en tecnología.



La Feria Internacional de Seguridad de Bogotá E+S+S es una plataforma de negocios latinoamericana posicionada como un centro de convergencia influyente en cuanto a inversión, renovación y adquisición de tecnologías de seguridad. Debido a esto, se ha convertido en un escenario ideal para la proyección de marcas y comercialización de productos de alta calidad.

En un mercado emergente como el de Colombia, la Feria Internacional de Seguridad de Bogotá E+S+S constituye una oportunidad ideal para exhibir tecnologías de vanguardia y aumentar las oportunidades de negocio.

Dentro de la feria se desarrollan cuatro grandes sectores que, en convergencia, conforman una oferta de seguridad integral aplicable a todos los sectores de la economía de un país.

Estos sectores son EFICIENCIA - Soporte y automatización; SECURITY - Prevención, detección, reacción; SAFETY - Protección de las personas: seguridad y salud en el trabajo; y FIRE - Control y prevención de incendios.

LA FERIA

La Feria Internacional de Seguridad de Bogotá E+S+S es el resultado de una permanente innovación, de una visión integradora del sector, de los valores agregados que se suman en cada edición y de la participación de

las empresas líderes globales de la industria, que ofrecen soluciones integrales para todos los sectores de la economía.

La propuesta para este 2019 tendrá nuevos salones especializados: Vigilancia y seguridad privada, Centros de control y monitoreo y Rastreo satelital, salones que acompañarán a los ya tradicionales de Seguridad electrónica, Ciberseguridad, Cableado estructural, Comunicaciones, Tecnologías contra incendio y Salud y seguridad en el trabajo.

Para conmemorar sus 25 años, la feria quiere entregarle mucho más al sector: quiere ir más allá de las soluciones e incorporar lo estratégico, abriendo un espacio a la reflexión y al análisis, escuchando voces que aporten nuevas miradas.

Según lo diagramado por la organización, llegó la hora de escuchar y mirar las tendencias globales y generar otras nuevas; de valorar el talento humano que mueve el sector en el mundo entero. Para esto, se preparó un gran evento académico que complementa la exhibición de tecnologías, una pla-

taforma para construir futuro para la Seguridad: es la hora de darle un nuevo PLUS+ al sector.

PLUS+

El Foro de Pensamiento Estratégico de la Seguridad (Plus+) es un evento académico que plantea un espacio de reflexión y análisis sobre las problemáticas de la seguridad corporativa.

El foro tendrá la participación de especialistas nacionales e internacionales, y su contenido está dirigido a líderes y garantes de la seguridad de todos los campos.

Uno de los paneles más relevantes será, sin dudas, "Seguridad urbana: Entorno Social y Corporativo. Tokio Modelo a seguir", que tendrá como invitado a Yun Yamasaki, experto japonés en Riesgos y Seguridad Urbana. También participarán el Mayor General William Salamanca, Director de Seguridad Ciudadana; el Dr. Rafael Padilla, experto en nuevas tecnologías; el Dr. Mario Góngora, experto en inteligencia artificial y la Dra. Sonia Andrade, CPP experta en riesgos y estrategias. ■





INTEGRACIÓN, TECNOLOGÍA Y PENSAMIENTO ESTRATÉGICO EN E+S+S 2019



E+S+S 2019

Un gran eje estratégico de la seguridad más de 300 Expositores líderes de la industria se reunirán con 15.000 visitantes de todos los sectores de la economía, 4 días de inmersión en soluciones totales para la seguridad integral.



Plus

Laboratorio Internacional de Seguridad un amplio programa de disertaciones magistrales de reconocidos especialistas enfocadas en generar herramientas para el fortalecimiento de las políticas de seguridad institucional y privada.

APOYAN

ORGANIZAN



Cumbre Gerencial ALAS 2019

Especial Management y liderazgo

La novena edición de la Cumbre Gerencial ALAS, que se realizará el 26 y 27 de junio en Miami, está al día con las necesidades de los profesionales y las empresas de la industria de la seguridad. Estamos viviendo en transición entre lo real y lo virtual, lo que hace que, en la actualidad, a los habitantes de las ciudades latinoamericanas no solo les afecte la inseguridad en las calles, sino también la ciberdelincuencia, la cual tiene un impacto directo en la seguridad de las personas, las instituciones y las empresas.

El programa de conferencias de la cumbre se encuentra dividido en tres grandes bloques temáticos: Management y liderazgo por un lado, ciberseguridad y seguridad electrónica por otro, y, por último, habrá un eje enfocado en seguridad física. El bloque de management y liderazgo ofrecerá diferentes experiencias con expertos in-

ternacionales, paneles de discusión y talleres.

MANAGEMENT Y LIDERAZGO

El primer día del congreso estará presente Ely Magendzo, quien llega desde Chile para exponer la conferencia magistral: "Cómo potenciar a mi gente, el propósito como motor de la eficiencia", en la cual se abordarán técnicas de management aplicadas a las personas de un equipo.

Dentro de este marco también se organizó el panel "Protegiendo mi negocio: la voz de los usuarios", en el que participarán Kael Malo, IBM Regional Security Manager, y César Avendaño, Director de Protección de Recursos del Grupo Éxito.

En el panel "Facility management, retos y oportunidades en seguridad", moderado por Alberto Álvarez, CEO de ALAS, participarán Juan Daniel

García, jefe de Infraestructura y Operaciones en Ágora Bogotá, Centro de Convenciones; y Carlos Saavedra, Gerente General de ACEIS S.A. y Facility Manager 2018.

Este año, como es habitual, se ofrecerán jornadas de talleres, entre ellos "El negocio recurrente y por suscripción es el presente y el futuro. ¿Estás listo para él?"; a cargo de Daniel Banda, CEO de la compañía Softguard y miembro de la Junta directiva de ALAS.

Para cerrar este bloque de liderazgo, el segundo día se ofrecerá la conferencia "¿Vendes seguridad? Aprende a medir el retorno de tu inversión", dirigida por Julio César González, Consultor Especialista en Seguridad, quien expondrá por qué la sostenibilidad del negocio depende de la efectividad en la inversión del presupuesto asignado. También se brindarán los conceptos clave para medirlo. ■



A+4
INTERNATIONAL TRADE FAIR
WITH CONGRESS

- SAFETY
- SECURITY
- HEALTH AT WORK

El futuro del trabajo comienza donde las personas cuentan.

El mundo del trabajo no ha experimentado nunca una transformación tan dinámica. A+A, la feria número uno del mundo, le ofrece el mejor panorama posible de todos los desarrollos existentes. Alrededor de 1.900 expositores de más de 60 países contribuyen con sus productos, soluciones e ideas, a hacer posible que el trabajo sea más seguro, sano y eficiente. Porque: **LAS PERSONAS CUENTAN.**

**5 A 8 DE NOVIEMBRE 2019
DÜSSELDORF ALEMANIA**

AplusA-online.com

Cámara de Industria y Comercio Argentino-Alemana
Avenida Corrientes 327
AR _ C1043AAD Buenos Aires
Tel.: (+54 11) 5219-4003 _ Fax: (+54 11) 5219 4001
ferias@ahkargentina.com.ar _ www.ahkargentina.com.ar



Messe
Düsseldorf



CUMBRE GERENCIAL ALAS

JUNIO 26 Y 27

MIAMI, USA | MIAMI AIRPORT CONVENTION CENTER

2019

EL ENCUENTRO DE LOS LÍDERES Y GERENTES DE LA SEGURIDAD DE LAS AMÉRICAS

SE ACERCA

¡SE PARE SU CUPO!

- ✓ 2 días de agenda académica
- ✓ 20 Conferencistas
- ✓ Casos de éxito ganadores Premios ALAS
- ✓ 3 paneles ✓ 4 talleres
- ✓ Exhibición de productos y soluciones

Y acompáñenos en: ALEGRÍA La Fiesta Latina

ACCESO GRATIS AL PISO DE EXHIBICIÓN

CONFERENCIAS DESTACADAS

- Cómo potenciar a mi gente: el propósito como motor de la eficiencia
- En el ciberespacio nada es lo que parece
- Mi huella digital, más allá de nuestras manos

UN EVENTO DE: ASOCIACIÓN LATINOAMERICANA DE SEGURIDAD EN CONJUNTO CON: TECNOEDIFICIOS Refri AMERICAS

MÁS INFORMACIÓN:

(+57) 304 606 86 74 cgallego@cumbrealas.com

(+57) 314 583 85 07 suscripciones@cumbrealas.com

www.cumbrealas.com

CumbreALAS





Linterna RECARGABLE ESPECIAL PARA SEGURIDAD

- Linternas con batería de 6 volt - 4 amp.
- Recargable con 220 volt. o 12 volt del automóvil.
- Ideal para camping, caza, pesca, seguridad, luz de emergencia, etc.
- 2 horas de autonomía.

Representante de Baterías

Panasonic



Stock permanente en baterías importadas, también tenemos en stock permanente baterías de 12 volt 7 amp nacionales recicladas, marca RISTONE.

Se recomienda su uso sólo en alarmas.



BATERÍAS PARA

- Alarmas, UPS, Luces de Emergencias, Boyeros eléctricos, Juguetes, etc.
- Cortadoras de Césped · Carros de Golf · Hidrolavadoras Barredoras · Tijeras Hidráulicas · HidroGrúas
- Motos: Importadas / Nacionales - JetSky - Cuatriciclos
- Automotores - Camiones - Grupos Electrónicos



**COMPRAMOS
BATERÍAS
VIEJAS**



TRABAJAMOS CON TARJETAS DE CRÉDITO



RISTOBAT

RISTOBAT S.R.L. Cangallo 3984 - (1872) Sarandí - Buenos Aires - Argentina

Tel: (54 11) 4246-1778 - Fax: (54 11) 4246-6447

info@bateriasristobatsrl.com.ar - ventas@bateriasristobatsrl.com.ar - www.bateriasristobatsrl.com.ar

M E J O R P R E C I O & C A L I D A D

¿Te gustaría recibir la revista
Negocios de Seguridad
en tu **WhatsApp?**



Envía un mensaje de WhatsApp
al **+54 11 4632-9119** con tu
NOMBRE COMPLETO + EMPRESA



No es un grupo. Le enviaremos periódicamente un enlace para leer online la revista. Agenden en su móvil el número como NEGOCIOS DE SEGURIDAD, para poder ver nuestros ESTADOS. En los mismos, diariamente le mostramos los productos y servicios ofrecidos por las empresas más prestigiosas del sector, como así también Invitación a eventos, cursos y seminarios.



STAFF - ANUNCIANTES

Redacción y Administración: Yerbal 1932 Piso 5º Dto. C (C1406GJT) Ciudad de Buenos Aires
Tel./Fax: (54 11) 4632-9119 (rotativas) e.mail: info@rnds.com.ar - web: www.rnds.com.ar

NEGOCIOS DE SEGURIDAD



DIR. EDITORIAL
Claudio Alfano (Propietario)
Celular: (15) 5112-3085
editorial@rnds.com.ar



DIR. COMERCIAL
Néstor Lespi (Propietario)
Celular: (15) 5813-9890
comercial@rnds.com.ar



PROD. PERIODISTICA
Pablo Lugano*
Celular: (0221) 15 400-5353
prensa@rnds.com.ar



DISEÑO EDITORIAL
Alejandra Pereyra*
arte@rnds.com.ar



ATENCIÓN AL LECTOR
lectores@rnds.com.ar



ADMINISTRACIÓN
Graciela Diego
admin@rnds.com.ar



ADMINISTRACIÓN
Claudia Ambesi
admin@rnds.com.ar



COBRANZAS
Leandro Bernardes
admin@rnds.com.ar



DEPARTAMENTO CONTABLE
Luis Fraguaga*
luisfraguaga@speedy.com.ar



DEPARTAMENTO LEGAL
Marcelo G. Stein
Estudio Jurídico



IMPRESIÓN
Latíngráfica
Rocamora 4161 (C1184ABC)
Teléfono: (54 11) 4867-4777



DISTRIBUCIÓN
MD Correo Privado
R.N.P.S.P. Nº 537
Teléfono: (54 11) 4546-0070

(*) Externo

4000 EJEMPLARES IMPRESOS 47.000 DE DISTRIBUCION ONLINE

Negocios de Seguridad® es una publicación sobre empresas, productos y servicios de seguridad, distribuida cada 10 días entre instaladores, integradores y empresas profesionales del rubro.

Negocios de Seguridad® es marca registrada por Claudio Alfano y Néstor Lespi S.A.
Registro de la Propiedad Intelectual Nº 429.145
Se prohíbe la reproducción parcial o total del contenido de esta publicación, sin autorización expresa del editor.

Artículos: se han tomado todos los recaudos para presentar la información en la forma más exacta y confiable posible. El editor no asume responsabilidad por cualquier consecuencia derivada de su utilización, las notas firmadas son de exclusiva responsabilidad de sus autores, sin que ello implique a la revista en su contenido.

Publicidad: para todos los efectos, se considera que la responsabilidad por el contenido de los avisos corre por cuenta de los respectivos anunciantes.
Los colaboradores y los columnistas lo hacen a honorero. Agradecemos la confianza depositada por nuestros anunciantes, sin cuyo apoyo económico no hubiera sido posible editarla.



Revista Negocios de Seguridad® es socio adherente de CASER
www.caser.org.ar



Revista Negocios de Seguridad® es medio de difusión de las actividades de CEMARA
www.cemara.org.ar



Revista Negocios de Seguridad® es medio de difusión de las actividades de CESEC
www.cesec.org.ar



Revista Negocios de Seguridad® es medio de difusión de las actividades de CEMSEC
www.cemsec.org.ar



Revista Negocios de Seguridad® es medio de difusión de las actividades del IP User Group
www.ipusergroupplatinio.com

102 AHK
+54 11 5219-4003
ferias@ahkargentina.com.ar
www.ahkargentina.com.ar

99 ANICOR CABLES
+54 11 4919-0974
ventas@anicorcables.com.ar
www.anicorcables.com.ar

76 AR CONTROL
+54 11 4523-8451
ventas@arcontrol.com.ar
www.arcontrol.com.ar

97 ASEC
+54 11 4861-8960
info@asec.com.ar
www.asec.com.ar

33 BCG
+54 11 4308-0223
info@bcggroup.com.ar
www.bcggroup.com.ar

03 BIG DIPPER
+54 11 4481-9475
ventas@bigdipper.com.ar
www.bigdipper.com.ar

59 BIO CARD TECNOLOGIA
+54 11 4544-5898
info@biocard.com.ar
www.biocard.com.ar

58 BYH INGENIERÍA
+54 3496 50-8238
info@byhingenieria.com
www.byhingenieria.com

83 BYKOM
+54 223 495-8700
info@bykom.com.ar
www.bykom.com.ar

77 CEM
+54 351 456-8000
ventas@cemsrl.com.ar
www.cemsrl.com.ar

52 CETIA
+54 11 4781-5925
cursos@cetia.com.ar
www.cetia.com.ar

103 CUMBRE ALAS
+57 304 606-8674
cgallego@cumbrealas.com
www.cumbrealas.com

ST CYGNUS
BT +54 11 3221-8153
02 info@bigdipper.com.ar
09 www.cygnus.la

98 DCM SOLUTION
+54 11 4711-0458
info@dcm.com.ar
www.dcm.com.ar

26 DEXA SEGURIDAD
27 +54 11 4756-0709
ventas@dexa.com.ar
www.dexa.com.ar

21 DIALER ALARMAS
+54 11 4932-3838
dialerseguridad@dialer.com.ar
www.dialer.com.ar

69 DIGIFORT
+54 11 5031-0492
operaciones@digifort.com
www.digifort.com

22 DMA
23 +54 341 437-3660
info@dmasrl.com.ar
www.dmasrl.com.ar

36 DRAMS TECHNOLOGY
37 +54 11 4862-5054
ventas@dramstechnology.com.ar
www.dramstechnology.com.ar

13 DX-CONTROL
14 +54 11 4647-2100
15 dxcontrol@dxcontrol.com.ar
www.dxcontrol.com

90 ELCA SEGURIDAD
91 +54 11 4925-4102
info@elcaml.com.ar
www.elcaml.com.ar

101 E+S+S
+57 1 510-3494/3330
pmarquez@securityfaircolombia.com
www.securityfaircolombia.com

74 EXTINRED
+54 11 4521-1701
info@extinred.com.ar
www.extinred.com.ar

10 FIESA
11 +54 11 4551-5100
12 contacto@fiesa.com.ar
www.fiesa.com.ar

86 FPS
87 +54 11 2106-7783
ventas@fpssa.com.ar
www.fpssa.com.ar

16 FULLTIME
17 +54 11 5352-8450
info@fulltime.com.ar
www.fulltime.com.ar

79 GARNET TECHNOLOGY
+54 11 4246-6869
info@garnet.com.ar
www.garnet.com.ar

48 GETTERSON ARGENTINA
49 +54 11 3220-7600
ventas@getterson.com.ar
www.getterson.com.ar

61 HURIN
63 +54 11 4583-6653
ventas@hurin.com.ar
www.hurin.com.ar

42 IDENTA
+54 11 2152-2355
info@identa.com.ar
www.identa.com.ar

85 INNBLUE
+54 11 2341-6770
info@innblue.com.ar
www.innblue.com.ar

107 INTELEKTRON
+54 11 2205-9000
ventas@intelektron.com
www.intelektron.com

70 INTERWAVE
+54 11 4621-4749
info@interwavegroup.com
www.interwavegroup.com

51 IRTEC GROUP
+54 11 4836-0408
info@irtec.com.ar
www.irtec.com.ar

89 ISELEC
+54 11 5294-9362
info@iselec.com.ar
www.iselec.com.ar

93 ISOLSE
+54 11 4621-0008
contacto@isolse.com.ar
www.isolse.com.ar

53 MONITOREO.COM
+54 11 4630-9090
central@monitoreo.com.ar
www.monitoreo.com

75 NANOCOMM
+54 11 4505-2224
nanocomm@nanocommweb.com
www.nanocomm.com

73 NETIO
+54 11 4554-9997
info@nt-sec.com
www.nt-sec.com

18 PPA ARGENTINA
19 +54 11 5352-8344
info@ppa.com.ar
www.ppa.com.ar

41 PRIORIDAD1
+54 11 3723-2323
info@prioridad1.com
www.prioridad1.com

67 PRONEXT
+54 11 4958-7717
info@pronext.com.ar
www.pronext.com.ar

65 PROVISION DIGITAL
+54 11 4711-0989
info@provisiondigital.com.ar
www.provisiondigital.com.ar

108 PUNTO CONTROL
+54 11 4361-6006
ventas@puntocontrol.com.ar
www.puntocontrol.com.ar

29 REDES Y DISTRIBUCION
+54 11 4896-9819
ventas@rydsa.com.ar
www.rydsa.com.ar

104 RISTOBAT
+54 11 4246-1778
ventas@bateriasristobatsrl.com.ar
www.bateriasristobatsrl.com.ar

105 RND5
+54 11 4632-9119
Info@negociosdeseguridad.com.ar
www.negociosdeseguridad.com.ar

39 SEAGATE
www.seagate.com/la/es/

57 SEG
+54 11 4761-7661
info@seg.com.ar
www.seg.com.ar

30 SELNET
31 +54 11 4943-9600
info@selnet-sa.com.ar
www.selnet-sa.com.ar

54 SIERA ARGENTINA
55 0810 345-5365
info@siera.com.ar
www.siera.com.ar

64 STARX SECURITY
+54 11 5091-6500
ventas@starx.com.ar
www.starx.com.ar

43 SURIX
+54 11 5272-9500
sales@surix.net
www.surix.net

71 TAU TECNOLOGÍA
+54 11 5032-0721
info@tautecnologia.com
www.tautecnologia.com

80 TECNOLOGIA EN SEGURIDAD
81 +54 11 5238-5553
info@tecnologiaenseguridad.com
www.tecnologiaenseguridad.com

94 TRUE DIGITAL SYSTEMS
95 +54 11 4580-2050
info@tdsintl.com
www.tdsintl.com

45 VALLS S.A.
47 +54 11 2102-4100
ventas@alari.com.ar
www.alari.com.ar

Si Usted desea asesorarse sobre los innumerables beneficios de **anunciar en Negocios de Seguridad®** por favor contactenos de lunes a viernes de 9 a 18 al **(54 11) 4632.9119**

ENCONTRÁ A NEGOCIOS DE SEGURIDAD EN:



[instagram.com/negociosdeseguridad](https://www.instagram.com/negociosdeseguridad)



[facebook.com/negociosdeseguridad](https://www.facebook.com/negociosdeseguridad)



twitter.com/noticiasrnds



[linkedin.com/company/negocios-de-seguridad/](https://www.linkedin.com/company/negocios-de-seguridad/)



[youtube.com/negociosdeseguridad](https://www.youtube.com/negociosdeseguridad)



groups.google.com/group/negociosdeseguridad



issuu.com/negociosdeseguridad/docs



[whatsapp.com/+541146329119](https://www.whatsapp.com/+541146329119)

Control de Accesos

CERRADURAS ELECTROMAGNÉTICAS, PULSADORES Y ACCESORIOS

Además de Fabricantes y Desarrolladores, somos Importadores Directos de los complementos necesarios para su instalación.



+54 (11) 2205-9002/9034
canales@intelektron.com

En Intelektron encontrará Precio, Stock y Calidad.

PRECIOS
COMPETITIVOS
CON LA MEJOR
CALIDAD


intelektron

Tel.: +54 (11) 2205-9000
www.Intelektron.com - canales@Intelektron.com
INTELEKTRON S.A. - Solís 1225 (C1134ADA)
Ciudad de Buenos Aires - Argentina

Seguinos en las Redes





Línea de cerraduras PREMIUM



YLI ELECTRONIC

Electromagnéticas, Pestillos, de Perno y Pulsadores

Certificación CE (Unión Europea) y MA (China Public Security Office)

Electromagnética 280kg Led



Electromagnética Exterior IP65 280kg para portón



Electromagnética+perno alto poder 2400kg.



NUEVA

Electromagnética Doble 180kg



Electromagnética 350kg Buzzer y Led



Electromagnética 500kg Led



Led electromagnética 60kg



Electromagnética 180 kg Led

Cerradura de perno



Perno con tambor intercambiable

Cerradura de perno para blindex



Pestillo reforzado regulable con palanca de liberación



Pestillo reforzado

Cerradura tipo portón

Apertura Izquierda y Derecha



¡Más de 120000 cerraduras electromagnéticas vendidas!



Pulsador Remoto 1 y 2 canales

Piezoeléctrico Touch



Infrarrojo sin contacto 20cm.



Pulsador reforzado



Piezoeléctrico Led



NUEVOS



Pulsador de emergencia



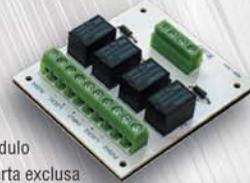
Pulsador metálico de marco externo



Pulsador metálico de embutir rectangular



Pulsador metálico de embutir cuadrado



Módulo puerta exclusiva



Loop pasacable flexible

ACCESORIOS EN ACERO PARA INSTALACIONES

Pedestales curvos, rectos, de pared, Barandas, Bretes, Puertas, Soportes, Rampas, etc.

• Hacemos presupuestos a medida para cada necesidad.



NUEVOS



SEGURIDAD ELECTRÓNICA

Humberto 1° Piso 17 – OF. 3 y 4 – C.A.B.A.
www.puntocontrol.com.ar – ventas@puntocontrol.com.ar
54 11 4361 6006

@puntocontrolsa @puntocontrolsa



CaseL
Cámara Argentina de Seguridad Electrónica
CASA ACTIVA